

Robit®

Tilinpäätöstiedote 2016

Kasvuyritys



TILINPÄÄTÖSTIEDOTE 1.1.-31.12.2016: LIIKEVAIHDON KASVU 40 % - TULOS TUPLAANTUI

ROBIT OYJ TILINPÄÄTÖSTIEDOTE 28.2.2017 KLO 11.00

Tilinpäätöstiedotteen luvut perustuvat tilintarkastettuun aineistoon.

Seuraavassa H2 tarkoittaa katsauskautta 1.7.-31.12.2016.

H1 tarkoittaa katsauskautta 1.1.-30.6.2016.

FY 2016 tarkoittaa kokonaista tilikautta 1.1.-31.12.2016.

FY 2015 tarkoittaa kokonaista tilikautta 1.1.-31.12.2015.

HEINÄ-JOULUKUU 2016: LIIKEVAIHTO KASVOI YLI 80 % PÄÄASIASSA YRITYSOSTOJEN ANSIOISTA

- H2:n liikevaihto kasvoi 81,2 % ja oli 42,9 miljoonaa euroa (H2/2015: 23,7).
- H2:n EBITA oli 5,2 miljoonaa euroa (H2/2015: 1,7) eli kasvua oli 205,6 %.
- H2:n EBITA liikevaihdosta oli 12,2% (H2/2015: 7,2 %)
- H2:n katsauskauden tulos oli 3,5 miljoonaa euroa (H2/2015: 0,8).

TAMMI-JOULUKUU 2016: LIIKEVAIHTO JA KANNATTAVUUS NOUSIVAT UUELLE TASOLLE

- Liikevaihto kasvoi 40,2 % ja oli 63,9 miljoonaa euroa (FY 2015: 45,6).
- EBITA oli 6,8 miljoonaa euroa (FY 2015: 3,4) eli kasvua oli 96,3 %
- Vuoden 2016 EBITA liikevaihdosta oli 10,6 % (FY 2015: 7,6 %).
- Tilikauden tulos oli 4,6 miljoonaa euroa (FY 2015: 2,2) eli 7,2 % liikevaihdosta (FY 2015: 4,9 %).
- Katsauskauden lopussa konsernin omavaraisuusaste oli 45,3 % (FY 2015: 71,1 %).
- Osakekohtainen tulos oli 0,29 euroa (FY 2015 0,17).

2016 MERKITTÄVÄ LAAJENTUMISEN VUOSI – Toimitusjohtaja Mikko Mattila

Vuosi 2016 oli erityisesti rakenteellisen kasvun vuosi. Strategiansa mukaisesti Robit osti kesäkuun lopussa Drilling Tools Australia Pty Ltd:n (DTA) ja viikkoa myöhemmin Bulroc (UK) Ltd:n Englannista. Yritysostojen ansiosta tarjooma ja Robitin kilpailukyky DTH-tuotemarkkinoilla nousi uudelle tasolle. Robitin strategisena tavoitteena on jo jonkin aikaa ollut tuotelinjojen laajentaminen ja tarjonnan täydentäminen.

Yritysostoista DTA sopii erittäin hyvin Robitin strategiaan, sillä Robitilla on ollut suhteellisen vähän toimintaa Australiassa ja erityisesti mantereen kaivosalalla. Robitilla tiedettiin, että Australiassa on hienot markkinat porauksessa käytettäville kulutusosille, mutta pysyvä edustus rakennusalan jälleenmyyjä lukuun ottamatta puuttui. Robit ja DTA täydensivät myös toistensa tuotevalikoimaa täydellisesti. Robit sai DTH-vasarat ja terät, joita sillä ei ennestään ollut, ja Robit mahdollistaa pääsyn DTA:lle täydelliseen Top Hammer -tuotevalikoimaan.

Bulroc on keskittynyt isoihin DTH-vasaroihin ja -tertiin, jotka täydensivät Robit-konsernin globaalia tuotevalikoimaa erityisesti paalutusmarkkinoilla.

Markkinatilanne vuoden 2016 alussa oli todella haastava. Asiakasrajapintaan tehtyjen huomattavien panostusten ja sinnikkään myyntihenkilöstön sekä aktiivisen ja asiantuntevan jälleenmyyjäverkoston ansiosta tilanne alkoi parantua ja liikevaihto kasvaa vuoden 2016 toisella puoliskolla. Vuonna 2016 liikevaihto oli kaikkiaan 63,9 miljoonaa euroa eli kasvua edellisvuoteen oli 40,2 %. Robitilla on nyt kattava tuotevalikoima; yhtiö tarjoaa omavalmisteista porakalustoa Top Hammer ja Down the Hole -tuotteissa. Usean vuoden intensiivisen tutkimuksen ja tuotekehityksen ansiosta Robitin kolmas liiketoimintayksikkö, Digital Services, on saavuttanut vaiheen, jossa täysimittainen kaupallistaminen voidaan aloittaa vuonna 2017.

Haluan kiittää henkilökohtaisesti kaikkia asiakkaita, jälleenmyyjä, työntekijöitä ja yhteistyökumppaneita panoksestaan yhtiön kehittämiseksi sekä osakkeenomistajia heidän osoittamastaan luottamuksesta Robitia kohtaan.

LIKEVAIHTO ALUEITTAIN

Aluekohtainen markkinakatsaus						
(Miljoonaa euroa)	H2/2016	H2/2015	Muutos %	2016	2015	Muutos %
Eurooppa, Lähi-Itä ja Afrikka	16,8	12,9	30,2 %	29,0	25,0	16,0 %
Amerikat	5,6	4,8	16,7 %	8,5	8,5	0,0 %
Aasia ja Oseania	19,0	4,3	341,9 %	23,1	9,0	156,7 %
Venäjä ja IVY -maat	1,5	1,7	-11,8 %	3,3	3,1	6,5 %
	42,9	23,7	81,0 %	63,9	45,6	40,2 %

Robit-konsernin liikevaihto kasvoi 40,2 % ollen 63,9 miljoonaa euroa (2015: 45,6). Konsernin EBITA tilikaudella 2016 oli 6,8 miljoonaa euroa (3,4 miljoonaa vuonna 2015) ja tulos 4,6 miljoonaa euroa (2015: 2,2 miljoonaa). Konsernituloslaskelmaan sisältyvät uusien konserniyhtiöiden H2-tuloslaskelmat.

Yleinen markkinatilanne pysyi vakaana, mutta tilikauden lopussa oli nähtävillä alustavia merkkejä markkinoiden elpymisestä. Markkinat saattavat piristyä hieman vuoden 2017 kuluessa. Tämä koskee erityisesti kaivosteollisuutta ja rakentamista tietyillä markkinaalueilla, kuten Yhdysvalloissa. Mahdollisia muutoksia markkinassa ei kuitenkaan pidetä erityisen merkittävänä siksi, että Robit toimii neljällä markkinasegmentillä: kaivosteollisuudessa, rakentamisessa, tunnelinporauksessa sekä maalämpö-jäähdytyskaivoissa.

Robitin liikevaihto kehittyi suotuisasti kolmella neljästä myyntialueesta. Liikevaihdoltaan merkittävin oli Euroopan, Afrikan ja Lähi-Idän alue, jonka osuus koko liikevaihdosta oli 45,4 %. Australiassa tehdyn yrityskaupan seurauksena Aasian ja Oseanian alueen liikevaihto kasvoi 156,7 %, ja tämän alueen osuus konsernin koko liikevaihdosta oli 36,2 %. Venäjällä ja IVY-maissa liikevaihto kasvoi niukat 6,5 %, ja niiden osuus konsernin koko liikevaihdosta oli 5,2 %. Pohjois- ja Etelä-Amerikan alueella ei päästy kasvutavoitteisiin ja liikevaihto pysyi ennallaan.

