

TALENOM OYJ PUOLIVUOTISKATSAUS VAHVA ALKUVUOSI 2016

(Tilintarkastamaton)
1.1. – 30.6.2016

Talenom on vuonna 1972 perustettu tilitoimisto, joka tarjoaa asiakkailleen laajan kirjon erilaisia tilitoimistopalveluja sekä muita sen asiakkaiden liiketoimintaa tukevia asiantuntijapalveluja. Talenomilla on omaa ohjelmistokehitystä, ja se tarjoaa tilitoimistoasiakkailleen sähköisen taloushallinnon työkaluja.

Talenomilla on toimipisteitä Suomessa 23 paikkakunnalla. Talenomin henkilöstömäärä 30.6.2016 oli 545 työntekijää. Talenomin liikevaihto 1.1. – 30.6.2016 oli 19,3 (16,7) milj. euroa. Liikevaihto kasvoi 15,2 % edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

TALENOM

Yrittämisen Iloa

KASVU JATKUI VAHVANA JA KANNATTAVUUS PARANI MERKITTÄVÄSTI ALKUVUONNA. LIIKEVAIHTO KASVOI ORGAANISESTI 15,2% JA KÄYTTÖKATE PARANTUI 38,0% EDELLISEEN VUOTEEN VERRATTUNA. YHTIÖN NETTOTULOS PARANI 1,2 MILJ. EUROA.

TAMMI-KESÄKUUN 2016 PÄÄKOHDAT:

Liikevaihto 19,3 (16,7) milj. eur Kasvu 15,2 (11,2)%	Käyttökate ennen kasvun kuluja 6,3 (4,7) milj. euroa 32,6 (28,3) %	Käyttökate (Ebitda) 4,2 (3,1) milj. eur 21,9 (18,3)%	Liikevoitto ennen konserniliikearvon poistoja 2,1(1,0) milj. eur	Nettotulos 0,7(-0,5) milj. eur	Nettoinvestoinnit 2,9 (4,4) milj. eur
---	---	---	--	--	---

- Liikevaihto 19,3 (16,7) miljoonaa euroa, kasvu 15,2 (11,2) %
- Käyttökate ennen kasvun kuluja 6,3 (4,7) miljoonaa euroa, 32,6 (28,3) % liikevaihdosta
- Käyttökate (EBITDA) 4,2 (3,1) miljoonaa euroa, 21,9 (18,3) % liikevaihdosta
- Liikevoitto ennen konserniliikearvon poistoa 2,1 (1,0) miljoonaa euroa
- Liikevoitto (EBIT) 1,3 (0,2) miljoonaa euroa
- Nettotulos 0,7 (-0,5) miljoonaa euroa
- Nettoinvestoinnit 2,9 miljoonaa euroa, edellisen vuoden vastaavana ajankohtana 4,4 miljoonaa euroa ilman listautumisen kuluja
- Ohjaustietoa vuodelle 2016 tarkennettu ja htiön lähivuosien strategiset valinnat tehty. Siirtyminen pörssin päälliställe yksi keskeinen tavoite

AVAINLUVUT

	1.1. - 30.6.2016	1.1. - 30.6.2015	Muutos
Liikevaihto, 1 000 euroa	19 268	16 732	2 536
Liikevaihdon kasvu, %	15,2 %	11,2 %	4,0 %
Käyttökate, 1 000 euroa, ennen kasvun kuluja *)	6 275	4 736	1 539
Käyttökate ennen kasvun kuluja liikevaihdosta, %	32,6 %	28,3 %	4,3 %
Käyttökate, 1 000 euroa **)	4 229	3 063	1 166
Käyttökate liikevaihdosta, %	21,9 %	18,3 %	3,6 %
Liikevoitto, 1 000 euroa, ennen konserniliikearvon poistoa **)	2 099	1 031	1 068
Liikevoitto, 1 000 euroa **)	1 314	219	1 095
Liikevoitto liikevaihdosta, %	6,8 %	1,3 %	5,5 %
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), % (rullaava 12 kk)	-0,5 %	2,9 %	-3,4 %
Likvidit varat, 1 000 euroa	4 753	7 638	-2 885
Nettoinvestoinnit, ***) 1 000 euroa	2 868	5 367	-2 499

*) Tunnusluvussa ei ole huomioitu uusasiakashankintaan liittyviä myyntien ja käyttöönoton kuluja sekä uusille paikkakunnille laajentumisen kuluja. Kts kohta Yhtiön valinnat

***) Jakso 1.1.-30.6.2016 ei ole vertailukelpoinen aikaisempiin jaksoihin nähden uusien asiakkuuksien aktivointiprosentin ja poistoajan muutoksesta johtuen. Vertailukelpoinen käyttökate olisi 4 454 tuhatta euroa, liikevoitto ennen konserniliikearvon poistoa 1 495 tuhatta euroa ja liikevoitto 710 tuhatta euroa.

****) Jakso 1.1.-31.12.2015 sisältää listautumisesta aiheutuneita kuluja 985 tuhatta euroa. Jakso 1.1.-30.6.2016 ei ole vertailukelpoinen aikaisempiin jaksoihin nähden uusien asiakkuuksien aktivointiprosentin muutoksesta johtuen. Vertailukelpoiset nettoinvestoinnit olisivat 3 093 tuhatta euroa.

OHJEISTUS

Yhtiö tarkentaa ja nostaa ohjeistustaan vuodelle 2016 sekä liikevaihdon, että käyttökateen kasvun osalta. Liikevaihdon uskotaan kasvavan enemmän kuin vuonna 2015 (11,6 %) ja asettuvan 37,2 - 38,2 milj. euroon. Käyttökateen ennakoitiin aiemmin kasvavan merkittävästi enemmän kuin 11,6 prosenttia. Käyttökateen oletetaan nyt kasvavan 32,0 - 43,0 prosenttia ja asettuvan 6,5 - 7,0 milj. euroon. Keskipitkällä aikavälillä yhtiön kasvu tulee jatkumaan vahvana ja kannattavuus tulee olemaan hyvä.

Liiketoiminnan rahavirta on jo ollut positiivinen, mutta nyt myös investointien jälkeisen liiketoiminnan rahavirran arvioidaan kääntyvän positiiviseksi viimeistään vuoden 2016 jälkimmäisellä puoliskolla.

TOIMITUSJOHTAJA HARRI TAHKOLA:

Yhtiön alkuvuosi 2016 on ollut onnistunut. Olemme onnistuneet samanaikaisesti kiihdyttämään kasvua ja parantamaan merkittävästi käyttökateen. Myös yhtiön nettotulos on noussut selvästi positiiviseksi kasvaen noin 1,2 miljoonaa euroa. Kokonaisinvestoinnit vähenivät merkittävästi (1,5 milj. eur) vertailuajankohtaan nähden. Listautumisen yhteydessä kesällä 2015 kerrotut keskipitkän aikavälin tavoitteet ovat saavutettu etuajassa.

