

S O L T E Q

2 0 0 4

V U O S I K E R T O M U S

*Solteq Oyj*

*toimittaa IT-ratkaisuja*

*ja -palveluita kaupan ja teollisuuden*

*yrittäjille. Yhtiön yli 20 vuoden kokemus,*

*vahvaan toimialaosaamiseen ja kumppanuuteen*

*perustuva toimintatapa*

*sekä kansainvälisen järjestelmä-*

*ja teknologiaosaamisen käyttö tuovat*

*asiakkaiden liiketoiminnalle*

*lisäarvoa ja kilpailukykyä.*

*[www.solteq.com](http://www.solteq.com)*

# SOLTEQ

VUOSIKERTOMUS

2004

- 3 *Solteq Oyj – asiakkaan kokonaisvaltainen kumppani*
- 4 *Vuosi 2004 lyhyesti*
- 5 *Toimitusjohtajan katsaus*
- 6 *Asiakaskohtaiset ratkaisut -tulosityksikkö*
- 8 *Autokaupan tulosityksikkö*
- 10 *Kaupan tulosityksikkö*
- 14 *Hallituksen toimintakertomus*
- 16 *Tuloslaskelma*
- 17 *Tase*
- 19 *Rahoituslaskelma*
- 20 *Tilinpäätöksen laadintaperiaatteet*
- 22 *Taseen liitetiedot*
- 26 *Taloudellista kehitystä kuvaavat tunnusluvut*
- 27 *Hallituksen ehdotus voittovarojen käytöstä*
- 28 *Tietoja osakkaista*
- 29 *Hallinnointiperiaatteet*
- 30 *Hallitus, toimitusjohtaja ja tilintarkastaja*
- 30 *Siirtyminen IFRS-tilinpäätöskäytäntöön*

*Tietoa sijoittajille*



Tunnelmia keväällä 2004 Messukeskuksessa pidetystä Solteq-päivästä. Palaute asiakkaita ja asiantuntijoita laajasti yhteen keräävästä tapahtumasta oli erittäin myönteistä, ja sen rohkaisevana Solteq-päivä järjestetään myös vuonna 2005. **Tervetuloa Solteq-päivään 13.4.2005 Helsingin Messukeskukseen!**

# Asiakkaan kokonaisvaltainen IT-kumppani

Solteq on kaupan ja teollisuuden yritysten vahva IT-kumppani. Toimitamme IT-ratkaisuja ja -palveluja kotimaisille kasvaville ja keskisuurille yrityksille.

Vahvaksi meidät tekee yli 20 vuoden kokemus, valittujen toimialojen hyvä tunteminen, motivoitunut ja taitava henkilöstömme sekä erinomainen kumppaniverkostomme. Niiden avulla pystymme luomaan asiakkaillemme lisäarvoa ja kilpailuetua.

## ► Kaikki lähtee asiakkaasta

IT-kumppanuus tarkoittaa meille asiakkaan tietojärjestelmien kehittämistä yhdessä asiakkaan kanssa. Tavoitteenamme on siirtyä yhä strategisempaan yhteistyöhön erotuksena perinteisestä sovellustoimittajasta. Tahdomme tukea asiakkaan liiketoimintaprosesseja IT-järjestelmien avulla. Se tarkoittaa parhaan mahdollisen, liiketoiminnan tarpeista lähtevän ratkaisukokonaisuuden löytämistä asiakkaalle. Se tarkoittaa myös IT-järjestelmien ylläpitoa sekä kehittämistä niin, että asiakkaan tietojärjestelmät pystyvät jatkuvasti tukemaan yrityksen päivittäistä liiketoimintaa.

## ► Solteqin vahvat toimialat: kauppa, autokauppa ja teollisuus

Toimialaosaamisemme on kehittynyt yhteistyöprojekteissamme laajan ja nimekkään asiakas-kuntamme kanssa. Toimialaosaaminen tarkoittaa, että ymmärrämme asiakasyritystemme liiketoiminnan erityispiirteitä ja osaamme tarjota niitä huomioivia ja tukevia IT-ratkaisuja ja -palveluja. Olemme vahvoja erityisesti ketjuuntuneen kaupan ja tukkukaupan, autokaupan sekä valittujen teollisuussegmenttien alueilla. Teollisuussegmenteistä tärkeimmät ovat mekaaninen metsä- ja puutuoteteollisuus, lääke- ja bioteknologia, elintarviketeollisuus sekä ns. projektitoiminnalliset yritykset.

## ► Tuotevalikoimamme palvelee eri toimialoja yhä tarkemmin

Täydennämme omaa tuotetarjontaaamme markkinoiden parhaiden kansainvälisten kumppaneiden tuotteilla, joiden kehittämiseen panostetaan jatkuvasti. Keskitymme uusmyynnissä lähinnä SAP:n toiminnanohjausratkaisuihin ja Wincor Nixdorfin myymäläjärjestelmään. Jatkamme kuitenkin edelleen myös omien vahvojen tuotteidemme kehitystä ja ylläpitoa. Lisäämme myös SAP:n ja Wincor Nixdorfin tuotteisiin oman kädenjälkemme ja paketoimme niitä valmiiksi eri toimialoille, jolloin niiden käyttöönotto nopeutuu ja helpottuu. Asiakas saa kaikki tarvitsemansa palvelut ja tuotteet kätevästi yhdeltä luukulta.

## ► Solteq IT OK kiteyttää kumppanuuskäsitteen

Kumppanuusajattelumme ydin on yhteistyömalli, jota kutsumme IT Osaamiskeskukseksi, lyhyemmin IT OK. Se kattaa prosessin, jonka avulla käymme läpi asiakkaan nykyiset ja tulevat liiketoiminnalliset tarpeet ja sitä kautta IT:n kehitystarpeet ja sovimme yhdessä niiden hoitotavoista. IT OK:n tavoitteena on löytää asiakkaalle parhaiten sopiva yhteistyömalli, jonka avulla tämä voi panostaa ydinliiketoimintaansa Solteqin kantaessa vastuun IT:n päivittäisestä toimivuudesta ja kehittämisestä. Tavoitteenamme on tyytyväinen asiakas ja molempia hyödyttävä yhteistyö.

## ► Solteq osana sijoittajan salkkua

Solteq Oyj, aiemmin Tampereen Tiedonhallinta, on listattu Helsingin pörssin NM-listalle vuonna 1999. Pyrimme kehittymään ja kasvamaan kannattavasti ja noudattamaan aktiivista osingonjakopoliitikkaa. Solteq pyrkii olemaan hyvä työnantaja ja luotettava, pitkäaikaisiin suhteisiin panostava liikekumppani.

Solteq on perustettu vuonna 1982. Pääkonttorimme sijaitsee Tampereella, ja muut toimipisteet Helsingissä, Lahdessa, Hämeenlinnassa ja Kuopiossa.

## Merkittäviä uutisia vuonna 2004

- Solteq ja Wincor Nixdorf sopivat tammikuussa yhteistyöstä myymäläjärjestelmien markkinoinnissa. Solteq toimii nyt Wincor Nixdorfin myymäläjärjestelmien jälleenmyyjänä ja lisäpalveluntuottajana.
- Solteq osti huhtikuussa SAP konsultointiin erikoistuneen R5 A/S:n Suomen-liiketoiminnot ja vahvisti näin SAP-osaamistaan ja -resurssejaan.
- SAP kvalifioi kevään aikana Solteqin paketoimat SAP-pohjaiset toimialaratkaisut tukkukaupan ja ketjuuntuneen kaupan yrityksille, automaahantuojille, elintarviketeollisuudelle sekä projektitoiminnallisille yrityksille.

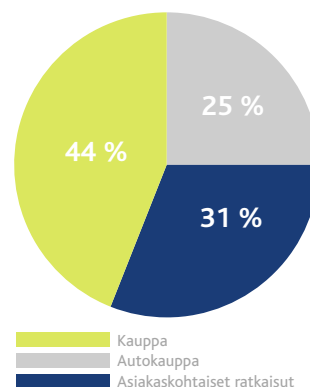
## Vuosi 2004 lukuina

AVAINLUVUT	2004	2003	Muutos %
Liikevaihto, milj. euroa	22,3	20,8	7,0
Liikevoitto, milj. euroa	1,3	1,2	9,7
Voitto ennen satunnaisia eriä, milj. euroa	1,7	1,6	8,8
Sijoitetun pääoman tuotto, %	14,6	13,8	5,8
Oman pääoman tuotto, %	10,2	10,1	1,0
Bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen, milj. euroa	2,7	0,2	1690,3
Omavaraisuusaste, %	76,3	74,5	2,4
Nettovelkaantumisaste, %	-34,1	-55,5	-38,6
Henkilökunta (keskimäärin)	202	192	5,2
Osinko / osake, euroa *	0,10	0,09	11,1
Tulos / osake, euroa	0,12	0,11	5,7
Oma pääoma / osake, euroa	1,14	1,13	0,4

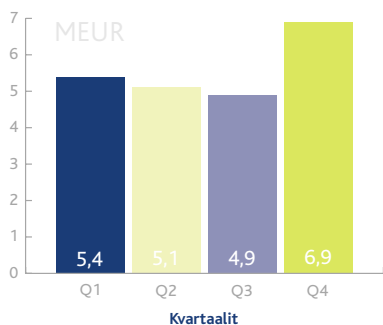
\* Ehdotus yhtiökokoukselle

Lisätietoja vuoden 2004 tuloksesta tilinpäätösosioista sivulta 14 alkaen.

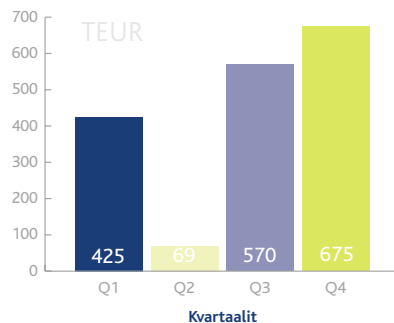
Liikevaihdon jakautuminen tulosyksiköittäin



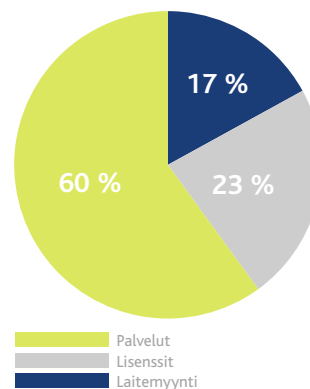
Liikevaihto 2004 kvartaaleittain



Tulos 2004 ennen satunnaisia eriä kvartaaleittain



Liikevaihdon 2004 jakautuminen palveluihin, lisensseihin ja laitemyyntiin





## Pitkäjänteinen yhteistyö on kaikkien etu

Solteqilla on menossa voimakkaan muutoksen aika. Tavoitteemme on kasvaa asiakkaittemme liiketoimintojen kehittämiskumppaniksi. Strategiamme mukaisesti rakennamme omiin tuotteisiimme pohjautuvien palvelujen rinnalle globaalien tuotekehittäjien toiminnanohjausjärjestelmiin perustuvia ratkaisuja. Samalla oman osaamisemme painopiste siirtyy korkeamman jalostusasteen palveluihin.

Päättynyt vuosi osoitti meille muuttumisen vaikeuden. Sitkeästi ponnistellen olemme kuitenkin edenneet ja voimme todeta olevamme jälleen hieman enemmän tavoitteittemme näköinen yritys.

Olemme saaneet valmiiksi ensimmäiset uudet asiakasratkaisut SAP:n tuotteita hyödyntäen. Osaamisemme on jälleen kehittynyt uuden strategiamme suuntaan sekä oman henkilöstömme kouluttautumisen että sisäisten siirtojen ja rekrytointien myötä. Yhteistyökumppaneittemme joukko on täydentynyt solmittuamme sopimuksen Wincor Nixdorfin kanssa.

Edistyminen on vaatinut Solteqin osaavalta väeltä kovaa ponnistelua. Kehittymisen ovat mahdollistaneet terve ammattilypeys sekä voimakas tahto. Ja niitä tarvitaan jatkossakin, sillä töitä on vielä kovasti tehtävänä.

*”Vastuullinen toiminta edellyttää kuitenkin joskus myös tavallista suurempia panostuksia tulevaisuuteen.”*

Kertomusvuoden tulos oli meille pienoinen pettymys, varsinkin edellisvuosien hyvän kehityksen jälkeen. Asiakkaitten varovaisuus päätöksenteossa sekä kehityspanostusten suuruus aiheuttivat sen, ettemme päässeet omiin tavoitteisiimme. Pitkäjänteinen ja vastuullinen toiminta edellyttää kuitenkin joskus myös tavallista suurempia panostuksia tulevaisuuteen. Loppuvuonna vilkastunut kaupankäynti sekä muun muassa alihankintakustannusten normalisoituminen autoivat meitä kuitenkin parantamaan tulostamme myös kertomusvuonna.

Uuteen vuoteen olemme lähteneet luottavaisina. Valmiutemme ovat taas paremmat ja uudet sopimukset asiakkaittemme kanssa puhuvat valitsemamme strategian puolesta. Erityisesti sopimukset IT Osaamiskeskus -palveluista (IT OK), joiden myötä entistä suurempi kokonaisvastuu asiakkaan tietojärjestelmien päivitystoimivuudesta siirtyy Solteqille, todistavat asiakkaittemme halusta kehittää kumppanuuttamme strategisen yhteistyön suuntaan. Lisäksi olemme tehneet muutamia merkittäviä sopimuksia uusista mittavista tietojärjestelmätoimituksista.