EMEA-alueella liikevaihto kasvoi 16,0 %. Koko liikevaihto oli 29,0 miljoonaa euroa. Vastikään tapahtunut Bulroc (UK) Ltd:n osto täydentää tuotevalikoimaa erityisesti rakennusmarkkinasegmentissä. Portit uusille, entistä isommille rakennushankkeille, on avattu Euroopassa. DTARobitin Down the Hole -tuotevalikoima tarjoaa kasvavia mahdollisuuksia Afrikan kaivosteollisuudessa.

Aasian ja Oseanian alueen liikevaihto jatkoi kasvua sekä orgaanisesti että erityisesti rakenteellisesti. Alueen liikevaihto oli 23,1 miljoonaa euroa. Aktiivinen myyntityö Koreassa ja muissa Aasian maissa kasvatti liikevaihtoa tällä alueella. Australiassa tehdyn yrityskaupan myötä Robit saavutti lujan jalansijan Australian markkinoilla ja kolme paikallista myyntitoimistoa. Tämän odotetaan luovan positiivisia kasvunäkymiä. Vuoden 2016 tammikuussa Robit avasi myyntitoimiston Bangkokissa Thaimaassa. Uusi toimipiste vahvistaa entisestään yhtiön asemaa Aasian markkinoilla.

Venäjällä ja IVY-maissa liikevaihto kasvoi hieman ollen 3,3 miljoonaa euroa. Länsimaiden talouspakotteista aiheutuva poikkeuksellinen tilanne hankaloitti liiketoimintaa Venäjällä. Robit onnistui kuitenkin ylläpitämään avainasiakassuhteet, mikä johti lievään kasvuun. Robit OOO, jolla on myyntitoimisto Moskovassa, jatkoi toimintaansa venäläisten asiakkaiden parissa osoittaen jälleen kerran paikallisen läsnäolon ja sen tarjoamien mahdollisuuksien tärkeyden. Robit pyrkii säilyttämään asemansa alueella pitkäjänteisellä työllä.

Pohjois- ja Etelä-Amerikan myyntialueella päästiin 8,5 miljoonan euron liikevaihtoon. Alueen liikevaihto ei kasvanut, mutta yhtiön panostukset myyntitoimistoihin Yhdysvalloissa ja Perussa tarjoavat alustan tuleville toiminnoille. Pohjois- ja Etelä-Amerikka tulee olemaan painopistealue myös vuonna 2017, joten alueen odotetaan palaavan kasvukäyrälle. Toivottavaa on, että odotettu talouskasvu edesauttaisi kasvutavoitteen saavuttamista alueella.

Robit panostaa myynti- ja markkinointitoimiin yhtiön strategian mukaisesti. Yhdessä markkinatilanteen paranemisesta saatujen signaalien kanssa tämä tarjoaa positiivisen näkymän vuodelle 2017.

LIKEVAIHTO LIKETOIMINTA-ALUEITTAIN

Liikevaihto liiketoiminta-alueittain							
(Miljoonaa euroa)	H2/2016	H1/2016	H2/2015	H1/2015	2016	2015	Muutos %
Top Hammer	19,0	14,5	15,3	14,6	33,5	29,9	12,0 %
Down-the-Hole	23,9	6,5	8,4	7,3	30,4	15,7	93,6 %
	42,9	21,0	23,7	21,9	63,9	45,6	40,2 %

Sekä Top Hammer (TH)- että Down the Hole (DTH) -tuotelinjojen liikevaihto kehittyi suotuisasti vuoden 2016 aikana. TH-tuotelinjan liikevaihto kasvoi 12,0 % vuonna 2016. Kattava porakruunujen ja kallioporauksessa käytettävien kulutustuotteiden valikoima, jonka yhtiö voi tarjota jälleenmyyjäverkostolle ja loppukäyttäjille, on ollut ja tulee olemaan tärkein työväline asiakkuuksien säilyttämisessä. Kallioporauksen kulutusosien tuotanto kasvoi Koreassa vuonna 2016.

Down the Hole -tuotelinjan liikevaihto kaksinkertaistui 93,6 %:n kasvun myötä. Tärkeimmät kasvutekijät olivat Australiassa ja Iso-Britanniassa tehdyt yritysostot, joista molemmat vahvistivat DTH-tuotelinjaa. Tilikauden kasvanut liikevaihto pitää sisällään uusien yhtiöiden 6kk liikevaihdon. Uusi kattava tuotevalikoima, joka sisältää markkinoiden laajimman valikoiman DTH-vasaroita ja kalliokruunuja, tarjoaa aivan uusia mahdollisuuksia DTH-liiketoimintayksikölle. DTARobitin tuotteet on kohdistettu erityisesti kaivosalalle ja BulrocRobitin tuotteet rakennuslalle, jolla tarvitaan suurempaa, jopa halkaisijaltaan 1,2 m paalutusreikää. Vahva markkina-asema Pohjoismaiden maalämmitys- ja maajäähdytyssegmentissä mahdollisti vakaan liikevaihdonalueella. Maalämpökaivoja hyödynnetään erityisesti teollisuuskiinteistöjen lämmityksessä ja jäähdytyksessä. Tämän ympäristöystävällisen suuntauksen odotetaan laajenevan muihin maihin, mikä lisää Robitin kasvumahdollisuuksia entisestään.

Yhteenvetona voidaan sanoa, että Australiassa ja Iso-Britanniassa tehdyt strategiset yritysostot ovat vahvistaneet DTH-liiketoimintayksikköä merkittävästi. Robitilla on nyt kaksi vahvaa samankokoista liiketoimintayksikköä: Top Hammer 33,5 miljoonaa euroa ja Down the Hole 30,4 miljoonaa euroa. Tämän arvioidaan vakauttavan Robitin liiketoimintaa jatkossa ja tuovan kasvupotentiaalia. Kolmas liiketoimintayksikkö, Digital Services, ei tuottanut varsinaista liikevaihtoa vielä vuonna 2016. Teknologia on nyt saavuttanut pisteen, joka mahdollistaa aktiivisen myynnin ja markkinoinnin vuodelle 2017. Uusi teknologia tukee hyvin todennäköisesti myös kahden muun liiketoimintayksikön, TH:n ja DTH:n, myyntiä synergiaetujen ansiosta.

TUTKIMUS JA TUOTEKEHITYS – VALIKOIMAN KEHITTÄMINEN

Digital Services -liiketoiminnasta tehtiin oma strateginen liiketoimintayksikkönsä. Tuotevalikoimaan tuli uusi tuote, M-Sense, joka on manuaalinen porareianmittauslaitteisto. Digitaalisten palvelujen tiekartta määritettiin yksityiskohtaisesti ja sitä kehitettiin edelleen yhdessä tuotekonseptien ja välineiden kanssa. Sense-järjestelmien kestävyys parani ja aktiivinen myynti- ja markkinointityö tulee alkamaan vuonna 2017.