Liikevaihtomme on kasvanut orgaanisen kasvun tuomien uusien asiakkuuksien myötä. Sekä oma myyntijoukkueemme että franchising-yrittäjät ovat onnistuneet myyntityössään hyvin. Nykyiset asiakkaamme ovat tarvinneet lisäpalveluitamme entistä enemmän ja myös tämä näkyy liikevaihdon kasvussa. Suomen yleisen taloudellisen tilanteen parantuminen on niinkään vaikuttamassa meidän ja koko toimialan kasvuun.

Kannattavuuden merkittävä parantuminen puolestaan on pääosin aiemmin kertomamme uuden kirjanpidon tuotantolinjan ansiota. Uudessa kirjanpitolinjassamme on käytössä oma ohjelmistomme, jonka teknisten kyvykkyyksien ansiosta kirjanpidon tekeminen on yhä automaatisoidumpaa. Tämä mahdollistaa kasvun jatkumisen sekä asiakaspalveluun käytettävän ajan lisäämisen. Tulemme jatkamaan niin kirjanpidon kuin muidenkin tuotanto-ohjelmistojemme kehitystyötä. Tämä takaa entistä tehokkaamman ja laadukkaamman palvelutuotannon.

Vuoden alku on ollut hyvä. Myös jälkipuolisko tulee olemaan ennusteen mukaan vahva. Näin myös ohjaustietoa on nostettu kuluvalle vuodelle.

Yhtiön strategiatyö on valmistunut. Tässä puolivuotiskatsauksessa esittelemme valintojamme lyhyesti. Näemme yhtiön kehittyvän, kasvavan ja kannattavan hyvin myös jatkossa. Uudessa strategiassamme tulemme syventämään kumppanuuttamme asiakkaidemme kanssa ja tarjoamaan heille myös muita kuin taloushallinnon ratkaisuja. Näillä uusilla hallinto- ja tukipalveluilla

autamme asiakkaitamme menestymään entistä paremmin. Uusi sloganimme, ”Yrittämisen Iloa”, kuvaa hyvin missiotamme - yrittäjän menestyksen vahvaa tukemista.

Yrittämisen iloa – uusi strategiakausi käyntiin

Taloushallintoala on edelleen jatkuvassa murroksessa. Digitalisaatio, asiakkaiden tarpeiden muuttuminen ja halu kehittää omia prosessejaan ovat merkittäviä muutosajureita pk-yrityskentässä. Talenom aikoo olla vahva kumppani asiakkailleen täyttämällä heidän tarpeensa kehittyvien taloushallintopalveluiden lisäksi myös muissa hallinto- ja tukipalveluissa.

Yhtiö on tehnyt perusteellisen strategiatyön ja yhtiön hallitus on juuri hyväksynyt uuden viiden vuoden mittaisen strategisen tavoiteohjelman. Strategisten valintojen seurauksena yhtiön kasvu tulee jatkumaan vahvana ja kannattavuus tulee olemaan hyvä.

Kasvu tulee sekä nykyisen orgaanisen kasvun, uusien franchising-toimipisteiden että myös Talenomien tuottamien uusien palveluiden myötä, jotka tulevat helpottamaan ja tehostamaan pienyrityksen arkea. Nämä palvelut ovat aiemmin olleet pääosin vain isojen yritysten saatavilla. Asiakasjoukon suuren volyymin tarjoamasta skaalaedusta johtuen Talenom voi tarjota nykyistä jakelukanavaa tehokkaasti hyödyntäen näitä palveluita jatkossa myös pienyrityksille. Uusilla liiketoiminnoilla Talenom tulee olemaan vahvasti yrittäjän tukena digitalisaatiomurroksen ulottuessa pk-yrittäjän arkeen.

Yhtiössä on jo aloitettu ensimmäisiä uusien palveluiden pilotointeja. Näitä tullaan tekemään useita tulevien vuosien aikana ja niiden perusteella käynnistetyistä uusista liiketoiminta-alueista Talenom tulee tiedottamaan liiketoimintakohtaisesti.

Yhtiön uusi slogan on ”Yrittämisen Iloa”. Se kuvaa asennettamme asiakaspalveluun sekä tahtoaamme luoda yrittäjille ja yrityksille sellaiset palvelut, jossa yksi kumppani voi laajasti hoitaa taloushallinnon ja hallinnon palvelut yrittäjän keskittyessä oman liiketoimintansa hoitamiseen ja kehittämiseen. Tämä luo iloa yrittäjän arkeen sekä mahdollisuuden menestyä paremmin.

Yhtiö on ollut listautuneena Helsingin Nasdaq First North -markkinapaikalla nyt reilun vuoden. Alkavan strategiakauden aikana yhtiön liiketoiminnan volyymien, kannattavuuden sekä kassavirran odotetaan kehittyvän suotuisasti. Tämän johdosta tavoitteena on siirtyä pörssin päälistalle vuoteen 2020 mennessä.

KONSERNIN TALOUDELLINEN KEHITYS

Tunnusluvut

	1.1. - 30.6.2016	1.1. - 30.6.2015	Muutos
Liikevaihto, 1 000 euroa	19 268	16 732	2 536
Liikevaihdon kasvu, %	15,2 %	11,2 %	4,0 %
Käyttökate, 1 000 euroa, ennen kasvun kuluja *)	6 275	4 736	1 539
Käyttökate ennen kasvun kuluja liikevaihdosta, %	32,6 %	28,3 %	4,3 %
Käyttökate, 1 000 euroa **)	4 229	3 063	1 166
Käyttökate liikevaihdosta, %	21,9 %	18,3 %	3,6 %
Liikevoitto, 1 000 euroa, ennen konserniliikearvon poistoa **)	2 099	1 031	1 068
Liikevoitto, 1 000 euroa **)	1 314	219	1 095
Liikevoitto liikevaihdosta, %	6,8 %	1,3 %	5,5 %
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), % (rullaava 12 kk)	-0,5 %	2,9 %	-3,4 %
Korolliset nettovelat, 1 000 euroa	19 025	17 003	2 022
Nettovelkaantumisaste, %	188 %	144 %	44 %
Omavaraisuusaste, %	25,5 %	27,7 %	-2,2 %
Käyttöpääoma, 1 000 euroa	-1 421	-2 262	841
Nettoinvestoinnit, ***) 1 000 euroa	2 868	5 367	-2 499
Likvidit varat, 1 000 euroa	4 753	7 638	-2 885
Osakeantioikaistu osakekohtainen tulos, eur	0,10	-0,10	0,20
Osakeantioikaistu osakkeiden lukumäärä kauden lopussa ****)	6 812 046	6 812 046	0
Osakeantioikaistu keskimääräinen osakkeiden lukumäärä	6 812 046	5 343 614	1 468 432
Nettotulos, 1 000 euroa **)	678	-525	1 203

