

sagafurs®

Tilinpäätöstiedote 2021/2022
Saga Furs Oy

26.1.2023



SAGA FURS OYJ TILINPÄÄTÖSTIEDOTE 1.11.2021–31.10.2022

Tulos ennen veroja säilyi voitollisena huolimatta välitysmyyntin voimakkaasta laskusta tilikauden alussa

Tilikausi 1.11.2021 – 31.10.2022

- Välitetyn nahkamäärän ja nahkojen hintatason laskun vuoksi Saga Fursin välitysmyyntin arvo laski 30 prosenttia edellisestä tilikaudesta ja oli 273 miljoonaa euroa (2020–2021: 392 milj. euroa).
- Konsernin liikevaihto laski 24 prosenttia ja oli 39 miljoonaa euroa (51 milj. euroa).
- Liiketoiminnan kulut olivat vertailukauden tasolla 43 miljoonaa euroa (43 milj. euroa).
- Konsernin liike-tulos heikkeni 0,3 miljoonaa euroa tappiolliseksi (11 milj. euroa).
- Konsernin nettorahoitustuotot laskivat 1,4 miljoonaa euroon (5,6 milj. euroa).
- Konsernin tulos ennen veroja oli 1,2 miljoonaa euroa voitollinen (17 milj. euroa voitollinen).
- Osakekohtainen tulos oli 0,29 (3,63) euroa.
- Hallitus ehdottaa yhtiökokoukselle, että osinkoa maksetaan 0,14 euroa A-osaketta ja 0,14 euroa C-osaketta kohden.

Puolivuositilikausi 1.5.2022 – 31.10.2022

- Puolivuositilikaudella 1.5.2022–31.10.2022 yhtiön välitysmyyntin arvo piristyi 229 miljoonaa euroon, mutta jäi alle vertailukauden 248 milj. euroa.
- Konsernin liikevaihto laski prosentin ja oli 30 miljoonaa euroa (30 milj. euroa).
- Liiketoiminnan kulut kasvoivat 28 miljoonaa euroon (25 milj. euroa).
- Konsernin liike-tulos heikkeni 2,1 miljoonaa euroon (7,2 miljoonaa euroa).
- Konsernin tulos ennen veroja laski 2,8 miljoonaa euroon (9,0 milj. euroa).

Konsernin avainlukuja	5/22-10/22	11/21-10/22	5/21-10/21	11/20-10/21
	6 kk	12 kk	6 kk	12 kk
Välitysmyyntin arvo, MEUR	228,9	272,7	247,8	391,9
Välitetty nahkamäärä, milj. kpl	8,1	9,3	6,2	10,0
Liikevaihto, MEUR	29,5	38,8	29,9	51,0
Liike-tulos, MEUR	2,1	-0,3	7,2	11,0
Tulos ennen veroja, MEUR	2,8	1,2	9,0	16,6
Osakekohtainen tulos, EUR	1,15	0,29	1,90	3,63
Oman pääoman tuotto, (ROE) %	4,9 %	1,2 %	7,7 %	15,3 %
Sijoitetun pääoman tuotto, (ROI) %	3,0 %	1,9 %	8,6 %	13,5 %

Liiketoiminnan näkymät

Kilpailun kiristyessä Saga Furs Oyj:n markkina-asema turkisinahkojen välityksessä on vahva. Yhtiö järjestää alkaneella tilikaudella huutokaupat maaliskuu-, kesä- ja syyskuussa 2023.

Yhtiö arvioi tarjoavansa tilikauden huutokaupoissa 14 miljoonaa minkin-, 1,3 miljoonaa ketun- ja 70 000 suomensupinnahkaa. Määrät sisältävät päättäneeltä tilikaudelta siirtyneet jo lajitellut 4,8 miljoonaa minkin-, 660 000 ketun- ja 36 000 suomensupinnahkaa. Lisäksi yhtiö tarjoaa myyntiin 130 000 lampaannahkaa. Alkaneella kaudella pohjoisamerikkalaisia mustia minkinnahkoja aletaan markkinoida Royal Black -nimellä aiemmin käytetyn BLACKGLAM:n sijaan.

Konsernin henkilöstökulujen odotetaan kasvavan lajittelukulujen jaksotuksen purkautuessa nahkamyyntin yhteydessä. Energian hinnan ja yleisen kustannustason nousun odotetaan kasvattavan liiketoiminnan muita kuluja. Rahoitusvolyymin pieneminen jatkuu edelleen, mikä laskee konsernin nettorahoitustuottoja. Tilikauden tulos riippuu tulevien huutokauppojen myyntituloksista, joiden arvioiminen on epävarmassa markkinatilanteessa mahdotonta.

Liiketoimintakatsaus

Saga Furs Oyj:n tilikautta 2021–2022 leimasi markkinatilanteen kaksijakoisuus. Tilikauden ensimmäisen puolivuosisikauden huutokauppojen myynti jäi vaatimattomaksi Kiinan pandemiarajoitusten ja Venäjän Ukrainaa vastaan aloittaman hyökkäyssodan heikennettyä nahkojen kysyntää. Toisella puolivuosisikaudella välitysmyynti piristyi, mikä paikkasi kauden alussa menetettyä myyntiä.

Saga Fursin tilikauden 2021–2022 kolmessa verkkohuutokaupassa ja yhdessä läsnäoloon perustuvassa huutokaupassa myytiin kaikkiaan 9 miljoonaa nahkaa (2020–2021: 10 milj. nahkaa). Välitetyistä nahoista 8,2 miljoonaa oli minkin-, 0,9 miljoonaa ketun-, 94 tuhatta suomensupin- ja 104 tuhatta karakul-lampaannahkaa. Minkinnahkojen myynti, 8,2 miljoonaa nahkaa (8,2 milj.), ylsi edellisikauden tasolle, sen sijaan ketunnahkojen kysyntä ei kauden aikana elpynyt minkin tavoin ja niiden myynti jäi 0,9 miljoonaan nahkaan (1,6 milj. nahkaa).

Kauden aikana sekä minkin- että ketunnahkojen keskihintoihin kohdistui laskupainetta. Minkinnahkojen keskihinta laski edellisen tilikauden nopean hintatason nousun vastareaktiosta johtuen 31 eurosta noin 24 euroon, mikä on edelleen korkeampi taso kuin viimeisten seitsemän vuoden aikana keskimäärin. Ketunnahkojen hinta laski heikon kysynnän vuoksi noin 64 eurosta 52 euroon, mikä on alhaisin 12 vuoteen. Suomensupinnahkojen keskihinta pysyi edellisen kauden tasolla ja oli 42 euroa.

Tilikauden välitysmyyntin arvo oli 273 miljoonaa euroa (392 milj. euroa) ja liikevaihto 39 miljoonaa euroa (51 milj. euroa).

Saga Fursin välittämistä minkinnahoista Kiinaan myyty osuus oli tilikaudella 75 prosenttia, kun se edellisellä kaudella oli liki 90 prosenttia. Vastaavasti Etelä-Korean osuus kasvoi 10 prosenttiin ja Kreikan ja Turkin osuus 8 prosenttiin. Ketunnahkojen kaupassa Kiinan osuus jäi 54 prosenttiin (80 % edellisellä tilikaudella). Kreikkaan ja Turkkiin suuntautui noin neljännes ketunnahkojen ostoista ja sekä Länsi-Eurooppaan että Etelä-Koreaan alle 10 prosenttia kuhunkin.

Kiinassa koronarajoitukset jatkuivat läpi koko tilikauden. Niiden johdosta maan talouskehitystä ja markkinaa leimasivat epävarmuus ja kuluttajien varovaisuus, millä oli merkittävä vaikutus paikallisten turkisvaatevalmistajien toimintaan ja siten nahkojen kysyntään ja välitysmyyntiin. Rajoituksista johtuen turkisvaatevalmistajien saamat tilaukset ja siten myös uusien vaatteiden tuotantomäärä laski noin puoleen edellisvuodesta. Uusien vaatemallistojen esittely ja kaupankäynti siirtyi aiempaa enemmän verkkoon, missä kilpailu koveni entisestään. Näiden toimintaympäristöä heikentävien seikkojen vuoksi muiden kuin vaaleiden minkinnahkojen kysyntä Kiinaan oli valikoivaa. Ketunnahkojen markkinat pysyivät vaisuina, sillä edellisiltä kausilta myymättä jääneitä tuotteita oli valmistajien varastoissa paljon jäljellä.

