

Tokmannin liiketoimintakatsaus 1.1.–31.3.2022:

Ensimmäisen neljänneksen liikevaihto edellisvuoden tasolla, liikevoitto heikkeni

KESKEISTÄ ENSIMMÄISELTÄ NELJÄNNEKSELTÄ 2022

- Liikevaihto kasvoi 0,6 % (13,6 %) 227,4 milj. euroon (226,1)
- Vertailukelpoisten myymälöiden liikevaihto laski 2,7 % (+12,7 %)
- Vertailukelpoinen myyntikate oli 73,7 milj. euroa (74,8) ja vertailukelpoinen myyntikatemarginaali oli 32,4 % liikevaihdosta (33,1 %)
- Vertailukelpoinen liiketulos (EBIT) oli -0,5 milj. euroa (6,8), -0,2 % liikevaihdosta (3,0 %)
- Liiketoiminnan rahavirta oli -65,0 milj. euroa (-22,0)
- Laimennettu osakekohtainen tulos oli -0,04 euroa (0,07)

TOKMANNIN NÄKYMÄT VUODELLE 2022

Vuonna 2022 Tokmanni ennustaa liikevaihdon olevan edellisvuoden tasolla. Euromääräisen vertailukelpoisen liikevoiton ennustetaan olevan 90–110 miljoonaa euroa. Ennusteeseen liittyy epävarmuustekijöitä inflaation, korkotason, Ukrainan sodan ja koronapandemian kehittymisen sekä niiden aiheuttamien vaikutusten johdosta. Tämä näkymä on julkistettu pörssitiedotteena 26.4.2022.

TOKMANNIN TOIMITUSJOHTAJA MIKA RAUTIAINEN

Ostovoiman heikkeneminen hidasti myynnin kasvua, halpa hintataso tulee korostumaan jatkossa

Tavoitteenamme oli kasvattaa Tokmannin myyntiä ja markkinaosuutta ensimmäisellä neljänneksellä tarjoamalla asiakkaille markkinoiden halvin hintataso. Hyvästä yrityksestä huolimatta emme onnistuneet myynnin kasvattamisessa. Liikevaihto kasvoi kokonaisuudessaan vain 0,6 % (13,6 %) ja vertailukelpoinen liikevaihto laski 2,7 % (+12,7 %). Ostovoiman heikentyminen ja kuluttajaluottamuksen lasku vaikuttivat asiakaskäynteihin ennakoimaamme enemmän.

Tuotteiden hankintahinnat ja kotimaan kuljetuskustannukset ovat nousseet merkittävästi. Tokmannin halpakauppamainen toiminta matalimman hintatason varmistamiseksi vaikutti siihen, että vertailukelpoinen myyntikatemarginaalimme oli edellisvuotta alhaisempi, eli 32,4 % (33,1 %). Matalampaan myyntikatemarginaaliin vaikutti myös myynnin jakauma, joka painottui selvästi enemmän päivittäistavaraan.

Vuoden ensimmäisellä neljänneksellä liiketoimintaan liittyvät kustannukset jatkoivat nousuaan, joka heikensi Tokmannin tulosta. Henkilöstökuluja kasvatti alkuvuonna pandemian aiheuttamat sairauspoissaolot, ja kiinteistökustannusten nousuun vaikutti erityisesti energian korkea hinta sekä yleinen kustannusinflaatio. Ensimmäisen neljänneksen vertailukelpoinen liiketulos laski, ja oli -0,5 (+6,8) miljoonaa euroa.

Poikkeuksellisesta markkinatilanteesta huolimatta uskon, että halpakaupan rooli ja tehtävä korostuvat halpojen hintojen merkityksen kasvaessa asiakkaille. Tokmannin toiseksi tärkein myyntijakso, kevätsesonki, on käynnistymässä. Uusi ja laaja kevätvalikoimamme on jo kokonaisuudessaan saatavilla myymälöissämme. Edelliseen vuoteen verrattuna olemme erittäin hyvässä tilanteessa tuotteiden riittävyyden osalta. Tokmannin henkilökunta ja myymälät ovat valmiina palvelemaan asiakkaitamme ja tarjoamaan heille monipuolisen tuotevalikoiman ja halvat hinnat.

