

## RAPALA VMC -KONSERNIN OSAVUOSIKATSAUS 1.1.2004 - 30.9.2004

Vahva kasvu jatkui. Katsauskauden liikevaihto, myyntikate sekä tulos ennen poistoja olivat selkeästi parempia kuin vertailuajanjaksona.

Liikevaihto kasvoi 9 % vertailuajanjaksosta valuuttakurssien muutokset eliminoituna. Katsauskauden liikevaihto kasvoi 5 % valuuttakurssien muutokset mukaan lukien johtuen erityisesti Yhdysvaltain dollarin eurokurssin heikkenemisestä.

Liikevaihto Yhdysvalloissa kasvoi 28 % vertailuajanjaksoon verrattuna valuuttakurssien muutokset eliminoituna (16 % valuuttakurssien muutokset mukaan lukien). Tämä johtui hiljattain solmituista uusista jakelusopimuksista, uusista menestystuotteista ja kysynnän kasvusta.

Liikevaihdon kasvu oli vahvinta konsernin omilla brändeillä myytävillä tuotteilla. Tästä johtuen tulos ennen poistoja kasvoi, ja oli 17,4 % liikevaihdosta (17,2 %).

Tulos ennen poistoja oli 7 % parempi kuin vertailuajanjaksona, huolimatta heikommasta Yhdysvaltain dollarista euroon nähden.

Laskennalliset valuuttakurssien muutokset (ei kassavaikutusta) eliminoituna tulos ennen veroja olisi kasvanut 27 %.

Konsernin liiketoiminnan kassavirta oli 18,9 MEUR (26,7 MEUR). Johdon strategiana on parantaa konsernin ydintuotteiden toimitusvarmuutta pääasiakkaille USA:ssa.

Tulos/osake oli 0,27 EUR (0,32 EUR).

Konsernin nettovelan suhde omaan pääomaan parani ja oli 1,30:1 (1,49:1, 31.12.2003).

Koko tilikauden ennuste tulokseksi ennen poistoja pidetään ennallaan 30 MEUR.

Kuluvan vuoden kassavirta jää ennustettua alhaisemmaksi, mutta ennuste kumulatiiviseksi tilikausien 2004 ja 2005 kassavirraksi pidetään ennallaan noin 33 MEUR ennen osinkoja ja yritysostoja.

**Lisätietoja:**

Toimitusjohtaja Jorma Kasslin, 03 883 920  
Varatoimitusjohtaja Steve Greer, +1 952 933 7060

Rapala VMC:n osavuosi- ja tilinpäätöskatsaukset voi lukea myös internetistä:  
[www.rapala.com](http://www.rapala.com)

Rapala on maailman johtava uistimien ja kolmihaarakoukkujen valmistaja ja myyjä. Konserni myy ja markkinoi uistimia, koukkuja ja muita kalastukseen liittyviä tuotteita maailman suurimmilla markkinoilla Pohjois-Amerikassa omien jakeluyhtiöidensä kautta. Rapalalla on johtava jakeluverkosto myös Euroopassa, jonka kautta myydään kalastukseen liittyvien tuotteiden lisäksi myös ulkoiluun ja vapaa-aikaan liittyviä tuotteita. Konsernin päätuotantolaitokset sijaitsevat Suomessa, Ranskassa, Irlannissa, Virossa ja Kiinassa. Konsernin liikevaihto vuonna 2003 oli 167 milj. euroa. Rapala työllistää lähes 3000 henkilöä 19 maassa.

Katsauskauden liikevaihdon kasvu oli valuuttakurssien muutokset eliminoituna johdon odotusten mukainen.

Katsauskauden liikevaihto kasvoi 5 % ja oli 139,0 MEUR (132,0 MEUR). Valuuttakurssien muutokset eliminoituna katsauskauden liikevaihto olisi kasvanut 9 % 144,4 MEUR:oon.

Yhdysvaltain dollarin arvon aleneminen euroon nähden peittää konsernin liiketoiminnan todellisen vahvuuden. Noin 39 % katsauskauden liikevaihdosta laskutettiin Yhdysvaltain dollareina tai siihen sidotuissa valuutoissa. Vertailuajanjaksoon verrattuna dollarin keskipurssi euroon nähden oli 10 % heikompi.