Korean niemimaalla vallinnut kylmä talvi tuki turkisvaatteiden vähittäismyyntiä Etelä-Koreassa, minkä johdosta eteläkorealaiset ostavat olivat aktiivisia päättäneen tilikauden huutokaupoissa. Etelä-Korean turkiskauppa oli murroksessa keväällä 2022.

Kreikkalaiset turkispukinevalmistajat ovat olleet hankaluuksissa Venäjän-myyntin tyrehtymisen vuoksi. Sen sijaan Turkissa turistien ostot vauhdittivat alan vähittäiskauppaa. Saga Furs oli kauden aikana aktiivisesti mukana kummankin maan turkisalan tapahtumissa edistämässä myyntiä.

Länsi-Euroopassa järjestettiin kesän ja syksyn aikana useita muotitapahtumia, joissa turkis oli mukana mallistoissa. Myös USA:ssa turkista nähtiin jälleen useissa muotinäytöksissä. Inspiroidakseen muotitaloja turkiksen käyttöön Saga Furs järjesti kolmen vuoden tauon jälkeen Fur Vision 2023 -kiertueen syys–lokakuussa muun muassa Milanossa, Tokiossa, Soulistsa, Hongkongissa ja New Yorkissa. Kiertue ulottui tilikauden päättymisen jälkeen myös Kreikkaan. Fur Vision 2023 -mallisto tehtiin yhteistyössä 13 kumppanin kanssa.

Saga Furs osallistui kauden aikana globaalin Furmark®-sertifiointijärjestelmän käyttöönottoon. Samalla yhtiö tarjosi kumppaneilleen turkisanahan alkuperän jäljitettävyyden mahdollistavaa Saga Trac -ratkaisuaan, joka on otettu markkinoilla hyvin vastaan.

Nahkojen kerääminen, lajittelu ja varastointi huutokauppoja varten sujuivat kauden aikana normaaliin tapaan sekä Vantaan että Wisconsinin toimipisteissä. Alkukauden heikon kysynnän vuoksi yhtiö päätti maaliskuussa siirtää osan nahoista lajiteltavaksi vasta syksyllä 2022 suoraan seuraavan kauden huutokauppoihin. Tästä johtuen lajittelutyön kustannukset laskivat ensimmäisellä puolivuosisikaudella. Koko tilikauden henkilöstökulut olivat kuitenkin edellisen tilikauden tasolla (16 miljoonaa euroa) lajittelutyön jatkuttua tilikauden loppuun saakka.

Liiketoiminnan kulut kasvoivat 2 prosenttia vertailukaudesta.

Huhtikuun huutokaupan tuloksen selvittyä Saga Furs antoi tulosvaroituksen, jossa yhtiö arvioi epävarmassa markkinatilanteessa tilikauden tuloksen heikkenevän merkittävästi edellisestä tilikaudesta ja painuvan tappiolliseksi, ellei tilanne parane oleellisesti yhtiön päämarkkinalla Kiinassa. Yhtiön tilikauden liiketulos heikkeni vertailukaudesta ja oli 0,3 miljoonaa euroa tappiollinen (11 milj. euroa).

Ostajarahoituksen määrä säilyi vähäisenä, koska ostajat lunastivat ostamansa nahat mahdollisimman nopeasti huutokauppojen jälkeen hankittuaan nahkoja vain välittömään tarpeeseen. Ennakkomaksuja tuottajille maksettiin selvästi edellistilikautta enemmän, mutta niiden lyhentäminen tapahtui välitysmyyntin viivästymisen vuoksi vasta tilikauden loppupuolen huutokauppojen yhteydessä. Keskimäärin saamiset tuottajilta olivat edellisen tilikauden tasolla. Saga Fursin rahoitusasema säilyi tilikauden aikana vahvana. Yhtiön omavaraisuusaste oli 70,9 prosenttia (75,2 %).

Saga Furs Oyj:n hallitus nimitti 11.3.2022 yhtiön uudeksi toimitusjohtajaksi KTM Markus Gotthardtin, joka aloitti tehtävässään 16.5.2022.

Välitysmyynti ja huutokaupat

Saga Fursin välitysmyynnin arvo laski välitetyn ketunnahkamäärän pienenemisen vuoksi 30 prosenttia edellisestä tilikaudesta ja oli 273 miljoonaa euroa (392 milj. euroa). Välitysmyynnin arvosta yli kaksi kolmasosaa kertyi tilikauden toisen vuosipuoliskon aikana. Kiinan voimakkaat koronarajoitustoimenpiteet ja Venäjän hyökkäys Ukrainaan aiheuttivat turkismarkkinaan epävarmuutta ja heikensivät nahkojen kysyntää, joka alkoi palautua normaaliolle tasolle vasta tilikauden viimeisissä huutokaupoissa kesä- ja syyskuussa 2022.

Tilikauden huutokaupoista neljä ensimmäistä järjestettiin verkossa ja syyskuun huutokauppa paikan päällä Vantaalla. Lisäksi nahkoja myytiin huutokauppojen ulkopuolella varastomyynteinä. Huutokauppoihin osallistui ostajia kaikilta päämarkkinoilta. Venäjän hyökättyä Ukrainaan yhtiön teki päätöksen olla myymättä nahkoja Venäjälle. Ostetut nahat päätyivät pääosin Kiinan markkinoille, mutta niitä toimitettiin myös Etelä-Koreaan, Turkkiin ja eurooppalaiselle muotiteollisuudelle.

Yhtiö välitti tilikaudella 2021/2022 yhteensä 9 miljoonaa turkisinahkaa (2020/2021: 10 milj. nahkaa). Minkinnahkojen välitysmyyntimäärä pysyi edellisen tilikauden tasolla 8,2 miljoonassa nahassa. Välitettyjen ketunnahkojen määrä sen sijaan laski yli kolmanneksen edellisestä ja oli 0,9 miljoonaa ketunnahkaa (1,6 milj. nahkaa). Suomensupinnahkojen välitysmyynti oli tilikauden 2020/2021 tasolla 94 tuhannessa välitetystä nahassa. Nahkojen hintataso laski kauden aikana hieman.

Konsernin liikevaihto laski tilikaudella 24 prosenttia ja oli 39 miljoonaa euroa (51 milj. euroa) välitysmyynnin laskusta johtuen.

Joulukuun 2021 huutokaupan välitysmyynnin arvo oli 11 miljoonaa euroa (12/2020: 28 milj. euroa). Kiinalaiset ostajat eivät koronasulkujen vuoksi olleet aktiivisia, mikä heikensi huutokaupan tulosta. Huutokaupassa tarjolla olleista 840 000 minkinnahasta myytiin noin 20 prosenttia edelliseen kauteen verrattuna. Ketunnahkoja tarjottiin 210 000, ja niistä noin puolet myytiin. Kaikki tarjolla olleet 20 000 suomensupinnahkaa kävivät kaupaksi.

Maalis-huhtikuussa 2022 järjestettiin kasvaneen nahkamäärän vuoksi kaksi erillistä verkkohuutokauppaa, joiden tarjonta oli suunniteltu yhdeksi kokonaisuudeksi. Maaliskuun

huutokaupan välitysmyynti oli 27 miljoonaa euroa ja huhtikuun 5 miljoonaa euroa. Yhteensä näiden huutokauppojen välitysmyynnin arvo jäi noin kolmannekseen edellisen tilikauden vastaavan huutokaupan myynnistä ja oli 32 miljoonaa euroa (3/2021: 104 milj. euroa). Maaliskuun huutokaupassa myytiin 20 prosenttia tarjolla olleista 2,5 miljoonasta minkinnahasta. Tarjotuista 490 000 ketun- ja suomensupinnahasta myytiin vajaa 40 prosenttia. Huhtikuun verkkohuutokaupassa tarjolla olleista 1,6 miljoonasta minkinnahasta myytiin 10 prosenttia. Ostot menivät pääosin Etelä-Koreaan sekä Kiinaan, ja niitä tehtiin myös eurooppalaiselle muotiteollisuudelle.

Kesäkuun huutokaupan välitysmyynti oli 92 miljoonaa euroa (06/2021: 188 milj. euroa). Verkkohuutokaupassa tarjotuista 5 miljoonasta minkinnahasta myytiin noin 55 prosenttia ja 560 000 ketun- ja suomensupinnahasta samoin 55 prosenttia. Valtaosa ostoista tehtiin yhtiön päämarkkinalle Kiinaan.