Digital Services -liiketoiminta perustuu uusiin teknologioihin, kuten esineiden internetiin (Internet of Things, IoT), moderniin anturitekologiaan, langattomaan tiedonsiirtoon, pilvipalveluihin, Big Dataan ja kuvantamiseen. Nämä teknologiat muodostavat ekosysteemin, jossa on sovelluksia Top Hammer- ja Down the Hole -porausmenetelmiä käyttäville asiakkaille. Ensimmäinen sovellus on ainutlaatuinen porareianmittausjärjestelmä Robit Sense Systems S-sarja. Sen avulla porareian suoruus voidaan mitata porakalustoon ja poravaunuun integroidulla laitteistolla. Mittaustulos saadaan välittömästi reiän porauksen valmistuttua toisinkuin manuaalisia menetelmiä käytettäessä, jolloin mittaus tehdään erikseen jälkikäteen. Robit Sense Systems S esiteltiin Las Vegasin kansainvälisillä MinExpo 2016 -messuilla, jossa se herätti suurta kiinnostusta.

Vuonna 2016 Robit lanseerasi Top Hammer -poraputkien tuotelinjan maanalaiseen ja maanpäälliseen poraukseen. Kehitetty tuoteteknologia parantaa reiän suoruutta erityisesti pitkäreikäporauksessa. Poraputkia voi käyttää täydellisenä poraletkana tai yksittäisenä ohjausputkena. Uusi tuotevalikoima tukee Robitin kattavaa Top Hammer -tuotevalikoimaa. Yhtiö jatkoi Robit Flow Control -järjestelmän kehittämistä DTH paalutuksessa estääkseen huuhdeluilman pääsyn maahan porauksen aikana. Tätä uutta teknologiaa hyödynnettiin myös Robitin suuren reikäkoon Prime-tuotesarjassa (reiän halkaisija +400 mm). Flow Control järjestelmäntoiminnallisuutta optimoitiin kehittyneillä CFD (computational fluid dynamics) -simulaatioilla. Tämä osoittautui suotuisaksi paalutushankkeissa, joissa maaperän rakenne on vaativa.

Robitin liiketoimintakonsepti ja yrityksen koko mahdollistavat reagoinnin markkinamuutoksiin ja markkinasignaaleihin sekä yksittäisten asiakkaiden toiveisiin. Asiakaslähtöiset ratkaisut yhdessä tuotekehitysohjelmien kanssa muodostavat perustan tuotteiden kilpailukyvyyn parantamiselle sekä ratkaisujen ja palvelujen optimoinnille kullekin markkinasegmentille, sovellukselle ja asiakkaalle.

Yhtiö on viime vuosina panostanut laajaan omaan palvelukeskusverkostoonsa, josta saadaan paljon tietoa asiakkaiden tarpeista ja loppukäyttäjien kokemuksista eri puolilta maailmaa erilaisissa maaperäolosuhteissa. Tämä on liiketoimintasegmentissä välttämätöntä, jotta Robit voi kehittää asiakkaille parhaat mahdolliset tuotteet.

Tilikauden aikana yhtiö aktivoi patentti-, tutkimus- ja tuotekehityskuluja yhteensä 0,7 miljoonaa euroa (2015: 0,7). Tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat yhteensä 2,4 % (2015: 3,0 %) liikevaihdosta.

TULOSKEHITYS JA TALOUDELLISET TUNNUSLUVUT

Tuloskehitys ja taloudelliset tunnusluvut							
	H2/2016	H2/2015	Muutos%	2016	2015	2014	Muutos%
Liikevaihto, 1 000 euroa	42 901	23 676	81,2 %	63 932	45 588	38 272	40,2 %
Liikevaihdon kasvu, %	81,2 %	18,5%		40,2 %	19,1%	12,7%	
Myyntikate, 1 000 euroa	17 304	7 747	123,4 %	25 152	14 683	11 337	71,3 %
Myyntikate, osuus liikevaihdosta, %	40,3 %	32,7%		39,3 %	32,2%	29,6%	
Käyttökate, 1 000 euroa	7 813	2 713	188,0 %	10 328	5 066	4 765	103,9 %
Käyttökate, osuus liikevaihdosta, %	18,2 %	11,5 %		16,2 %	11,1 %	12,5 %	
EBITA, 1 000 euroa	5 235	1 713	205,6 %	6 769	3 448	3 819	96,3 %
EBITA, osuus liikevaihdosta, %	12,2 %	7,2 %		10,6 %	7,6 %	10,0 %	
Liikevoitto, 1 000 euroa	3 537	1 683	110,2 %	5 043	3 389	3 761	48,8 %
Liikevoitto, osuus liikevaihdosta, %	8,2 %	7,1 %		7,9 %	7,4 %	9,8 %	
Katsauskauden tulos, 1 000 euroa	3 456	841	310,9 %	4 618	2 244	2 925	105,8 %
Katsauskauden tulos, osuus liikevaihdosta, %	8,1 %	3,6 %		7,2 %	4,9 %	7,6 %	
Osakekohtainen tulos (EPS), euroa	-	-		0,29	0,17	0,29	71,0 %
Oman pääoman tuotto, %	-	-		9,3 %	7,4 %	25,4 %	
Sijoitetun pääoman tuotto (ROCE), %	-	-		10,0 %	9,5 %	21,2 %	
Korolliset nettovelat, 1 000 euroa	36 929	-22 070	-267,3 %	36 929	-22 070	6 866	-267,3 %
Omavaraisuusaste, %	45,3 %	71,1 %		45,3 %	71,1 %	47,4 %	
Nettovelkaantumisaste, %	71,5 %	-46,1 %		71,5 %	-46,1 %	52,9 %	
Bruttoinvestoinnit, 1 000 euroa	26 889	3 389	693,4 %	59 598	7 732	1 731	670,8 %
Bruttoinvestoinnit, osuus liikevaihdosta, %	62,7 %	14,3 %		93,2 %	17,0 %	4,5 %	
Bruttoinvestoinnit ilman yritysostoa, 1 000 euroa	940	3 389	-72,3 %	2 756	7 732	1 731	-64,4 %
Tutkimus- ja tuotekehityskulut, 1 000 euroa	963	734	31,2 %	1 505	1 368	804	10,0 %
Tutkimus- ja tuotekehityskulut, osuus liikevaihdosta, %	2,2 %	3,1 %		2,4 %	3,0 %	2,1 %	
Henkilöstö keskimäärin kauden aikana	239	129	84,9 %	199	124	109	60,1 %
Henkilöstö katsauskauden lopussa	263	134	96,3 %	263	134	109	96,3 %

Robit jatkoi kasvuaan siitäkin huolimatta, että markkina ei kasvanut. Erityisesti raaka-aineiden kasvaneiden ostovolyymien ansiosta Robitin tuotteiden myyntikate on parantunut. Tämä koskee etenkin vakiintuneita tuotteita, jotka olivat valikoimassa ennen kahta yrityskauppaa. Toinen tekijä oli se, että ostettujen Down the Hole -tuotteiden kannattavuus on ollut hieman parempi kuin aiemmalla tuotetarjomalla. Nämä kaksi tekijää ovat parantaneet konsernin yleistä kannattavuutta. Robit ei ole havainnut suurta muutosta loppukäyttäjien hintatasossa.