Avainluvut	1-3/ 2022	1-3/ 2021	Muutos- %	1-12/ 2021
Liikevaihto, milj. euroa	227,4	226,1	0,6 %	1 141,8
Vertailukelpoisten myymälöiden liikevaihdon kehitys, %	-2,7	12,7		4,8
Asiakasmäärän muutos %	-1,0	-0,8		0,8
Myyntikate, milj. euroa	73,7	76,0	-3,0 %	397,8
Myyntikatemarginaali, %	32,4	33,6		34,8
Vertailukelpoinen myyntikate, milj. euroa	73,7	74,8	-1,4 %	396,4
Vertailukelpoinen myyntikatemarginaali, %	32,4	33,1		34,7
Liiketoiminnan kulut	-57,1	-52,7	8,3 %	-226,9
Vertailukelpoiset liiketoiminnan kulut	-57,3	-52,5	9,2 %	-227,6
Käyttökate, milj. euroa	17,5	24,2	-27,6 %	174,5
Käyttökatemarginaali, %	7,7	10,7		15,3
Vertailukelpoinen käyttökate, milj. euroa	17,3	23,2	-25,3 %	172,5
Vertailukelpoinen käyttökatemarginaali, %	7,6	10,3		15,1
Liikevoitto, milj. euroa	-0,3	7,8		107,7
Liikevoittomarginaali, %	-0,1	3,5		9,4
Vertailukelpoinen liikevoitto, milj. euroa	-0,5	6,8		105,7
Vertailukelpoinen liikevoittomarginaali, %	-0,2	3,0		9,3
Nettorahoituskulut, milj. euroa	-2,5	-2,6	-4,9 %	-10,1
Nettoinvestoinnit, milj. euroa *	10,8	2,3		21,7
Nettovelat / vertailukelpoinen käyttökate **	2,4	2,1		1,8
Liiketoiminnan rahavirta, milj. euroa	-65,0	-22,0		126,8
Sijoitetun pääoman tuotto, %	0,0	1,3		17,1
Sijoitetun pääoman tuotto, % liukuva 12 kk	16,5	17,5		18,0 ***
Oman pääoman tuotto, %	-1,2	2,4		33,8
Oman pääoman tuotto, % liukuva 12 kk	33,9	39,8		37,9
Omavaraisuus, %	23,3	22,5		30,0 ***
Osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo tilikauden aikana (1 000 kpl)	58 759	58 731		58 731
Laimennettu osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo kauden aikana (1 000 kpl)	58 789	58 760		58 776
Laimentamaton osakekohtainen tulos (euroa/osake)	-0,04	0,07		1,33
Laimennettu osakekohtainen tulos (euroa/osake)	-0,04	0,07		1,33
Henkilöstö kauden lopussa	3 955	3 876		4 105
Henkilöstö keskimäärin	3 919	3 842		4 132

* Nettoinvestoinnit ilman pitkäaikaisia saamisista muilta.

** Rullaava 12 kk vertailukelpoinen käyttökate.

*** Vertailuvuoden 2021 lukuja on oikaistu aikaisempiin tilikausiin kohdistuneen korjauksen seurauksena ostohyvitteiden kirjauskäytäntöihin liittyen. Kauden 1-3/2021 varojen oikaisu kohdistuu vaihto-omaisuuteen -3,2 milj. euroa ja laskennallisiin verosaamisiin 0,6 milj. euroa. Velkojen oikaisu vaikutus kaudella 1-3/2021 kohdistuu oman pääoman kertyneisiin voittovaroihin -2,6 milj. euroa.

VERTAILTAVUUTEEN VAIKUTTAVAT OIKAISUT

Tokmanni raportoi käyttökate ja liikevoittoa avainlukuina ja tekee oikaisuja, jotka parantavat vertailtavuutta sekä antavat paremman kuvan yhtiön toiminnallisesta tuloksesta. Käyttökate ei ole IFRS-tunnusluku ja se kuvaa liikevoittoa ennen poistoja. Vertailukelpoinen käyttökate ja liikevoitto kuvaavat tunnuslukuja, joista on poistettu Tokmannin johdon poikkeuksellisiksi ja kertaluontoisiksi katsomat erät sisältäen muutokset sähköjohdannaissopimusten ja valuuttajohdannaisten käyvissä arvoissa, jotka Tokmanni oikaisee, koska ne ovat Tokmannin avoimiin rahavirran suojautumispositioihin liittyviä realisoitumattomia voittoja ja tappioita, eivätkä ne siten liity Tokmannin toiminnalliseen tulokseen katsauskausilla.

Tokmannin johto käyttää vertailukelpoista käyttökate- ja liikevoittomarginaalia keskeisinä tunnuslukuina Tokmannin liiketoiminnallisen tuloksen kehittymisen arvioimiseksi.