*”Lopputulos on hyvä silloin, kun sekä asiakas että toimittaja hyötyvät konkreettisesti yhteistyöstä. Myös toimittajakumppaneitten kesken on tärkeää, että onnistumiset ja epäonnistumiset jaetaan.”*

Positiivista koko toimialan kehittymisen kannalta on uudentyyppinen yhdessä tekemisen halu. Olemme vihdoin ymmärtämässä, kuinka pitkäjänteinen yhteistyö on kaikkien asianosaisten etu.

Eri osapuolten vahva sitoutuminen sovittuihin tavoitteisiin on onnistumisen edellytys. Lopputulos on hyvä silloin, kun sekä asiakas että toimittaja hyötyvät konkreettisesti yhteistyöstä. Myös toimittajakumppaneitten kesken on tärkeää, että onnistumiset ja epäonnistumiset jaetaan. Eivätkä yritysten ja niiden henkilöstön edut myöskään voi olla ristiriidassa.

Näiden asioiden tiedostaminen auttaa aiempaa avoimempaan keskusteluun ja toinen toistemme parempaan ymmärtämiseen. Yhteisten tavoitteitten ymmärtäminen sekä uhkien ja mahdollisuuksien rehellinen läpikäynti auttavat meitä kaikkia menestykseen. Yhteistyö ei olekaan enää erillisiä myynti-, osto- ja toimintatapahtumia, vaan jatkuvaa toinen toisiltamme oppimista.

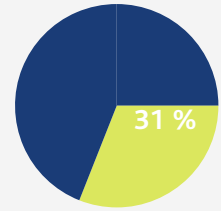
Solteqin ammattitaitoisella väellä on onni työskennellä menestyvien asiakkaitten ja toimialan parhaiten yhteistyökumppaneitten kanssa. Lämpimät kiitokset Teille kaikille viime vuodesta. Menestykäämme tänäkin vuonna yhdessä!

**Jorma Hänninen**  
Toimitusjohtaja



# Asiakaskohtaiset ratkaisut

- Tuottaa ja tukee asiakkaiden liiketoimintaa palvelevia, kehittäviä ja lisäarvoa tuottavia tietojärjestelmiä ja palvelukokonaisuuksia. Toiminta keskittyy teollisuuden ja palvelualan suuriin, keskisuuriin ja kasvaviin yrityksiin.
- Tähtää kannattavaan ja kasvavaan liiketoimintaan, jonka peruspilareita ovat pitkäaikaiset, kehittyvät asiakassuhteet, Solteq IT Osaamiskeskus -malliin perustuva tuote- ja palvelutarjonta ja asiakkaan tarpeisiin sopiva yhteistyömalli sekä oman osaamisen hyödyntäminen uusasiakashankinnassa.
- Vahvuuksia toimialaosaaaminen, asiakkaan liiketoimintaprosessien ja tarpeiden ymmärtäminen, kyky hakea yhdessä asiakkaan kanssa juuri tälle asiakkaalle paras ratkaisu ja kokemus pitkäaikaisista yhteistyösuhteista.



Asiakaskohtaiset ratkaisut -tulosyksikön liikevaihto vuonna 2004 oli 6,9 (2003: 5,5) miljoonaa euroa. Sen osuus Solteqin koko liikevaihdosta (MEUR 22,3) oli 31 prosenttia.

*”Meillä on kokemusta pitkäaikaisista asiakassuhteista ja kyky hakea yhdessä asiakkaan kanssa juuri hänen yritykselleen parhaiten sopiva ratkaisu.”*

Asko Paloniemi, Solteqin Asiakaskohtaiset ratkaisut -tulosyksikön johtaja, LUK, synt. 1956, Solteqissa 1995–2000 ja jälleen vuodesta 2002

## Vuosi 2004

Liikevaihto oli 6,9 (2003: 5,5) miljoonaa euroa. Asettamiinsa tavoitteisiin yksikkö ei yltänyt. Panostukset SAP-tuotteistukseen ja SAP-toiminnan kehittämiseen sekä henkilöstön koulutukseen ja rekrytointiin olivat huomattavia, mikä heijastui yksikön tuloksetekokykyyn. Solteq osti keväällä SAP-konsultointiin erikoistuneen R5:n Suomen-liiketoiminnan, ja SAP-osaamisen integroiminen yksikön omaan toimialaosaaamiseen vaati myös voimavaroja. IT Osaamiskeskus -mallin (IT OK) mukainen palvelutoiminta sen sijaan kasvoi odotetusti.

Mittavin kehityshanke oli SAP-pohjaisen Solteq Projekti -kokonaisratkaisun tuotteistaminen ja sertifiointi projektitoiminnallisille yrityksille, jotka myyvät, toimittavat tai seuraavat projekteja. SAP on yksikön tärkein tuoteratkaisu IT OK -tarjoomassa, ja siksi SAP-osaamiseen ja -yhteistyömuotoihin panostettiin erityisen paljon.

Merkittävimpiä yhteistyösopimuksia oli Finnforest Oyj:n kanssa solmittu sopimus, joka kattaa puutuotekonsernin Suomessa sijaitsevien levy- ja palkkiteollisuuden tuotantolaitosten toiminnanohjausjärjestelmien yhtenäistämisen SAP-ympäristöön. Suomalaisen kylpyläryhmän kanssa sovittiin kylpylöiden tärkeimpien ohjelmistojen ylläpidosta ja kehittämisestä. Yhteistyössä ovat mukana Huoltoliitto ry, Härmän Kuntoutus ry, Ikaalisten Kylpylä Oy, Miinan Hoitolat Oy ja Rokuan Kuntoutus Oy. IT-yhteistyötä Stora Enso Packagingin kanssa laajennettiin.

Uusista SAP-hankkeista sovittiin muun muassa Medix Biochemica Oy:n, Finnish Chemicals Oy:n ja Polar Electro Oy:n kanssa. Lääkeyritys Santen Oy:n SAP-kokonaisjärjestelmä saatiin suunnitellusti tuotantoon loppuvuonna, ja bioteknologiayritys Inion Oy:n SAP-kokonaisratkaisu päivitettiin. UPM:n Puu-tuotetoimialan materiaalihallinnon ja kunnossapidon SAP-järjestelmät otettiin käyttöön kaikilla kotimaan tehdaspaikkakunnilla.

## Tulevaisuus

Tietojärjestelmien kysynnän arvioidaan Suomessa kasvavan jonkin verran sekä suuressa että keskisuurella teollisuudessa. SAP-ohjelmistojen asema vahvistunee erityisesti keskisuurissa yrityksissä.

Asiakkaat painottavat kumppanivalinnoissaan aiempaa enemmän toimittajia, jotka pystyvät antamaan tukea ja tekemään kehitysyhteistyötä varsinaisen toimitusprojektin jälkeen.

Asiakaskohtaiset ratkaisut -tulosyksikkö keskittyy yhä selkeämmin SAP-toimintaan ja IT OK -palveluihin perustuviin asiakassuhteisiin. Yksikköön kuulunut Oscar for Windows -liiketoiminta myytiin vuoden 2005 alussa osakkuusyhtiölle.

Yksikkö jatkaa projektimetodien ja projektinohjauksen kehittämistä ja huolehtii koko organisaation osaamisen kehittämisestä. Uusasiakashankintaan kiinnitetään aiempaa enemmän huomioita.



## Uusi Konsultointi- ja teknologiapalvelut -yksikkö

Solteq perusti syksyllä SAP-konsultointi- ja teknologiaryhmän. Vuoden 2005 alusta alkaen omana tuotosyksikkönään toimiva organisaatio tarjoaa palvelujaan kaikille Solteqin toimialayksiköille, koordinoi yhtiön SAP-osaamisen kehittämistä ja kehittää Solteqin koko asiakaskunnalle uusia palveluja. Yksikkö vastaa myös niistä asiakkaista, jotka hakevat Solteqilta ensisijaisesti konsultointipalvelua. Lisäksi yksikkö tarjoaa myynnin tukea ja tekee toimialayksiköiden kanssa SAP-projektien laadun varmistukseen liittyvää yhteistyötä.

Konsultointi- ja teknologiapalvelut -yksikköä johtaa Risto Metsälä DI, synt. 1962  
Solteqissa vuodesta 1987

**Sulzer Pumput otti SAP:n käyttöön yhtä aikaa sekä Karhulan että Mäntän prosessipumppujen tuotantolaitoksissa. Yhteistyötä Solteqin kanssa Sulzer kuvaa sujuvaksi.**



Tietojärjestelmäprojektin onnistuminen on ennen kaikkea kiinni ihmisten halusta onnistua ja oppia uutta, sanoo GlaxoSmithKlinen IT- ja turvallisuuspäällikkö Ari Hartikainen. Lääkeyrityksen SAP-projekti vietiin hänen johdolla läpi aikataulussa ja alle budjetin.



## Läpinäkyvyyttä ja tehokkuutta Finnforestin toimintaan

Puutuoteteollisuuden konserni Finnforest Oyj ja Solteq ovat sopineet laajasta IT-yhteistyöstä, joka kattaa Finnforestin Suomessa sijaitsevien levy- ja palkkiteollisuuden tuotantolaitosten toiminnanohjausjärjestelmien yhtenäistämisen.

Finnforestin Puutuoteteollisuuden yhteiseksi järjestelmäksi on valittu SAP R/3. Solid Wood -liiketoiminnan lisäksi SAP R/3 otetaan käyttöön nyt myös vaneri-, lastulevy-, liimapuu- ja kertopuutehtaissa Suomessa. Kaiken kaikkiaan järjestelmä viedään seitsemään tuotantoyksikköön, joissa on useita satoja järjestelmäkäyttäjiä.

Tavoitteena on lisätä Finnforestin toiminnan läpinäkyvyyttä ja tehokkuutta. – Yhtenäinen toiminnanohjausjärjestelmä mahdollistaa toimintojen integroimisen ja toiminnan tehostamisen tuotannossa, asiakasrajapinnassa sekä tukitoiminnoissa, ja tukee siten One Shop Finnforest -toimintatapaa, kertoo Finnforestin tietohallintojohtaja Jarmo Toikka.

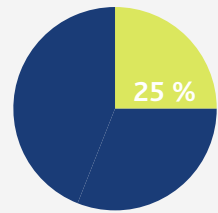
Hän kertoo luottavansa Solteqin toimialaosaamiseen ja järjestelmätoimitusten toimintakonseptiin. Myös Solteqin SAP-osaaminen on hänen mukaansa kehittynyt viime vuosina paljon.

Toiminnanohjausjärjestelmä viedään Finnforestin yksiköihin vaiheittain vuoden 2006 kevääseen mennessä.



# Autokauppa

- Toimittaa toiminnanohjauksen kokonaisjärjestelmiä sekä niihin liittyviä palveluja ajoneuvojen jälleenmyyjille ja maahantuojille, korjaamoille sekä näihin liittyville sidosryhmille.
- Tähtää autokaupan kokonaisvaltaiseksi järjestelmäkumppaniksi, jonka tuotteet ja palvelut kattavat koko autokaupan arvoketjun ja sen sidosryhmät.
- Vahvuuksia toimialaosaaminen, asiakkaiden tarpeiden pohjalta kehittyvä kokonaisratkaisu, kansainvälisen osaamisen ja tuotekehitystyön muuntaminen suomalaisten asiakkaiden tarpeisiin ja hyvä yhteistyö eri asiakasryhmien kanssa.



Autokaupan tulosityksikön liikevaihto vuonna 2004 oli 5,6 (2003: 6,1) miljoonaa euroa. Sen osuus Solteqin koko liikevaihdosta (MEUR 22,3) oli 25 prosenttia.

*"Arvostamme asiakkaitamme ja yhteistyössä syntyneitä hyviä vuorovaikutusta. Meillä on myös taito muuntaa kansainvälisten tuotekehittäjien ratkaisut suomalaisten asiakkaiden tarpeisiin."*

Hannu Ahola, Solteqin Autokaupan tulosityksikön johtaja 31.12.2004 saakka, KTM, DI, synt. 1972, Solteqiin 2000  
Satu Eskelinen, tulosityksikön johtaja 3.2.2005 alkaen, DI, synt. 1961, Solteqiin 2005

## Vuosi 2004

Liikevaihto jäi odotetusti edellisvuotta pienemmäksi ja oli 5,6 (2003: 6,1) miljoonaa euroa.

Vuosi 2003 oli ollut autoliikkeissä erittäin vilkasta laitekannan uudistamisaikaa, eikä samanlaisen vireyden voito odottaa jatkuvan enää kertomusvuonna. Järjestelmätoimitusten volyyymi pysyi kertomusvuonna suunnilleen edellisvuoden tasolla. Palvelujen kysyntä sen sijaan kasvoi selvästi.

Liikevaihdon laskusta huolimatta yksikkö paransi liiketulostaan. Myönteiseen kehitykseen vaikuttivat onnistuneet panostukset yksikön sisäisten prosessien kehittämiseen ja henkilöstön sitoutuminen projektien aiempaa tehokkaampaan läpiviemiseen.

Suurimpia hankkeita olivat Solteq CD -järjestelmän käynnistys VV-Auto Oy:n omaan jälleenmyyntitoimintaan ja Akseli-järjestelmän käyttöönotto Latvian Peugeot-organisaatiossa.