Vuoden 2016 käyttökate (EBITDA) oli 10,3 miljoonaa euroa (2015: 5,1). Käyttökateprosentti kasvoi 11,1 %:sta 16,2 %:iin. Tämä johtui pääasiassa myyntikatteen kasvusta. Kiinteät kustannukset kasvoivat siksi, että kaksi ostettua yritystä lisäsivät kokonaiskustannuksia, kuten henkilöstökuluja (lisäystä 51,3 %) ja muita kiinteitä kustannuksia (lisäystä 81,2 %). Vuoden 2016 aikana yhtiöön tuli yhteensä 129 uutta työntekijää. Henkilöstön määrä oli joulukuussa 2016 yhteensä 263 henkeä. Yhtiö rekrytoi myös uutta henkilökuntaa lähinnä myyntiin ja asiakaspalvelutehtäviin tavoitteena varmistaa orgaaninen ja strateginen kasvu tulevaisuudessa.

Myyntiresursseja vahvistettiin Bangkokin, Thaimaan ja Dubain (Yhdistyneiden arabiemiirikuntien) toimipisteissä.

Vuoden 2016 EBITA oli 6,8 miljoonaa euroa (2015: 3,4). Tämä muutos johtui samasta syystä eli kahdesta yritysostosta. EBITA:n osuus liikevaihdosta nousi 10,6 %:iin (2015: 7,6 %).

Poistot sisältäen konserniliikearvon poiston (1,7 miljoonaa euroa) vuonna 2016 olivat 5,3 miljoonaa euroa (2015: 1,7). Lisäys johtui pääasiassa tavanomaisista kone- ja laiteinvestoinneista, kahdesta yritysostosta ja Robitin Sense-järjestelmän aktivoituista menoista.

Vuoden 2016 rahoitustuotot ja -kulut olivat 0,8 miljoonaa euroa (2015: -0,4). Rahoitustuotot olivat 2,9 miljoonaa euroa (2015: 0,4). Rahoituskulut kasvoivat 0,9 miljoonasta 2,1 miljoonaan euroon. Rahoituskuluihin sisältyi tavanomaisia lainanhoitokuluja 0,6 miljoonaa Valuuttakursseissa tapahtui melko suuria muutoksia edellisellä tilikaudella, ja jotkin valuutat, kuten Etelä-Afrikan randi, pysyivät epäsuotuisina euroon nähden.

Vuonna 2016 oman pääoman tuotto oli 9,3 % (2015: 7,4 %) ja sijoitetun pääoman tuotto 10,0 % (2015 9,5 %). Molemmat pääoman tuottavuutta kuvaavat tunnusluvut paranivat johtuen listautumisesta kerättyjen käteisvarojen sijoittamisesta johtuen. Yhtiön rahat ja pankkisaamiset olivat 10,5 miljoonaa euroa (2015: 33,4) ja nettovelka 36,9 miljoonaa euroa (2015: -22,1). Omavaraisuusaste oli 45,3 %. Yhtiö käytti yhteensä 56,8 miljoonaa euroa kahteen yritysostoon ja otti uutta pankkilainaa 36,0 miljoonaa euroa.

Osakekohtainen tulos oli 0,29 euroa (2015: 0,17 euroa).

OLENNAISET TAPAHTUMAT TILIKAUDEN 2016 AIKANA

Yhtiö jatkoi tilikauden aikana kasvuun tähtääviä toimenpiteitään:

- Yritys avasi myyntikonttorin Bangkokissa, Thaimaassa tammikuussa 2016.
- Tammikuussa perustettiin kolme uutta strategista liiketoimintayksikköä: Top Hammer, Down the Hole ja Digital Services.
- Robit voitti 1. palkinnon vuoden 2016 Best Investor Websites -kilpailussa Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Finland -markkinapaikalla noteerattujen yritysten luokassa.
- Kesäkuussa yhtiö osti Drilling Tools Australia Pty Ltd:n (DTA), joka on asiantuntija Australian porauksessa käytettävien kulutusosien markkinoilla ja tarjoaa Down the Hole- ja Top Hammer -porauskalustoa ja teknisiä ratkaisuja kaivos- ja rakennusteollisuudelle
- Heinäkuussa yhtiö osti Bulroc (UK) Ltd:n, joka on isojen Down the Hole -vasaroiden ja niiden oheistarvikkeiden johtava toimittaja.
- Robit sai 3. palkinnon European Small and Mid-Cap Award 2016 -kilpailussa International Star -luokassa.
- Yhtiö ilmoitti uudistavansa toimintamallinsa vähentämällä myyntialueidensa määrän kahdeksasta neljään.
- Joulukuussa avattiin myyntiyhtiö Dubaissa, Yhdistyneissä arabiemiirikunnissa.
- Robit valittiin First North 25 -yhtiöiden joukkoon Nasdaqin suorittaman First North 25 -indeksin puolivuotistarkistuksen tuloksena.
- Yhtiö ilmoitti, että Harri Sjöholm, Robit Oyj:n hallituksen puheenjohtaja, hoitaa konsernin toimitusjohtajan tehtäviä, kunnes uusi toimitusjohtaja nimitetään. Mikko Mattila ottaa vastuulleen Pohjois- ja Etelä-Amerikan alueen toiminnot ja muuttaa tälle alueelle.
- Yhtiö määrittä Robit 3.0 -kasvukonseptin ja käynnisti uudistamishankkeen tilikauden lopussa.

KONSERNIRAKENNE

Emoyhtiö Robit Oyj:llä on seuraavat tytäryhtiöt: Robit Finland Oy, Robit Korea Ltd, Robit Inc, Robit OOO, Robit SA PtyLtd, Robit S.A.C., Drilling Tools Australia Pty Ltd, Robit Australia Holdings Pty Ltd, Bulroc (UK) Ltd, Robit PLC-BFC, Robit Rocktools Sweden AB (ei-aktiivinen) ja Robit Africa Holding (Pty) Ltd (ei-aktiivinen).

RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Yhtiön riskit ja epävarmuustekijät liittyvät yhtiön toimintaympäristöön, sen mahdollisiin muutoksiin sekä globaaliin taloudelliseen kehitykseen. Erityisesti euroalueen, Venäjän ja Etelä-Amerikan näkymät jatkuvat epävarmoina. Robitin toimintaan liittyvissä riskeissä ja epävarmuustekijöissä ei toisella vuosipuoliskolla tapahtunut merkittäviä muutoksia.

Muita epävarmuustekijöitä ovat valuuttojen kurssikehitys, uusien tietojärjestelmien käyttöönoton onnistuminen ja niiden toimivuus, toimitusvarmuuteen ja logistiikkaan liittyvät riskit sekä aineettomiin oikeuksiin, tietojärjestelmien hakkerointiin, yhtiön toimintaan ja corporate governance -asioihin liittyvät epävarmuudet. Lisäksi vientimaiden vero- ja tullilainsäädännössä tapahtuvat muutokset voivat vaikeuttaa yhtiön harjoittamaa vientikauppaa tai heikentää sen kannattavuutta.

Riskeillä voi toteutuessaan olla negatiivinen vaikutus yhtiön kasvuun, taloudelliseen asemaan ja tulokseen tai yrityskuvaan. Yhtiön johto ei pidä näitä riskejä ja epävarmuustekijöitä tarkasteluhetkellä merkittävänä.

NETTOKÄYTTÖPÄÄOMA JA INVESTOINNIT

Nettokäyttöpääoma katsauskauden lopussa oli 36,6 miljoonaa euroa (2015: 14,6).