Vertailtavuuteen vaikuttavat oikaisut			
	1-3/ 2022	1-3/ 2021	1-12/ 2021
Milj. euroa			
Myyntikate	73,7	76,0	397,8
Muutokset valuuttajohdannaisten markkina-arvossa	0,0	-1,2	-1,4
Vertailukelpoinen myyntikate	73,7	74,8	396,4
Liiketoiminnan kulut	-57,1	-52,7	-226,9
Muutokset sähköjohdannaisten markkina-arvossa	-0,2	0,2	-0,6
Vertailukelpoiset liiketoiminnan kulut	-57,3	-52,5	-227,6
Käyttökate	17,5	24,2	174,5
Liikevoitto	-0,3	7,8	107,7
Muutokset valuuttajohdannaisten markkina-arvossa	0,0	-1,2	-1,4
Muutokset sähköjohdannaisten markkina-arvossa	-0,2	0,2	-0,6
Vertailukelpoinen käyttökate	17,3	23,2	172,5
Vertailukelpoinen liikevoitto	-0,5	6,8	105,7

MARKKINAKEHITYS

Päivittäistavarakauppa ry:n (PTY, www.pty.fi) tilaston mukaan käyttötavaramarkkina laski 1,9 % vuoden 2022 ensimmäisellä vuosineljänneksellä, ja etenkin kodin ja vapaa-ajan tuotteiden myynnit laskivat. Tavaratalo- ja hypermarketketjujen liikevaihto laski 0,3 %. Tokmannin liikevaihto kasvoi neljänneksellä 0,6 %.

PTY:n jäsenyritysten tavaratalo- ja hypermarketketjut ovat K-Citymarket, Prisma, Sokos, Stockmann, Tokmanni ja Minimani. On tärkeää huomioida, että PTY:n tilasto kattaa vain osan Tokmannille olennaisesta markkinasta.

MYYMÄLÄVERKOSTON KEHITTÄMINEN

Myymäläverkoston laajentaminen on yksi Tokmannin liikevaihdon ja tuloksen kehittämisen keinoista. Tokmannin uusien myymälöiden perustamis- ja käynnistysprosessi on hioutunut tehokkaaksi. Tokmannin tavoitteena on kasvattaa myymäläverkostonsa yli 220 myymälään Suomessa vuoden 2025 loppuun mennessä, mikä tarkoittaa vuosittain noin kuutta uutta myymälää.

Ensimmäisen vuosineljänneksen lopussa Tokmannilla oli 197 myymälää (31.3.2021: 192). Neljänneksen aikana Tokmanni avasi myymälän uudessa kaupunkikeskus Lippulaivassa. Länsiväylän läheisyyteen

avautuneesta Tokmannista tuli halpakauppaketjun viides myymälä Espoossa ja 20:s pääkaupunkiseudulla. Lisäksi Tokmanni avasi myymälänsä laajennettuna ja uudistettuna Kuusamossa 7.4.2022.

Lisätietoa Tokmannin myymälöistä löytyy yrityksen internetsivuilta kohdista Uudet myymälät, <https://ir.tokmanni.fi/fi/sijoittajat/tokmanni-sijoituskohteena/uudet-myymalat>, ja Uutiset ja media, <https://ir.tokmanni.fi/fi/uutiset-ja-media>.

Tokmannin määritelmän mukaan myymälää pidetään uutena tai uudelleensijoitettuna myymälänä avaamisvuotena ja sitä seuraavana kalenterivuotena. Keskimäärin uusi myymälä on kannattava noin 12 kuukauden jälkeen ja saavuttaa myymälän normaalitason noin 24 kuukauden sisällä.

TALOUDELLINEN KEHITYS

Kausiluonteisuus

Tokmannin liiketoiminta on kausiluonteista, mikä vaikuttaa merkittävästi Tokmannin liikevaihtoon, liiketoiminnan tulokseen ja rahavirtoihin. Tokmannin liikevaihto, kannattavuus ja rahavirta ovat yleensä matalimmat ensimmäisellä vuosineljänneksellä ja korkeimmat neljännellä vuosineljänneksellä joulumyynnin ansiosta.

Liikevaihto tammi–maaliskuu 2022

Vuoden 2022 ensimmäisellä neljänneksen liikevaihto kasvoi 0,6 % (13,6 %) ja oli 227,4 milj. euroa (226,1). Käyttötavaroiden myynti laski, kun taas päivittäistavaroiden myynti kasvoi selvästi. Tokmannin verkkokaupan osuus liikevaihdosta oli 1,7 % (1,3 %) ja se kasvoi 28,6 % edellisvuoteen verrattuna.