Maan Auto Oy:n kanssa sovittiin ajoneuvomaahantuonti- ja takuujärjestelmien ylläpidon siirrosta Solteqille. Huollon ajanvaraussovellus herätti kasvavaa kiinnostusta asiakaskunnassa, ja käyttöönotto- ja oli useita.

Merkittävimpiä kehityshankkeita olivat linja-autoyrityksen jälkimarkkinoinnin tietojärjestelmän kehitystyö yhteistyössä Savonlinja-konsernin kanssa, huollon ajanvaraussovelluksen jatkokehitys, eCar-sovelluksen tekninen uudistaminen ja SAP Automaahantuonti -ratkaisun kehittäminen ja kvalifiointi.

## Tulevaisuus

Autokaupan volyymin ennustetaan pysyttelevän vuonna 2005 suunnilleen samalla tasolla kuin edellisvuonna. Uusien merkkien ja mallistojen määrä markkinoilla sen sijaan on lisääntynyt huomattavasti.

Lokakuussa 2005 automyynti vapautuu siten, ettei tietyn merkin myyntioikeutta enää voida EU-maissa rajoittaa alueellisesti. Tämä saattaa aiheuttaa suomalaisessa autokaupassa edelleen rakennejärjestelyjä.

Myös Euroopan automarkkinoilla on käynnissä voimakas rakennemuutos. Jo pelkästään monimerkkisyyden yleistymisen lisää paineita autokaupan järjestelmien kehittämiseen.

Tarve integraatiopalvelujen ja järjestelmäintegraation jatkokehitykselle kasvaa. Rakennejärjestelyt lisännevät myös uusien tietojärjestelmien kysyntää.

Solteqin Autokaupan tulosityksikkö on vahvan toimialaosaamisensa, lujien asiakassuhteidensa ja tehostuneiden sisäisten toimintaprosessiansa ansiosta entistä valmiimpi reagoimaan autokaupan muuttuviin tarpeisiin.

## Kumppanina koko arvoketjussa



Solteqin yhteistyö Volkswagen- ja Audi-merkkisten autojen jälleenmyyjien kanssa on tiivistynyt entisestään. Merkkien maahantuojan VV-Auto Oy:n tytäryrityksillä on jälleenmyyntipisteet sekä Turussa että Helsingissä, ja niillä kummallakin on käytössään Solteq CD -kokonaisratkaisu. Helsingin Herttoniemessä sijaitseva VV-Auto on Volkswagen- ja Audi-henkilöautojen sekä Volkswagen-hyötyautojen suurin myyntipiste Suomessa.

– Helsingin myymälän ratkaisuun vaikutti se, että Turun liikkeellä oli jo käytössä Solteqin järjestelmä. Valitsemalla myös Helsingin liikkeelle saman järjestelmän pystymme nyt tarjoamaan ohjelmistopalvelut tytäryrityksille keskitetysti, kertoo VV-Auto-konsernin tietohallintopäällikkö Mauri Kuutsa.

– Tunnen Solteqin vuosien varrelta eri yhteyksistä. Viimeaikaiset kokemukset osoittavat kehitystä asiakaspalvelussa ja myös pyrkimystä aiempaa kattavamman autokaupan kokonaisratkaisun tarjontaan, Kuutsa toteaa.

Lisäksi Autokaupan yksikkö on kehittänyt tehdasliittymiä Volkswagen-Audi-jälleenmyyntiryityksille ja aloittanut jälleenmyynnin raportointiin liit-

tyvän kehitysprojektin. Vuonna 2004 monet Volkswagen-Audi-jälleenmyyjät ottivat käyttöön myös Solteqin kehittämän sovelluksen huollon ajanvaraukseen.

– Kumppanuus Volkswagen-Audi-kentän kanssa on Solteqille merkittävää. Yhteistyön monimuotoisuus kuvaa hyvin pyrkimystämme kehittyä autokaupan kokonaisvaltaiseksi järjestelmätoimittajaksi, joka pystyy palvelemaan autokaupan koko arvoketjua, sanoo Solteqin Autokaupan yksikköä kertomusvuonna johtanut Hannu Ahola.

Jälkimarkkinointi on kilpailulle avautuvassa autokaupassa entistä tärkeämmässä roolissa. Uusien autojen myynti luo kantaa, jota jälkimarkkinoinnilla hoidetaan, ja kun automyynnissä joudutaan tinkimään marginaaleista, jälkimarkkinoinnin merkitys autoliikkeen tulosten tekijänä kasvaa. Kuvassa mekaniikko Kari Sirén Stockmann Auto Tikkurilan Ford-pisteestä.

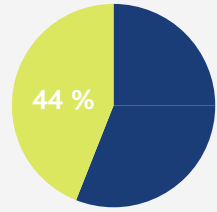


Solteqin Autokaupan päivästä on vuosi vuodelta tullut yhä suosituimpi tapahtuma asiakkaiden ja yhteistyökumppanien keskuudessa. Kertomusvuoden syksyllä pidetyssä tapahtumassa kuultiin myös Valtran Sami Pullin (yllä) näkemyksiä Solteqin kehittämästä traktorimyyntin työkalusta.



# Kauppa

- Tuottaa kaupan toimialalla toimiville asiakkaille lisäarvoa tarjoamalla edistyneitä IT- kokonaisratkaisuja (toiminnanohjaus-, ketjunohjaus- ja myymäläjärjestelmät) ja asiakaskohtaisesti suunniteltuja palvelukokonaisuuksia kokonaisvastuuperiaatteella.
- Toimii globaalin kumppanitarjonnan (mm. SAP, Wincor Nixdorf, IBM) hyödyntämisen arkkitehtina ja toteuttajana suomalaisten asiakkaiden tarpeisiin. Asiakaskohtaisissa ratkaisuissa yksiköllä on vahva integroijan rooli.
- Pyrkii vahvistamaan asemaansa asiakkaiden IT-kehityskumppanina, joka kykenee tuottamaan luotettavaa, kokonaisvastuullista ja kilpailuetua tarjoavaa palvelua.
- Vahvuuksia pitkäaikaiset, jatkuvasti kehittyvät asiakassuhteet, asiakastoimialan liiketoimintaprosessien osaaminen ja kyky ymmärtää liiketoiminnan tarpeita sekä sitoutunut henkilöstö.



Kaupan tulosyksikön liikevaihto vuonna 2004 oli yhteensä 9,8 miljoonaa euroa. Sen osuus Solteqin koko liikevaihdosta (MEUR 22,3) oli 44 prosenttia. Lukuihin sisältyy edellisvuonna erillisenä yksikkönä raportoidun Point-of-Sale-yksikön (POS) osuus. Vuonna 2003 yksikköjen yhteinen liikevaihto oli 9,2 miljoonaa euroa, josta POS-yksikön osuus oli 2,0 miljoonaa euroa.

*"Mottomme: Halu ymmärtää, kyky koota ja ilo palvella"*

Urpo Karjalainen, johtaja, Solteqin Kaupan tulosyksikkö, DI, synt. 1955, Solteqissa vuodesta 2003

## Vuosi 2004

Vuosi oli parempi kuin edellinen. Myynti kasvoi edellisvuodesta 6,5 prosenttia ja oli 9,8 (2003: 9,2) miljoonaa euroa.

Keskeisten asiakkaiden sitoutuminen Solteqiin lujiittui entisestään. Lisäksi päänavaukset SAP-toimialaratkaisun kehityksessä ja palveluliiketoiminnan käynnistämiseksi IT Osaamiskeskus -mallin (IT OK) mukaisesti onnistuivat.

Mittavimpia hankkeita olivat SAP-pohjaisen Solteq Kauppa -toimialaratkaisun kehittäminen ja kvalifointi, erikoistavara-kaupan myymälä- ja ketjunohjausratkaisun kehitysprojekti yhdessä Wincor Nixdorf Oy:n kanssa sekä Berner Oy:n Solteq Merx -käyttöönotto ja siihen liittyvä koulutusprojekti.

Merkittävimpiä kauppia olivat Solteq Kaupan toimitus Heinon Tukku Oy:lle ja Klinkmann Oy:lle, Tuko Logistics Oy:n kanssa tehty sopimus ostotoiminnan optimointiratkaisusta ja tuotepankkioveluksesta, myymäläjärjestelmätoimitukset Puuilo Oy:lle, Vendi Oy:lle ja Kultanappi Oy:lle sekä Starkki Oy:n, Starckjohann Steel Oy:n ja Tuko Logisticsin kanssa tehdyt IT OK -sopimukset.

## Tulevaisuus

Kaupan toimiala jatkaa Suomessa kasvuaan ja myös investoinnit ICT-ratkaisuihin ja -palveluihin kasvavat maltillisesti. Alan sisäinen rakennemuutos näkyy ketjuuntumisena ja keskittymiskehityksenä.

ICT-ratkaisujen kysynnässä painottuvat edelleen toiminnanohjausjärjestelmät. Vähittäiskaupassa myös myymäläjärjestelmien kysyntä on kasvussa. Uudet teknologiat kuten siruteknologia ja RFID sekä mobiiliratkaisut mahdollistavat entistä toimivamman asiakaspalveluratkaisun.

Asiakkaiden vaatimustaso nousee. He tukeutuvat yhä enemmän kansainvälisiin perustuotteisiin. Järjestelmätoimittajien on hallittava myös integraatiokysymykset, koska asiakkaat eivät kuitenkaan vaihda kerralla koko sovellusympäristöään. Osa asiakkaista haluaa karsia ICT-toimittajiensa määrää ja keskittää yhteistyönsä ns. strategiseen kumppanuuteen. Toimialaosaaaminen ja asiakkaan liiketoiminnan ymmärrys korostuvat toimittajia valittaessa.

Solteqin Kaupan tulosyksikkö fokusoiti toimintaansa entistä enemmän asiakastyöhön ja pyrkii ymmärtämään yhä syvemmin asiakkaiden tavoitteita ja tarpeita. Kehittämällä integrointiosaamistaan Solteq pystyy toteuttamaan ratkaisuja, jotka vastaavat parhaiten sekä koko asiakastoimialan että yksittäisten asiakkaiden liiketoiminnan tarpeisiin. Lisäksi tulosyksikkö parantaa valmiuttaan sitoutua avoimeen ja pitkäjänteiseen kumppanuuteen.



## Yhtenäisyyttä asiakas- ja tuotehallintaan

Heinon Tukku ottaa käyttöönsä kaupan yrityksille valmiiksi tuotteistetun SAP-pohjaisen Solteq Kauppa -ratkaisun. Elintarvikkeiden, alkoholin ja toimistotarvikkeiden tukkukauppaa harjoittava yhtiö hakee Solteqin toimittaman kokonaisratkaisun avulla yhtenäisyyttä asiakas- ja tuotehallintaan sekä läpinäkyvyyttä ja tehokkuutta koko konsernin toimintoihin.

– Yksi yhteinen järjestelmä vähentää manuaalisen tiedonsiirron tarvetta monien eri järjestelmien välillä ja vapauttaa aikaa varsinaiseen ydintyöhömmä eli asiakaspalveluun, kertoo Heinon Tukun toimitusjohtaja Petri Heino.

– Valmiiksi kaupalle paketoitun SAP-ratkaisun avulla toivomme myös löytävämme uusia tehokkaampia menetelmiä ja kehitysideoita omaan toimintaamme, hän lisää.

Solteq on paketoitunut Heinon Tukun ratkaisuun valmiiksi alan parhaita käytäntöjä. – Paketointi helpottaa ja nopeuttaa käyttöönottoa, tehostaa merkittävästi koko liiketoimintaprosessia ja pitää kustannukset kurissa. Heinon Tukkua tarjoaa meille monipuolisen ja kehittävän yhteistyökumppanuuden, sanoo Solteqin Kaupan yksikön johtaja Urpo Karjalainen.

Kuvassa edessä Heinon Tukun toimitusjohtaja Petri Heino ja Solteqin toimitusjohtaja Jorma Hänninen. Ylärivissä Janne Huovinen ja Veikko Salmi Heinon Tukusta sekä Janne Mäkelä, Antti Turkkinen ja Urpo Karjalainen Solteqista.



Starckjohann Steel ja Solteq ovat syventäneet pitkää yhteistyötään. Syksyllä solmitun sopimuksen mukaan Solteq ottaa vastuun asiakkaansa toiminnanohjausjärjestelmästä käyttöympäristöä lukuunottamatta. Lisäksi yritykset sopivat tietohallinnon kehittämishankkeista yhteisesti perustettavassa IT-johtoryhmässä.



Kansainväliset luottokortti-järjestöt haluavat päästä sirukorttiaikaan mahdollisimman nopeasti, sillä magneetti-juovallisten korttien kopiointi on yleistynyt maailmalla. Siruteknologia vaikeuttaa kortin väärinkäyttöä merkittävästi.

Visan ja MasterCardin uudet vastuunjakoperiaatteet tulevat Suomessa voimaan heinäkuun alussa. Sen jälkeen kauppias, jolla ei ole liikkeessään sirukortin edellyttämää maksupäätejärjestelmää ja lukulaitetta, kantaa vastuun mahdollisen väärinkäytön aiheuttamista taloudellisista vahingoista, jos väärinkäyttö olisi voitu estää siruteknologialla.

Solteq käynnisti sirukorttien tuloa ennakoivan kassajärjestelmien kehityshankkeen vuonna 2002. Nyt Kaupan tulosityksikkö konsultoi asiakkaitaan parhaiden toimintatapojen löytämisessä ja sirukortti-projektien läpiviemisessä.