	1.1. - 31.12.2015	1.1. - 31.12.2014	Muutos
Liikevaihto, 1 000 euroa	32 996	29 576	3 420
Liikevaihdon kasvu, %	11,6 %	14,0 %	-2,4 %
Käyttökate, 1 000 euroa, ennen kasvun kuluja *)	8 580	8 525	55
Käyttökate ennen kasvun kuluja liikevaihdosta, %	26,0 %	28,8 %	-2,8 %
Käyttökate, 1 000 euroa	4 877	6 287	-1 410
Käyttökate liikevaihdosta, %	14,8 %	21,3 %	-6,5 %
Liikevoitto, 1 000 euroa, ennen konserniliikearvon poistoa	306	3 166	-2 860
Liikevoitto, 1 000 euroa	-1 317	1 544	-2 861
Liikevoitto liikevaihdosta, %	-4,0 %	5,2 %	-9,2 %
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), % (rullaava 12 kk)	-4,0 %	5,8 %	-9,9 %
Korolliset nettovelat, 1 000 euroa	19 006	26 023	-7 017
Nettovelkaantumisaste, %	191 %	3632 %	-3441 %
Omavaraisuusaste, %	24,6 %	2,1 %	22,5 %
Käyttöpääoma, 1 000 euroa	-1 728	-1 832	104
Nettoinvestoinnit, ***) 1 000 euroa	8 443	6 884	1 559
Likvidit varat, 1 000 euroa	5 361	1 588	3 773
Osakeantioikaistu osakekohtainen tulos, eur	-0,40	0,01	-0,41
Osakeantioikaistu osakkeiden lukumäärä kauden lopussa ****)	6 812 046	5 161 200	1 650 846
Osakeantioikaistu keskimääräinen osakkeiden lukumäärä	6 083 865	5 119 387	964 478
Nettotulos, 1 000 euroa	-2 443	30	-2 473

*) Tunnusluvussa ei ole huomioitu uusasiakashankintaan liittyviä myynnin ja käyttöönoton kuluja sekä uusille paikkakunnille laajentumisen kuluja. Kts kohta Yhtiön valinnat

**) Jakso 1.1.-30.6.2016 ei ole vertailukelpoinen aikaisempiin jaksoihin nähden uusien asiakkuuksien aktivointiprosentin ja poistoajan muutoksesta johtuen. Vertailukelpoinen käyttökate olisi 4 454 tuhatta euroa, liikevoitto ennen konserniliikearvon poistoa 1 495 tuhatta euroa, liikevoitto 710 tuhatta euroa ja nettotulos verovaihtus huomioiden 195 tuhatta euroa.

***) Jakso 1.1.-31.12.2015 sisältää listautumisesta aiheutuneita kuluja 985 tuhatta euroa. Jakso 1.1.-30.6.2016 ei ole vertailukelpoinen aikaisempiin jaksoihin nähden uusien asiakkuuksien aktivointiprosentin muutoksesta johtuen. Vertailukelpoiset nettoinvestoinnit olisivat 3 093 tuhatta euroa.

****) Osakkeiden lukumäärä on oikaistu vuonna 2015 tehdyn splitin mukaisesti kertomalla sitä edeltävät lukumäärät viidelläkymmenelläyhdeellä

Tammi-kesäkuu 2016

Talenomin liikevaihto kasvoi tammi-kesäkuussa 15,2 % edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna. Liikevaihto kasvoi noin 2,5 miljoonaa euroa ja oli nyt 19,3 (16,7) miljoonaa euroa. Liikevaihdon kasvu johtui pääosin onnistuneen orgaanisen myynnin tuomista uusista asiakkaista ja nykyisten asiakkaiden lisääntyneestä lisäpalveluiden käytöstä.

Henkilöstökulut olivat ensimmäisellä vuosipuoliskolla 10,8 (9,5) miljoonaa euroa. Samaan aikaan liikevaihtoon suhteutetut henkilöstökulut olivat 56,0 (56,9) %. Henkilöstökulujen suhteellinen osuus liikevaihdosta laski alkuvuoden aikana.

Liiketoiminnan muut kulut kasvoivat vertailuajanjaksoon nähden 0,3 miljoonaa euroa ja olivat nyt 3,6 (3,3) miljoonaa euroa. Muiden kulujen suhde liikevaihtoon oli 18,7 (19,8) %,

Ensimmäisellä vuosipuoliskolla käyttökate ennen kasvun kuluja oli 6,3 (4,7) miljoonaa euroa (32,6 (28,3) % liikevaihdosta) ja käyttökate (EBITDA) 4,2 (3,1) miljoonaa euroa (21,9 (18,3) % liikevaihdosta). Nettotulos oli 0,7 (-0,5) miljoonaa euroa. Kannattavuuden parantuminen johtui pääosin uuden kirjanpidon tuotantolinjan hyödyntämisestä, mikä lisäsi tuotantoprosessin tehokkuutta.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Talenomin taseen loppusumma 30.6.2016 oli 39,9 (42,8) miljoonaa euroa ja omavaraisuusaste oli 25,5 (27,7) %. Nettovelkaantumisaste oli 188 (144) %.

Korollisen pankkilainan määrä ilman osamaksuvelkoja 30.6.2016 oli yhteensä 23,0 miljoonaa euroa. Muut pitkäaikaiset korolliset velat (osamaksuvelat) olivat 0,5 miljoonaa euroa ja muut lyhytaikaiset korolliset velat (osamaksuvelat) 0,3 miljoonaa euroa.

Yhtiö käsittelee sekä tiettyjä suoraan uusasiakashankintaan liittyviä kuluja että ohjelmistoihin liittyviä kehitystyön kuluja investointeina, koska näiden kulujen voidaan odottaa tuottavan tuloa useampana tilikautena. Investoinnit kirjataan taseen aineettomiin hyödykkeisiin. Uusasiakashankinnan, uusien toimistojen ja franchising-toiminnan investoinnit ajalla 1.1. – 30.6.2016 olivat 0,9 (2,0) miljoonaa euroa. Digitaalisten palvelujen ja ohjelmistojen investoinnit ajalla 1.1. – 30.6.2016 olivat 1,3 (1,7) miljoonaa euroa. Yhteensä nettoinvestoinnit 1.1. – 30.6.2016 olivat 2,9 miljoonaa euroa, kun edellisen vuoden vastaavana ajankohtana ne olivat 4,4 miljoonaa euroa ilman listautumisen kuluja. Nettoinvestointien pieneneminen johtui pääosin uuden tuotantolinjan investointien pienenemisestä. Myös uusasiakashankinnan kulujen investointiosuutta on pienennetty. Kts. kohta Yhtiön valinnat.

YHTIÖN VALINNAT

Tilitoimistotoimialalla kasvu toteutetaan perinteisesti yrityskaupoilla. Yrityskaupoissa kohteina ovat ostettavan tilitoimiston toistaiseksi voimassaolevat asiakassopimukset sekä palvelua toteuttava henkilöstö. Tilitoimistokaupan luonne on aineeton.

Talenomilla on ollut vuodesta 2009 saakka vahva orgaaninen kasvustrategia. Päästääkseen toteutuneen kaltaiseen liikevaihdon kasvuun yrityskauppojen avulla, olisi yhtiön pitänyt hankkia viimeisten vuosien aikana jopa satoja tilitoimistoja eripuolilta Suomea. Tilitoimistot käyttävät useita kymmeniä erilaisia kirjanpito- ja taloushallinnon ohjelmistoja sekä palvelu- ja hinnoittelumalleja. Tämän vuoksi olisi ollut hyvin vaikeaa löytää riittävästi ostettavia tilitoimistoja, integroida järjestelmiä, asiakkaiden palvelumalleja sekä kouluttaa kauppojen mukana tulleita henkilöitä toimimaan Talenomin tehokkaalla ja pääosin keskitetyllä palvelujen tuottamismallilla.