Kalenterivuoden kolmannen neljänneksen liikevaihto oli odotuksien mukaan edellisen vuoden vastaavan ajanjakson liikevaihtoa alhaisempi. Kun otetaan lisäksi huomioon kasvaneet liiketoiminnan kiinteät kulut ja Yhdysvaltain dollariin nähden vahvistunut Euro, tulos ennen poistoja kuluvan vuoden heinä-syyskuussa oli 1,4 MEUR alhaisempi kuin edellisen vuoden kolmannella neljänneksellä. Tästä huolimatta katsausajanjakson liikevaihto oli 5 % ja tulos ennen poistoja 7 % parempi kuin vertailuajanjaksona. Valuuttakurssien muutokset eliminoituna kasvu on vuoden alussa asetettujen tavoitteiden mukainen.

Tulos ennen poistoja kasvoi 12 % (valuuttakurssien muutokset eliminoituna). Katsausajanjakson voitto ennen satunnaiseriä ja veroja ei kasvanut vastaavasti, koska katsausajanjaksolla syntyi 2,3 MEUR valuuttakurssitappioita (2,2 MEUR valuuttakurssivoittoja). Valuuttakurssien muutokset eliminoituna katsausajanjakson voitto ennen satunnaiseriä ja veroja olisi kasvanut 13 %.

Konsernin tilikausi on nyt kalenterivuosi. Kolmannen neljänneksen liikevaihdon, kannattavuuden ja tuloksen osuus koko

kalenterivuoden tuloksesta on vähäinen. Kolmannen neljänneksen liikevaihto oli vuonna 2003 noin 19 % koko tilikauden liikevaihdosta ja noin 9 % koko tilikauden tuloksesta. Vuonna 2003 tilikauden ensimmäisen 9 kuukauden liikevaihto oli noin 80 % koko tilikauden liikevaihdosta ja tulos ennen poistoja noin 84 % koko tilikauden tuloksesta ennen poistoja. Konsernin johto arvioi, että tilikauden kuluvan neljänneksen liikevaihto ja kannattavuus tulee olemaan vahvempi kuin vertailuajanjaksona ja että koko tilikauden liikevaihdon ja tuloksen ennen poistoja kasvuksi asetetut tavoitteet tullaan saavuttamaan.

Nettovelan suhde omaan pääomaan parani ja oli katsausajankohtana 30.9.2004 1,30:1 (31.12.2003 1,49:1). Tästä huolimatta konsernin kassavirta ei ole kehittynyt odotetusti johtuen erityisesti odotettua suuremmasta liiketoiminnan kasvusta USA:ssa. Odotamme, että konsernin kuluvan tilikauden kassavirta ennen osinkoja, yritysostoja ja satunnaisia eriä on noin 10 MEUR (aiempi tavoite noin 20 MEUR). Konsernin johto arvioi että ensi tilikauden kassavirta on vastaavasti parempi, koska konsernin varastojen määrää tullaan alentamaan. Tämän mahdollistaa uudet tietojärjestelmät sekä kokemukset uusien tuotteiden ja tuotekategorioiden menekistä.

#### LIIKETOIMINNAN TULOKSET

Yhteenveto	9 kk	9 kk	12 kk
EUR (1000)	1/04-9/04	1/03-9/03	1/03-12/03
Liikevaihto	139 020	132 014	166 586
Tulos ennen poistoja	24 161	22 656	27 115
tulos ennen satunnais- eriä, veroja ja varauksia	13 312	15 986	17 540
Tilikauden tulos	10 194	10 883	11 400

Katsauskauden liikevaihto 139,0 MEUR oli 5 % parempi kuin vertailuajanjaksona (132,0 MEUR). Valuuttakurssien muutokset eliminoituna liikevaihto oli noin 9 % vertailuajanjaksoa suurempi. Valuuttakurssimuutoksilta eliminoitu 9 %:n kasvu

koostuu pääasiassa USA:n liikevaihdon 28 % ja Euroopan jakelutoiminnan liikevaihdon 5 %:n kasvusta. Konsernin liikevaihto Itä-Euroopassa kasvoi erityisen voimakkaasti ja kasvu oli vahvaa myös Ranskassa.

Tulos ennen poistoja oli 24,2 MEUR (22,7 MEUR). Tulosta ennen poistoja paransi omilla brändeillä myytävien tuotteiden suhteellisen osuuden kasvu kokonaisyhteistyöstä ja sitä heikensi euroon nähden heikentynyt Yhdysvaltain dollarin kurssi ja kiinteiden kulujen kasvu.