Kuva Rivercon myymälästä Espoossa. Kauppias Sami Leporannan Riverco-ketju toimii Solteqin pilottiasiakkaana, kun uutta maksupäätejärjestelmää ja kortinlukijoita testataan.

Starkki-keijun toiminnan-ohjausjärjestelmän tuki oli aiemmin yhden IT-ammattilaisen käsissä. Starkki halusi pienentää riskiä ja siirtää vastuuta leveämmille hartioille. Ratkaisun tarjosi Solteqin IT OK -palvelu.



**Solteq Oyj**

Tasekirja tilivuodelta 2004



## LIIKETOIMINNAN KEHITYMINEN

Solteqin toiminnan painopiste on ollut kaupan ja autokaupan toimialoilla sekä keskisuurten ja suurten yritysten asiakaskohtaisissa järjestelmissä.

Yhtiön tavoitteena on ollut edelleen oman osaamisen painopisteen siirtäminen korkeamman jalostusasteen palveluihin ja asiakkuuksien kehittäminen strategisen kumppanuuden suuntaan. Tämän tueksi omiin tuotteisiin pohjautuvien palvelujen rinnalle on rakennettu globaalien tuotekehittäjien toiminnanohjausjärjestelmiin perustuvia ratkaisuja.

Yhteistyötä SAP:n kanssa on kehitetty voimakkaasti. Katsauskauden aikana yhtiö hankki valmiudet toimittaa SAP:n kvalifioimia ratkaisuja tukkukaupan ja ketjuuntuneen kaupan yrityksille, automaahantuojille, elintarviketeollisuudelle sekä projektitoiminnallisille yrityksille. Keväällä Solteq osti SAP-konsultointiin erikoistuneen tanskalaisen R5 A/S:n Suomen-liiketoiminnot, mikä vahvisti yhtiön SAP-osaamista ja -resursseja merkittävästi.

Kassajärjestelmissä on aloitettu strategian mukainen yhteistyö kansainvälisen tuotekehittäjän kanssa. Tammikuun 2004 lopulla solmitun sopimuksen mukaisesti Solteqista tuli Wincor Nixdorf:n jälleenmyyjä ja lisäpalveluntuottaja. Katsauskauden aikana on kehitetty Suomen markkinoille soveltuva uusi erikoiskaupan myymäläratkaisu.

### Liikevaihto

Solteqin liikevaihto oli tilikaudella 22.270 tuhatta euroa (20.812 tuhatta euroa). Kasvu edellisvuodesta oli 7,0 %.

Liikevaihdon osuus toiminnoittain (miljoonaa euroa):

	2004	2003	Muutos	Muutos %
Palvelut	13,4	12,1	1,3	10,8 %
Lisenssit	5,2	4,9	0,3	6,4 %
Laitemyynti	3,7	3,8	-0,1	-2,1 %
YHTEENSÄ	22,3	20,8	1,5	7,0 %

### Tuloskehitys

Tilikauden liikevoitto oli 1.269 tuhatta euroa (1.157 tuhatta euroa). Liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 5,7 % (5,6 %).

Tulos ennen satunnaisia eriä ja veroja oli 1.739 tuhatta euroa (1.598 tuhatta euroa). Yhtiön nettorahoitustuotot olivat 470 tuhatta euroa (441 tuhatta euroa).

Satunnaisena kuluna on esitetty yhtiön oman kassajärjestelmätuotteen kehityksen lopettamisesta aiheutuneet kustannukset 235 tuhatta euroa.

Tilikauden voitto oli 1.055 tuhatta euroa (1.130 tuhatta euroa).

### Rahoitus ja investoinnit

Yhtiön rahoitusasema säilyi erinomaisena koko tilikauden ajan. Taseen loppusumma oli 15.861 tuhatta euroa (15.982 tuhatta euroa) ja omavaraisuusaste 76,3% (74,5%). Taseen likvidit varat tilinpäätöshetkellä olivat 3.023 tuhatta euroa (5.056 tuhatta euroa). Yhtiöllä ei ole korollisia velkoja.

Taseessa esitetyt rahoitusarvopaperit muodostuvat 1.100 tuhannen euron sijoituksista kotimaisten päälistalla noteerattujen yhtiöiden osakkeisiin sekä 1.992 tuhannen euron sijoituksista likvideihin lyhyen koron sijoitusrahastoihin. Sijoitukset perustuvat yhtiön hallituksen vahvistamaan sijoituspolitiikkaan.

Tilikauden merkittävin yksittäinen investointi oli tanskalaisen R5 A/S:n Suomen-liiketoimintojen osto.

## Tutkimus- ja kehitystoiminta

Yhtiön tutkimus- ja kehitystoiminnan kulut ovat pääosin henkilöstökuluja. Tutkimus- ja tuotekehityksen menot tilikaudella 2004 olivat noin 4% liikevaihdosta (7%). Strategian mukaisesti yhtiö hyödyntää perustuotteiden kehittämisessä pääosin maailmanlaajuisten toimijoiden resursseja ja omat panostukset kohdistetaan maakohtaisiin lisäarvotuotteisiin sekä asiakkaan tarvitseman palvelukokonaisuuden kehittämiseen.

Tutkimus ja tuotekehityksen menot on aikaisemmin tilinpäätöksissä kirjattu vuosikuluina. Vuoden 2004 aikana on siirrytty IAS 38:n mukaiseen kirjauskäytäntöön. Uuden Wincor Nixdorfin kanssa kehitettävän kassajärjestelmätuotteen kehityksestä aiheutuneita kustannuksia on aktivoitu taseeseen yhteensä 355 tuhatta euroa.

## Henkilöstö

Vakinaisen henkilöstön määrä oli tilikauden lopussa 199 henkilöä (190 henkilöä). Henkilöstön määrä tilikaudella oli keskimäärin 202 henkilöä (192 henkilöä).

## KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Solteq Oyj myi 1.1.2005 Solteq Oscar -liiketoimintansa uudelle perustettavalle yhtiölle. Perustettava yhtiö on Solteqin osakkuusyhtiö, josta omistetaan 20%. Kaupalla ei ole olennaista vaikutusta vuoden 2005 tulokseen eikä Solteqin taseasemaan.

Vuoden 2005 alussa kaikkien konsernin liiketoimintaa harjoittavien yhtiöiden toiminnot siirrettiin emoyhtiöön. Järjestelyllä selkeytettiin Solteq-konsernin toiminnallista rakennetta ja vähennettiin hallinnollisia kustannuksia.

## NÄKYMÄT TILIKAUDELLE 2005

Näykymät alkaneelle vuodelle ovat suotuisat. Vuoden 2004 aikana yhtiö on panostanut kaupan ja teollisuuden toimialaratkaisuihin yhteistyössä SAP:n ja Wincor Nixdorfin kanssa. Yhtiö uskoo tehtyjen panostusten lisäävän uusmyyntimahdollisuuksia kuluvan vuoden aikana.

Tiivistynyt yhteistyö pitkäaikaisten asiakkaitten kanssa on johtanut aiempaa laajempiin kumppanuussopimuksiin. Tilauskanta on vuoden takaista parempi. Yhtiön omat valmiudet toimittaa uusia järjestelmiä ovat parantuneet koulutuksen, rekrytointien sekä toteutetun liiketoimintakaupan ansiosta.

Alkaneen tilikauden liikevaihdon kasvun ennakoidaan olevan edelliskauden tasolla ja liiketoiminnan tuloksen paranevan selvästi.

## OSAKEPÄÄOMA, OMAT OSAKKEET JA HALLITUKSEN VALTUUTUKSET

Solteq Oyj:n osakepääoma on 896.743,55 euroa, joka jakautuu 10.663.590 kappaleeseen osakkeita. Osakkeet ovat nimellisarvottomia ja niiden kirjanpidollinen vasta-arvo on noin 0,08 euroa osaketta kohden.

Yhtiön varsinainen yhtiökokous 26.3.2004 päätti yhtiön hallussa olleiden 287.087 kappaleen oman osakkeen mitätöinnistä. Osakkeiden mitätöinti on merkitty kaupparekisteriin 3.5.2004.

Hallituksella on 26.3.2005 asti voimassa oleva valtuutus päättää enintään 177.000,00 euron suuruudesta uusmerkinnästä tai optio-oikeuksien antamisesta poiketen osakkeenomistajien etuoikeudesta merkitä osakkeita.

Hallituksella on lisäksi 26.3.2005 asti voimassa oleva valtuutus hankkia ja luovuttaa kokonaismäärältään enintään viisi prosenttia yhtiön osakkeista osakkaiden merkintäetuoikeudesta poiketen.

## JOHTO JA TILINTARKASTAJAT

Yhtiön toimitusjohtajana toimii Jorma Hänninen. Hallituksen puheenjohtajana toimii Ali U. Saadetdin ja hallituksen muina jäseninä Seppo Aalto, Ari Heiniö ja Veli-Pekka Jokiniiva. Yhtiön tilintarkastaja on KHT-yhteisö KPMG Oy Ab, päävastuullisena tilintarkastajanaan KHT Frans Kärki.

# Tuloslaskelma

	KONSERNI		EMOYHTIÖ	
	1.1. – 31.12.2004	1.1. – 31.12.2003	1.1. – 31.12.2004	1.1. – 31.12.2003
Liikevaihto	22,269,911.53	20,811,831.25	20,319,033.77	18,743,323.84
Liiketoiminnan tuotot	73,096.80	124,062.87	61,312.50	108,000.87
Materiaalit ja palvelut				
Aineet, tarvikkeet ja tavarat				
Ostot tilikauden aikana	-3,703,410.51	-3,784,760.65	-3,676,698.22	-3,782,385.69
Ulkopuoliset palvelut	-1,349,790.10	-767,010.48	-1,324,319.15	-681,250.40
Henkilöstökulut				
Palkat ja palkkiot	-8,834,343.57	-8,365,764.68	-8,196,045.66	-7,657,938.52
Henkilösivukulut				
Eläkekulut	-1,702,075.97	-1,449,893.39	-1,585,760.70	-1,327,643.84
Muut henkilösivukulut	-494,041.90	-445,229.93	-472,873.67	-408,350.32
Poistot ja arvonalennukset				
Suunnitelman mukaiset poistot	-539,222.39	-526,889.45	-517,064.87	-646,865.60
Liiketoiminnan muut kulut	-4,451,134.49	-4,439,254.42	-3,962,192.19	-3,925,345.19
Liikevoitto	1,268,989.40	1,157,091.12	645,391.81	421,545.15
Rahoitustuotot				
Tuotot osuuksista saman konsernin yrityksissä	0.00	0.00	0.00	168,865.00
Muut korko- ja rahoitustuotot	1,251,274.00	732,190.61	1,249,810.99	729,903.89
Korkokulut ja muut rahoituskulut	-781,270.00	-291,533.55	-780,901.97	-287,775.13
Voitto ennen satunnaisia eriä	1,738,993.40	1,597,748.18	1,114,300.83	1,032,538.91
Satunnaiset erät				
Satunnaiset tuotot	0.00	0.00	634,000.00	556,000.00
Satunnaiset kulut	-235,000.00	-39,844.00	-235,000.00	-39,844.00
Voitto (tappio) ennen tilinpäätös- siirtoja ja veroja	1,503,993.40	1,557,904.18	1,513,300.83	1,548,694.91
Tilinpäätössiirrot				
Poistoeron muutos	0.00	0.00	0.00	59,397.49
Tuloverot	-448,407.56	-427,590.03	-431,002.23	-449,651.97
Tilikauden voitto	1,055,585.84	1,130,314.15	1,082,298.60	1,158,440.43

Tilinpäätös

# Tase

	KONSERNI		EMOYHTIÖ	
	31.12.04	31.12.03	31.12.04	31.12.03
TASE				
VASTAAVAA				
PYSYVÄT VASTAAVAT				
Aineettomat hyödykkeet				
Aineettomat oikeudet	624,222.87	757,275.61	667,941.65	844,713.17
Liikearvo	2,155,362.02	181,478.89	2,155,362.02	181,478.89
Konserniliikearvo	325,703.83	381,109.71	0.00	0.00
Muut pitkävaikutteiset menot	413,240.27	62,366.25	411,782.80	59,451.30
Aineelliset hyödykkeet				
Koneet ja kalusto	162,129.49	232,200.55	135,090.73	194,825.17
Muut aineelliset hyödykkeet	21,424.78	15,084.78	20,920.22	14,580.22
Sijoitukset				
Osuudet saman konsernin yrityksissä	0.00	0.00	213,899.06	213,899.06
Muut osakkeet ja osuudet	2,579,253.42	2,839,672.91	1,755,494.31	2,015,913.80
Pysyvät vastaavat yhteensä	6,281,336.68	4,469,188.70	5,360,490.79	3,524,861.61
VAIHTUVAT VASTAAVAT				
Saamiset				
Myyntisaamiset	5,052,485.83	4,085,129.92	4,624,597.57	3,802,667.61
Saamiset saman konsernin yrityksiltä	0.00	0.00	1,119,895.00	997,975.00
Lainasaamiset	0.00	18,885.33	0.00	18,885.33
Muut saamiset	79,792.69	53,023.42	64,717.94	51,033.72
Siirtosaamiset	325,266.76	755,606.02	304,734.34	704,076.41
Rahoituspaperiarvot				
Muut arvopaperit	3,092,136.49	4,546,105.29	3,092,136.49	4,546,105.29
Rahat ja pankkisaamiset	1,030,542.07	2,053,764.17	956,381.78	1,980,450.12
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	9,580,223.84	11,512,514.15	10,162,463.12	12,101,193.48
VASTAAVAA YHTEENSÄ	15,861,560.52	15,981,702.85	15,522,953.91	15,626,055.09