Edellä kuvatun vuoksi Talenomin strategiana on kasvaa aktiivisen myyntiorganisaation avulla myyden jokainen asiakkuus erikseen. Tällä strategialla on korvattu yrityskaupat. Tämän toimintamallin etuna verrattuna yrityskauppaan on ollut se, että asiakas on saatu hinnoiteltua Talenomin käyttämien laskentamallien mukaisesti ja asiakas on saanut käyttöönsä Talenomin nykyaikaiset ja tehokkaat järjestelmät sekä toimintamallit. Henkilöstön osalta yhtiö on voinut rekrytoida haluamansa työntekijät nuodattamallaan henkilöstöpoliittisilla ehdoilla ja näin saanut koko henkilöstön yhdenmukaisen ja oikeudenmukaisen henkilöstöpolitiikan alle.

Yhtiö aktivoi taseeseen kuluja, jotka liittyvät uusien asiakkaiden kanssa tehtyihin palvelusopimuksiin ja uusille paikkakunnille laajentumiseen. Yhtiön näkemyksen mukaan orgaaninen kasvu on vaihtoehto yrityshankinnoille, minkä vuoksi kulut voidaan aktivoida vastaavalla tavalla kuin yrityskaupassa syntyvä liikearvo. Toinen peruste aktivoinnille on yhtiön näkemys siitä, että kyseiset kulut ovat investointeja uusien sopimusten syntymiseksi. Uusien asiakkaiden odotetaan tuovan uutta kassavirtaa tulevaisuudessa. Vuonna 2015 yhtiö aktivoi taseeseen 50 prosenttia uuden asiakkuuden vuotuisesta liikevaihdosta. Vuodelle 2016 yhtiö on muuttanut näitä perusteita seuraavasti:

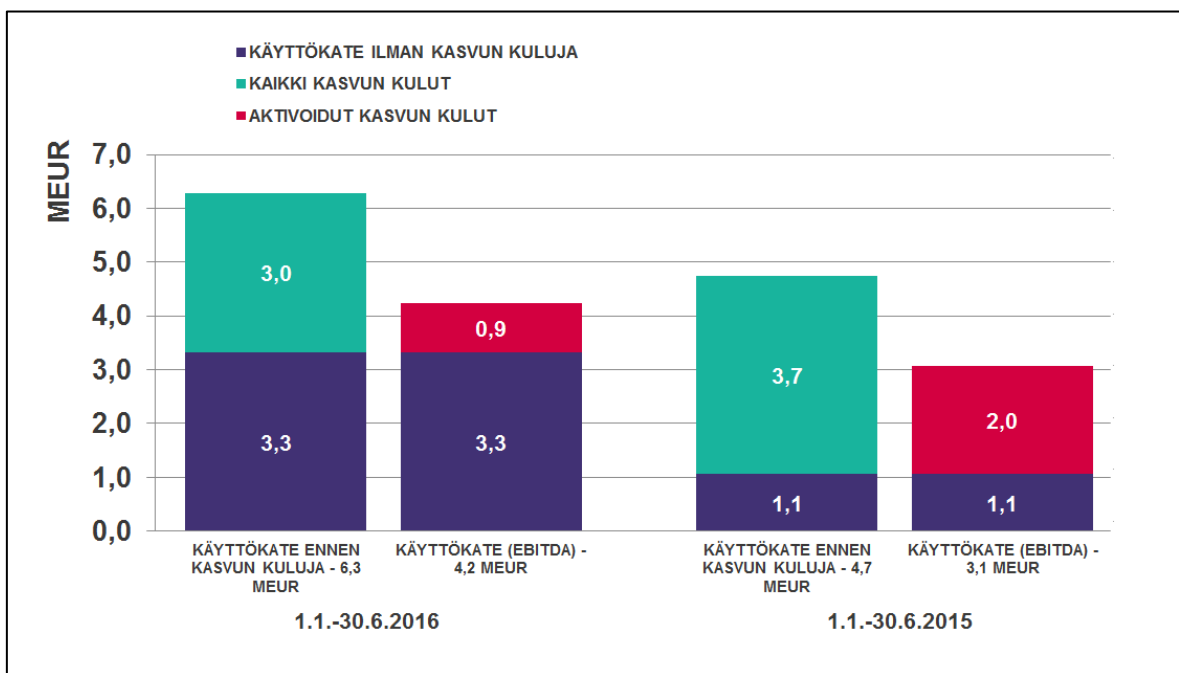
1. Aktivoidava määrä on laskettu 40 prosenttiin (50%) uuden asiakkuuden vuotuisesta Talenomille tuottavasta liikevaihdosta. Aktivointimäärän pienentämiseen syynä on yhtiön valmistautuminen IFRS kirjanpitoon päälisalle siirtymistä varten. Kirjanpitokäytäntö näiden osalta on IFRS:ssä eri kuin yhtiön nykyisin käyttämässä FAS kirjanpidossa. Aktivointien määrää tullaan pienentämään jatkossakin tästä syystä.
2. Yhtiö on kasvanut orgaanisesti ilman yritysostoja vuodesta 2010 saakka. Kasvun ja käyttöönoton kulujen poisto aika on aiemmin ollut 3 vuotta. Yrityskauppojen avulla kasvaessa liikearvojen poisto aika olisi ollut 10-15 vuotta. Jälkiseurannan perusteella voidaan todeta, että aktiivisen myynnin kautta saadut asiakkaat ovat yhtä pysyviä kuin yrityskaupan kautta saadut asiakkaat ja tällä perusteella yhtiö on päättänyt jatkaa poistoaikaa 7 vuoteen.

Puolivuotiskatsauksessa ovat asiakashankintaan liittyvät aktivoinnit ja niistä tehdyt poistot muodostaneet seuraavan tuloslaskelmavaikutuksen:

	1.1.-30.6.2016	1.1.-30.6.2015
Aktivoinnit yhteensä	0,9 m€	2,0 m€
Poistot aktivoinneista	0,8 m€	1,0 m€
Tuloslaskelmavaikutus yhteensä	0,1 m€	0,9 m€

Kaikki orgaanisen kasvun kulut olivat alkuvuoden aikana yhteensä 2,95 milj. eur alkuvuoden aikana. Tästä on aktivoitu 0,9 milj. eur (alla selventävä taulukko).

kuva: käyttökateen muodostuminen ajanjaksoina 1.1.-30.6.2016 ja 1.1.-30.6.2015



MARKKINA- JA TOIMIALAKATSAUS

Taloushallinnon digitalisoituminen on yksi merkittävimmistä tilitoimistomarkkinan yleisistä trendeistä. Toinen merkittävä trendi on asiakkaan toimintaympäristön monimutkaistuminen, mikä asettaa toimialan yrityksille kasvavaa tarvetta kehittää osaamistaan, konsultatiivista toimintatapaa ja erillisiä neuvontapalveluita.