Rahoituskulut kasvoivat 4,6 MEUR vertailuajanjaksoon nähden. Korkokulut (2,0 MEUR) alenivat vertailuajanjaksoon verrattuna 0,2 MEUR (8 %) velkamäärän alentuessa. Valuuttakurssitappiot olivat 2,3 MEUR (voitto 2,2 MEUR). Tappioon sisältyy 1,4 MEUR konsernin pitkäaikaisten velkojen uudelleenrahoituksen yhteydessä kesäkuussa syntyneitä tappiota.

Katsauskauden efektiivinen veroaste oli 22,6 % (23,6%). Toteutunut veroaste alittaa Suomen yleisen veroasteen, koska konsernin verotettavasta tuloksesta suurempi osa tulee maista, joissa veroaste on tätä alhaisempi. Lisäksi toteutuneeseen veroasteeseen vaikuttivat korkeamman veroasteen maissa hyödynnetyt aiempien tilikausien vahvistetut tappiot.

Katsauskauden nettotulos oli 10,2 MEUR (10,9 MEUR).

Osakekohtainen tulos (satunnaiset erät eliminoituna) oli 0,27 EUR (0,32 EUR). Osakekohtainen oma pääoma nousi 1,56 EUR:oon (31.12.2003 1,43 EUR). Edellä mainitut valuuttakurssien muutokset eliminoituna osakekohtainen tulos (satunnaiset erät eliminoituna) olisi ollut 0,40 EUR (0,38 EUR).

#### TALOUDELLINEN JA OPERATIIVINEN KATSAUS LIIKETOIMINTA-ALUEITTAIN

Katsauskauden liikevaihto USA:ssa (valuuttakurssimuutokset eliminoituna) kasvoi 28 % (9,4 MEUR) vertailuajanjaksoon verrattuna. Valuuttakurssien muutokset mukaan lukien liikevaihto kasvoi 16 % ja oli 42,6 MEUR (36,6 MEUR).

Liikevaihdon kasvua vauhditti tavaratoimitukset uusille asiakkaille. Kuitenkin noin puolet kasvusta kertyi toimituksista vanhoille asiakkaille. Konsernin kaikki tuotekategoriat menestyivät hyvin.

Tilikauden alkupuoliskon liiketoiminnan vahva kehitys jatkui tilikauden kolmannella neljänneksellä, joskin kasvu ei odotuksien mukaan ollut yhtä vahvaa kuin tilikauden alkupuoliskolla.

Kaikkien päätuotekategorioidemme liikevaihto USA:ssa kasvoi. Rapala-uistinten liikevaihto kasvoi 20 %.

Liikevaihto niissä maissa (Kanada, Japani ja vientimyynti), joissa konserni myy pelkästään tai pääasiallisesti omia tuotteitaan, oli vertailuajanjakson tasolla.

Euroopan jakeluyhtiöiden, joissa muiden kuin omien tuotteiden osuus on merkittävä, katsauskauden myynti kasvoi 5 % valuuttakurssien muutokset eliminoituna ja 3,9 % euroiksi muunnettuna. Myynti Itä-Euroopassa kasvoi erittäin voimakkaasti (52 %) ja oli 7,2 MEUR. Ranskan ja Espanjan liikevaihdot kasvoivat edelleen. Markkinat Pohjoismaissa (pois lukien Suomen markkina) ovat tänä vuonna haastavat. Pohjoismaisten jakeluyhtiöiden liikevaihto oli 4 % jäljessä vertailuajanjaksoa.

Konserniyhtiö VMC:n liikevaihto oli vertailuajanjakson tasolla. Ranskan markkinoiden lievän laskun kompensoi parantunut kolmihaarakoukkujen vientimyynti uistinvalmistajille. Konserniyhtiö Willtech kasvatti liikevaihtoaan 27 % vertailuajanjaksoon verrattuna. Omilla brändeillä myytävien tuotteiden toimitukset konserniyhtiöille kasvoivat konsernin strategian mukaisesti.

Katsausajankohdan kiinteät kulut kasvoivat 9 % toteutuneilla valuuttakursseilla (11,0 % valuuttakurssien muutokset eliminoituna). Kasvuun vaikuttivat pääosin seuraavat tekijät: palkkakustannusten kasvu 3-5 %, yhtiön ylimmän johdon vahvistaminen sekä liiketoimintojen kasvu Kiinassa ja Itä-Euroopassa. Katsauskauden kiinteitä kuluja kasvatti myös varautuminen liiketoiminnan kasvuun erityisesti USA:ssa tilikausina 2004 ja 2005.