# Tase

	KONSERNI		EMOYHTIÖ	
	31.12.04	31.12.03	31.12.04	31.12.03
TASE	31.12.04	31.12.03	31.12.04	31.12.03
VASTATTAVAA				
OMA PÄÄOMA				
Osakepääoma	896,743.55	909,541.55	896,743.55	909,541.55
Ylikurssirahasto	9,642,661.04	9,530,596.04	9,642,661.04	9,530,596.04
Edellisten tilikausien voitto (tappio)	512,013.23	329,281.18	65,594.53	-145,263.80
Tilikauden voitto	1,055,585.84	1,130,314.15	1,082,298.60	1,158,440.43
Oma pääoma yhteensä	12,107,003.66	11,899,732.92	11,687,297.72	11,453,314.22
VIERAS PÄÄOMA				
Lyhytaikainen				
Ostovelat	805,752.79	1,455,593.98	803,360.28	1,449,393.49
Velat saman konsernin yrityksille	0.00	0.00	198,381.31	267,882.58
Muut lyhytaikaiset velat	1,071,348.71	836,708.66	1,058,567.88	816,569.61
Siirtovelat	1,877,455.36	1,789,667.29	1,775,346.72	1,638,895.19
Vieras pääoma yhteensä	3,754,556.86	4,081,969.93	3,835,656.19	4,172,740.87
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	15,861,560.52	15,981,702.85	15,522,953.91	15,626,055.09

# Rahoituslaskelma

Rahoituslaskelma	Konserni 2004	Konserni 2003	Emoyhtiö 2004	Emoyhtiö 2003
<b>Liiketoiminnan rahavirta</b>				
Liikevoitto	1,268,989.40	1,157,091.12	645,391.81	421,545.12
Oikaisut liikevoittoon	505,687.61	452,925.56	483,530.09	572,901.71
Käyttöpääoman muutos	-1,109,818.67	217,715.70	-1,143,409.89	252,465.77
Maksetut korot ja maksut	-74,936.29	-61,305.37	-74,568.29	-57,546.95
Saadut osingot	0.00	0.00	119,894.15	0.00
Saadut korot	53,361.47	82,176.38	51,898.47	79,889.66
Satunnaiset erät	-235,000.00	-39,844.00	-235,000.00	-39,844.00
Saadut ja maksetut verot	-3,700.94	70,575.31	0.00	0.00
<b>Liiketoiminnan rahavirta</b>	<b>404,582.58</b>	<b>1,879,334.70</b>	<b>-152,263.66</b>	<b>1,229,411.31</b>
<b>Investointien rahavirta</b>				
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-2,701,912.42	-150,915.80	-2,701,912.42	-219,437.83
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden luovutustulot	123,656.83	208,110.00	123,656.83	208,110.00
Luovutustulot muista osakkeista ja osuuksista	260,420.00	1,233,735.78	260,420.00	1,233,735.78
Investoinnit rahoitusarvopapereihin	-5,180,672.78	-3,997,920.00	-5,180,672.78	-3,997,920.00
Luovutustulot rahoitusarvopapereista	5,256,621.00	3,297,665.59	5,256,621.00	3,297,665.59
Saadut osingot investoinneista	652,383.00	18,525.34	652,383.00	18,525.34
<b>Investointien rahavirta</b>	<b>-1,589,504.37</b>	<b>609,200.91</b>	<b>-1,589,504.37</b>	<b>540,678.88</b>
<b>Rahoituksen rahavirta</b>				
Maksullinen osakepääoman korotus	99,267.00	23,949.75	99,267.00	23,949.75
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut	0.00	-1,063,333.34	0.00	-1,063,333.34
Maksetut osingot	-947,582.10	0.00	-947,582.10	0.00
Saadut ja maksetut konserniavustukset	0.00	0.00	556,000.00	880,000.00
<b>Rahoituksen rahavirta</b>	<b>-848,315.10</b>	<b>-1,039,383.59</b>	<b>-292,315.10</b>	<b>-159,383.59</b>
<b>Rahavarojen muutos</b>	<b>-2,033,236.89</b>	<b>1,449,152.02</b>	<b>-2,034,083.13</b>	<b>1,610,706.60</b>
Rahavarat 1.1.	5,055,976.45	3,606,824.43	4,982,662.40	3,371,955.80
Rahavarat 31.12	3,022,739.56	5,055,976.45	2,948,579.27	4,982,662.40

# Tilinpäätöksen laadintaperiaatteet

## Konsernitilinpäätös

Konsernitilinpäätökseen on yhdistelty liiketoimintaa harjoittavat konserniyritykset. Hankitut yhtiöt on yhdistelty konserniin hankintakuukaudesta lähtien.

Konsernitilinpäätös on laadittu hankintamenomenetelmällä. Konsernin sisäiset liiketapahtumat, sisäiset saamiset ja velat sekä keskinäinen voitonjako on eliminoitu.

Vuonna 1999 osakevaihdoilla hankitut osakkeet arvostettiin yhtiön vastikkeeksi antamien osakkeiden käyvän markkina-arvon (käypänä markkina-arvona pidettiin 5,10 euroa) mukaisesti.

Vuonna 2000 arvostusperiaatetta on muutettu vastaamaan Kirjanpitolautakunnan lausunnon 1591 (25.10.1999) mukaista periaatetta. Tällä tavoin hankittujen yhtiöiden osakkeiden hankintamenoksi ja konsernin oman pääoman korotukseksi on muodostunut hankintahetkellä arvioitu hankittujen yhtiöiden kirjanpitoarvoa vastaava arvo lisättynä varainsiirtoveroilla sekä välittömällä kuluilla.

## Käyttöomaisuus ja poistot

Käyttöomaisuus on merkitty taseeseen hankintamenoon, vähennettynä suunnitelman mukaisilla poistoilla. Suunnitelman mukaiset poistot on laskettu tasapoistoina käyttöomaisuusesineiden taloudellisen pitoajan perusteella.

Suunnitelman mukaiset poistoajat ovat:

Aineettomat oikeudet	5 - 10 vuotta
Liikearvo	10 vuotta
Konserniliikearvo	10 vuotta
Muut pitkävaikutteiset menot	5 - 10 vuotta
Koneet ja kalusto	3 - 5 vuotta

Konserniliikearvo ja liikearvo ovat muodostuneet yritys- ja liiketoimintakaupoista, joiden tulontuottoajan odotetaan olevan vähintään 10 vuotta.

## Rahoitusomaisuuden arvostus

Rahoitusomaisuusarvopaperit on arvostettu hankintamenoon tai sitä alempaan markkinahintaan.

## Tutkimus- ja tuotekehitysmenot

Tutkimus- ja tuotekehitysmenot on ennen vuotta 2004 kirjattu vuosikuluiksi niiden syntymisvuonna. IAS 38:n mukaiset tuotekehityskulut on aktivoitu vuodesta 2004 alkaen.

## TULOSLASKELMAN LIITETIEDOT

### 1 Liikevaihdon jakautuminen tulosityksiköittäin

	2004	2003	Muutos	Muutos %
Kauppa	7,6	7,2	0,4	5 %
Autokauppa	5,6	6,1	-0,5	-8 %
Asiakaskohtaiset ratkaisut	6,9	5,5	1,4	25 %
POS-ryhmä	2,2	2,0	0,2	10 %
Yhteensä	22,3	20,8	1,5	7 %



## 2 Liiketoiminnan muut tuotot

	Konserni		Emoyhtiö	
	2004	2003	2004	2003
Käyttöomaisuuden myyntivoitot	48 771,80	81 951,56	47 295,50	81 951,56
Vuokratuotot	24 325,00	38 754,50	14 017,00	22 692,50
Muut	0,00	3 356,81	0,00	3 356,81
Yhteensä	73 096,80	124 062,87	61 312,50	108 000,87

## 3 Henkilöstöä ja toimielimiä koskevat liitetiedot

Konsernin ja emoyhtiön henkilöstö keskimäärin tilikauden aikana oli 202 (192). Eräät yhtiön johtoon kuuluvat henkilöt voivat halutessaan jäädä eläkkeelle 55 – 58 -vuotiaina. Yhtiö ei ole myöntänyt lainoja lähipiiriin kuuluville henkilöille.

## 4 Rahoitustuotot ja -kulut saman konsernin yrityksiltä

Tilikaudella ja vertailuvuonna ei ollut konsernin sisäisiä rahoitustuottoja ja -kuluja.

## 5 Satunnaiset tuotot ja kulut

Satunnaiset erät	Konserni		Emoyhtiö	
	2004	2003	2004	2003
Saadut konserniavustukset	0,00	0,00	634 000,00	556 000,00
Oman kassajärjestelmätuotteen lopettamisesta aiheutuneet kulut	-235 000,00	0,00	-235 000,00	0,00
Myytyjen liiketoimintojen kulut	0,00	-39 844,00	0,00	-39 844,00
Yhteensä	-235 000,00	-39 844,00	399 000,00	516 156,00

## 6 Tuloverot

	Konserni		Emoyhtiö	
	2004	2003	2004	2003
Tuloverot	-329 360,55	46 653,95	-325 659,61	0,00
Laskennallisen verosaamisen muutos	-119 047,01	-474 243,98	-105 342,62	-449 651,97
Yhteensä	-448 407,56	-427 590,03	-431 002,23	-449 651,97

# Taseen liitetiedot

## 7 Pysyvät vastaavat

Aineettomat oikeudet	Konserni		Emoyhtiö	
	2004	2003	2004	2003
Jäännösarvo 1.1.	757 275,61	983 158,84	844 713,17	1 114 315,18
Lisäykset	79 795,56	37 934,27	79 795,56	37 934,27
Sumu-poisto	212 848,30	263 817,50	256 567,08	307 536,28
Jäännösarvo 31.12.	624 222,87	757 275,61	667 941,65	844 713,17

Liikearvo	Konserni		Emoyhtiö	
	2004	2003	2004	2003
Jäännösarvo 1.1.	181 478,89	252 763,32	181 478,89	210 662,53
Lisäykset	2 146 142,96	0,00	2 146 142,96	0,00
Sumu-poisto	172 259,83	71 284,43	172 259,83	29 183,64
Jäännösarvo 31.12.	2 155 362,02	181 478,89	2 155 362,02	181 478,89

Konserniliikearvo	2004		2003	
	Jäännösarvo 1.1.		381 109,71	
Vähennykset		0,00		0,00
Sumu-poisto		55 405,88		55 405,90
Jäännösarvo 31.12.		325 703,83		381 109,71

Muut pitkävaikutteiset menot	Konserni		Emoyhtiö	
	2004	2003	2004	2003
Jäännösarvo 1.1.	62 366,25	58 636,54	59 451,30	173 422,09
Lisäykset	373 500,00	23 747,17	373 500,00	92 269,20
Sumu-poisto	22 625,98	20 017,46	21 168,50	206 239,99
Jäännösarvo 31.12.	413 240,27	62 366,25	411 782,80	59 451,30

Koneet ja kalusto	Konserni		Emoyhtiö	
	2004	2003	2004	2003
Jäännösarvo 1.1.	232 200,55	409 795,09	194 825,17	359 961,24
Vähennykset	104 352,92	127 205,23	103 029,22	127 205,23
Lisäykset	110 364,24	65 974,85	110 364,24	65 974,85
Sumu-poisto	76 082,38	116 364,16	67 069,46	103 905,69
Jäännösarvo 31.12.	162 129,49	232 200,55	135 090,73	194 825,17

Muut aineelliset hyödykkeet	Konserni		Emoyhtiö	
	2004	2003	2004	2003
Jäännösarvo 1.1.	15 084,78	15 084,78	14 580,22	14 580,22
Lisäykset	6 340,00	0,00	6 340,00	0,00
Jäännösarvo 31.12.	21 424,78	15 084,78	20 920,22	14 580,22

## 8 Sijoitukset

### Konserniyhtykset

	Konsernin omistusosuus %	Emoyhtiön omistusosuus %
Solteq Retail Oy, selvitystilassa, Tampere	100,0	100,0
ATK-Integrointi Oy Väinö Tissari, Tampere	100,0	100,0

### Konsernin omistamat muut osakkeet ja osuudet

	Kpl	Kirjanpitoarvo
Kiinteistö Oy Villakarstaaja	888	769 924,80
Kiinteistö Oy Kuopion Sammonkatu 14	772	776 448,59
Kiinteistö Oy Nukanleikkaaja	844	708 878,54
As Oy Ylläsnäkyy	150	144 983,88
Klingendahlin Pysäköinti Oy	105	111 190,68
Qetlos Oy	150	37 644,88
Elisa Communications Oyj	2486	13 287,68
Muut osakkeet		16 894,37
Yhteensä		2 579 253,42

Konserniin kuuluvia Qetlos Oy:tä sekä Koy Sammonkatu 14 ei ole yhdistelty konsernitaseeseen. Yhtiöt eivät harjoittaneet liiketoimintaa eikä niiden pois jättämisellä ole olennaista merkitystä Solteq-konsernin tulokseen eikä vapaaseen pääomaan.