Vertailukelpoinen liikevaihto laski 2,7 % (+12,7 %). Vertailukelpoisten myymälöiden asiakasmäärä laski 4,1 % (-1,4 %) ja kokonaisasiakasmäärä laski 1,0 % (-0,8 %) edellisvuoden vastaavaan kauteen verrattuna. Vertailukelpoisten myymälöiden keskiostos kasvoi 1,5 % ja oli 20,05 euroa (19,76). Kasvaneen inflaation seurauksena tapahtunut ostovoiman heikentyminen ja yleinen kuluttajaluottamuksen lasku vaikuttivat asiakaskäynteihin ja sen myötä myynnin kehitykseen. Yleiseen kuluttajaluottamukseen on todennäköisesti vaikuttanut osaltaan myös helmikuussa käynnistynyt Venäjän ja Ukrainan välinen sota. Tokmanni ei käy kauppaa venäläisten toimijoiden kanssa. Varastossa olevat Teboilin tuotteet myydään loppuun ja niistä kertyvä tuotto lahjoitetaan Suomen Punaiselle Ristille.

Suoran tuonnin osuus myynnistä oli 23,9 % (24,4 %). Tämä jakautuu siten, että 13,5 % (14,4 %) on Tokmannin Shanghain hankintayhtiötä hyödyntäen hankittuja tuotteita ja 10,4 % (10,0 %) on muuta suoraa tuontia. Tokmannin hallinnoimien merkkien (omat tuotemerkit, yksinoikeusmerkit ja merkittömät tuotteet) osuus ensimmäisen neljänneksen myynnistä oli 28,4 % (29,6 %).

Kannattavuus tammi–maaliskuussa 2022

Ensimmäisen neljänneksen myyntikate oli 73,7 milj. euroa (76,0) ja myyntikatemarginaali oli 32,4 % (33,6 %). Vertailukelpoinen myyntikate oli 73,7 milj. euroa (74,8), mikä vastaa 32,4 %:n vertailukelpoista myyntikatemarginaalia (33,1 %). Myyntikatemarginaalin kehitykseen vaikutti Tokmannin pyrkimys varmistaa markkinoiden matalin hintataso tilanteessa, jossa hankintahinnat ja kotimaan kuljetuskustannukset ovat nousseet merkittävästi. Matalampaan myyntikatemarginaaliin vaikutti myös myynnin jakauma, joka painottui katsauskaudella selvästi enemmän päivittäistavaraan. Tokmannin nykyinen ulkomaan rahteja koskeva sopimus on voimassa kevääseen 2023.

Liiketoiminnan kulut kasvoivat ja olivat 57,1 milj. euroa (52,7), eli 25,1 % liikevaihdosta (23,3 %). Vertailukelpoiset liiketoiminnan kulut olivat 57,3 milj. euroa (52,5), eli 25,2 % liikevaihdosta (23,2 %). Vuoden

ensimmäisellä neljänneksellä lähes kaikki liiketoimintaan liittyvät kustannukset jatkoivat nousuaan. Kiinteistö kustannusten nousuun vaikutti erityisesti energian korkea hinta sekä yleinen kustannusinflaatio. Henkilöstökuluissa näkyi pandemian aiheuttamien sairauspoissaolojen korkea taso. Edellä mainittuihin liiketoiminnan kuluihin sisältyvät henkilöstökulut olivat 32,9 milj. euroa (30,7), eli 14,5 % liikevaihdosta (13,6 %).

Käyttökate oli 17,5 milj. euroa (24,2) ja käyttökatemarginaali oli 7,7 % (10,7 %). Vertailukelpoinen käyttökate oli 17,3 milj. euroa (23,2) ja vertailukelpoinen käyttökatemarginaali oli 7,6 % (10,3 %).

Liikevoitto oli -0,3 milj. euroa (7,8), mikä vastaa -0,1 %:n liikevoittomarginaalia (3,5 %). Vertailukelpoinen liikevoitto oli -0,5 milj. euroa (6,8) ja vertailukelpoinen liikevoittomarginaali -0,2 % (3,0 %).

Nettorahoituskulut olivat -2,5 milj. euroa (-2,6). Tulos ennen veroja oli -2,8 milj. euroa (5,2). Verot olivat 0,6 milj. euroa (-1,0). Tulos oli -2,2 milj. euroa (4,2).

Laimennettu osakekohtainen tulos oli -0,04 euroa (0,07). Sijoitetun pääoman tuotto oli 0,0 % (1,3 %). Oman pääoman tuotto oli -1,2 % (2,4 %).