Huolimatta heikommasta Yhdysvaltain dollarista euroon nähden konsernin tulos ennen poistoja oli 24,2 MEUR vastaten 17,4 % liikevaihdosta. Vertailukauden vastaavat luvut olivat 22,7 MEUR ja 17,0 %. Tulosta paransivat tuotantokustannusten aleneminen ja konsernin omien tuotteiden myynnin kasvu.

Katsauskauden poistot 6,3 MEUR ovat vertailukelpoiset vertailuajankohdan (6,7 MEUR) poistoihin, koska kaudella ei tehty poistoihin oleellisesti vaikuttavia yrityskauppoja eikä poistopohjaan tullut muitakaan oleellisia muutoksia. Erotus koostui pääasiassa valuuttakurssimuutoksista.

Nettorahoituskulut ja -tuotot sisältävät nettokorkokuluja 2,0 MEUR (2,2 MEUR). Korkokulut laskivat velkojen vähentymisen vuoksi. Valuuttakurssitappiot olivat 2,3 MEUR (voitto 2,2 MEUR). Tappioon sisältyy 1,4 MEUR konsernin pitkäaikaisten velkojen uudelleenrahoituksen yhteydessä kesäkuussa syntyntä tappiota.

Suomen kirjanpitosäännösten mukaan tällä laskennallisella erällä ei olisi tulosvaikutusta, mutta konsernin lainojen uudelleenjärjestelyn yhteydessä tämä tappio realisoitui.

Konsernin katsauskauden efektiivinen veroaste oli 22,6% (23,6%). Toteutunut veroaste alittaa Suomen yritysverokannan, koska konsernin verotettavasta tuloksesta suurempi osa tulee maista, joissa efektiivinen verokanta on alhaisempi. Lisäksi alhaiseen toteutuneeseen veroasteeseen vaikuttivat korkeamman veroasteen maissa hyödynnetyt verotustappiot (esim. Yhdysvalloissa).

Nettotulos oli 10,2 MEUR (10,9 MEUR). Nettotulosta alensi valuuttakurssitappiot (pääosin ei kassavaikutusta). Valuuttakurssitappiot eliminoituna nettotulos olisi ollut 27 % vertailuajanjakson tulosta parempi.

#### RAHOITUSASEMA

Katsausajankohdan käyttöpääoma kasvoi 8,0 MEUR vertailuajankohtaan verrattuna johtuen pääasiassa johdon tekemästä strategisesta päätöksestä kasvattaa varastoja erityisesti USA:ssa.

Konsernin nettokassavirta oli 6,7 MEUR (19,1 MEUR). Suuri osa nettokassavirran laskusta johtui toukokuun osingonmaksusta ja yritysostoista (6,9 MEUR). Loput (5,1 MEUR) johtui pääasiassa varaston kasvusta USA:ssa. Johdon strategiana on parantaa konsernin ydintuotteiden toimitusvarmuutta pääasiakkaille USA:ssa kasvattamalla varastoja. Tämä tulee lisäämään konsernin tuotteiden kiertonopeutta vähittäiskauppaportaassa ja siten konsernin myyntiä.

Vertailuajanjaksoon verrattuna Yhdysvaltain dollarin keskimääräinen katsausajanjaksona heikentyi suhteessa euroon. Mutta kun verrataan 30.12.2003 ja 30.9.2004 Yhdysvaltain dollarin päiväkurssia Yhdysvaltain dollari vahvistui suhteessa euroon 2 %. Tästä johtuen konsernin nettovelka lisääntyi katsauskaudella 3,0 MEUR.

Kun otetaan huomioon myös kausiluontoisuudesta johtuva nettovelan lisäys, nettovelka oli katsausajanjakson lopussa 76,6 MEUR (80,3 MEUR). Nettovelan suhde omaan pääomaan oli katsausajankohtana 30.6.2004 1,30:1 (31.12.2003 1,49:1).

#### INVESTOINNIT

Katsauskauden investoinnit olivat 4,2 MEUR (2,9 MEUR). Suurin osa tuotannollisista investoinneista tehtiin konsernin Willltechin Kiinan tehtaalle uusien (esim. Williamson ja Guigo akvisitiot) ja vanhojen tuotekategorioiden tuotannon ja tuotekehityksen tehostamiseksi sekä Kanadan jakeluyhtiön varastorakennuksen laajennukseen.