Syyskuun huutokaupan välitysmyynnin arvo nousi 123 miljoonaan euroon (9/2021: 59 milj. euroa), mikä tekee siitä yhtiön historian suurimman syyskuun huutokaupan. Huutokauppaan osallistui yli 130 ostajaa, ja valtaosa ostoista suuntautui yhtiön päämarkkinalle Kiinaan. Huutokaupassa tarjolla olleista 4,5 miljoonasta minkinnahasta myytiin 95 prosenttia ja 560 000 ketun- ja suomensupinnahasta 65 prosenttia.

Välitysmyynti puolivuositilikaudella 1.5.–31.10.2022

Yhtiö välitti touko–lokakuun 2022 aikana yhteensä 8,1 miljoonaa nahkaa (5/2021–10/2021: 6,2 milj. nahkaa). Näistä 7,4 miljoonaa oli minkinnahkoja (5,3 miljoonaa), 0,6 miljoonaa ketunnahkoja (0,8 miljoonaa), 56 000 suomensupinnahkoja (49 000) ja 51 000 karakul-lampaannahkoja (25 000). Katsauskauden aikana välitysmyynnin arvo laski 8 prosenttia ja oli 229 miljoonaa euroa (248 milj. euroa).

Välitysmyynti huutokaupoittain

Huutokauppa	Välitysmyynti	Arvo	Välitysmyynti	Arvo	Välitysmyynti	Arvo
	1 000 kpl	EUR 1 000		EUR 1 000		EUR 1 000
	2021/2022	2021/2022		2020/2021		2020/2021
Joulukuu	312	11 383	831	28 315	197	11 629
Maaliskuu	726	26 882	2 755	103 536	1 360	31 865
Huhtikuu	161	4 605				
Kesäkuu	2 996	92 042	4 115	188 430	1 173	24 583
Syyskuu	4 670	123 271	2 050	58 889	4 442	71 528
Varastomyynti	466	14 481	211	12 760	830	17 341
Yhteensä	9 331	272 664	9 962	391 931	8 002	156 945

Taloudellinen asema ja tulos

Saga Fursin välittämä nahkamäärä pieneni edellisestä tilikaudesta 9 miljoonaan nahkaan (10 miljoonaa nahkaa edellisellä tilikaudella) nahkojen kysynnän heikentymisen johdosta. Huutokauppamyynnillä painotettu Yhdysvaltain dollarin eurokurssi laski 13,6 prosenttia edellisestä tilikaudesta. Ketunnahkojen euromääräinen hintataso laski 18 prosenttia ja minkinnahkojen 23 prosenttia edellisestä tilikaudesta. Hintatason heikkenemisestä ja välitetyn nahkamäärän laskusta johtuen välitysmyyntin arvo pieneni 30 prosenttia edellisestä tilikaudesta ja oli 273 miljoonaa euroa (392 milj. euroa).

Konsernin liikevaihto laski tilikaudella 24 prosenttia ja oli 39 miljoonaa euroa (51 milj. euroa). Liikevaihdosta 92 prosenttia (91 %) kertyi nahkojen välityksestä perityistä välityspalkkioista. Tuottajilta perittyjen välityspalkkioiden osuus konsernin liikevaihdosta oli 32 prosenttia (27 %) ja ostajilta perittyjen osuus 59 prosenttia (64 %). Loppu liikevaihdosta koostui muun muassa nahkontapalvelujen myynnistä tuottajille. Kotimaisilta asiakkailta, sekä tuottajilta että ostajilta, perittyjen välityspalkkioiden osuus konsernin liikevaihdosta oli 10 prosenttia (13 %) ja ulkomaisilta asiakkailta perittyjen välityspalkkioiden osuus 82 prosenttia (79 %). Liiketoiminnan muut tuotot kasvoivat Kiinteistö Oy Tiilitason myynnin seurauksena ja olivat 4,4 miljoonaa euroa (2,7 milj. euroa).

Kevään huutokauppojen jälkeen käynnistetyt toimenpiteet ja toteutetut säästöt paransivat konsernin kustannustehokkuutta. Henkilöstökulut kasvoivat vuoden takaisesta 4 prosenttia lajiteltujen nahkamäärien kasvun seurauksena ja olivat 16 miljoonaa euroa (16 milj. euroa). Tilikauden poistot laskivat 5,7 miljoonasta eurosta 5,5 miljoonaan euroon. Liiketoiminnan muut

kulut olivat 20 miljoonaa euroa (19 milj. euroa). Näihin sisältyy ostajasaamisista kirjattuja luottotappioita 0,3 miljoonaa euroa (0,3 milj. euroa).

Konsernin liiketulos oli tilikaudella 0,3 miljoonaa euroa tappiollinen (11 milj. euroa).

Luottotappiot tuottajille suoritetuista ennakkomaksuista kasvoivat ja olivat 1,7 miljoonaa euroa (1,2 milj. euroa). Konsernin nettorahoitustuotot laskivat 75 prosenttia ja olivat 1,4 miljoonaa euroa (5,6 milj. euroa). Nahkojen nopeasta lunastustahdistuista johtuen konsernille ei syntynyt rahoitustuottoja myyntisaamisten rahoituksesta edellisen tilikauden tapaan. Aiemmin kirjatusta luottotappioista tuottajille suoritetuista ennakkomaksuista ei syntynyt palautuksia edellisen tilikauden tapaan. Euron dollarikurssin heikentyminen aiheutti valuuttakurssitappiota liittyen konsernin toimintoihin Yhdysvalloissa.

Konsernin tulos ennen veroja oli 1,2 miljoonaa euroa voitollinen (17 milj. euroa voitollinen). Konsernin tulos oli 1,0 miljoonaa euroa (13 milj. euroa).

Oman pääoman tuotto oli 1,2 prosenttia (15,3 %) ja tulos osaketta kohden 0,29 euroa (3,63 euroa).

Konsernin omavaraisuusaste oli tilikauden lopussa 71 prosenttia (31.10.2021: 75 %). Tilikauden lopussa tuottajasaamiset olivat 29 miljoonaa euroa (23 milj. euroa) seuraavalle tilikaudelle myytäväksi siirtyneiden nahkojen määrän ollessa merkittävästi edellistä tilikautta suurempi.

Ostajasaamiset olivat 14 miljoonaa euroa (14 milj. euroa) nahkojen lunastustahdin oltua nopea koko tilikauden ajan.

Konsernin nettoinvestoinnit tilikauden aikana olivat 4,1 miljoonaa euroa (1,0 milj. euroa) eli 11 prosenttia (2,1 %) liikevaihdesta. Investoinneista 36 prosenttia kohdistui aineettomiin ja 64 prosenttia aineellisiin hyödykkeisiin. Konsernin merkittävien investointien tilikaudella 2021/2022 oli edelliseltä tilikaudelta jatkunut toiminnanohjausjärjestelmän kehitystyö. Lisäksi konserni toteutti Kiinteistö Oy Tiilitason omistaman kiinteistön myynti- ja takaisinvuokrausjärjestelyn tammikuussa 2022.

Konsernitaseen loppusumma oli 128 miljoonaa euroa (31.10.2021: 130 milj. euroa). Oma pääoma osaketta kohden oli 24,00 euroa (31.10.2021: 25,48 euroa ja 31.10.2020: 22,01 euroa).

Henkilöstö

Tilikauden päättyessä konsernin palveluksessa oli yhteensä 252 henkilöä (edellisen tilikauden lopussa 220), joista määräaikaisia työntekijöitä oli 107. Yhtiössä työskenteli tilikauden aikana yli 20 maan kansalaisia.

Konsernin vakituisten henkilökunnan määrä oli tilikauden aikana keskimäärin 144 henkilöä (147 henkilöä edellisellä tilikaudella) ja kauden päättyessä 145 henkilöä (147). Heistä ulkomailla työskenteli 34 henkilöä (37). Emoyhtiön vakituksessa työsuhteessa olleista henkilöstöstä miehiä oli 55 prosenttia (56 %) ja naisia 45 prosenttia (44 %). Heidän keski-ikänsä oli 49 vuotta (47) ja mediaani-ikänsä 52 vuotta. Keskimääräinen palvelusaika vakituksessa työsuhteessa oli 12,8 vuotta (12,9 vuotta).