Tase, rahoitus ja rahavirta

Tokmannin vaihto-omaisuus oli 305,9 milj. euroa (250,4) maaliskuun 2022 lopussa. Vaihto-omaisuuden kasvu johtui edellisvuotta aikaisemmasta tavaroiden saapumisesta kevätsezonkia varten, valikoimien laajentamisesta sekä hintojen noususta.

Kasvaneen vaihto-omaisuuden myötä ensimmäisen neljänneksen liiketoiminnan rahavirta pieneni edellisvuodesta ja oli -65,0 milj. euroa (-22,0). Rahavarat olivat 16,3 milj. euroa (41,3) maaliskuun 2022 lopussa ja rahoitusasema on vakaa.

Maaliskuun 2022 lopussa Tokmannilla oli korollista velkaa yhteensä 418,9 milj. euroa (393,7), josta pitkäaikaisia rahoituslaitos- ja yrityslainoja on 100,0 milj. euroa (100,0) ja lyhytaikaisia rahoituslaitos- ja yrityslainoja 25,0 milj. euroa (0). Loput velat ovat IFRS 16 -standardin perusteella raportoitavia vuokratvelkoja.

Nettovelka/vertailukelpoinen käyttökate (liukuva 12 kk) oli 2,4 (2,1) maaliskuun 2022 lopussa. Tokmannin aikomuksena on säilyttää tehokas pitkän aikavälin pääomarakenne ja pitkän aikavälin tavoitteena on, että nettovelan suhde vertailukelpoiseen käyttökatteeseen on alle 3,2.

Tokmannin omavaraisuusaste oli 23,3 % (22,5 %).

Investoinnit

Vuoden ensimmäisen neljänneksen nettoinvestoinnit olivat 10,8 milj. euroa (2,3). Investoinnit kohdistuivat myymäläverkoston laajentamiseen, kehittämiseen ja ylläpitämiseen, digitaalisten palveluiden kehittämiseen sekä uuden varastorakennuksen rakentamiskustannuksiin. Rakentamiskustannusten osuus investoinneista oli 7,4 milj. euroa.

Vuoden 2022 investointien odotetaan olevan noin 18–20 milj. euron tasolla ilman uutta rakennettavaa varastorakennusta.

Tokmannin uusi, nykyistä logistiikkakeskusta tukevan ja täydentävän varastorakennuksen rakentaminen on käynnistynyt. Valmistuttuaan se tulee korvaamaan tällä hetkellä nykyisen logistiikkakeskuksen ulkopuolelta vuokratut varastot. Uusi varastorakennus otetaan käyttöön vaiheittain. Ensimmäinen osa otetaan käyttöön

kesällä 2023, ja kokonaisuudessaan rakennus valmistuu keväällä 2024. Investoinnin arvioidaan olevan kokonaisuudessaan noin 60 milj. euroa ja jaksottuvan tasaisesti vuosille 2022–2024. Varastorakennuksen valmistuttua vuonna 2024 se myydään NREPille, josta tulee Tokmannin vuokranantaja 20 vuoden vuokrasopimuksella.

HENKILÖSTÖ

Tokmanni on merkittävä työllistäjä Suomessa, ja konsernilla oli 3 955 (3 876) työntekijää maaliskuun 2022 lopussa. Keskimäärin Tokmannin palveluksessa oli 3 919 (3 842) henkilöä tammi–maaliskuun aikana. Henkilöstökulut olivat ensimmäisellä neljänneksellä 32,9 milj. euroa (30,7), eli 14,5 % liikevaihdosta (13,6 %).

KANNUSTINJÄRJESTELMÄN JATKAMINEN

Tokmanni Group Oyj:n hallitus päätti osakepohjaisen kannustinjärjestelmän jatkamisesta konsernin avainhenkilöille. Järjestelmän tarkoituksena on yhdistää omistajien ja avainhenkilöiden tavoitteet yhtiön arvon nostamiseksi pitkällä aikavälillä sekä sitouttaa avainhenkilöt toteuttamaan yhtiön strategiaa ja tarjota heille kilpailukykyinen yhtiön osakkeiden ansaintaan ja kertymiseen perustuva palkkiojärjestelmä.

Osakepalkkiojärjestelmän ansaintajakso on kalenterivuosi 2022. Järjestelmän mahdollinen palkkio perustuu konsernin tulokseen per osake (EPS), markkina-arvon kehitykseen ja oman toiminnan päästöjen vähentämiseen 1.1.–31.12.2022.