Tilitoimistomarkkinoihin vaikuttaa asiakkaan ja tilitoimistopalvelujen tarjoajan yhteinen pyrkimys automatisoituihin ja paperittomiin taloushallintorutiineihin. Tilitoimistopalvelujen tarjoaja pyrkii vastaanottamaan tarvitsemansa aineiston asiakkaalta sähköisesti tai hakemaan aineiston sähköisin järjestelmin suoraan asiakkaan toimintaympäristöstä.

Myös tilitoimistopalvelujen tuottaminen pyritään siirtämään koneiden tekemäksi. Rutiinistyön sähköistyminen vapauttaa asiantuntijoiden aikaa vaativimpiin työvaiheisiin sekä parantaa tilitoimistopalvelujen tehokkuutta ja laatua.

Asiakkaat odottavat tilitoimistoilta monipuolisempaa ja proaktiivisempaa palvelutarjontaa. Rutiinistyön automatisointi ja sähköistyminen mahdollistavat tilitoimistojen palvelutarjonnan laajentamisen konsultatiivisempaan suuntaan. Palvelutarjonnassa keskitytään yhä enemmän rutiinistyön ohessa toimimaan asiakasyhtiön johdon tukena liiketoiminnan kehittämisessä ja ohjaamisessa.

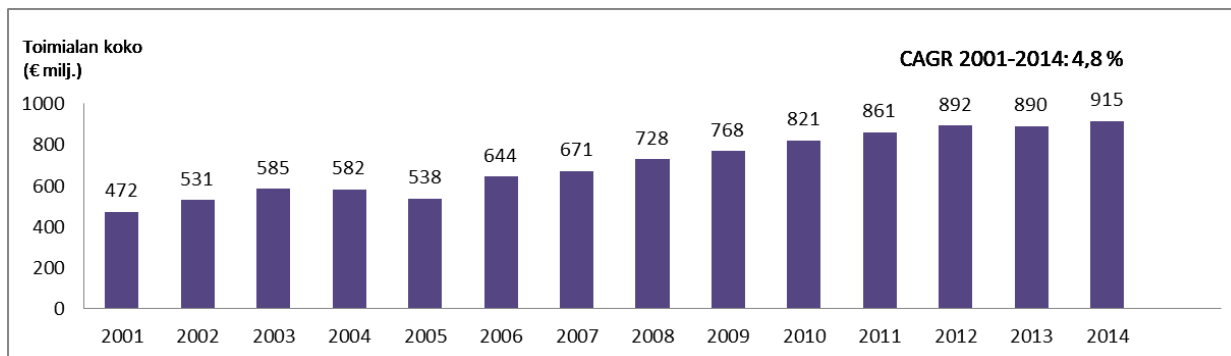
Asiakasyhtiöiden toimintaympäristön monimutkaistuminen synnyttää kasvavaa tarvetta erillisille asiantuntijapalveluille. Asiakastarpeiden kehittyminen ajaa tilitoimistoja laajentamaan palveluitaan muun muassa verotusneuvonnalla, juridisella neuvonnalla sekä omistusjärjestelyneuvonnalla.

Tilastokeskuksen Yritysten rakenne- ja tilinpäätöstilaston mukaan tilitoimistomarkkinan kokonaiskoko oli vuonna 2014 915 (890) milj. euroa. Vuonna 2014 Talenomin markkinaosuus oli liikevaihdolla mitattuna 3,2 % (2,9 %).

Tilitoimistomarkkina Suomessa on pirstaloitunut. Tilastokeskuksen Yritysten rakenne- ja tilinpäätöstilaston mukaan alalla oli vuonna 2014 yrityksiä 4 333 (4 294) ja keskimääräinen yrityksen koko oli 2,8 työntekijää. Tilitoimistomarkkinoilla on paljon yhden hengen toimistoja ja sivutoimisia yrittäjiä. Markkinan tarjoamat skaalaedut ovat huomattavia muun muassa IT-järjestelmissä, myynnissä ja markkinoinnissa sekä toiminnan järjestämisessä. Tilitoimistomarkkinan konsolidoitumisen odotetaan jatkuvan, kun suuri määrä yrittäjiä lähestyy eläkeikää ja suuret toimijat kasvavat valtaamalla markkinaosuuksia pieniltä ja keskisuurilta toimijoilta.

Tilitoimistopalveluiden markkina on defensiivinen, mikä johtuu yhtiöiden lakisääteisestä tarpeesta järjestää kirjanpito. Markkina on Suomessa kasvanut lähes joka vuosi 2001 lähtien finanssikriisistä ja Suomen bruttokansantuotteen ajoittaisesta supistumisesta huolimatta. Tilastokeskuksen Yritysten rakenne ja tilinpäätöstilaston mukaan tilitoimistomarkkinan keskimääräinen liikevaihdon vuosikasvu aikavälillä 2001 – 2014 on ollut 4,8 %.

kuva: tilitoimistomarkkinan koko suomessa vuosina 2001 - 2014



Lähde: Tilastokeskuksen Yritysten rakenne ja tilinpäätöstilasto.

CAGR tarkoittaa keskimääräistä vuotuista kasvua.

TALENOMIN TUOTTAMAT PALVELUT

Tilitoimistopalvelut

Tilitoimistopalveluita tarjotaan jatkuvilla asiakassopimuksilla, joissa asiakassuhteet ovat pitkiä ja laskutuksen kertyminen on hyvin ennakoitavissa. Yhtiön tarjoamiin tilitoimistopalveluihin kuuluvat seuraavat:

- Talousprosessien ulkoistuspalvelut, joihin kuuluvat kirjanpito, myyntilaskutus, laskujen maksu, palkanlaskenta ja tulosseuranta. Tulosseurannassa asiakkaalle tuotetaan kuukausittain välitilinpäätöksen tasoinen kuukausiraportointi Talenom Onlineen.
- Huolenpitopalvelut, muun muassa nimetty henkilökohtainen asiakaspäällikkö, asiakaspalvelukeskus, asiakkaan talouden tilannetarkistukset sekä Talousaamutapahtumat. Huolenpitopalvelut kuuluvat palveluun kiinteänä lisäosana tiettyjen asiakasryhmien asiakkaille.
- Taloushallinnon ohjelmistot, joihin kuuluvat yhtiön oma sähköinen taloushallinnon työkalu Talenom Online, sekä sitä tukeva älypuhelinsovellus Talenom App. Lisäksi yhtiö on rakentanut valmiita rajapintoja muihin taloushallinnon ohjelmistoihin (Talenom Linkki).

Tilitoimistopalvelut myydään kuukausittain laskutettavana palvelukokonaisuutena, jonka hinnoittelu riippuu asiakkaan valitseman palvelukokonaisuuden laajuudesta.