Saga Fursissa toteutettiin keväällä 2022 vakitukselle henkilöstölle suunnattu työtyytyväisyyskysely, johon vastasi kolme neljästä työntekijästä. Kyselyssä työtyytyväisyys arvioitiin keskimääräisesti hyväksi. Lisäksi henkilöstöhaastattelut täydensivät

Osakevaihto ja kurssikehitys

Saga Furs Oyj:n osakepääoma oli tilikauden 2021–2022 päättyessä 7 200 000 euroa ja osakkeiden määrä 3 600 000 kappaletta, josta A-sarjan osakkeita oli 900 000 kappaletta ja Nasdaq Helsingissä (OMXH) pörssinoteerattuja C-sarjan osakkeita (kaupankäyntitunnus SAGCV) 2 700 000 kappaletta. Yhtiön hallussa on näistä yhteensä 63 088 A- ja C-sarjan osaketta.

Yhtiön C-sarjan osakkeita vaihdettiin 1.11.2021–31.10.2022 välisenä aikana yhteensä 600 000 kappaletta eli noin 22 prosenttia C-osakekannasta. Tehtyjen osakekauppojen yhteisarvo

Taloudellinen asema ja tulos puolivuositilikaudella 1.5.–31.10.2022

Konsernin liikevaihto laski prosentin vertailukaudesta ja oli 30 miljoonaa euroa (30 milj. euroa). Liikevaihdon pysyminen vertailukauden tasolla johtui kesä- ja syyskuun huutokauppojen piristyneestä välitysmyynnistä verrattuna ensimmäiseen vuosipuoliskoon.

Liiketoiminnan kulut kasvoivat 28 miljoonaan euroon (25 milj. euroa) lajittelukulujen jaksotuksista johtuen. Konsernin toisen puolivuositilikauden liike-tulos laski ja oli 2,1 miljoonaa euroa (7,1 milj. euroa). Nettokorkotuotot kasvoivat 2,3 miljoonaan euroon (1,6 milj. euroa). Tuottajasaamisista kirjatut luottotappiot pysyivät vertailukauden tasolla 1,5 miljoonassa eurossa. Muita rahoitustuottoja oli 0,3 miljoonaa euroa (1,7 milj. euroa), joista palautuneiden tuottajaluottotappioiden osuus oli 0,3 miljoonaa euroa (1,2 milj. euroa). Nettorahoitustuotot laskivat 0,8 miljoonaan euroon (1,8 milj. euroa).

Tilikauden toisella puolivuositilikaudella konsernin tulos ennen veroja oli 2,8 miljoonaa euroa (8,9 milj. euroa).

työtyytyväisyyden arviointia ja pohjustivat samalla henkilöstön kehittämiseen liittyvää strategiatyötä. Määräaikaisin työsuhteisiin konsernin palveluksessa työskenteli katsauskauden aikana keskimäärin 179 henkilöä (106). Valtaosa konsernin määräaikaisista kausityöntekijöistä työskentelee erilaisissa turkisanahkojen lajitteluun ja käsittelyyn liittyvissä tehtävissä. Samalla kun kausityöntekijöiden tarve kasvoi edellistä tilikautta korkeammalle tasolle, uusien työntekijöiden palkkaaminen oli aiempaa vaikeampaa. Saga Fursilla on käytössä kannustepalkkiojärjestelmä, joka koskee kaikkia konsernin työntekijöitä puolen vuoden työsuhteen jälkeen. Vuosipalkkiojärjestelmä perustuu neljään konsernitason tavoitteeseen. Yhtiön hallituksen ja johdon palkitsemista on selostettu yhtiön kotisivuilla julkaistavassa palkitsemisraportissa. Tilikauden palkat ja palkkiot olivat konsernissa -15 miljoonaa euroa ja emoyhtiössä -12 miljoonaa euroa (2020/2021: -12 milj. euroa ja -9 milj. euroa).

oli 8,2 miljoonaa euroa. Kauden ylin kurssi noteerattiin 3.2.2022 ja oli 17,45 euroa, alin kurssi 9,60 (5.9.2022) euroa ja keskikurssi 13,36 euroa. Kauden päätöskurssi oli 10,70 euroa. Tilikauden aikana yhtiön pörssinoteeratun C-osakkeen kurssi laski noin 19 prosenttia.

Tilikauden päättyessä 31.10.2022 Saga Fursin osakekannan markkina-arvo oli 39 miljoonaa euroa (48 milj. euroa).

Luettelo yhtiön suurimmista osakkeenomistajista 31.10.2022 on nähtävissä yhtiön internet-sivuilla.

Varsinainen yhtiökokous

Saga Furs Oyj:n 29.4.2022 kokoontunut yhtiökokous vahvisti yhtiön tilinpäätöksen 31.10.2021 päättyneeltä tilikaudelta.

Yhtiön hallituksen osinkoehdotuksesta poiketen yhtiökokous päätti jakaa nk. vähemmistöosinkoa 1,71 euroa A-osaketta ja 1,99 euroa C-osaketta kohden. Nämä yhteensä 6,8 miljoonan euron osingot maksettiin osakkeenomistajille 10.5.2022.

Riskit ja liiketoiminnan epävarmuustekijät

Saga Furs Oyj seuraa toimintaympäristöään systemaattisesti siten, että yhtiö pystyy ennakoimaan, arvioimaan ja hallinnoimaan liiketoimintaan liittyviä riskejä, uhkatekijöitä ja mahdollisuuksia.

Saga Fursin toimintaan liittyvät riskit jaotellaan liiketoiminta- ja strategiariskeihin, rahoitusriskeihin ja operatiivisiin riskeihin. Toimintaympäristön muuttuessa strategisiin valintoihin liittyvät riskit voivat kasvaa, mutta yhtiö pyrkii hallitsemaan ja rajaamaan riskien mahdollisia vaikutuksia. Mikäli riskit kuitenkin toteutuvat, ne voivat merkittävästi haitata yhtiön liiketoimintaa, taloudellista asemaa ja heikentää yhtiön tulosta tai arvoa. Myös muut riskit, joiden ei katsota olevan merkittäviä tai joista yhtiö ei ole tällä hetkellä tietoinen, voivat muodostua merkittäviksi.

Yhtiön toimiala on syklinen ja muutoksiin reagoimisen vaikutukset näkyvät liiketoiminnassa viiveellä. Turkisnahkojen kysyntä ei ole tasaista ympäri vuoden, sillä turkista käyttävät valmistajat ostavat nahkoja tuottaakseen pukineita pääsääntöisesti talvikaudelle. Nahkojen hintavaihtelut voivat olla suuria riippuen sekä huutokauppahetken kysynnästä että globaalista tuotantomäärästä. Saga Furs pyrkii tasoittamaan hintavaihteluita siirtämällä tarvittaessa nahkoja myytäväksi seuraavissa huutokaupoissa ja jopa seuraavalla tilikaudella.

Merkittävimmät liiketoiminta- ja strategiariskit

Toimintaympäristön muutosten ennakoimisessa ja strategisissa valinnoissa epäonnistuminen voi heikentää yhtiön kilpailukykyä tai kannattavuutta sekä pienentää markkinaosuutta. Turkisala on herkkä suhdannevaihteluille, ja maailmantalouden tilan huonontuminen voi johtaa markkinatilanteen heikentymiseen. Muutokset yksittäisten maiden talous- tai poliittisessa tilanteesta voivat vaikuttaa merkittävästi Saga Fursin liiketoimintaan, niin kuin myös yksittäisen markkina-alueen saturaatio eli tilanne, jossa turkisten tarjonta ylittää kysynnän. Tärkeän markkina-alueen vähittäiskaupan rakenteen merkittävä muuttuminen sekä alalle tulevat uudet turkiskauppaa tuntemattomat toimijat saattavat vaikuttaa yhtiön liiketoimintaan. Vaikutus olisi erityisen tuntuva, mikäli jokin edellä mainituista tapahtuisi yhtiön tärkeimmällä markkinalla Kiinassa.

Lisäksi yhtiökokous vahvisti toimielinten palkitsemisraportin ja palkitsemispolitiikan.

Koronaviruspandemian jatkumisen tai muiden vastaavien tartuntatautien ilmaantumisen vuoksi asetetut paikalliset tai kansainväliset liikkumis- ja kokoontumisrajoitukset vaikeuttavat Saga Fursin huutokauppojen järjestämistä ja heikentävät välitysmyyntiä. Yhtiö pyrkii minimoimaan näitä vaikutuksia muun muassa järjestämällä verkkohuutokauppoja ja siirtämällä muitakin palvelujaan verkkoon. Erityisen suuri vaikutus olisi, mikäli liikkumis- ja kokoontumisrajoitukset jatkuisivat tai laajenisivat yhtiön tärkeimmällä markkinalla Kiinassa.