Yhtiön laskemaan nettokäyttöpääomaan on laskettu kuuluvaksi vaihto-omaisuus, myyntisaamiset, ostovelat ennakkomaksut ja muut velat. Yhtiön näkemyksen mukaan kyseisiä tase-eriä seuraamalla ja kohdistamalla niihin toimenpiteitä, yhtiö pystyy tehostamaan pääomansa käyttöä.

Vuonna 2016 liiketoiminnan rahavirta oli 0,6 miljoonaa euroa (2015: 2,9).

Bruttoinvestoinnit olivat 59,6 miljoonaa euroa (2015: 7,7). Yhtiön tärkeimmät investoinnit vuonna 2016 olivat kaksi yritysostoa yhteisarvoltaan 56,8 miljoonaa euroa. Muut investoinnit olivat lähinnä aktivoituja menoja, jotka kohdistuivat tutkimukseen ja tuotekehitykseen (0,7 miljoonaa euroa) sekä koneisiin ja laitteisiin (1,3 miljoonaa euroa). Vuoden 2016 lopussa yhtiöllä oli myyntisaatavia 18,2 miljoonaa euroa (2015: 9,2). Myyntisaatavien määrä kasvoi vuoden loppua kohti kahden yritysoston ja liikevaihdon kasvun seurauksena. On syytä huomata, että marraskuun 2016 liikevaihto oli suurin kuukausikohtainen liikevaihto koko Robitin historiassa.

Yhtiön vaihto-omaisuus oli yhteensä 29,2 miljoonaa euroa (2015: 11,7). Edellisvuoteen verrattuna määrä kasvoi 17,5 miljoonaa euroa johtuen ostettujen yhtiöiden melko suurista varastoista. Yhtiö seuraa jatkuvasti vaihto-omaisuutta ja vanhentuneet tai hitaastikiertävät tuotteet alaskirjataan.

Yhtiön korollinen velka katsauskauden lopussa oli 47,5 miljoonaa euroa (2015: 11,3), jossa on lisäystä 36,2 miljoonaa euroa. Australiassa ja Englannissa tehtyjä yritysostoja varten hankittiin uusia lainoja. Yhtiön nettovelka vuoden lopussa oli 36,9 miljoonaa euroa (2015: -22,1).

OSAKKEET JA OSAKEVAIHTO

Yhtiön osakemäärä 31.12.2016 oli 15 883 900 kpl. Yhtiön osakkeenomistajien määrä 31.12.2016 oli 1 069. Yhtiöllä oli 31.12.2016 hallussaan omia osakkeita 94 674 kpl (0,6 % osakkeista).

Merkintähinta listautumisannissa oli 5,70 euroa. Vuoden 2016 joulukuun lopussa osakkeen päätöskurssi oli 7,90 euroa ja Robitin markkina-arvo 124,7 miljoonaa euroa. Vuoden ylin päätöskurssi oli 9,40 euroa ja alin 5,20 euroa. Osakkeita vaihdettiin 1.1.–30.12. kaikkiaan 1,9 miljoonaa kpl, mikä on 12 % koko osakekannasta.

Robitilla on yksi osakesarja, ja kaikki osakkeet tuottavat yhtäläisen äänioikeuden. Kukin osake oikeuttaa yhteen ääneen yhtiökokouksessa.

HENKILÖSTÖ, JOHTO JA HALLITUS

Vuoden 2016 kuluessa henkilöstön määrä kasvoi edellisvuodesta 129 hengellä ja oli tarkastelujakson lopussa yhteensä 263. Kahden ostetun yhtiön työntekijät nostivat henkilöstön määrää 116 hengellä. Henkilöstön määrä on kasvanut suunnitellusti, jotta voidaan luoda edellytyksiä tulevalle kasvulle.

Kasvustrategiansa edistämiseksi Robit panostaa edelleen henkilöstöön. Painopiste on ollut myynnissä ja myynnin tuessa, mikä tarkoittaa sitä, että 55 % toimihenkilöistä työskentelee kyseisissä tehtävissä. Huomiota on kasvavassa määrin kiinnitetty rekrytointi- ja koulutuskäytäntöihin. Robit päätti myös jatkaa harjoittelijaohjelmaa ja rekrytoi kaksi uutta "Talent-henkilöä", jotka aloittavat tammikuussa 2017. Ohjelman tarkoituksena on palkata korkeakoulutettuja nuoria, joille tarjotaan sisäistä koulutusta varsinaisiin työtehtäviin. Näin Robit voi varmistaa arvokkaan, kokemukseen perustuvan, tiedon siirtymisen organisaatioissa uusille osajille.

Nuoret osaavat työntekijät ovat tärkeä voimavara Robitille. Yhtiön henkilöstön ikärakenne on tasapainoinen, ja työntekijöiden keski-ikä on 41. Nuori organisaatio varmistaa kunnianhimoisen yrityskulttuurin, joka auttaa yritystä kasvamaan ja tuottamaan voittoa. Robit kiinnittää myös paljon huomiota työturvallisuuteen. Työ- ja ympäristönsuojelussa käynnistettiin erityisprojekti, josta vastaa australialainen tiimi.

Yhtiö jatkoi tyytyväisyyden seuraamista ja palautteen keräämistä vuosittaisella henkilöstötutkimuksella. Se osoitti, että työntekijät olivat tyytyväisiä yhtiön markkina- ja asiakaslähtöisyyteen sekä omiin työtehtäviinsä ja töiden hallintaan.

Kolme uutta strategista liiketoimintayksikköä perustettiin ja niille nimitettiin johtajat: Top Hammer Tuomo Niskanen (59), Down the Hole Olli Kuismanen (41) ja Digital Services Rowan Melrose (54).

Jussi Rautiainen (51) toimi konsernin toimitusjohtajana 2.1.2016 saakka. Hänen seuraajakseen nimitettiin dipl. ins. Mikko Mattila (38). Mikko Mattila on tehnyt pitkän uran Robitin palveluksessa työskenneltyään yhtiössä jo 15 vuoden ajan. Harri Sjöholm, Robitin hallituksen puheenjohtaja, otti konsernin toimitusjohtajan tehtävät hoitaakseen 1.1.2017 alkaen, kunnes uusi konsernin toimitusjohtaja on nimitetty.

18.3.2016 pidetty varsinainen yhtiökokous vahvisti hallituksen uusien jäsenten eli Tapio Hintikan, Kalle Reposen, Matti Kotolan, Anni Ronkaisen ja Harri Sjöholmin valinnan. Harri Sjöholm valittiin hallituksen puheenjohtajaksi.

YHTIÖKOKOUKSEN PÄÄTÖKSET

Varsinainen yhtiökokous pidettiin 18.3.2016 Tampereella. Yhtiökokous vahvisti vuoden 2015 tilinpäätöksen ja antoi vastuuvapauden toimitusjohtajalle ja hallitukselle. Kokouksessa päätettiin maksaa 631 373,32 euroa osinkoa eli 0,04 euroa osaketta kohti. Yhtiössä oli yhteensä 15 883 900 osaketta ja varsinaisessa yhtiökokouksessa oli edustettuna kaikkiaan 10 827 868 osaketta ja ääntä.

Yhtiön hallituksen jäsenet on kerrottu kohdassa "Henkilöstö, johto ja hallitus". Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin jatkamaan Ernst & Young Oy, KHT-yhteisö päävastuullisena tilintarkastajana Mikko Järventausta.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään enintään 1 588 390 oman osakkeen ostamisesta sillä varauksella, että yhtiön hallussa ei missään tilanteessa saa olla yli 10 % kaikista osakkeista.