Asiantuntijapalvelut

Yhtiön asiantuntijayksikkö tarjoaa laajasti juridiikkaan, verotukseen sekä talouteen liittyviä neuvonantopalveluita, joiden toteuttamisesta ja veloituksesta sovitaan aina erikseen. Juridisia palveluita ovat esimerkiksi yhtiölainsäädäntöön sekä sopimusjuridiikkaan liittyvät toimeksiannot, kuten yritysrakenteiden muutosten, sukupolvenvaihdosten sekä omistusjärjestelyjen suunnittelu ja toteuttaminen. Verotukseen liittyvät toimeksiannot liittyvät useimmiten yritysten yleiseen verosuunnitteluun sekä erilaisiin yritysjärjestelyihin. Talouden neuvonantopalveluita ovat

esimerkiksi yritysten taloushallinnon prosessien tai sisäisen laskennan arvioinnit ja niihin liittyvät kehitysprojektit, muutostilanteiden hallinta sekä ulkopuoliset talouspäällikköpalvelut. Asiantuntijapalveluiden osuus yhtiön liikevaihdosta 1.1 - 30.6.2016 oli noin neljä prosenttia ja yksikössä työskenteli noin 15 henkilöä.

Digitaaliset palvelut

Yhtiön Digitaaliset palvelut -yksikkö tuottaa sekä yhtiön omien että asiakkaille tarjottavien ohjelmistojen jatkuvaa kehitystä sekä ylläpitoa. Yhtiön strategian mukaisesti yksikkö tuottaa myös uudistettuja prosesseja, joilla tähdätään tehokkaaseen, läpinäkyvään sekä laajassa mittakaavassa digitaaliseen toimintatapaan. Yksikön vastuulla on myös yhtiön teknologiset suuntaukset, digitaaliset innovaatiot, ohjelmistorobotiikka, tietojärjestelmien rajapinnat sekä palveluiden tuottamisen tuki. Kaikkiaan yksikössä toimii noin 40 digitaalisten palveluiden, ohjelmistosuunnittelun ja liiketoimintaprosessien osajaa.

Tuotekokonaisuuden poikkeavuus yleisestä markkinasta

Taloushallinnossa on nähtävissä voimakas digitalisoitumisen lisääntyminen, joka tulee muuttamaan totuttuja toimintamalleja. Talenom pyrkii olemaan teknologisesti edelläkävijä ja panostaa edelleen merkittävästi ohjelmistokehitykseen. Uusia ratkaisuja kehitetään tukemaan asiakkaiden saumatonta ja tehokasta tilitoimistopalvelua. Yhtiön oma Digitaaliset palvelut -yksikkö kehittää ja ylläpitää asiakkaille tarjottavat sähköiset palvelut, kuten esimerkiksi Talenom Onlinen, Talenom App -mobiilisovelluksen ja Talenom Linkki -palvelun. Sähköiset palvelut kytkeytyvät valmiiksi rakennetuin rajapinnoin useaan sataan taloushallinnon ohjelmistoon.

Talenom tuottaa asiakkailleen jaksotettua kuukausikirjanpitoa, josta valmistuvat välitilinpäätöstä vastaavat kuukausiraportit ovat luettavissa Talenom Onlinessa. Asiakkaalla on käytössään useita sähköisiä kanavia kirjanpitoaineiston lähettämistä varten. Päivittäisissä kirjanpitoon liittyvissä kysymyksissä asiakkaan apuna on oma nimetty kirjanpitäjä. Tämän lisäksi asiakaskohtaisissa talouteen liittyvissä asioissa asiakkaan apuna on oma asiakaspäällikkö. Osana asiakkaan huolenpitoa on myös asiantuntijayksikkö, joka tarjoaa asiakkaille tuotteistettuja vero- ja lakipalveluita.

Talenomin palvelukokonaisuus on käytössä samansisältöisenä kaikilla asiakkailla riippumatta siitä, minkä toimipisteen yhteydessä asiakas asioi. Asiakas voi halutessaan vaikuttaa palvelukokonaisuuden laajuuteen.

HENKILÖSTÖ, JOHTO JA HALLINTO

Välittämällä henkilöstöstämme uskomme, että hyvä työilmapiiri heijastuu eteenpäin asiakkaillemme. Olemme rakentaneet yrityskulttuuriamme ja henkilöstön työhyvinvointia edistääksemme sitoutumista. Olemme parantaneet korkeaa suoritustasoa kehittämällä johtamiskäytäntöjä, ja myös osaamisen kehittämiseen on panostettu paljon.

Rakennamme avointa ja eteenpäinvievää keskustelu-, palaute- ja viestintäkulttuuria. Henkilöstötyytyväisyys on mitatusti korkealla tasolla, ja vaihtuvuuden ja sairauspoissaolojen mittausten hyvät tasot tukevat henkilöstökyselyiden tuloksia.

Talenomin henkilöstömäärä 30.6.2016 oli 545 työntekijää.

Johtoryhmään kuuluivat Harri Tahkola (toimitusjohtaja), Jussi Paaso (talousjohtaja), Timo Hintsala (johtaja, asiakkuudet), Otto-Pekka Huhtala (johtaja, palvelutuotanto) sekä Sakari Jorma (johtaja, teknologia- ja tietohallinto).

VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS 2016

Varsinainen yhtiökokous pidettiin 17.3.2016 Helsingissä. Yhtiökokous vahvisti tilinpäätöksen 1.1.2015 - 31.12.2015 ja myönsi vastuuvapauden hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle. Yhtiökokous päätti palauttaa sijoitettua vapaata pääomaa 0,07 euroa/osake. Pääoman palautuksen maksupäivä oli 15.4.2016. Osinkoa ei jaettu.

HALLITUS JA TILINTARKASTAJA

Varsinainen yhtiökokous valitsi hallitukseen Taisto Riskin, Harri Tahkolan, Seppo Laineen, Olli Hyypän ja Mikko Siuruaisen. Hallitus valitsi järjestäytymiskokouksessaan puheenjohtajakseen Seppo Laineen.

Tilintarkastajana valittiin jatkamaan tilintarkastusyhteisö KPMG Oy Ab, päävastuullisena tilintarkastajana KHT Tapio Raappana.

OSAKKEET JA OSAKKEENOMISTAJAT

Talenom Oyj:n osakkeita oli 30.6.2016 kaupparekisteriin merkittynä 6 812 046 kappaletta. Yhtiön hallussa oli 30.6.2016 omia osakkeita 5 100 kappaletta. Talenomilla oli 30.6.2016 yhteensä 808 osakkeenomistajaa.

Kaupankäyntipäiviä oli 1.1.2016 – 30.6.2016 välisenä aikana 124 päivää. Vaihdon kappalemäärä oli ajanjaksolla 194 655 kappaletta ja vaihdon kokonaisarvo oli 1 001 539 euroa. Kurssi oli korkeimmillaan 5,64 euroa ja alimmillaan 4,61 euroa. Keskikurssi oli 5,15 euroa ja päätöskurssi 5,46 euroa. Päätöskurssin mukainen koko osakekannan markkina-arvo oli noin 37,2 miljoonaa euroa.

RISKIT, EPÄVARMUUSTEKIJÄT JA RISKIENHALLINTA

Yhtiö on tunnistanut useita toimintaympäristöön, liiketoimintaan ja talouteen liittyviä riskejä ja epävarmuustekijöitä, jotka voivat vaikuttaa yhtiön liiketoimintaan ja kannattavuuteen.