Järjestelmän kohderyhmään kuuluvat toimitusjohtaja, konsernin johtoryhmän jäsenet sekä yhtiön muita avainhenkilöitä. Ansaintajaksolta 2022 maksettavat palkkiot vastaavat yhteensä enintään 120 000 Tokmanni Group Oyj:n osaketta osakkeiden myöntöhetken markkina-arvoon perustuen. Mahdollinen palkkio, joka on luonteeltaan ansiotuloa, maksetaan yhtiön osakkeina ja mahdollisesti osittain rahana. Rahaosuudella katetaan palkkiosta kohderyhmään kuuluvalle henkilölle aiheutuvia ennakonpidätyksiä. Ansaitut osakkeet siirretään saajan arvo-osuustilille vuonna 2023 ja ne vapautuvat rajoituksista tammikuussa 2025. Mikäli kohderyhmään kuuluvan henkilön työ- tai toimisuhde päättyy ennen rajoitusjakson loppumista, osakkeet palautuvat yhtiölle.

VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS 2022

Tokmanni Group Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin Mäntsälässä 23.3.2022. Yhtiökokous järjestettiin niin sanotun väliaikaisen lain nojalla siten, että yhtiön osakkeenomistajat osallistuivat kokoukseen ja käyttivät osakkeenomistajan oikeuksia vain äänestämällä ennakkoon ja esittämällä ennakkoon vastaehdotuksia ja kysymyksiä. Yhtiökokouksen päätökset ja muut materiaalit löytyvät yhtiön internetsivuilla osoitteesta <https://ir.tokmanni.fi/fi/sijoittajat/hallinnointi/yhtiokokous/yhtiokokous2022>.

RISKIT JA LIIKETOIMINNAN EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Tokmannin riskejä ja epävarmuustekijöitä on kuvattu yksityiskohtaisesti yhtiön vuoden 2021 hallituksen toimintakertomuksessa ja tilinpäätöksessä sekä yhtiön internetsivuilla osoitteessa <https://ir.tokmanni.fi/fi/sijoittajat/tokmanni-sijoituskohteena/riskienhallinta>.

TOKMANNIN VUODEN 2022 NÄKYMÄT

Vuonna 2022 Tokmanni ennustaa liikevaihdon olevan edellisvuoden tasolla. Euromääräisen vertailukelpoisen liikevoiton ennustetaan olevan 90–110 miljoonaa euroa. Ennusteeseen liittyy epävarmuustekijöitä inflaation, korkotason, Ukrainan sodan ja koronapandemian kehittymisen sekä niiden aiheuttamien vaikutusten johdosta. Tämä näkymä on julkistettu pörssitiedotteena 26.4.2022.

Mäntsälässä 29.4.2022

Tokmanni Group Oyj

Hallitus

IR-kalenteri

29.7.2022: puolivuotiskatsaus, tammi-kesäkuu 2022

28.10.2022: liiketoimintakatsaus, tammi-syyskuu 2022

Tulosesitys

Tokmannin toimitusjohtaja Mika Rautiainen ja talousjohtaja Markku Pirskanen esittelevät katsausta julkaisupäivänä analyytikoille, sijoittajille ja tiedotusvälineille suomeksi kello 10.00.

Suoraa webcast-lähetystä voi seurata osoitteessa <https://ir.tokmanni.fi/fi/sijoittajat> tai seuraavan linkin kautta <https://tokmanni.videosync.fi/2022-q1-tulos>. Tallenne esityksestä on saatavilla yhtiön internetsivuilla tilaisuuden jälkeen.

Osallistujat voivat myös osallistua puhelinkonferenssiin, joka järjestetään webcast-lähetyksen yhteydessä. Puhelinkonferenssiin voi osallistua soittamalla 5–10 minuuttia ennen kokouksen alkua johonkin alla olevista numeroista ja käyttämällä alla olevaa osallistujatunnusta.

Suomi: (09) 8171 0310

Ruotsi: +46 85 664 2651

UK: +44 33 3300 0804

Yhdysvallat: +1 63 1913 1422

Osallistujatunnus: 24094420#

Lisätietoja

Mika Rautiainen, toimitusjohtaja, puh. 020 728 6061, mika.rautiainen@tokmanni.fi

Markku Pirskanen, talousjohtaja, puh. 020 728 7390, markku.pirskanen@tokmanni.fi

Maarit Mikkonen, sijoittajasuhde- ja viestintäpäällikkö, puh. 040 562 2282, maarit.mikkonen@tokmanni.fi

Tokmanni lyhyesti

Tokmanni on Suomen suurin halpakauppaketju. Noin 4 100 tokmannilaista helpottaa ihmisten arkea ja juhlaa tarjoamalla monipuolisen ja ajankohtaisen valikoiman kotimaisia ja kansainvälisiä merkkituotteita sekä muita laadukkaita tuotteita aina edulliseen hintaan. Noin 200:n eri puolilla Suomea sijaitsevan myymälänsä ja verkkokauppansa ansiosta Tokmanni on aina lähellä palvelemissa ihmisiä. Vuonna 2021 Tokmannin liikevaihto oli 1 142 miljoonaa euroa ja vertailukelpoinen liikevoitto 106 miljoonaa euroa. Tokmannin osakkeet on listattu Nasdaq Helsingin pörssilistalle.