Tartuntatautien levitessä turkistarhoilla tärkeät vientimaat saattavat varmuuden vuoksi rajoittaa raakanahkojen maahantuontia. Tämä voisi haitata välitysmyyntiä, vaikka muokattujen nahkojen maahantuonti säilyisikin entisellään. Euroopan tautien ehkäisy- ja -valvontakeskus ECDC:n tutkimusten mukaan koronavirus ei säily raakanahoissa pitkiä aikoja. Raakanahkoihin mahdollisesti kohdistuvan virusriskin poistuminen varmistetaan yhtiön varastointiprosessin avulla.

Minkinnahkatuotanto on laskenut muun muassa koronapandemian seurauksena voimakkaasti. Mikäli tuotannon pienentymisen seurauksena tarjolla ei olisikaan enää riittäviä määriä tarvittavia minkkirokkotteita, saattaisi tuotanto pienentyä entisestään. Rokotteiden puuttuminen saattaisi myös heikentää tuottajien mahdollisuuksia rahoituksen saamiseen. Minkkitarhauksen kieltäminen suurimmissa tuottajamaissa vaikuttaisi selvästi yhtiön liiketoimintaan, minkä lisäksi myös turkistuotteiden kaupan kieltäminen tärkeissä myyntimaissa olisi haitallista.

Minkinnahkojen nopea ja voimakas hinnannousu voi aikaansaada sen, että valmistajat etsivät korvaavia, halvempia materiaaleja. Muoti- ja tekstiiliteollisuuden turkismyyntiin ja turkiksen käytön odotettua voimakkaampi lasku, keskittyminen tiettyihin nahkatyyppeihin tai kysynnän heikkous esimerkiksi asenneilmaston, tarhakettujen kasvaneen koon tai tartuntataudista johtuvien kulutuskysynnän muutosten seurauksena voivat johtaa liiketoiminnan laskuun ja nahkamyyntiin viivästymiseen. Tämä myös vähentäisi entisestään rahoituksen saatavuutta turkiskaupassa. Suomalaisen tuotannon pienentyminen johtaisi siihen, että turkisalan arvoverkoston kuuluvien palvelutoimijoiden liiketoiminta vaikeutuisi ja heikentäisi alueellista työllisyyttä. Digitalisaatiolla ja uusien yhteenliittymien vaihtoehtoisilla myyntikanavilla ja -politiikoilla voisi olla merkittävä vaikutus yhtiön asiakaskuntaan.

Minkinnahkojen tuotanto on keskittynyt suuriin yksiköihin, joten merkittävien tuottaja-asiakkaiden menettäminen vaikuttaisi yhtiön liiketoimintaan.

Saga Fursin toiminta on kansainvälistä, ja siihen vaikuttavat erilaiset paikalliset lait ja säädökset sekä kunkin alueen suhteellinen kilpailukyky. Muutokset näissä saattavat johtaa tuotantokustannusten nousuun tai markkinaympäristön muuttumiseen, mitkä puolestaan voisivat heikentää yhtiön kannattavuutta. Lisäksi vapaakaupan rajoitukset ja geopoliittisen tilanteen tai protektionismin kiristyminen johtaisivat haastavampaan markkinaympäristöön. Ukrainaan helmikuussa 2022 hyökännyttä Venäjää vastaan asetetuilla EU:n talouspakotteilla ja matkustusrajoitteilla on sekä suoria että välillisiä vaikutuksia turkisnahkojen välitysmyyntiin.

Ukrainan sodan seurauksena nousseet polttonesteiden hinnat sekä sähköenergian ja rehuraaka-aineiden voimakas kallistuminen kasvattavat selvästi Saga Fursin, mutta myös turkistarhaajien kustannustasoa. Tämä heikentää edelleen turkistarhauksen kannattavuutta, mikä osaltaan pienentää tuotantoa. Kasvaneiden kustannusten siirtäminen nahkojen hintoihin tai Saga Fursin perimiin välityspalkkioihin saattaa heikossa markkinatilanteessa olla vaikeaa. Saga Furs pitää yllä kustannustehokkuutta kaikessa toiminnassaan, jotta sen kannattavuus ja kilpailukyky säilyvät.

Saga Fursilla on vahva maine ja tavaramerkki. Yhtiön ja alan mielikuvaan kohdistuvilla haasteilla voisi kuitenkin olla vaikutus yhtiön liiketoimintaan ja taloudelliseen kehitykseen. Eläinten hyvinvoinnilla ja terveydellä on keskeinen rooli vastuullisuustyössä, sertifiointissa ja nahkojen laadussa, jotka kaikki ovat osa yhtiön brändiä. Näihin liittyvien riskien toteutuminen haittaisi yhtiön toimintaa.

Merkittävimmät rahoitusriskit

Saga Furs -konsernin liiketoimintaan liittyy erilaisia rahoitusriskejä: luotto- ja muita vastapuoliriskejä, maa-, maksuvalmius-, valuutta-, korko- sekä hyödykeriskejä. Näiden riskien ottamiseen liittyy kaupallinen peruste, kuten luottotappioriskissä, jota otetaan vastaanotettavien tai myytävien nahkamäärien lisäämiseksi tai nahoista saatavien hintojen nostamiseksi. Saga Furs -konsernin rahoitusriskien hallinnasta vastaavat rahoitus- ja talousosastot sekä liiketoimintayksiköt pyrkivät vähentämään mahdollisten rahoitusriskien epäsuotuisia vaikutuksia yhtiön taloudelliseen tulokseen yhtiön hallituksen antamien ohjeiden mukaisesti. Yhtiön rahoitusriskit pyritään suhteuttamaan yhtiön omaan pääomaan, jakokelpoiisiin varoihin ja tulokseen ennen veroja. Näistä riskeistä ja niiden hallinnasta on kerrottu tarkemmin konsernitilinpäätöksen 2021/2022 liitetiedossa 25.

Merkittävät ja pitkään jatkuneet vaihtelut turkisnahkojen kysynnässä ja markkinatilanteessa vaikuttavat rahoituksen saatavuuteen kaikissa turkiskaupan portaissa nahkojen tuottajista aina valmistajiin saakka.

Operatiiviset ja muut riskit

Yhtiön tuotantotiloissa tapahtuvat suurvahingot kuten tulipalot, konerikot tai tietojärjestelmien vakavat viat voisivat keskeyttää liiketoiminnan. Yhtiö on laatinut jatkuvuussuunnitelmia näiden riskien toteutumisen varalle, ja liiketoiminta on niiltä osin vakuutettu.

Vastuullisuus

Saga Furs Oyj:n liiketoiminta perustuu turkisnahkojen välittämiseen turkistuottajilta nahkakauppiaille ja pukinevalmistajille. Saga Furs on toiminut turkishuutokauppayhtiönä vuodesta 1938, mikä on osoitus yhtiön liiketoiminnan kehittämisestä pitkäjänteisesti ja vastuullisesti. Yhtiö on perustanut toimintansa korkealaatuisten nahkojen välittämiseen ja pitkäkestoiisiin asiakkuuksiin vaateteollisuuden yritysten kanssa. Näihin toiminnan peruskiviin on jo pitkään kiinteästi liittynyt vastuullisuus. Menestyminen vaativien muotitalojen kumppanina edellyttää korkeiden laatu- ja vastuullisuusvaatimusten täyttämistä sekä jatkuvaa parantamista.

Tilikauden aikana Saga Furs aloitti vastuullisuusraportointiin liittyvän olennaisuusanalyysin päivittämisen, mikä liittyy myös valmistautumiseen EU:ssa voimaan tulevaan yritysvastuun raportointia koskevaan sääntelyyn. Yhtiö on myös sitoutunut YK:n Global Compact -aloitteeseen sekä tukee osaltaan YK:n kestävän kehityksen tavoitteiden (Sustainable Development Goals) toteutumista.

Verrattuna edelliseen yhtiön toiminnan olennaisten vastuullisuusnäkökohtien päivitykseen, joka tehtiin vuonna 2016, olennaisimmat vastuullisuusteemat ovat pysyneet samoina.