Yhtiökokous valtuutti myös hallituksen päättämään osakeannista sekä optio-oikeuksien ja muiden osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettujen osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta. Tämän valtuutuksen perusteella annettavien osakkeiden määrä ei saa ylittää 1 588 390 osaketta, mikä tällä hetkellä vastaa noin 10 % kaikista osakkeista. Yhtiön hallussa olevia omia osakkeita ja oikeuksia voidaan antaa ja siirtää esimerkiksi yrityskauppojen vastikkeena tai kannustinjärjestelmän osana.

OLENNAISET TAPAHTUMAT TILIKAUDEN JÄLKEEN

Yhtiö on tehnyt päätöksen koskien Robit 3.0 -kasvukonseptia ja siihen liittyvää uudistamishanketta.

Tapahtumat 1.1.2017 jälkeen:

- Uusi yhtiö rakenne ja siihen liittyvä matriisiorganisaatio 1.1.2017 lähtien.
- Yhtiö on nimennyt uuden yhdeksänjäsenisen kansainvälisen johtoryhmän, johon 1.1.2017 lähtien kuuluu aluejohtajat ja strategisten liiketoimintayksiköiden johtajat sekä talousjohtaja, tutkimus ja kehitysjohtaja sekä henkilöstöjohtaja.
- Uusi talousjohtaja Ilkka Miettinen (53) ja uusi Venäjän ja IVY-maiden myyntialueen johtaja Jorma Juntunen (60) aloittavat yhtiössä helmi-maaliskuussa 2017.
- Yhtiö on viimeistelemässä IFRS konversioprojektia. Robit siirtyy IFRS-tilinpäätöskäytäntöön vuonna 2017.
- Tase-erien osto Yhdysvalloissa (Halco INC)
- Halco Brighthouse Ltd:n hankinta Englannissa

Strategiansa mukaisesti Robit jatkaa uusiutumistaan asiakaslähtöisyyden ja kilpailukyvyn säilyttämiseksi. Uusiutumisen kautta neljästä uudesta myyntialueesta tulee entistä tehokkaampia ja itsenäisempiä, minkä tarkoituksena on ennen kaikkea hakea lisäkasvua ja vahvistaa yhtiön markkinaosuutta asianomaisilla alueilla. Uusi markkinointialuerakenne korostaa Robitin halua viedä päätöksenteko lähemmäksi asiakasta ja liittää se tiukasti asiakasrajapintaan yhtiön tulevan kasvun varmistamiseksi.

HALLITUKSEN ESITYS VOITTOVAROJEN KÄYTTÄMISEKSI

Emoyhtiön jakokelpoinen oma pääoma 31.12.2016 on 46 945 258 euroa, josta tilikauden voiton osuus on 3 517 317 euroa. Hallitus ehdottaa yhtiökokoukselle, että yhtiön yhteensä 15 789 226 osakkeelle jaetaan osinkoa 0,10 euroa osakkeelta eli yhteensä 1 578 922 euroa. Hallitus esittää, että osinko maksetaan 6.4.2017. Vuoden 2016 osinkoihin ovat oikeutettuja kaikki täsmäytyspäivänä rekisteriin merkittyinä olleet osakkeet paitsi yhtiön omistamat omat osakkeet (94 674 osaketta).

TALOUDELLISET TAVOITTEET JA TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

Kasvuyrityksenä Robitin tavoitteena on kasvaa strategiansa mukaisesti. Vuonna 2016 liikevaihto kasvoi edellisvuoteen verrattuna 40,2 %. Yhtiön pitkän ajan (10 v.) keskimääräinen vuosittainen kasvu on ollut 23 %. Robit tavoittelee voimakasta kasvua myös tulevaisuudessa. Yhtiö pyrkii strategiansa mukaisesti kasvamaan vähintään 15 % vuotuisesti.

Robitin tavoitteena vuonna 2016 oli edelleen parantaa kannattavuutta. Pitkän aikavälin strategisena tavoitteena on 13 %:n EBITA. Vuoden 2016 toteutunut luku oli 10,6 %. Tämä johtui siitä, että ostettujen yritysten yleinen kannattavuus oli hieman korkeampi kuin Robitin aiempi kannattavuus. Yhtiö onnistui kuitenkin parantamaan perusliiketoimintansa kannattavuutta kansainvälisillä hankinnoilla ja sisäisillä rationalisointitoimilla. Yhtiön johto pyrkii optimoimaan muuttuvat kustannukset tuote- ja kustannusoptimoitihankkeessa, johon osallistuu neljä valmistusta harjoittavaa yhtiötä Suomessa, Etelä Koreassa, Australiassa ja Englannissa. Koska ostettujen Down the Hole -yritysten suhteellinen osuus on suurempi vuonna 2017, yhtiö on vakuuttunut, että kannattavuus säilyy vähintään samalla tasolla.

Yhtiö uskoo, että heikko markkinatilanne alkaa elpyä useiden vuosien tasaisen jakson jälkeen. Tavoitteena on hyödyntää tätä odotettua positiivista markkinamuutosta Robitin 18 myynti- ja palvelupisteen sekä neljän automatisoidun tuotantolaitoksen voimin. Robit-kasvukonsepti yhdessä asiakkaiden kanssa harjoitettavan läheisen yhteistyön kanssa tarjoaa lupaavan kasvunäkymän tuleville vuosille. Robitin globaali markkinaosuus on edelleen vaatimaton, joten kasvupotentiaalia on runsaasti. Uusi täydennetty tuotevalikoima tarjoaa hyvät mahdollisuudet kasvattaa markkinaosuutta porauksessa käytettävien kulutusosien liiketoimintasegmentissä. Johdon näkemyksen mukaan yhtiö tulee edelleen kasvattamaan markkinaosuuksiaan ja vahvistamaan markkina-asemaansa. Yhtiön strateginen tavoite on kaksinkertaistaa maailmanlaajuinen markkinaosuutensa. Jatkuva kasvu tarkoittaa myös hyvää motivoitumista Robitin nuorena organisaatiossa.

Yhtiön käsityksen mukaan teollisuusalalla on yhä mahdollisuuksia yhdistymiseen. Robit haluaa olla tässä aktiivisesti mukana ja jatkaa potentiaalisten yritysostokohteiden harkittua arviointia.

TIEDOTUSTILAISUUDET

Tilinpäätöstiedotteeseen liittyvä tiedotustilaisuus analyytikoille, sijoittajille ja tiedotusvälineiden edustajille järjestetään englannin kielellä tiistaina 28.2.2017 klo 14.00 Suomen aikaa. Tilaisuus pidetään Tapahtumatalo Bankissa (kokoustila 22) osoitteessa Unioninkatu 22, 00130 Helsinki. Sisäänkäynti Havis Business Center:n kautta. Ovet avautuvat klo 13.30.

Esitysmateriaali ja videotallenne ovat saatavilla tiedotustilaisuuden jälkeen osoitteessa <http://www.robit.fi/fi/sijoittajille/taloudellinen-informaatio/>.

VUODEN 2017 TALOUDELLISTEN TIEDOTTEIDEN JA KATSAUSTEN JULKAISUAIKATAULU

Robit Oyj julkaisee vuoden 2016 toimintakertomuksensa sekä tilintarkastetun tilinpäätöksensä verkkosivustollaan viikolla 9.