Jakelu

Nasdaq Helsinki

Keskeiset tiedotusvälineet

TOKMANNI GROUP OYJ:N LIIKETOIMINTAKATSAUS TAMMI-MAALISKUU 2022**Arvioiden käyttö**

Liiketoimintakatsauksen laatiminen IFRS:n mukaan edellyttää johdon arvioiden ja oletusten käyttämistä, mikä vaikuttaa taseen varojen ja velkojen määriin, ehdollisten varojen ja velkojen raportointiin sekä tuottojen ja kulujen määriin. Vaikka arviot perustuvat johdon tämänhetkiseen parhaaseen näkemykseen, on mahdollista, että toteumat poikkeavat tilinpäätöksessä käytetyistä arvoista.

Tämä katsaus on tilintarkastamaton.

Konsernin tuloslaskelma (milj. euroa)			
	1–3/2022	1–3/2021	1–12/2021
LIKEVAIHTO	227,4	226,1	1 141,8
Liiketoiminnan muut tuotot	0,9	0,9	3,6
Materiaalit ja palvelut	-153,7	-150,1	-744,0
Työsuhde-etuuksista aiheutuneet kulut	-32,9	-30,7	-132,9
Poistot	-17,8	-16,4	-66,8
Liiketoiminnan muut kulut	-24,2	-22,0	-94,1
Osuus yhteisyritysten tuloksesta	0,0	0,0	0,1
LIKEVOITTO	-0,3	7,8	107,7
Rahoitustuotot	0,0	0,0	0,1
Rahoituskulut	-2,5	-2,6	-10,2
TULOS ENNEN VEROJA	-2,8	5,2	97,6
Tuloverot	0,6	-1,0	-19,6
TILIKAUDEN TULOS	-2,2	4,2	78,0
Tilikauden tuloksen jakautuminen			
Emoyhtiön omistajille	-2,2	4,2	78,0
Konsernin laaja tuloslaskelma (milj. euroa)			
	1–3/2022	1–3/2021	1–12/2021
Tilikauden tulos	-2,2	4,2	78,0
Muut laajan tuloksen erät			
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteiseksi			
Ulkomaiseen yksikköön liittyvät muuntoerot	0,0	0,0	0,0
Tilikauden muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen yhteensä	0,0	0,0	0,0
Tilikauden laaja tulos	-2,2	4,2	78,0
Tilikauden laajan tuloksen jakautuminen			
Emoyhtiön omistajille	-2,2	4,2	78,0
Osakekohtainen tulos			
Emoyhtiön omistajille	-2,2	4,2	78,0
Osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo kauden aikana (1 000 kpl)	58 759	58 731	58 731
Laimennettu osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo kauden aikana (1 000 kpl)	58 789	58 760	58 776
Laimentamaton osakekohtainen tulos (euroa/osake)	-0,04	0,07	1,33
Laimennettu osakekohtainen tulos (euroa/osake)	-0,04	0,07	1,33