Saga Fursin vastuullisuustyön tärkeimmät teemat ovat:

- Eläinten hyvinvointi, tilasertifiointi ja nahkojen jäljitettävyyden;
- Ilmasto, ympäristö ja resurssienkäyttö;
- Luotettava kumppanuus sekä henkilöstölle että arvoketjussa
- Hyvä hallintotapa.

Vastuullisuusjohtamisen periaatteet

Vastuullisuus nähdään osana Saga Fursin liiketoiminnan ydintä ja toimintaedellytyksistä huolehtimista. Yhtiö tekee myös aktiivista kansainvälistä yhteistyötä International Fur Federationin (IFF) kanssa. Vastuullisuustyötä johdetaan seuraavien periaatteiden viitoittamana:

Ympäristövastuu

- Yhtiö ottaa välitettäväkseen tarhattuja turkisnahkoja ainoastaan eurooppalaisilta ja amerikkalaisilta eläinten hyvinvoinnista huolehtivilta, sertifioituilta tiloilta. Yhtiö kehittää ja ylläpitää turkiksen alkuperän jäljitettävyyden mahdollistavia ratkaisuja.
- Yhtiö minimoi oman toimintansa ympäristövaikutuksia muun muassa kuljetusten optimoinnilla ja energiavalinnoilla.

Sosiaalinen vastuu

- Merkittävänä turkisnahkojen välittäjänä Saga Furs pyrkii kantamaan vastuunsa toimialan eri osapuolten pitkäjänteisestä taloudellisesta menestyksestä. Turkiselinkeino on merkittävä työllistäjä ja verotulojen lähde maaseutualueilla monissa maissa.

- Yhtiö tarjoaa työtä sekä vakitukselle henkilöstölleen että monimuotoiselle ryhmälle kausityöntekijöitä. Samalla yhtiö myös kouluttaa turkisan alan ammattilaisia.
- Saga Furs tukee niin Suomessa kuin muissakin maissa vaikuttamistyötä, jolla edistetään turkisan alan säilymistä elinvoimaisena.

Hallinnointi

- Pörssilistattuna yhtiönä Saga Furs perustaa toimintansa läpinäkyvyyteen sekä hallinnon ja taloudellisen raportoinnin vaatimusten mukaisuuteen. Lisäksi yhtiö valmistautuu EU:ssa voimaan tulevaan yritysvastuun raportointia koskevaan sääntelyyn kehittämällä ei-taloudellisten asioiden raportointiaan.
- Saga Fursin henkilöstö on sitoutunut noudattamaan yhtiön eettistä ohjeistoa (Code of Conduct) kaikessa toiminnassaan. Saga Furs on sitoutunut soveltamaan myös useiden yhteistyökumppaniensa eettisiä ohjeistoja.

Vastuullisuus arvoketjussa

Saga Fursin palvelut sijoittuvat keskivaiheille turkisan alan arvoketjussa, joka alkaa turkistarhauksesta ja jatkuu tuotteen kierrätyksenä sen elinkaaren toisessa päässä. Saga Furs ei missään arvoketjun vaiheessa itse omista turkisnahkoja, vaan toimii niiden välittäjänä tuottajalta arvoketjun seuraavalle portaalle.

Arvoketjun alkupäässä Saga Furs on mukana varmistamassa turkistarhauksen ja siihen kiinteästi liittyvien, eläinten hyvinvoinnin varmistavien sertifiointijärjestelmien valvontaa ja todentamista yhteistyössä niistä vastaavien järjestöjen kanssa. Tilikauden ensimmäisestä huutokaupasta eli joulukuusta 2021 lähtien Saga Furs on vastaanottanut huutokauppoihinsa myytäväksi ainoastaan Furmark®-sertifiointijärjestelmän mukaisilta tiloilta tulleita minkin-, ketun- ja suomensupinnahkoja.

Käytännössä Saga Furs varmistaa Euroopassa ja Pohjois-Amerikassa toimivien tuottajien sertifiointitilat ylläpitämästään sertifiointirekisteristä, johon eri sertifiointiohjelmien mukaiset statukset päivittyvät ajantasaisesti. Sertifiointistatus tarkastetaan nahkojen vastaanoton yhteydessä.

Furmark-sertifiointijärjestelmään kuuluvista sertifiointiohjelmista kolme Saga Fursille oleellisinta ovat Euroopassa WelFur ja Pohjois-Amerikassa FCUSA ja Certifur Canada. Näistä esimerkiksi WelFur-sertifiointiohjelma vaatii tarhalla kriteeristön mukaisten arviointien läpäisemistä kolmessa eri kasvatuskauden vaiheessa.

Kaikki nämä kolme ohjelmaa ovat riippumattoman kolmannen osapuolen auditoimia, ja jokaisella sertifiointilla on omat ohjelmansa sertifiointikriteeristön kehittämiseksi. Saga Fursilla on edustus sekä WelFurin että Furmarkin hallinnossa, ja yhtiöllä on vahvaa yhteistyötä paikallisia sertifiointiohjelmaa ylläpitävien pohjoisamerikkalaisten turkiskasvatustajien liittojen kanssa.

Yhtiön vastuullisuustyö jatkuu arvoketjussa myös huutokaupan jälkeen. Merkittävien yksittäinen palvelu turkisnahkojen ostajille, muokkaajille, muotitaloille ja lopulta kuluttajille on alkuperän jäljitettävyystiedon tarjoaminen.

Tietosuojan ja -turvan merkitys Saga Fursin liiketoiminnalle on lisääntynyt entisestään, kun verkkohuutokaupasta muodostui pandemiaoloissa vallitseva kauppatapana turkisnahkojen välitykseen. Saga Furs noudattaa EU:n tietosuojasääntelyn vaatimuksia (General Data Protection Regulation, GDPR).

Ympäristövastuu

International Fur Federation teetti vuonna 2021 selvityksen turkisnahkan elinkaaren aikaisesta ympäristöjalanjäljestä. Elinkaarianalyysin mukaan turkiseläinten ruokinta muodostaa valtaosan, noin 70 prosenttia ympäristövaikutuksista. Huutokauppatoiminnan osuus jalanjäljestä on alle 1 prosentti.

Saga Fursin oman toiminnan ympäristövaikutukset syntyvät pääosin turkisnahkojen keräämiseen liittyvistä kuljetuksista ja kiinteistöjen energiankulutuksesta, josta iso osa liittyy nahkojen varastointiin.

Yhtiön suurin kiinteistö ja samalla tärkein tuotantorakennus Fur Center sijaitsee Vantaalla. Turkisten lajittelun vaatiman tilan lämmitys sekä niiden varastointiin vaatima jäähdytys lohkaisee kiinteistön energiankulutuksesta suuren osan. Saga Furs on hankkinut Fur Centerissä käyttämänsä sähköenergian nollapäästöisenä tilikauden 2021–2022 alusta alkaen ja kaukolämmön jo vuodesta 2016 alkaen.

Kuljetuksiin liittyvien päästöjen pienentäminen on yksi Saga Fursin alihankintaketjun vastuullisuuden kehittämisen tärkeistä painopistealueista. Keräilykuljetusten ympäristökuormaa on vähennetty muun muassa ajoreittien ja kuormauksen optimoinnilla – työtä, mihin Saga Furs osallistuu aktiivisesti alihankkijoidensa rinnalla. Saga Furs kerää nahkoja Suomesta ja muualta Euroopasta pääasiassa maantiekuljetuksin Vantaalle ja Pohjois-Amerikassa Miltoniin. Miltonista nahat toimitetaan lentorahtina Vantaalle.

Muita yhtiön oman toiminnan ympäristövaikutuksia syntyy veden kulutuksesta ja jätehuollosta.

Olennaiset tapahtumat tilikauden päättymisen jälkeen

Saga Furs päätti markkinatilanteen johdosta tarjota mahdollisuuden ostaa nahkoja private treaty -varastomyyntistä totutun joulukuun huutokaupan sijaan.

Joulukuussa yhtiö nimitti Tarja Oinonen-Rouvalin rahoituksesta, IT:stä ja HR:stä vastaavan johtajan tehtävään ja johtoryhmän jäseneksi.