Toimintaympäristöön liittyviä tunnistettuja riskejä on pääosin seuraavilla osa-alueilla: Yhteiskunnan taloudellinen, yhteiskunnallinen ja poliittinen kehitys voi vaikuttaa haitallisesti yhtiön kannattavuuteen. Kilpailutilanne voi kiristyä kilpailijoiden mahdollisesti tuodessa uusia palveluita markkinoille tai aloittamalla hintakilpailun.

Liiketoimintaan liittyviä riskejä ovat seuraavat: Yhtiön omiin tai yhteistyökumppaneiden tarjoamiin IT-järjestelmiin ja tietoliikenneyhteyksiin voi kohdistua tietoturvaloukkauksia tai niiden ylläpidossa ja päivittämisessä voi ilmetä puutteita, vikoja tai häiriöitä, jotka saattavat vaikuttaa yhtiön liiketoimintaan, kannattavuuteen ja taloudelliseen asemaan. Yhtiön maineen vahingoittuminen voi vaikuttaa uusien asiakassuhteiden syntymiseen ja olemassa olevaan asiakaskantaan.

Konsernissa on hallituksen hyväksymä riskienhallintapolitiikka, joka tukee strategisten ja liiketoiminnallisten tavoitteiden saavuttamista ja joka turvaa toiminnan jatkuvuuden kaikissa olosuhteissa. Kyky kantaa riskejä ja hallita niitä tehokkaasti on liiketoiminnan menestyksen ja omistaja-arvon luomisen kannalta keskeisessä asemassa. Vastuu riskienhallinnasta on liiketoimintajohtajalla. Johto vastaa riittävien toimenpiteiden määrittämisestä, toteuttamisesta sekä toimenpiteiden toteutumisen seurannasta osana normaalia toiminnanohjausta. Riskienhallintaa koordinoi hallintojohtaja, joka raportoi konsernin toimitusjohtajalle.

Sisäisellä valvonnalla ja riskienhallinnalla seurataan sitä, että yhtiö toimii tehokkaasti, sen julkaisema tieto on ajantasaista ja luotettavaa ja että voimassa olevia säännöksiä noudatetaan. Vastuu valvonnan järjestämisestä kuuluu hallitukselle ja toimitusjohtajalle eri liiketoiminnoissa. Hallituksella on päävastuu kirjanpidon ja varainhoidon valvonnasta. Yhtiön taloudellista tilannetta ja kehitystä seuraavat kuukausittain johtoryhmä sekä hallitus ja tiedot julkistetaan tiedonantopolitiikan mukaisesti.

Konsernin liiketoiminta perustuu toimiville ja luotettaville tietojärjestelmille, joita auditoidaan ISAE 3402 standardin mukaisesti. Tietojärjestelmiin ja tietojen säilyttämiseen liittyviä riskejä hallitaan mm. kahdentamalla kriittiset tietojärjestelmät ja tietoliikenneyhteydet, kiinnittämällä huomioita yhteistyökumppaneiden valintaan sekä yhtenäistämällä käytössä olevia työasemamalleja ja ohjelmistoja sekä tietoturvaan liittyviä menettelytapoja.

Yhtiö on suojautunut rahoitukseen ja vahinkoihin liittyviltä riskeiltä korkosuojauksilla sekä vakuutuksilla.

PUOLIVUOTISKATSAUKSEN LAADINTAPERIAATTEET

Puolivuotiskatsaus on laadittu hyvää kirjanpitoa, Suomen lainsäädäntöä sekä yhtiön kirjanpito käytäntöjä noudattaen. Puolivuotiskatsauksen luvut ovat tilintarkastamattomia ja ne on laadittu kansallisen lainsäädännön (FAS) mukaisesti. Tiedot on esitetty First North -sääntöjen kohdan 4.4 (e) edellyttämässä laajuudessa. Esitetyt luvut on pyöristetty tarkoista luvuista.

TALOUDELLINEN TIEDOTTAMINEN

Vuoden 2016 tilinpäätöstiedote ja puolivuotiskatsaus heinä-joulukuu 2016 julkistetaan torstaina 16.2.2017 klo 8.30.

Vuoden 2016 tilinpäätöksen avoin tiedotustilaisuus pidetään 16.2.2017 klo 9.00. Ilmoittautumisohjeet löytyvät sijoittajakalenterista. Tiedotustilaisuus on nähtävissä myös suorana webcast-lähetyksenä.

Osavuositarkastukset ja pörssitiedotteet ovat saatavilla Talenomin sijoittajasivuilla, osoitteessa www.talenom.fi/sijoittajat.

KONSERNIN TULOSLASKELMA (FAS)

1000 eur	1.1.2016 - 30.6.2016	1.1.2015 30.6.2015	1.1.2015 - 31.12.2015
LIKEVAIHTO	19 268	16 732	32 996
Liiketoiminnan muut tuotot	112	159	314
Materiaalit ja palvelut	-718	-997	-1 811
Henkilöstökulut	-10 817	-9 523	-19 956
Poistot ja arvonalentumiset	-2 915	-2 844	-6 193
Liiketoiminnan muut kulut	-3 616	-3 308	-6 668
LIKEVOITTO (-TAPPIO)	1 314	219	-1 317
Rahoitustuotot ja -kulut	-270	-674	-1 140
VOITTO (TAPPIO) ENNEN TILINPÄÄTÖS- SIIRTOJA JA VEROJA	1 044	-454	-2 457
Tuloverot	-366	-71	13
TILIKAUDEN VOITTO (TAPPIO)	678	-525	-2 443

KONSERNIN TASE (FAS)

1000 eur

30.6.2016

30.6.2015

31.12.2015

V A S T A A V A A

PYSYVÄT VASTAAVAT

Aineettomat hyödykkeet	27 948	28 257	28 250
Aineelliset hyödykkeet	2 397	2 408	2 143
Sijoitukset	237	237	237
PYSYVÄT VASTAAVAT YHTEENSÄ	30 582	30 902	30 630

VAIHTUVAT VASTAAVAT

Pitkäaikaiset saamiset	157	211	157
Lyhytaikaiset saamiset	4 369	4 022	4 355
Rahat ja pankkisaamiset	4 753	7 638	5 361
VAIHTUVAT VASTAAVAT YHTEENSÄ	9 278	11 871	9 873

VASTAAVAA YHTEENSÄ **39 860** **42 773** **40 502**

V A S T A T T A V A A

OMA PÄÄOMA

Osakepääoma	80	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	14 141	14 617	14 617
Edellisten tilikausien voitto (tappio)	-4 767	-2 324	-2 324
Tilikauden voitto (tappio)	678	-525	-2 443
OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ	10 131	11 848	9 930

VIERAS PÄÄOMA

Pitkäaikainen vieras pääoma	22 456	22 045	23 024
Lyhytaikainen vieras pääoma	7 273	8 881	7 549
VIERAS PÄÄOMA YHTEENSÄ	29 729	30 925	30 573

VASTATTAVAA YHTEENSÄ **39 860** **42 773** **40 502**

KONSERNIN RAHOITUSLASKELMA (FAS)