Yhtiön varsinainen yhtiökokous pidetään tiistaina 28.3.2017 kello 15.00 alkaen Scandic Tampere City -hotellin tiloissa osoitteessa Hämeenkatu 1, 33100 Tampere.

Puolivuosisikatsaus tammi–kesäkuu 2017: torstai 17.8.2017 klo 11.00 Suomen aikaa.

ROBIT-KONSERNI

Tämä tilinpäätöstiedote on laadittu hyvää kirjanpitoa ja Suomen kirjanpitolainsäädäntöä (FAS) noudattaen. Tilinpäätöstiedotteen luvut perustuvat tilintarkastettuun aineistoon.

Luvut on pyöristetty, joten laskentataulukon rivien ja sarakkeiden luvut saattavat poiketa yhteenlasketuista summista.

KONSERNIN TUOSLASKELMA (FAS)

EUR (1000)	H2/2016	H2/2015	1-12/2016	1-12/2015
Liikevaihto	42 901	23 676	63 932	45 588
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	684	87	2 037	1 103
Valmistus omaan käyttöön	103	46	201	232
Liiketoiminnan muut tuotot	155	127	417	169
Materiaalit ja palvelut	-19 827	-14 308	-32 651	-27 789
Henkilöstökulut	-7 352	-3 684	-11 107	-7 339
Poistot ja arvonalentumiset	-4 276	-1 030	-5 286	-1 676
Liiketoiminnan muut kulut	-8 851	-3 231	-12 502	-6 899
LIIKEVOITTO	3 537	1 683	5 042	3 389
Rahoitustuotot ja -kulut	924	-455	769	-406
VOITTO ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA	4 462	1 229	5 811	2 983
Tuloverot ja laskennallisten verojen muutos	-1 000	-388	-1 188	-739
TILIKAUDEN VOITTO	3 461	841	4 623	2 244
Vähemmistöosuus	-5	0	-5	0
KONSERNIN VOITTO	3 457	841	4 618	2 244

KONSERNITASE (FAS)

EUR (1000)	31.12.2016	31.12.2015
VASTAAVAA		
Pysyvät vastaavat		
Aineettomat hyödykkeet	35 783	3 720
Aineelliset hyödykkeet	15 801	7 047
Sijoitukset	157	241
Pysyvät vastaavat yhteensä	51741	11 008
Vaihtuvat vastaavat		
Vaihto-omaisuus	29 161	11 679
Pitkäaikaiset saamiset	1 009	717
Lyhytaikaiset saamiset	21 788	10 737
Arvopaperit	32	31
Rahat ja pankkisaamiset	10 519	33 353
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	62510	56 517
VASTAAVAA YHTEENSÄ	114 250	67 525

KONSERNITASE (FAS)

EUR (1000)	31.12.2016	31.12.2015
VASTATTAVAA		
Oma pääoma		
Osakepääoma	705	705
Ylikurssirahasto	202	202
Muut rahastot	33 739	33 693
Muuntoero	-673	-267
Ed. tilikausien voitto (tappio)	12 961	11 348
Tilikauden voitto (tappio)	4 618	2 244
Oma pääoma yhteensä	51 551	47 924
Vähemmistöosuus	101	0
Pakolliset varaukset		
Muut pakolliset varaukset	532	430
Pakolliset varaukset yhteensä	532	430
Vieras Pääoma		
Pitkäaikainen		
Lainat rahoituslaitoksilta	39 262	7 058
Pitkäaikainen yhteensä	39 262	7 058
Lyhytaikainen		
Lainat rahoituslaitoksilta	8 219	4 257
Saadut ennakot	282	132
Ostovelat	9 628	5 609
Laskennallinen verovelka	841	224
Muut velat	850	574
Siirtovelat	2 985	1 318
Lyhytaikainen yhteensä	22 804	12 113
Vieras pääoma yhteensä	62 066	19 171
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	114 250	67 525

KONSERNIN RAHOITUSLASKELMA (FAS)

EUR (1000)	H2/2016	H2/2015	1-12/2016	1-12/2015
Liiketoiminnan rahavirta:				
Voitto (tappio) ennen tilinpäätössiirtoja	4 461	1 227	5 811	2 983
Oikaisut:				
Suunnitelman mukaiset poistot	4 277	1 030	5 286	1 676
Rahoitustuotot ja -kulut	-925	455	-769	406
Muut oikaisut	-162	0	-162	0
Rahavirta ennen käyttö pääoman muutosta	7 650	2 713	10 165	5 066
Käyttöpääoman muutos:				
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys (-) / vähennys (+)	-5 823	-93	-8 537	-3 110
Vaihto-omaisuuden lisäys (-) / vähennys (+)	-510	2 892	-2 321	159
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	-161	-4 018	2 372	1 951
Liiketoimen rahavirta ennen veroja	1 156	1 494	1 679	4 066
Maksetut korot ja maksut muista liiketoiminnan rahoituskuluista	344	-554	-1 062	-851
Saadut korot ja kurssivoitot liiketoiminnasta	-681	99	569	444
Maksetut välittömät verot	-376	-367	-621	-728
Liiketoiminnan rahavirta (A)	444	671	566	2 932
Investointien rahavirta:				
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-2 059	-2 388	-2 715	-6 731
Investoinnit tytäryhtiöosakkeisiin	-24 784	0	-56 842	0
Saadut rahoitustuotot investoinneista	2 287	0	2 287	0
Maksetut rahoituskulut investoinneista	-1 026	0	-1 026	0
Myydyt tytäryhtiöosakkeet (suunnattu anti)	274	0	274	0
Pitkäaikaisten saamisten muutos	-19	11	-315	37
Investointien rahavirta (B)	-25 331	-2 377	-58 336	-6 695
Kassavirta ennen rahoitusta (A + B)	-24 887	-1 707	-57 770	-3 763
Rahoituksen rahavirta:				
Maksullinen osakeanti	46	46	46	33 094
Omien osakkeiden hankinta	0	-47	0	-47
Muuntoeron muutos	-482	-2	-406	83
Vähemmistöosuuden muutos	0	0	111	0
Lyhytaikaisten lainojen muutos	5 032	1 121	3 962	1 008
Pitkäaikaisten lainojen muutos	4 768	-170	31 855	1 851
Maksetut osingot ja muu voitonjako	0	-1	-631	-433
Rahoituksen rahavirta (C)	9 364	949	34 937	35 557
Rahavarojen muutos (A+B+C) lisäys (+) / vähennys (-)	-15 524	-758	-22 834	31 794
Rahavarat kauden alussa	26 043	34 111	33 353	1 559
Rahavarat tilikauden lopussa	10 519	33 353	10 519	33 353
Taseen mukainen rahavarojen muutos	-15 524	-758	-22 834	31 794

OMAN PÄÄOMAN ERIEN LISÄYKSET JA VÄHENNYKSET TILIKAUDEN AIKANA

EUR (1000)	31.12.2016	31.12.2015
Osakepääoma 1.1.	705	705
Osakepääoma 31.12.	705	705
Ylikurssirahasto	202	202
Sijoitetun vap.oman pääoman rah. 1.1	33 693	599
Maksullinen osakeanti	46	33 094
Sijoitetun vap.oman pääoman rah. 31.12	33 739	33 693
Ed.tilikausien voittovarot 1.1.	11 081	8 545
Ed.tilikauden voitto/tappio siirto	2 244	2 925
Osingonjako	-631	-433
Omien osakkeiden hankinta	0	-47
Keskikurssiero	48	-39
Muuntoeron muutos	-454	129
Ed. tilikausien voittovarot 31.12	12 287	11 081
Tilikauden voitto	4 618	2 244
	16 906	13 325
Sidottu oma pääoma	907	907
Vapaa oma pääoma	50 644	47 017
Oma pääoma	51 551	47 924