Tammikuun alussa yhtiö antoi positiivisen tulosvaroituksen, jonka mukaan konsernin tilikauden tulos on voitollinen. Yhtiö oli aiemmin 27.4.2022 antamallaan tulosvaroituksella

arvioinut tuloksen painuvan tappiolliseksi. Turkismarkkinan tilanne on ollut pitkään epävarma, minkä vuoksi yhtiössä toteutettiin tilikauden aikana useita kustannustehokkuutta parantavia toimenpiteitä. Näiden ja löydettyjen säästöjen tulosta parantava vaikutus oli erityisesti tilikauden viimeisellä neljänneksellä ennakoitua suurempi, ja konsernin koko tilikauden 2021/2022 tulos on voitollinen.

Tulevaisuuden näkymät

Arvio markkinakehityksestä

Minkinnahkojen tuotanto on supistunut, keskeytyksissä tai kokonaan loppumassa useissa suurissa läntisissä tuottajamaissa. Myös ketunnahkojen tuotanto on pienentynyt selvästi. Jo useita vuosia jatkunut turkistarhauksen heikko kannattavuus on johtanut tuotannon supistumiseen useimmissa tärkeissä tuottajamaissa. Latvia on kieltänyt turkistuotannon kokonaan vuodesta 2028 alkaen. Tanska on sen sijaan sallinut turkistuotannon uudelleen käynnistämisen rajoitetusti vuoden 2023 alusta. Ruotsissa minkinnahkojen tuotanto on käynnistynyt uudelleen koronarajoitusten poistuttua.

Kaudelle 2022–2023 markkinoille arvioidaan tulevan myyntiin aiempaa vähemmän nahkoja, mutta tuotantomäärien laskuvauhti hidastuu edellisiin kausiin verrattuna. Minkinnahkojen tuotannon laskusta huolimatta markkinoilla on edelleen runsaasti aiemmin kerättyjä ja varastoituja nahkoja. Näiden ansiosta kansainväliset tarjontamäärät pysyvät lähitulevaisuudessa vähintään viime vuosien tasolla.

Suomalaisten ketunnahkojen tarjonnan ei arvioida vähenevän, sillä tuottajien varastoissa on edelleen paljon aiemmin tuotettuja nahkoja, jotka tulevat markkinoille hintatason noustessa.

Turkisnahkojen välityksessä kilpailutilanne kiristyy sekä varastojen purkautumisen että mahdollisten uusien kauppapaikkojen syntyminen myötä.

Tilikaudella 2022–2023 koronaviruspandemian negatiiviset vaikutukset turkisnahkojen markkinakysyntään alkanevat heikentyä. Merkittävintä on Kiinan ja Etelä-Korean kuluttajien luottamuksen ja ostovoiman kehittyminen. Covid-19-viruksen turkisalalle ja Saga Fursille tuomia riskejä on kuvattu tämän toimintakertomuksen Riskit-osiossa.

Saga Fursin tärkein markkina-alue Kiina poisti valtaosan koronarajoituksistaan tilikauden 2022–2023 alussa. Vaikka nämä usean vuoden ajan liiketoimintaa haitanneet esteet turkisvaatteiden valmistukselta ja vähittäiskaupalta näyttävät poistuneen, tilalle tullut koronaviruksen aiheuttaman taudin sairastavuuden voimakas kasvu heikentää lyhyellä tähtäimellä liiketoimintanäkymiä Kiinassa. Samalla kuitenkin kolme vuotta jatkuneiden rajoituksien poistuminen pidemmällä tähtäimellä normalisoi tilanteen ja tarjoaa mahdollisuuden kysynnän kasvuun. Päättäneellä tilikaudella nähty minkinnahkojen hintatason lasku edellisen kauden voimakkaan nousun jälkeen on jonkin verran parantanut turkispukineiden valmistajien mahdollisuuksia täydentää mallistojaan tulevalle talvikaudelle.

Saga Fursin toiseksi suurimmalla markkinalla Etelä-Koreassa valuutan heikkeneminen Yhdysvaltain dollariin nähden sekä kiihtynyt inflaatio ovat heikentäneet kuluttajaluottamusta ja siten myös turkisvaatteiden kysyntää.

Venäjän hyökkäys Ukraina on käytännössä estänyt turkisnahkojen viennin Venäjälle ja venäläisten turistien ostot länsimaissa. Venäläiset kuluttajat voivat kuitenkin edelleen ostaa turkispukineita muun muassa Turkista.

Euron vuoden 2022 loppupuolella alkanut asteittainen vahvistuminen suhteessa Saga Fursin tärkeiden vientimarkkinoiden Kiinan ja USA:n valuuttoihin ei vaikuttane nahkojen kysyntään merkittävästi.

Liiketoiminnan kehitysnäkymät

Kilpailun kiristytessä Saga Furs Oyj:n markkina-asema turkisnahkojen välityksessä on vahva. Yhtiö järjestää alkaneella tilikaudella huutokaupat maaliskuu-, kesä- ja syyskuussa 2023.

Yhtiö arvioi tarjoavansa tilikauden huutokaupoissa 14 miljoonaa minkin-, 1,3 miljoonaa ketun- ja 70 000 suomensupinnahkaa. Määrät sisältävät päättäneeltä tilikaudelta siirtyneet jo lajitellut 4,8 miljoonaa minkin-, 660 000 ketun- ja 36 000 suomensupinnahkaa. Lisäksi yhtiö tarjoaa myyntiin 130 000 lampaannahkaa. Alkaneella kaudella pohjoisamerikkalaisia mustia minkinnahkoja aletaan markkinoida Royal Black -nimellä aiemmin käytetyn BLACKGLAMAN sijaan.

Konsernin henkilöstökulujen odotetaan kasvavan lajittelukulujen jaksotuksen purkautuessa nahkamyyntiin yhteydessä. Energian hinnan ja yleisen kustannustason nousun odotetaan kasvattavan liiketoiminnan muita kuluja. Rahoitusvolyymin pieneminen jatkuneen edelleen, mikä laskee konsernin nettorahoitustuottoja. Tilikauden tulos riippuu tulevien huutokauppojen myyntituloksista, joiden arvioiminen on epävarmassa markkinatilanteessa mahdotonta.

Laatimisperiaatteet

Tämän tilinpäätöstiedotteen tiedot perustuvat 17.02.2023 klo 16.00 mennessä yhtiön verkkosivuilla www.sagafurs.com julkaistavaan tilintarkastettuun tilinpäätökseen ja hallituksen toimintakertomukseen. Tilinpäätöstiedote on laadittu IAS 34 Osavuositarkastukset -standardia noudattaen.

1.1.2021 voimaan tulleilla standardimuutoksilla ei ole ollut vaikutusta raportoituihin lukuihin.

Kaikki esitetyt luvut ovat pyöristettyjä, minkä vuoksi esimerkiksi yksittäisten lukujen yhteenlaskettu summa saattaa poiketa esitetystä summaluvusta.

Konsernitase IFRS

EUR 1.000

VARAT	31.10.2022	31.10.2021	OMA PÄÄOMA JA VELAT	31.10.2022	31.10.2021
Pitkäaikaiset varat			Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma		
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	26 547	29 318	Osakepääoma	7 200	7 200
Aineettomat hyödykkeet	3 809	2 449	Ylikurssirahasto	254	254
Laskennalliset verosaamiset	594	177	Muut rahastot	22 901	21 105
Sijoitukset	307	358	Muuntoero	339	56
Pitkäaikaiset saamiset	11 405	11 063	Kertyneet voittovarot	54 178	61 498
Pitkäaikaiset varat yhteensä	42 662	43 365	Oma pääoma yhteensä	84 872	90 113
Lyhytaikaiset varat			Pitkäaikaiset velat		
Vaihto-omaisuus	8 788	8 875	Velat	5 103	5 132
Korolliset ostajasaamiset	6 650	5 674	Varaukset	32	-
Korolliset saamiset turkistuottajilta	23 419	17 707	Laskennalliset verovelat	3 174	3 017
Korottomat saamiset	10 347	10 663	Pitkäaikaiset velat yhteensä	8 309	8 149
Kauden verotettavaan tuloon perustuvat verosaamiset	83	104	Lyhytaikaiset velat		
Rahavarat	35 868	43 958	Korolliset velat	16 834	11 292
Lyhytaikaiset varat yhteensä	85 155	86 980	Ostovelat ja muut velat	17 601	20 267
Varat yhteensä	127 817	130 345	Kauden verotettavaan tuloon perustuvat verovelat	201	524
			Lyhytaikaiset velat yhteensä	34 636	32 084
			Velat yhteensä	42 945	40 233
			Oma pääoma ja velat yhteensä	127 817	130 345