1000 eur	1.1.2016 - 30.6.2016	1.1.2015 - 30.6.2015	1.1.2015 - 31.12.2015
Liiketoiminta			
Liikevoitto	1 314	219	-1 317
Suunnitelman mukaiset poistot	2 915	2 844	6 193
Rahoitustuotot ja -kulut	-231	-402	-807
Verot	1	-25	-39
Liiketoiminnan rahavirta ennen satunnaisia eriä	3 999	2 636	4 030
Luovutusvoitot	-2	-4	-13
Luovutustappiot	13	16	22
Liiketoiminnan tulorahoitus	4 010	2 648	4 039
Käyttöpääoman muutos:			
Lyhytaikaisten saamisten lis./väh.(+)	-51	199	-131
Pitkäaikaisten saamisten lis./väh.(+)	0	-22	32
Lyhytaikaisten velkojen lisäys(+)/vähennys(-)	-624	207	162
Nettokäyttöpääoman muutos	-674	384	64
Liiketoiminnan rahavirta	3 336	3 032	4 103
Investointien rahavirta:			
Investoinnit aineettomiin hyödykkeisiin	-2 344	-4 944	-8 022
Investoinnit aineellisiin hyödykkeisiin	-535	-432	-427
Investointien rahavirta	-2 878	-5 376	-8 450
Rahavirta ennen rahoitusta	457	-2 344	-4 347
Rahoituksen rahavirta:			
Omien osakkeiden hankkiminen	0	-5	-5
Pitkäaikaisten lainojen nostot	0	7 604	31 104
Pitkäaikaisten lainojen lyhennykset	-500	-7 494	-29 005
Lyhytaikaisten lainojen nostot	0	2 000	0
Osamaksuvelkojen lisäys (+) / vähennys (-)	-476	50	-213
Osingonjako	0	0	0
Pääoman palautus	-476	-405	-405
Osakeanti	0	6 644	6 644
Rahoituksen rahavirta	-1 065	8 394	8 120
Rahavarojen muutos lisäys(+)/vähennys(-)	-608	6 050	3 773
Rahavarat tilikauden alussa	5 361	1 588	1 588
Rahavarat tilikauden lopussa	4 753	7 638	5 361

KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOSLASKELMA (FAS)

	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Edellisten tilikausien voittovarot	Tulos	Oma pääoma yhteensä
Oma pääoma 1.1.2016	80	14 617	-4 767	0	9 930
Osakepääoman korotus	0	0	0	0	0
Omien osakkeiden hankinta	0	0	0	0	0
Pääoman palautus	0	-476	0	0	-476
Osakeanti	0	0	0	0	0
Tulos	0	0	0	678	678
Oma pääoma 30.6.2016	80	14 141	-4 767	678	10 131

	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Edellisten tilikausien voittovarot	Tulos	Oma pääoma yhteensä
Oma pääoma 1.1.2015	3	3 034	-2 320	0	716
Osakepääoman korotus	78	-78	0	0	0
Omien osakkeiden hankinta	0	0	-5	0	-5
Pääoman palautus	0	-405	0	0	-405
Osakeanti	0	12 066	0	0	12 066
Tulos	0	0	0	-525	-525
Oma pääoma 30.06.2015	80	14 617	-2 324	-525	11 848

	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Edellisten tilikausien voittovarot	Tulos	Oma pääoma yhteensä
Oma pääoma 1.1.2015	3	3 034	-2 320	0	716
Osakepääoman korotus	78	-78	0	0	0
Omien osakkeiden lunastus	0	0	-5	0	-5
Pääoman palautus	0	-405	0	0	-405
Osakeanti	0	12 066	0	0	12 066
Tulos	0	0	0	-2 443	-2 443
Oma pääoma 31.12.2015	80	14 617	-2 324	-2 443	9 930

PANTIT, VASTUUSITOUMUKSET JA MUUT VAKUUDET

	30.6.2016	30.6.2015	31.12.2015
Omasta velasta			
Yrityskiinnitykset	31 860	17 412	31 860
Annetut pantit	3 074	3 074	3 074
	34 934	20 486	34 934
Osamaksuvastuut	778	1 130	867
joita vastaava tasearvo	1 168	1 593	1 323
Vuokravastuut	13 914	14 413	13 691

LASKENTAKAAVAT

Liikevaihdon kasvu, %	=	$\frac{\text{liikevaihto} - \text{edellisen vuoden liikevaihto}}{\text{edellisen vuoden liikevaihto}}$	x 100
Käyttökate	=	liikevoitto + poistot ja arvonalentumiset	
Käyttökate, %	=	$\frac{\text{käyttökate}}{\text{liikevaihto}}$	x 100
Liikevoitto	=	liikevaihto + liiketoiminnan muut tuotot - materiaalit ja palvelut - henkilöstökulut - poistot ja arvonalentumiset	
Liikevoitto, %	=	$\frac{\text{liikevoitto}}{\text{liikevaihto}}$	x 100
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), %	=	$\frac{\text{liikevoitto ennen veroja + korot ja muut rahoituskulut}}{\text{kokonaispääoma ja velat} - \text{korottomat velat (tilikauden keskiarvo)}}$	x 100
Korolliset nettovelat	=	korolliset velat - rahat ja pankkisaamiset	
Nettovelkaantumisaste, %	=	$\frac{\text{korolliset velat} - \text{rahat ja pankkisaamiset}}{\text{oma pääoma}}$	x 100
Omavaraisuusaste, %	=	$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{taseen koko pääoma} - \text{saadut ennakkomaksut}}$	x 100
Käyttöpääoma	=	vaihto-omaisuus + korottomat lyhytaikaiset saamiset - koroton lyhytaikainen vieras pääoma	
Nettoinvestoinnit	=	investoinnit aineellisiin ja aineettomiin oikeuksiin - käyttöomaisuuden myynti	
Osakeantioikaistu osakekoht. Tulos	=	$\frac{\text{katsauskauden tulos}}{\text{keskimääräinen antioikaistu osakkeiden lukumäärä}}$	x 100
Keskimääräinen vuotuinen kasvu (CAGR)	=	(liikevaihto jakson lopussa / liikevaihto jakson alussa) ^{1/vuosien määrä - 1}	

YLEISLAUSEKE

Tämän tiedotteen tietyt lausunnot ovat ennusteita ja perustuvat yhtiön ja johdon näkemykseen niiden antohetkellä. Tästä syystä niihin sisältyy riskejä ja epävarmuustekijöitä. Ennusteet saattavat myös muuttua, jos yleisessä taloudellisessa tilanteessa tai yhtiön toimintaympäristössä tapahtuu merkittäviä muutoksia.

TALENOM OYJ

Hallitus

Lisätietoja:

Harri Tahkola

toimitusjohtaja, Talenom Oyj

0400 585 400

harri.tahkola@talenom.fi

Hyväksytty Neuvonantaja: Summa Capital Markets Oy, puh. 020 743 0280

JAKELU:

NASDAQ OMX Helsinki

Keskeiset tiedotusvälineet

www.talenom.fi