## 9 Saamiset ja velat samaan konserniin kuuluvilta yhtiöiltä

Emoyhtiö	2004	2003
Lyhytaikaiset velat	198 381,31	267 882,58
Lyhytaikaiset saamiset	1 119 895,00	997 975,00

## 10 Rahoitusarvopaperit

	Konserni		Emoyhtiö	
	2004	2003	2004	2003
Helsingin pörssin päälistan osakkeet	1 099 939,00	1 543 893,01	1 099 939,00	1 543 893,01
Lyhyen koron rahastot	1 992 197,49	3 002 212,28	1 992 197,49	3 002 212,28
Yhteensä	3 092 136,49	4 546 105,29	3 092 136,49	4 546 105,29

## 11 Oma pääoma

	Konserni		Emoyhtiö	
	2004	2003	2004	2003
Osakepääoma 1.1.	909 541,55	906 392,23	909 541,55	906 392,23
Osakepääoman alentaminen	-24 142,28	0,00	-24 142,28	0,00
Osakepääoman korotus	11 344,28	3 149,32	11 344,28	3 149,32
Osakepääoma 31.12.	896 743,55	909 541,55	896 743,55	909 541,55
Ylikurssirahasto 1.1.	9 530 596,04	9 509 795,61	9 530 596,04	9 509 795,61
Osakepääoman korotus	112 065,00	20 800,43	112 065,00	20 800,43
Ylikurssirahasto 31.12.	9 642 661,04	9 530 596,04	9 642 661,04	9 530 596,04
Vapaa oma pääoma 1.1.	1 459 595,33	619 202,97	1 013 176,63	144 658,00
Osingonjako	-947 582,10	0,00	-947 582,10	0,00
Omien osakkeiden eliminointi	0,00	-289 921,80	0,00	-289 921,80
Tilikauden tulos	1 055 585,84	1 130 314,15	1 082 298,60	1 158 440,43
Vapaa oma pääoma 31.12.	1 567 599,07	1 459 595,33	1 147 893,13	1 013 176,63

Konsernin voitonjakokelpoiset varat ovat 1 567 599,07

Emoyhtiön voitonjakokelpoiset varat ovat 1 147 893,13

Emoyhtiön osakepääoma jakautuu osakelajeittain seuraavasti:

	2004		2003	
	Kpl	EUR	Kpl	EUR
Osakesarja	10 663 590	896 743,55	10 815 777	909 541,55

## 12 Yli 5 vuoden kuluttua erääntyvät velat

Konsernilla ei ole ollut yli 5 vuoden kuluttua erääntyviä velkoja tilikauden 2002 jälkeen.

## 13 Optio-oikeudet

### Optio-ohjelma I

Yhtiökokous on 26.8.1999 päättänyt antaa 550.000 optio-oikeutta, jotka kukin oikeuttavat merkitsemään yhden Solteq Oyj:n osakkeen. Optio-oikeuksia voidaan tarjota päätöksen mukaan hallituksen, muun johdon ja henkilökunnan merkittäviksi lisäämään heidän työmotivaatiotaan ja sitoutumistaan. Osakkeiden merkintäaika alkaa:

- optiotodistuksella A 1.9.2001
- optiotodistuksella B 1.9.2002
- optiotodistuksella C 1.9.2003
- optiotodistuksella D 1.9.2004

Optio-ohjelma I:n rekisteröintiä kaupparekisteriin ei suoritettu osakeyhtiölain edellyttämässä määräajassa, mistä johtuen ohjelma mitätöityi. Yhtiökokous 26.3.2003 päätti optio-ohjelma I:n uudistamisesta aiemmin ehdoin. Myös päätöstä koskevat rekisteröinnit on saatettu ajan tasalle.

## Optio-ohjelma II

Yhtiökokous on 15.11.2000 päättänyt antaa 1.000.000 optio oikeutta, jotka kukin oikeuttavat merkitsemään yhden Solteq Oyj:n osakkeen. Optio-oikeuksia voidaan tarjota päätöksen mukaan hallituksen, muun johdon ja henkilökunnan merkittäviksi lisäämään heidän työmotivaatiotaan ja sitoutumistaan. Osakkeiden merkintäaika alkaa liukuvasti vuoden päästä antojakson päättymisestä.

Optio-ohjelmilla I ja II on niiden ehtojen mukaisesti merkittävässä yhteensä 1.550.000 Solteq Oyj:n osaketta. Tilinpäätökseen 31.12.2004 mennessä Solteq Oyj:n uusia osakkeita on optio-ohjelmien I ja II perusteella merkitty yhteensä 172.350 kappaletta.

## 14 Annetut pantit ja vastuusitoumukset

	Konserni		Emoyhtiö	
	2004	2003	2004	2003
Yrityskiinnitykset	2 030 510,13	2 619 167,87	1 677 315,49	1 677 315,49
Joista yhtiön hallussa	853 194,64	1 441 852,39	500 000,00	500 000,00
Leasing- ja vuokravastuut	1 041 373,33	830 967,73	1 041 373,33	830 967,73

Emoyhtiöltä pantiksi annetut yrityskiinnitykset vastaavat 505 TEUR luottolimiittiiä. Konserniyhtiöillä ei ole johdannaisinstrumenteista johtuvia vastuuta.

## TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

### Oman pääoman tuotto prosentteina:

$$\frac{\text{voitto tai tappio ennen satunnaisia eriä} - \text{verot} \times 100}{\text{oma pääoma} + \text{vähemmistöosuus}}$$

### Sijoitetun pääoman tuotto prosentteina:

$$\frac{\text{voitto tai tappio ennen satunnaisia eriä} + \text{korkokulut ja muut rahoituskulut} \times 100}{\text{taseen loppusumma} - \text{korottomat velat}}$$

### Omavaraisuusaste prosentteina:

$$\frac{\text{oma pääoma} + \text{vähemmistöosuus} \times 100}{\text{taseen loppusumma} - \text{saadut ennakot}}$$

### Nettovelkaantumisaste:

$$\frac{\text{korolliset velat} - \text{rahat, pankkisaamiset ja rahoitusarvopaperit} \times 100}{\text{oma pääoma} + \text{vähemmistöosuus}}$$

### Osakekohtainen tulos:

$$\frac{\text{tulos ennen satunnaisia eriä} - \text{verot} -/+ \text{vähemmistöosuus}}{\text{tilikauden keskimääräinen osakeantioikaistu osakkeiden lukumäärä}}$$

### Osakekohtainen oma pääoma:

$$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä tilinpäätöspäivänä}}$$

### Osakekohtainen osinko:

$$\frac{\text{tilikauden osinko}}{\text{osingonjakohetken osakemäärä}}$$

### Osinko tuloksesta prosentteina:

$$\frac{\text{osakekohtainen osinko} \times 100}{\text{osakekohtainen tulos}}$$

### Efektiivinen osinkotuotto prosentteina:

$$\frac{\text{osakekohtainen osinko} \times 100}{\text{tilikauden viimeinen kaupantekokurssi}}$$

### Hinta-voitto -suhde (P/E-luku):

$$\frac{\text{tilikauden viimeinen kaupantekokurssi}}{\text{osakekohtainen tulos}}$$

### Osakekannan markkina-arvo:

$$\text{osakkeiden lukumäärä tilikauden viimeisenä päivänä} \times \text{tilikauden viimeinen kaupantekokurssi}$$

**TALOUDELLISTA KEHITYSTÄ KUVAAVAT TUNNUSLUVUT 2000–2004**

Konsernin taloudellista kehitystä kuvaavat tunnusluvut (Me)	Tilikausi 1.1.–31.12.				
	2004	2003	2002	2001	2000
Liikevaihto	22.3	20.8	18.8	22.0	20.3
Liikevaihdon kasvu	7.0 %	10.5 %	-14.4 %	8.2 %	20.6 %
Liikevoitto	1.3	1.2	0.6	-0.5	-0.8
% liikevaihdesta	5.7 %	5.6 %	2.9 %	-2.4 %	-4.0 %
Voitto ennen satunnaiseriä, varauksia ja veroja	1.7	1.6	0.9	-0.6	-0.5
% liikevaihdesta	7.8 %	7.7 %	4.6 %	-2.8 %	-2.4 %
Satunnaiset erät	-0.2	-0.0	-1.4	-0.3	0.8
Voitto ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja	1.5	1.6	-0.5	-0.9	0.3
% liikevaihdesta	6.8 %	7.5 %	-2.8 %	-4.3 %	1.4 %
Oman pääoman tuotto prosentteina	10.2 %	10.1 %	4.8 %	-3.0 %	-5.0 %
Sijoitetun pääoman tuotto prosentteina	14.6 %	13.8 %	8.2 %	-3.4 %	-2.3 %
Omavaraisuusaste prosentteina	76.3 %	74.5 %	70.5 %	66.2 %	63.6 %
Bruttoinvestoinnit taseen pysyviin vastaaviin	2.7	0.2	1.4	0.7	5.4
% liikevaihdesta	12.1 %	0.7 %	7.4 %	3.1 %	26.6 %
Tutkimus- ja kehitysmenot	0.9	1.4	1.9	2.2	1.9
% liikevaihdesta	4.0 %	6.8 %	10.3 %	10.0 %	9.5 %
Nettovelkaantumisaste (Net Gearing)	-34.1 %	-55.5 %	-26.2 %	-17.6 %	-15.5 %
Henkilöstön keskimääräinen lukumäärä tilikauden aikana	202	192	195	238	245

**KONSERNIN OSAKEKOHTAISET TUNNUSLUVUT 2000–2004**

Konsernin osakekohtaiset tunnusluvut	Tilikausi 1.1.–31.12.				
	2004	2003	2002	2001	2000
Osakekohtainen tulos, euroa	0.12	0.11	0.05	-0.04	-0.04
Osakekohtainen oma pääoma, euroa	1.14	1.13	1.03	1.07	1.15
Osakekohtainen osinko, euroa	0.10	0.09	0.00	0.00	0.02
Osinko tuloksesta prosentteina	86.7 %	82.4 %	0.0 %	0.0 %	-25.8 %
Efektiiivinen osinkotuotto prosentteina	6.29%	5.81%	0.00%	0.00%	1.47%
Hinta/voitto -suhde (P/E-luku)	13.8	14.2	12.1	N/A	N/A
Osakekannan markkina-arvo, tuhatta euroa	16,955	16,320	6,526	7,221	11,680
Osakkeiden osakeantioikaistun lukumäärän painotettu keskiarvo tilikauden aikana	10,596,140	10,613,509	10,698,327	10,698,327	9,458,514
Osakkeiden osakeantioikaistun lukumäärä tilikauden lopussa	10,663,590	10,528,690	10,698,327	10,698,327	10,698,327

Osakkeiden lukumääriä laskettaessa yhtiön hallussa olevat omat osakkeet on vähennetty osakkeiden määrästä. Tilikauden 2004 osinko hallituksen esityksen mukaisesti.

## HALLITUKSEN EHDOTUS VOITTOVAROJEN KÄYTÖSTÄ:

Konsernin voitonjakokelpoiset varat ovat 1 567 599,07 €. Emoyhtiön voitonjakokelpoiset varat ovat 1 147 893,13 €, josta tilikauden voitto 1 082 298,60 €.

Hallitus ehdottaa yhtiökokoukselle, että voitonjakokelpoiset varat käytetään seuraavasti:

- osinkona jaetaan 0,10 euroa ulkona olevalle osakkeelle eli yhteensä 1 066 359,00 €
- jätetään omaan pääomaan 81 534,13 €

Helsingissä, 24. päivänä helmikuuta 2005

Solteq Oyj

Ali U. Saadetdin  
Hallituksen puheenjohtaja

Seppo Aalto  
Hallituksen jäsen

Veli-Pekka Jokiniva  
Hallituksen jäsen

Ari Heiniö  
Hallituksen jäsen

Jorma Hänninen  
Toimitusjohtaja

## TILINTARKASTUSKERTOMUS

### Solteq Oyj:n osakkeenomistajille

Olemme tarkastaneet Solteq Oyj:n kirjanpidon, tilinpäätöksen ja hallinnon tilikaudelta 1.1. – 31.12.2004. Hallituksen ja toimitusjohtajan laatima tilinpäätös sisältää toimintakertomuksen sekä konsernin ja emoyhtiön tuloslaskelman, taseen ja liitetiedot. Suorittamamme tarkastuksen perusteella annamme lausunnon tilinpäätöksestä ja hallinnosta.

Tilintarkastus on suoritettu hyvän tilintarkastustavan mukaisesti. Kirjanpitoa sekä tilinpäätöksen laatimisperiaatteita, sisältöä ja esittämistapaa on tällöin tarkastettu riittävässä laajuudessa sen toteamiseksi, ettei tilinpäätös sisällä olennaisia virheitä tai puutteita. Hallinnon tarkastuksessa on selvitetty emoyhtiön hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan toiminnan lainmukaisuutta osakeyhtiölain säännösten perusteella.

Lausuntonamme esitämme, että tilinpäätös on laadittu kirjanpitolaisten ja tilinpäätöksen laatimista koskevien muiden säännösten ja määräysten mukaisesti. Tilinpäätös antaa kirjanpitolaisten tarkoitetulla tavalla oikeat ja riittävät tiedot konsernin sekä emoyhtiön toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta. Tilinpäätös konsernitilinpäätöksineen voidaan vahvistaa sekä vastuuvapaus myöntää emoyhtiön hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle tarkastamaltamme tilikaudelta. Hallituksen esitys voitonjakokelpoisten varojen käytöstä on osakeyhtiölain mukainen.