Konsernin laaja tuloslaskelma

EUR 1.000	1.5.2022- 31.10.2022	1.11.2021- 31.10.2022	1.5.2021- 31.10.2021	1.11.2020- 31.10.2021
	6 kk	12 kk	6 kk	12 kk
Liikevaihto	29 510	38 783	29 908	50 951
Liiketoiminnan muut tuotot	477	4 410	2 117	2 654
Aineiden ja tarvikkeiden käyttö	-888	-1 149	-1 782	-2 039
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut	-11 753	-16 411	-8 954	-15 678
Poistot ja arvonalentumiset	-2 773	-5 491	-2 854	-5 652
Liiketoiminnan muut kulut	-12 519	-20 402	-11 274	-19 213
Liikevoitto (-tappio)	2 054	-259	7 161	11 024
Rahoitustuotot	2 738	3 891	3 799	8 249
Rahoituskulut	-1 986	-2 482	-2 000	-2 670
Voitto (tappio) ennen veroja	2 807	1 151	8 960	16 602
Tuloverot	1 255	-110	-2 256	-3 765
Kauden voitto (tappio)	4 062	1 041	6 704	12 836
Muut laajan tuloksen erät				
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteisiksi				
Muuntoerot	0	284	0	5
Katsauskauden laaja tulos yhteensä	4 062	1 325	6 704	12 841
Tulos/osake, laimentamaton (EUR) *)	1,15	0,29	1,90	3,63

*) Tunnuslukua laimentavia tekijöitä ei ole

Konsernin rahavirtalaskelma

EUR 1.000

	1.11.2021- 31.10.2022 12 kk	1.11.2020- 31.10.2021 12 kk
Liiketoiminnan rahavirta		
Välitysmyyntistä saadut maksut ostajilta	272 095	419 389
Liiketoiminnan muista tuotoista saadut maksut	1 900	1 394
Maksut liiketoiminnan kuluista	-278 651	-310 287
Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja	-4 657	110 496
Maksetut korot liiketoiminnan rahoituskuluista	-475	-760
Maksut muista liiketoiminnan rahoituskuluista	-2 059	-1 614
Saadut korot liiketoiminnasta	4 088	5 694
Muut rahoitustuotot liiketoiminnasta	118	2 439
Maksetut välittömät verot	-672	-106
<i>Liiketoiminnan rahavirta (A)</i>	-3 657	116 150
<i>Investointien rahavirta</i>		
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-2 748	-1 045
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden luovutustuotot	4 240	121
<i>Investointien rahavirta (B)</i>	1 492	-924
<i>Rahoituksen rahavirta</i>		
Lyhytaikaisten lainojen nosto	1 366	-
Lyhytaikaisten lainojen takaisinmaksut	-	-69 127
Vuokrasopimusvelan takaisinmaksut	-504	-2 556
Pitkäaikaisten lainojen nostot	-	-
Maksetut osingot	-6 787	-
<i>Rahoituksen rahavirta (C)</i>	-5 925	-71 683
Rahavirtojen muutos (A+B+C) lisäys (+) / vähennys (-)	-8 090	43 543
Rahavarat kauden lopussa	35 868	43 958
./.. Rahavarat kauden alussa	43 958	415
Rahavarojen muutos	-8 090	43 543

Laskelma oman pääoman muutoksista

Laskelma konsernin oman pääoman muutoksista 1.11.2020-31.10.2021

EUR 1.000	Osake-pääoma	Ylikurssirahasto	Muut rahastot	Muuntoero	Kertyneet voittovar	Emoyhtiön omistajien osuus	Oma pääoma yhteensä
Oma pääoma 31.10.2020	7 200	254	21 105	52	49 227	77 838	77 838
IAS 38 / SaaS oikaisu					-565	-565	-565
Oma pääoma 1.11.2020	7 200	254	21 105	52	48 662	77 273	77 273
Katsauskauden tulos					12 836	12 836	12 836
Muut laajan tuloksen erät				5	-	5	5
Oma pääoma 31.10.2021	7 200	254	21 105	56	61 498	90 113	90 113

Laskelma konsernin oman pääoman muutoksista 1.11.2021-31.10.2022

EUR 1.000	Osake-pääoma	Ylikurssirahasto	Muut rahastot	Muuntoero	Kertyneet voittovar	Emoyhtiön omistajien osuus	Oma pääoma yhteensä
Oma pääoma 31.10.2021	7 200	254	21 105	56	61 498	90 113	90 113
IAS 38 / SaaS oikaisu					221	221	221
Oma pääoma 1.11.2021	7 200	254	21 105	56	61 719	90 334	90 334
Katsauskauden tulos					1 041	1 041	1 041
Muut laajan tuloksen erät				284		284	284
Osingonjako					-6 787	-6 787	-6 787
Siirto suhdannerahastoon			1 796		-1 796	-	-
Oma pääoma 31.10.2022	7 200	254	22 901	339	54 178	84 872	84 872

Konsernin taloudellista kehitystä kuvaavat tunnusluvut

	11/21-10/22	11/20-10/21
	12 kk	12 kk
Myyntin arvo, milj. euroa	272,7	391,9
Liikevaihto, milj. euroa	38,8	51,0
Liikevoitto (-tappio), milj. euroa	-0,3	11,0
% liikevaihdosta	-0,7 %	21,6 %
Voitto (tappio) ennen veroja, milj. euroa	1,2	16,6
% liikevaihdosta	3,0 %	32,6 %
Tulos/osake, euroa	0,29	3,63
Oma pääoma/osake, euroa	24,00	25,48
Oman pääoman tuotto (ROE) -%	1,2 %	15,3 %
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI) -%	1,9 %	13,5 %
Omavaraisuusaste, %	70,9 %	75,2 %
Gearing	-0,16	-0,31
Bruttoinvestoinnit, milj. euroa	5,2	1,0
% liikevaihdosta	13,4 %	2,1 %
Henkilöstö keskimäärin	323	253

Tunnuslukujen laskentaperiaatteet:

Oman pääoman tuotto (ROE) -%	= kauden tulos x 100 / oma pääoma *)
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI) -%	= (tulos ennen veroja + korko- ja muut rahoituskulut - luottotappiot) x 100 / (taseen loppusumma - korottomat lyhytaikaiset velat) *)
Omavaraisuusaste, %	= oma pääoma x 100 / (taseen loppusumma - saadut ennakot)
Gearing	= (korollinen vieras pääoma - rahat ja rahoitusarvopaperit) / oma pääoma
Tulos/osake, euroa	= kauden tulos / ulkona olevien osakkeiden keskimääräinen lukumäärä
Oma pääoma/osake, euroa	= oma pääoma / ulkona olevien osakkeiden lukumäärä katsauspäivänä

*) tunnuslukujen jakaja lasketaan tilikauden ja edellisen tilikauden taseen mukaisten lukujen keskiarvona

Annetut vakuudet, vastuusitoumukset ja muut vastuut

EUR 1.000

31.10.2022

31.10.2021

Velat, joiden vakuudeksi on annettu kiinnityksiä ja pantattu saamisia

Annettu kiinteistökiinnityksiä

50 875

50 875

Annettu yritysikiinnityksiä

202 691

203 027

Annetut pantit

44 319

54 590

Valuuttatermiinejä ei ole määritelty suojaaviksi, koska konserni ei sovelta suojauslaskentaa.

Emoyhtiön kauden päättyessä voimassa oleva valuuttapositio on -2 850 403 euroa.

Lähipiiritapahtumat

EUR 1.000

2021/2022
12 kk2020/2021
12 kk**Lähipiirin kanssa toteutuivat seuraavat liiketapahtumat:***Liikevaihto*

- muu lähipiiri

373

465

Liiketoiminnan muut tuotot

- emoyhdistys

84

64

- muu lähipiiri

6

-

Liiketoiminnan muut kulut

- emoyhdistys

-74

-78

- muu lähipiiri

-

-2

Rahoitustuotot

- muu lähipiiri

144

101

Rahoituskulut

- emoyhdistys

-2

0

Saamiset lähipiiriltä

- emoyhdistys

-

14

- muu lähipiiri

1802

784

Velat lähipiirille

- emoyhdistys

-684

-210

- muu lähipiiri

-22

-90

Johdon työsuhde-etuudet

Palkat ja muut lyhytaikaiset työsuhde-etuudet

1496

1052

Vantaa 26.1.2023

Hallitus