TUNNUSLUKUYHTEENVETO

Tuloskehitys ja taloudelliset tunnusluvut

	H2/2016	H2/2015	Muutos %	2016	2015	2014	Muutos %
Liikevaihto, 1 000 euroa	42 901	23 676	81,2 %	63 932	45 588	38 272	40,2 %
Liikevaihdon kasvu, %	81,2 %	18,5%		40,2 %	19,1%	12,7%	
Myyntikate, 1 000 euroa	17 304	7 747	123,4 %	25 152	14 683	11 337	71,3 %
Myyntikate, osuus liikevaihdosta, %	40,3 %	32,7%		39,3 %	32,2%	29,6%	
Käyttökate, 1 000 euroa	7 813	2 713	188,0 %	10 328	5 066	4 765	103,9 %
Käyttökate, osuus liikevaihdosta, %	18,2 %	11,5 %		16,2 %	11,1 %	12,5 %	
EBITA, 1 000 euroa	5 235	1 713	205,6 %	6 769	3 448	3 819	96,3 %
EBITA, osuus liikevaihdosta, %	12,2 %	7,2 %		10,6 %	7,6 %	10,0 %	
Liikevoitto, 1 000 euroa	3 537	1 683	110,2 %	5 043	3 389	3 761	48,8 %
Liikevoitto, osuus liikevaihdosta, %	8,2 %	7,1 %		7,9 %	7,4 %	9,8 %	
Katsauskauden tulos, 1 000 euroa	3 456	841	310,9 %	4 618	2 244	2 925	105,8 %
Katsauskauden tulos, osuus liikevaihdosta, %	8,1 %	3,6 %		7,2 %	4,9 %	7,6 %	
Osakekohtainen tulos (EPS), euroa	-	-		0,29	0,17	0,29	71,0 %
Oman pääoman tuotto, %	-	-		9,3 %	7,4 %	25,4 %	
Sijoitetun pääoman tuotto (ROCE), %	-	-		10,0 %	9,5 %	21,2 %	
Korolliset nettovelat, 1 000 euroa	36 929	-22 070	-267,3 %	36 929	-22 070	6 866	-267,3 %
Omavaraisuusaste, %	45,3 %	71,1 %		45,3 %	71,1 %	47,4 %	
Nettovelkaantumisaste, %	71,5 %	-46,1 %		71,5 %	-46,1 %	52,9 %	
Bruttoinvestoinnit, 1 000 euroa	26 889	3 389	693,4 %	59 598	7 732	1 731	670,8 %
Bruttoinvestoinnit, osuus liikevaihdosta, %	62,7 %	14,3 %		93,2 %	17,0 %	4,5 %	
Bruttoinvestoinnit ilman yritysostoa, 1 000 euroa	940	3 389	-72,3 %	2 756	7 732	1 731	-64,4 %
Tutkimus- ja tuotekehityskulut, 1 000 euroa	963	734	31,2 %	1 505	1 368	804	10,0 %
Tutkimus- ja tuotekehityskulut, osuus liikevaihdosta, %	2,2 %	3,1 %		2,4 %	3,0 %	2,1 %	
Henkilöstö keskimäärin kauden aikana	239	129	84,9 %	199	124	109	60,1 %
Henkilöstö katsauskauden lopussa	263	134	96,3 %	263	134	109	96,3 %
Osakkeiden lukumäärä (ulkonaolevat osakkeet)	15 789 226	15 784 333		15 789 226	15 784 333	66 563	
Oman osakkeet (konsernin hallussa)	94 674	99 567		94 674	99 567	663	
Osuus äänistä/osakkeista	0,6 %	0,6 %		0,6 %	0,6 %	1,0 %	

Helsingissä 28. helmikuuta 2017

Hallitus
Robit Oyj

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

Myyntikate	=	Liikevaihto – Valmistustoimintaan liittyvät muuttuvat kulut
Käyttökate	=	Liikevoitto + Poistot ja arvonalentumiset
EBITA	=	Liikevoitto + Konserniliikearvon poistot
Osakekohtainen tulos (EPS), euroa	=	$\frac{\text{Tilikauden voitto (tappio)}}{\text{Osakeantioikaistu osakkeiden lukumäärä (keskimäärin tilikauden aikana)}}$
Oman pääoman tuotto, %	=	$\frac{\text{Tilikauden voitto (tappio)}}{\text{Oma pääoma (keskimäärin tilikauden aikana)}} \times 100$
Sijoitetun pääoman tuotto (ROCE), %	=	$\frac{\text{Voitto ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja + Korkokulut ja muut rahoituskulut}}{\text{Oma pääoma (keskimäärin tilikauden aikana) + Korolliset rahoitusvelat (pitkäaikaiset ja lyhytaikaiset lainat rahoituslaitoksilta, keskimäärin tilikauden aikana)}} \times 100$
Korolliset nettovelat	=	Lyhytaikaiset ja pitkäaikaiset lainat rahoituslaitoksilta - Rahat ja pankkisaamiset – Lyhytaikaiset rahoitusarvopaperit
Omavaraisuusaste, %	=	$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{Taseen loppusumma – Saadut ennakot}} \times 100$
Nettovelkaantumisaste, %	=	$\frac{\text{Korolliset nettovelat}}{\text{Oma pääoma}} \times 100$

Lisätietoja:

Robit Oyj

Harri Sjöholm, hallituksen puheenjohtaja
+358 400 622 092
harri.sjoholm@robit.fi

Ilkka Miettinen, CFO
+358 50 384 8318
Ilkka.miettinen@robit.fi

Yhtiön Hyväksyttynä Neuvonantaja toimii Skandinaviska Enskilda Banken AB (publ) Helsingin sivukonttori
Puh. +358 9 616 28 101

Robit on voimakkaasti kansainvälistynyt kasvuyhtiö, joka myy kulutusosia eli porakalustoa globaalisti asiakkailleen seuraavilla markkinasegmenteillä: kaivosteollisuus, rakentaminen ja urakointi, tunnelinporaus sekä kaivonporaus. Yhtiön tarjonta jakaantuu kolmeen tuote- ja palvelualueeseen: Top Hammer - ja Down-the-Hole -tuotteet sekä Digital Services. Yhtiöllä on maailmalla 20 omaa myynti- ja varastopistettä sekä aktiivinen myyntiverkosto 115 maassa. Tuotantoyksiköt sijaitsevat Suomessa, Etelä-Koreassa, Australiassa, Englannissa ja USA:ssa. Yhtiö on listattu Nasdaq Helsinki Oy First North Finland -markkinapaikalle ja käyttää kaupankäyntitunnusta ROBIT. Lisätietoja www.robit.fi.

Jakelu:

Nasdaq Helsinki Oy
Keskeiset tiedotusvälineet
www.robit.fi



© Robit Plc, www.robitgroup.com

ROBIT PLC

Vikkiniityntie 9

FI-33880 LEMPÄÄLÄ (TAMPERE)

FINLAND

Tel: +358 3 3140 3400

Fax: +358 3 367 0540

investors@robitgroup.com

www.robitgroup.com

Business ID: FI08256270