Helsingissä, 24. päivänä helmikuuta 2005

KPMG OY AB  
KHT-yhteisö

Frans Kärki  
KHT



# Tietoja osakkaista

## Solteq Oyj:n suurimmat osakkeenomistajat 31.12.2004

		Osakkeita, kpl	Osuus osakkeista ja äänistä, %
1.	Saadetdin, Ali U.	3 159 312	29,63
2.	Aalto, Seppo	1 662 206	15,59
3.	Profiz Business Solution Oyj	455 830	4,28
4.	Onnivaatio Oy	182 500	1,71
5.	Onninen-Sijoitus Oy	170 100	1,59
6.	Saadetdin, Katiye	153 225	1,44
7.	Meronen, Kari	145 125	1,36
8.	Paloniemi, Asko	100 000	0,94
9.	Nordea Pankki Suomi Oyj	90 000	0,84
10.	FIM Securities Ltd	87 500	0,82
	Yhteensä	6 205 798	58,20
	Hallintarekisteröidyt osakkeet	110 431	1,04

## Osakkeenomistuksen jakauma 31.12.2004

Omistettujen osakkeiden mukaan				
Osakkeita, kpl	Omistajien lukumäärä	%-osuus omistajista	Osakemäärä	Osuus osakkeista, %
1 – 100	484	17,03	39 550	0,37
101 – 1 000	1 681	59,17	807 329	7,57
1 001 – 10 000	596	20,98	1 811 226	16,98
10 001 – 100 000	73	2,57	2 077 187	19,48
100 001 – 1 000 000	5	0,18	1 106 780	10,38
1 000 001 –	2	0,07	4 821 518	45,22
Yhteensä	2 841	100,00	10 663 590	100,00

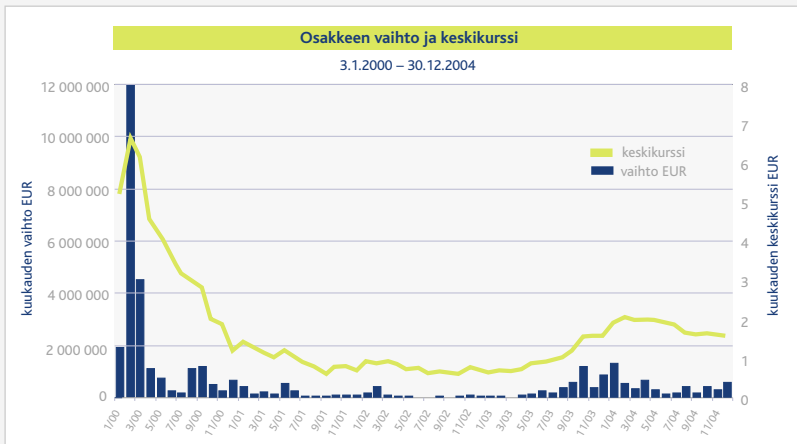
## Omistajaryhmittäin

	Osuus osakkeista, %
Yritykset	11,14
Rahoitus- ja vakuutuslaitokset	0,09
Kotitaloudet	86,97
Voittoa tavoittelemattomat yhteisöt	0,61
Ulkomaiset omistajat	0,15
Hallintarekisteröidyt	1,04
Yhteensä	100,00

Yhtiön hallituksella on omistuksessaan 4 841 618 osaketta.

## Osakkeen vaihto- ja kurssikehitys 2000-2004

vuosi	vaihto EUR	vaihto KPL	keskikurssi	alin	ylin	päätöskurssi	markkina-arvo
2000	24 176 025	5 107 463	4,73	1,04	8,40	1,10	11 628 364
2001	2 044 096	1 882 175	1,09	0,55	1,59	0,67	7 221 479
2002	989 206	1 231 552	0,80	0,52	1,10	0,61	6 574 779
2003	3 992 492	3 174 237	1,26	0,61	1,73	1,55	16 764 454
2004	5 182 211	2 839 557	1,83	1,51	2,00	1,59	16 955 108



## SOLTEQIN HALLINNOINTIPERIAATTEET

Solteq Oyj on julkisesti noteerattu osakeyhtiö, jonka päätöksenteossa ja hallinnoinnissa noudetaan Suomen osakeyhtiölakia, muita julkisesti noteerattuja yhtiöitä koskevia sääddöksiä sekä yhtiön yhtiöjärjestyksestä. Lisäksi yhtiö noudattaa Helsingin Pörssin, Keskuskauppakamarin sekä Teollisuuden ja Työnantajain Keskusliiton suositusta listayhtiöiden hallinnointi- ja ohjausjärjestelmistä sekä Helsingin Pörssin sisäpiiriohjetta.

Solteq Oyj:n yhtiöjärjestyksessä on määritelty lunastusvelvollisuus tilanteissa, jossa osakkeenomistajan osuus kaikista osakkeista saavuttaa 1/3 tai 1/2 rajan. Yhtiöllä ei ole tietoa osakassopimuksista, jotka rajoittaisivat äänivallan käyttöä tai osakkeiden luovuttamista.

Solteq Oyj:n ylintä päätöksentekovaltaa käyttävät toimielimet ovat yhtiökokous, hallitus ja toimitusjohtaja.

### Yhtiökokous

Solteq Oyj:n ylintä päätöksentekovaltaa käyttävät osakkeenomistajat yhtiökokouksessa. Hallitus kutsuu koolle varsinaisen yhtiökokouksen kerran vuodessa. Yhtiökokous järjestetään yhtiön kotipaikkakunnalla Tampereella kesäkuun loppuun mennessä.

Yhtiökokous päättää osakeyhtiölain mukaisesti muun muassa seuraavista seikoista:

- muutoksista yhtiöjärjestykseen
- tilinpäätöksen hyväksymisestä
- osingonjaosta
- hallituksen jäsenten lukumäärästä, valinnasta ja palkkioista
- tilintarkastajista

Tarvittaessa yhtiön hallitus kutsuu koolle ylimääräisen yhtiökokouksen.

### Hallitus

Solteq Oyj:n hallitukseen kuuluu yhtiöjärjestyksen mukaan vähintään kolme ja enintään viisi varsinaista jäsentä. Hallituksen jäsenten toimikausi päättyy vaalia seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättyessä.

Hallituksen puheenjohtajan hallitus valitsee keskuudestaan.

Hallitus huolehtii tehtävistään osakeyhtiölain ja muun lainsäädännön sekä yhtiöjärjestyksen mukaisesti. Hallitus päättää muun muassa seuraavista seikoista:

- konsernin strategiasta
- osavuositarkastusten ja tilinpäätöksen laadinnasta
- merkittävistä investoinneista
- toimitusjohtajan nimityksestä ja palkkaeduista
- konsernirakenteesta

### Toimitusjohtaja

Solteq Oyj:llä on toimitusjohtaja, jonka tehtävänä on johtaa konsernin toimintaa hallituksen antamien määräysten ja ohjeiden mukaisesti. Toimitusjohtajan valitsee yhtiöjärjestyksen mukaisesti hallitus, joka myös päättää toimitusjohtajan tehtävän palvelussuhteen ehtoista.

### Tilintarkastajat

Yhtiössä on yksi varsinainen tilintarkastaja, ja mikäli tämä ei ole keskuskauppakamarin hyväksymä tilintarkastusyhteisö, yksi varatilintarkastaja. Koska Solteq Oyj on julkinen osakeyhtiö, tilintarkastajan tehtävään voidaan valita ainoastaan keskuskauppakamarin hyväksymä tilintarkastaja. Tilintarkastaja valitaan tehtävänsä toistaiseksi.

### Riskienhallinta ja sisäinen tarkastus

Yhtiön hallitus vastaa sisäisestä valvonnasta. Toimitusjohtaja huolehtii valvonnan käytännön järjestämisestä. Liiketoimintaa ohjataan ja valvotaan raportointi- ja ennustejärjestelmien avulla. Tiedot kattavat keskeiset myyntihankkeet, liikevaihdon ja tuloksen sekä myyntisaatavat. Toteumatietoja seurataan kuukausittain liiketoiminta-alueittain.

Ennustettava ajanjakso ennustetietojen osalta on pituudeltaan kolme-kuusi kuukautta. Toimitusjohtaja esittää hallituksen kokouksissa kuukausittain katsauksen liiketoiminnan tilanteesta ja kehityksestä.

Riskienhallinnan avulla pyritään tunnistamaan liiketoimintaan vaikuttavat olennaiset riskit mahdollisimman varhaisessa vaiheessa ja varmistamaan, että riskeihin ja muutoksiin pystytään reagoimaan tarvittaessa nopeastikin. Yhtiön rahoitusriskejä hallinnoidaan keskitetysti konsernin talousyksiköissä ja riskeistä raportoidaan tarvittaessa toimitusjohtajalle. Liiketoiminnasta aiheutuvat omaisuus-, työturvallisuus- ja vastuuvahinkoriskit on suojattu asianmukaisin vakuutusin.

Yhtiöllä ei ole omaa sisäisen tarkastuksen organisaatiota. Sisäisen tarkastuksen käytännön toteutuksesta vastaa talousyksikkö yhdessä tilintarkastajien kanssa. Tavoitteena on varmistaa yhtenäisten hallintokäytäntöjen ja laskentaperiaatteiden toteutuminen.

### Sisäpiirihallinto

Yhtiö noudattaa Helsingin Pörssin, Keskuskauppakamarin ja Työnantajain Keskusliiton hyväksymää sisäpiiriohjetta.

Yhtiön sisäpiiriin kuuluvat lain mukaisesti hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja sekä tilintarkastajat. Lisäksi pysyvään sisäpiiriin kuuluvat yhtiön tulkin mukaisesti johtoryhmän jäsenet sekä nimetyt henkilöt yhtiön hallinnossa. Henkilöt, jotka osallistuvat yhtiön osakkeiden arvomuodostukseen vaikuttaviin hankkeisiin, kuuluvat yhtiön hankekohtaiseen sisäpiiriin.

Solteq Oyj:n sisäpiirirekisteriä ylläpitää Suomen Arvopaperikeskus Oy. Sisäpiiriläisten ajantasaiset omistustiedot ovat nähtävillä Helsingin Pörssin toimitiloissa Helsingissä osoitteessa Fabianinkatu 14 (katutaso).

# Hallitus, toimitusjohtaja ja tilintarkastaja



Ali U. Saadetdin



Seppo Aalto



Ari Heiniö



Veli-Pekka Jokiniva

## Hallitus

### Puheenjohtaja

- Ali U. Saadetdin, syntynyt 1949, Solteqin hallituksessa vuodesta 1982  
Osakkeita 3.159.312 kpl

### Muut jäsenet:

- Seppo Aalto, syntynyt 1953, Solteqin hallituksessa vuodesta 1982  
Osakkeita 1.662.206 kpl
- Ari Heiniö, syntynyt 1945, Solteqin hallituksessa vuodesta 2002  
Osakkeita 5.000 kpl ja optioita 5.000 kpl
- Veli-Pekka Jokiniva, syntynyt 1948, Solteqin hallituksessa vuodesta 2003  
Osakkeita 15.100 kpl ja optioita 5.000 kpl

## Toimitusjohtaja

- Jorma Hänninen, syntynyt 1952, toimitusjohtajana vuodesta 2001  
Osakkeita 13.500 kpl ja optioita 47.000 kpl

## Tilintarkastaja

- KPMG Oy Ab, KHT-yhteisö  
Päävastuullisena tilintarkastajana KHT Frans Kärki, syntynyt 1952

# Siirtyminen IFRS-tilinpäätöskäytäntöön

Solteq Oyj (yhtiö) ottaa 1.1.2005 alkaen raportoinnissaan käyttöön IFRS periaatteet. Siirtymispäivä IFRS:ään on 1.1.2004.

Ohessa esitetään uusien laskentaperiaatteiden mukainen oman pääoman täsmäyslaskelma sekä vertailutiedot vuoden 2004 tilinpäätöksestä IFRS -periaatteiden mukaisesti. Vertailu vuoden 2004 osavuositiedoista löytyvät Solteq Oyj:n 25.2.2005 julkaistusta pörsstitiedotteesta "Siirtyminen IFRS-tilinpäätöskäytäntöön".

## KESKEISET VAIKUTUKSET

### (1) Satunnaiset erät – IAS 1 BC

Mitään tuotto- tai kuluerää ei esitetä yhtiön tavanomaisen toiminnan ulkopuolella syntyneenä. Näin ollen satunnaisina esitetyt erät palautetaan liiketoiminnan tuottoihin ja kuluihin.

### (2) Tuloutusperiaatteet – IAS 11 & IAS 18

Yhtiö on aiemman käytäntönsä mukaisesti tulouttanut pitkäaikaishankkeisiin sisältyvät erilliset hyödykkeet ja -palvelut omina kokonaisuuksinaan.

IAS 11:n mukaan yhtiön tulee käsitellä kukin pitkäaikaishanke yhtenä kokonaisuutena. Silloin kun pitkäaikaishankkeen lopputulos on arvioitavissa luotettavasti, kyseisen hankkeen tulot kirjataan tuotoksi valmiusasteen perusteella. Mikäli lopputulos ei ole luotettavasti arvioitavissa tuottoja kirjataan vain siihen määrään asti, kuin hankkeelle on toteutunut menoja. Hankkeesta odotettavissa oleva tappio kirjataan kuluksi välittömästi.