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

Vertailukelpoisten myymälöiden liikevaihdon kehitys, %	= Vertailukelpoisten myymälöiden liikevaihdon kasvu/kehitys lasketaan ottamalla huomioon niiden myymälöiden liikevaihdon kasvu, joita ei katsota uusiksi ja uudelleensijoitetuiksi myymälöiksi nettomääräisesti laskettuna. Tokmannin määritelmän mukaan uusiin ja uudelleensijoitettuihin myymälöihin kuuluvat: (i) uudet avatut myymälät; (ii) myymälöiden uudelleensijoittamiset, kun myymälän koko muuttuu 30 prosenttia tai enemmän ja kun valikoima laajenee tai supistuu merkittävästi; (iii) myymälöiden laajentamiset, kun myymälän koko muuttuu 30 prosenttia tai enemmän. Jos myymälä kuuluu johonkin näistä ryhmistä, sitä pidetään uutena tai uudelleensijoitettuna myymälänä avaamisvuotenaan ja sitä seuraavana kalenterivuotena. Nettomääräisesti laskettuna Tokmanni vähentää uusista ja uudelleensijoitetuista myymälöistä tilikaudella suljetut myymälät.
Asiakasmäärän muutos, %	= Asiakasostotapahtumien lukumäärän kehitys
Myyntikate	= Liikevaihto - Materiaalit ja palvelut
Vertailukelpoinen myyntikate	= Myyntikate - Valuuttajohdannaisten käyvän arvon muutokset
Liiketoiminnan kulut	= Työsuhde-etuuksista aiheutuneet kulut + Liiketoiminnan muut kulut
Vertailukelpoiset liiketoiminnan kulut	= Liiketoiminnan kulut - Sähköjohdannaisten käyvän arvon muutokset
Käyttökate	= Liikevoitto + Poistot
Vertailukelpoinen käyttökate	= Käyttökate - Valuutta- ja sähköjohdannaisten käyvän arvon muutokset
Vertailukelpoinen liikevoitto	= Liikevoitto - Valuutta- ja sähköjohdannaisten käyvän arvon muutokset
Nettorahoituskulut	= Rahoitustuotot - Rahoituskulut
Nettovelat	= Korolliset velat - Rahavarat
Nettovelat / vertailukelpoinen käyttökate	= $\frac{\text{Nettovelat}}{\text{Vertailukelpoinen käyttökate}}$
Sijoitettu pääoma	= Taseen loppusumma - Laskennallinen verovelka ja muut korottomat velat
Sijoitetun pääoman tuotto, %	= $\frac{\text{Voitto ennen veroja + Korko- ja muut rahoituskulut}}{\text{Sijoitettu pääoma, raportointijakson alun ja lopun keskiarvo}}$
Sijoitetun pääoman tuotto, % liukuva 12 kk	= $\frac{\text{Voitto ennen veroja + Korko- ja muut rahoituskulut edelliseltä 12 kuukaudelta}}{\text{Sijoitettu pääoma, keskimäärin 12 kk}}$
Oman pääoman tuotto, %	= $\frac{\text{Kauden tulos}}{\text{Oma pääoma, raportointijakson alun ja lopun keskiarvo}}$
Oman pääoman tuotto, % liukuva 12 kk	= $\frac{\text{Kauden tulos edelliseltä 12 kuukaudelta}}{\text{Oma pääoma, keskimäärin 12 kuukautta}}$
Henkilöstö kauden lopussa	= Henkilöstön määrä kauden lopussa
Henkilöstö keskimäärin	= Henkilöstön määrä keskimäärin kauden aikana
Omavaraisuus, %	= $\frac{\text{Taseen oma pääoma}}{\text{Taseen loppusumma - Saadut ennakot}}$

OSAKEKOHTAISTEN TIETOJEN LASKENTAKAAVAT

Laimentamaton osakekohtainen tulos	=	$\frac{\text{Nettotulos}}{\text{Osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo kauden aikana}}$
Laimennettu osakekohtainen tulos	=	$\frac{\text{Nettotulos}}{\text{Laimennettu osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo kauden aikana}}$
Osakekohtainen oma pääoma	=	$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{Osakkeiden lukumäärä kauden lopussa ilman omia osakkeita}}$
Osakekohtainen osinko	=	$\frac{\text{Tilikauden osingot}}{\text{Osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo kauden aikana}}$
Osakekohtainen tulos	=	$\frac{\text{Nettotulos}}{\text{Osakkeiden lukumäärä kauden lopussa ilman omia osakkeita}}$
Osinko tuloksesta, %	=	$\frac{\text{Osakekohtainen osinko}}{\text{Osakekohtainen tulos}}$
Efektiiivinen osinkotuotto, %	=	$\frac{\text{Osakekohtainen osinko}}{\text{Kauden päätöskurssi}}$
Hinta/voitto-suhde (P/E)	=	$\frac{\text{Kauden päätöskurssi}}{\text{Osakekohtainen tulos}}$
Kauden päätöskurssi	=	Kauden päätöspäivän osakekurssi
Kauden keskikurssi	=	Osakkeiden euromääräinen vaihto jaettuna vaihdettujen osakkeiden kaupankäyntipainotetulla keskiarvolla
Osakkeiden vaihto	=	Osakkeiden kappalemääräinen vaihto kauden aikana
Osakekannan markkina-arvo	=	Osakkeiden lukumäärä x kauden päätöskurssi
Osakkeiden lukumäärä	=	Osakkeiden lukumäärä kauden päätöspäivänä