Yhtiö on aiemmin käsitellyt omista tuoteoikeuksista saamansa ylläpitomaksut tuottoina sillä vuosineljänneksellä, kun asiakkaan maksuvelvollisuus on syntynyt. Pääsääntöisesti ylläpitojen maksuvelvollisuus on syntynyt ensimmäisellä ja kolmannella vuosineljänneksellä.

Ylläpitomaksut jaksotetaan IAS 18:n mukaisesti palvelu-suorituksen valmiusasteen perusteella tuotoksi. Tämä merkitsee yhtiön kannalta ylläpitomaksujen jaksottamista samansuuruisiksi tuotoksi eri vuosineljänneksille.

### (3) Laskennalliset verot – IAS 12

Yhtiö on jo aiemmin kirjannut laskennalliset verovelat ja saamiset kirjanpidon ja verotuksen arvojen välisistä väliaikaisista eroista. Nyt esitettävät laskennalliset verot johtuvat laskentakäytännön muutoksesta.

#### (4) Rahoitusleasing – IAS 17

Rahoitusleasingsopimukset on merkitty yhtiön taseeseen varoiksi ja veloiksi. Vuokratut hyödykkeet poistetaan taloudellisen vaikutusaikanaan ja vuokran maksu jaetaan rahoitusmenoksi ja velan vähennykseksi.

#### Eläkevakuutukset – IAS 19

Koska TEL:n työkyvyttömyysosa käsitellään vastaisuudessa maksuperusteisena järjestelyinä, yhtiö ei huomioi mahdollista laskennallista eläkevastuuta vuoden 2004 IFRS vertailutiedoissa. Yhtiö katsoo, että vastuun esittäminen ei olennaisesti parantaisi vuoden 2004 vertailukelpoisuutta tuleviin vuosiin nähden.

#### (5) Toimitilaosakkeet – IAS 31

Aiemmin pysyvien vastaavien sijoituksina esitetyt ja konsernitilinpäätöksessä yhdistelemättä jätetyt toimitilojen hallintaan oikeuttavat osakkeet on yhdistely IAS 31 mukaisesti suhteellista yhdistelymenetelmää käyttäen. Yhdistelyn lopputuloksena osakkeiden arvona esitetty erä esitetään pääsääntöisesti rakennuksina ja maa-alueina.

#### (6) Arvon alentumiset – IAS 36

Yhtiö kirjaa arvonalentumistappion omaisuuserän kerrytetävissä olevan rahamäärän ollessa pienempi kuin omaisuuserän kirjanpitoarvo.

#### (7) Liikearvopoistot – IAS 38

Liikearvoista ja muista rajoittamattoman taloudellisen vaikutusajan omaavista hyödykkeistä ei tehdä poistoja. Hyödykkeet testataan ja tarvittaessa alaskirjataan IAS 36:n mukaisesti vuosittain ja aina kun on viitteitä siitä, että hyödykkeen arvo saattaa olla alentunut.

#### (8) Tuotekehityskulut – IAS 38

Aineeton hyödyke, joka syntyy kehittämistoiminnasta, merkitään taseeseen IAS 38:ssä määriteltyjen edellytysten täytyessä.

#### (9) Optio-ohjelmat – IFRS 2

Henkilökuntaoptioiden myöntämishetken käypä arvo jaetaan luonteensa mukaisesti palkkakuluksi option myöntämishetken ja merkintäajan alkamisen väliselle ajanjaksolle.

Täsmäyslaskelman viitesarakkeen numerot viittaavat tekstissä edellä kuvattujen keskeisten vaikutusten numerointiin.

OMAN PÄÄOMAN TÄSMÄYSLASKELMA 1.1.2004				
KONSERNITASE (TEUR)	Viite	FAS		IFRS
VASTAAVAA				
PYSYVÄT VASTAAVAT				
Aineettomat hyödykkeet				
Aineettomat oikeudet	6	820	-350	470
Liikearvot		562		562
Aineelliset hyödykkeet	4,5,6	247	2 786	3 033
Sijoitukset				
Muut osakkeet ja osuudet	5	2 840	-2 772	68
Pysyvät vastaavat yhteensä		4 469		4 133
VAIHTUVAT VASTAAVAT				
Lyhytaikaiset saamiset	3	4 913	285	5 198
Rahoitusarvopaperit		4 546		4 546
Rahat ja pankkisaamiset		2 054		2 054
Vaihtuvat vastaavat yhteensä		11 513		11 798
VASTAAVAA YHTEENSÄ		15 982		15 931
VASTATTAVAA				
OMA PÄÄOMA				
Osakepääoma		910		910
Ylikurssirahasto		9 531		9 531
Edellisten tilikausien voitto/tappio	2,3,6	1 459	-1 522	-63
Oma pääoma yhteensä		11 900		10 378
PAKOLLISET VARAUKSET	2		361	361
VIERAS PÄÄOMA				
Pitkäaikainen vieras pääoma	4		163	163
Lyhytaikainen vieras pääoma	2,4	4 082	947	5 029
Vieras pääoma yhteensä		4 082		5 192
VASTATTAVAA YHTEENSÄ		15 982		15 931

**TILINPÄÄTÖS**  
1.1.-31.12.2004

KONSERNITULOSLASKELMA (TEUR)	Viite	FAS			IFRS
LIKEVAIHTO	2	22 270		-540	21 730
Liiketoiminnan muut tuotot		73			73
Materiaalit ja palvelut	2	-5 053		224	-4 829
Henkilöstökulut	9	-11 031		-38	-11 069
Poistot	4,7	-539		-98	-637
Liiketoiminnan muut kulut	1,4	-4 451		101	-4 350
LIKETULOS		1 269			918
Rahoitustuotot ja -kulut	4	470		-10	460
VOITTO ENNEN SATUNNAISIA ERIÄ		1 739			1 378
Satunnaiset tuotot ja kulut	1	-235		235	0
VOITTO ENNEN TILIPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA		1 504			1 378
Tuloverot	3	-448		48	-400
TILIKAUDEN VOITTO		1 056			978
KONSERNITASE (TEUR)	Viite	FAS			IFRS
VASTAAVAA					
PYSYVÄT VASTAAVAT					
Aineettomat hyödykkeet					
Aineettomat oikeudet	6	1 037	-350		687
Liikearvot	7	2 481		228	2 709
Aineelliset hyödykkeet	4,5,6	184	2 529		2 713
Sijoitukset					
Muut osakkeet ja osuudet	5	2 579	-2 515		64
Pysyvät vastaavat yhteensä		6 281			6 173
VAIHTUVAT VASTAAVAT					
Lyhytaikaiset saamiset	3	5 458	285	48	5 791
Rahoitusarvopaperit		3 092			3 092
Rahat ja pankkisaamiset		1 031			1 031
Vaihtuvat vastaavat yhteensä		9 581			9 914
VASTAAVAA YHTEENSÄ		15 862			16 087
VASTATTAVAA					
OMA PÄÄOMA					
Osakepääoma		897			897
Osakeanti		0			0
Ylikurssirahasto		9 643			9 643
Edellisten tilikausien voitto/tappio	2,3,6,9	512	-1 522	38	-972
Tilikauden voitto/tappio		1 056			978
Oma pääoma yhteensä		12 108			10 546
PAKOLLISET VARAUKSET	2		361	-224	137
VIERAS PÄÄOMA					
Pitkäaikainen vieras pääoma	4		163		163
Lyhytaikainen vieras pääoma	2,4	3 755	947	539	5 241
Vieras pääoma yhteensä		3 755			5 404
VASTATTAVAA YHTEENSÄ		15 862			16 087

# Tietoa sijoittajille

## TALOUDELLISET TIEDOTTEET 2005

---

	Ilmestyy
Tilinpäätöksen 1.1.–31.12.2004 ennakkotieto	27.1.2005
Tilinpäätöstiedote 1.1.–31.12.2004	25.2.2005
Vuosikertomus	Maaliskuu
Osavuositarkastus 1.1.–31.3.2005	18.4.2005
Osavuositarkastus 1.1.–30.6.2005	3.8.2005
Osavuositarkastus 1.1.–30.9.2005	17.10.2005

## YHTIÖKOKOUS

---

Solteq Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidetään maanantaina 21. päivänä maaliskuuta 2005 klo 15.00 yhtiön pääkonttorissa osoitteessa Eteläpuisto 2, Tampere. Oikeus osallistua yhtiökokoukseen on osakkeenomistajalla, joka on viimeistään 11.3.2005 merkitty osakkeenomistajaksi Suomen Arvopaperikeskus Oy:n pitämään yhtiön osakeluetteloon.

Osakkeenomistajan, joka haluaa osallistua yhtiökokoukseen, on ilmoitettava osallistumisestaan yhtiön pääkonttoriin Tampereelle viimeistään 16.3.2005 klo 16.00.

## PÖRSSITIEDOTTEET 2004

---

09.01.2004  
SOLTEQIN 2001 OPTIO-OIKEUKSILLA MERKITYT OSAKKEET KAUPANKÄYNNIN KOHTEEKSI  
30.01.2004  
WINCOR NIXDORFIN KASSAJÄRJESTELMÄ OSAKSI SOLTEQIN KETJUUNTUNEEN KAUPAN RATKAISUA  
12.02.2004  
SOLTEQ OYJ – TILINPÄÄTÖSTIEDOTE 1.1.-31.12.2003  
04.03.2004  
SOLTEQ OYJ:N KUTSU VARSINAISEEN YHTIÖKOKOUKSEEN  
05.04.2004  
SOLTEQ OYJ:N YHTIÖKOKOUKSEN 26.3.2004 PÄÄTÖKSET  
06.04.2004  
SOLTEQ OSTAA SAP-KONSULTOINTIIN ERIKOISTUNEEN R5 A/S:N SUOMEN LIKETOIMINNAN  
26.04.2004  
SOLTEQ OYJ – OSAVUOSIKATSAUS 1.1.-31.3.2004  
03.05.2004  
SOLTEQ OYJ:N OMIEN OSAKKEIDEN MITÄTÖIMINEN  
28.06.2004  
SOLTEQIN OSAKKEIDEN MERKINTÄ VUODEN 2001 OPTIO-OIKEUKSILLA  
02.08.2004  
SOLTEQIN OSAKKEIDEN MERKINTÄ VUODEN 2001 OPTIO-OIKEUKSILLA  
06.08.2004  
SOLTEQ OYJ – OSAVUOSIKATSAUS 1.1. – 30.6.2004  
04.10.2004  
SOLTEQIN OSAKKEIDEN MERKINTÄ VUODEN 1999 - 2005 OPTIO-OHJELMALLA JA OPTIO-OHJELMALLA II  
25.10.2004  
SOLTEQ OYJ – OSAVUOSIKATSAUS 1.1.-30.9.2004  
03.11.2004  
NORDEA PANKKI SUOMI OYJ:LTÄ LP-MARKKINATAKAUS SOLTEQ OYJ:N OSAKKEELLE  
26.11.2004  
SOLTEQIN OSAKKEIDEN MERKINTÄ VUODEN 1999 - 2005 OPTIO-OHJELMALLA JA OPTIO-OHJELMALLA II  
22.12.2004  
FINNFOREST JA SOLTEQ MITTAVAAN IT-YHTEISTYÖHÖN  
29.12.2004  
SOLTEQIN OSAKKEIDEN MERKINTÄ VUODEN 1999 OPTIO-OIKEUKSILLA  
30.12.2004  
SOLTEQ OYJ – TALOUDELLISET TIEDOTTEET VUONNA 2005

## LEHDISTÖTIEDOTTEET 2004

---

13.01.2004  
SOLTEQ VAHVISTAA ASEMAANSA SAP-TOIMITTAJANA  
03.06.2004  
SOLTEQILTA NELJÄ TUOTTEISTETTUA SAP-TOIMIALARATKAISUA KASVAVILLE JA KESKISUURILLE YRITYKSILLE  
07.06.2004  
SOLTEQ KYLPYLÖIDEN OHJELMISTOJEN YLLÄPITÄJÄKSI  
22.06.2004  
SOLTEQ TOIMITTAA MEDIX BIOCHEMICALLE LÄÄKEALAN SAP-RATKAISUN  
14.09.2004  
SOLTEQIN SAP-RATKAISU TEHOSTAMAAN KLINKMANNIN KANSAINVÄLISTÄ TOIMINTAA  
22.09.2004  
SOLTEQ TEHOSTAMAAN FINNISH CHEMICALSIN KUNNOSSAPITOTOIMINTOJA  
07.10.2004  
HEINON TUKULLE SOLTEQIN TOIMITTAMA KAUPAN SAP-RATKAISU  
25.11.2004  
STARCKJOHANN STEEL JA SOLTEQ SYVENTÄVÄT IT-YHTEISTYÖTÄÄN  
22.12.2004  
FINNFOREST JA SOLTEQ MITTAVAAN IT-YHTEISTYÖHÖN

Solteq Oyj • Eteläpuisto 2 C, 33200 Tampere • Tietokuja 2, 00330 Helsinki • Sammonkatu 16, 70500 Kuopio •  
Vesijärvenkatu 21, 15140 Lahti • Raatihuoneenkatu 2, 13100 Hämeenlinna • Puhelinvaihte 0201 4444 • [www.solteq.com](http://www.solteq.com) • [info@solteq.com](mailto:info@solteq.com)