#### HENKILÖSTÖ

Konsernin henkilöstön määrä katsauskauden aikana oli keskimäärin 2983 henkilöä (3101). Erityisesti konsernin Willltechin Kiinan tehtaalla tuotantohenkilöstön määrä väheni automaation ja paremman tuotannonohjauksen vuoksi.

## TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

Katsauskauden liikevaihdon prosentuaalinen kasvu oli alhaisempi kuin tilikauden kuuden ensimmäisen kuukauden liikevaihdon kasvu. Tämä kehitys oli johdon odotusten mukainen, koska vertailuajanjakson kolmas neljännes oli konsernin liiketoiminnan kausiluontoisuuden huomioonottaen erityisen vahva.

Ottaen huomioon tilikauden viimeisen neljänneksen näkymät konsernin johto arvioi että kuluvan tilikauden konsernin kasvua ja kannattavuutta mittaavien tunnuslukujen tavoitteet tullaan pääosin saavuttamaan.

Johdon tavoitteena on, että konsernin kassavirta ennen osinkoja, yritysostoja ja satunnaisia eriä on tilivuosina 2004 ja 2005 yhteensä 33 MEUR. Johtuen johdon strategisesta päätöksestä kasvattaa ydintuotteiden varastoja USA:ssa tämä kassavirta toteutuu pääosin ensi tilikautena.

Tulemme julkaisemaan ensi tilikauden konsernin kasvua ja kannattavuutta mittaavien tunnuslukujen tavoitteet helmikuussa 2005. Ennakkoarviona toteamme, että liikevaihto ja tulos ennen poistoja tulee kasvamaan 5-10 % ja ensi tilikauden kassavirta ennen osinkoja, yritysostoja ja satunnaisia eriä tulee olemaan noin 20-25 MEUR.

Kansainvälinen tilinpäätösstandardi (IFRS)

Konsernin tilinpäätökset ja osavuosikatsaukset laaditaan kansainvälisen tilinpäätösstandardin mukaan 1.1.2005 lukien.

## OSAKKEET

Katsauskauden alusta lähtien katsastuskauden loppuun osakkeiden vaihto Hexin välityksellä oli 4.208.628 (4.947.580).

## OSAVUOSIKATSAUKSEN JA VUOSIKERTOMUKSEN JULKAISEMINEN

Kuluvan katsauskauden osavuosikatsaukset ja tilinpäätös julkaistaan seuraavasti:

Tilinpäätös	1.1.2004-31.12.2004	17.02.2005
Osavuosikatsaus	1.1.2005-31.03.2005	11.05.2005
Osavuosikatsaus	1.1.2005-30.06.2005	10.08.2005
Osavuosikatsaus	1.1.2005-30.09.2005	9.11.2005

Osavuosikatsaukset, tilinpäätöksen ja vuosikertomuksen voi lukea myös internet-sivuilta [www.rapala.com](http://www.rapala.com)

Vääksy 11.11.2004

Rapala VMC Oyj

Jorma Kasslin  
Toimitusjohtaja

Lisätietoja: Toimitusjohtaja Jorma Kasslin, puh. (03) 883 920  
Varatoimitusjohtaja Steve Greer, +1 952 933 7060

## JAKELU

Helsingin Pörssi  
Keskeiset tiedotusvälineet

RAPALA VMC -KONSERNIN TILINPÄÄTÖS 1.1.2004 - 30.9.2004  
KONSERNIN TULOSLASKELMA

EUR (1000)	9 kk 1/04-9/04 (ei til.tark)	9 kk 1/03-9/03 (ei til.tark)	12 kk 1/03-12/03 (ei til.tark)	17 kk 8/02- 12/03 (til.tark)
Liikevaihto	139 020	132 014	166 586	219 424
Liiketoiminnan muut tuotot	479	220	395	809
Liiketoiminnan kulut	-115 338	-109 578	-139 866	-188 873
Tulos ennen poistoja	24 161	22 656	27 115	31 360
Poistot	-6 347	-6 730	-8 662	-12 397
Liikevoitto	17 814	15 926	18 453	18 963
Rahoitustuotot ja -kulut	-4 502	60	-913	-1 524
Voitto ennen satunnaiseriä ja veroja	13 312	15 986	17 540	17 439
Satunnaiset erät ( netto)	0	-1 197	-2 195	-2 195
Voitto ennen varauksia ja veroja	13 312	14 789	15 345	15 244
Tuloverot	-3 012	-3 775	-3 871	-3 763
Vähemmistöosuus	-106	-131	-74	-113
Tilikauden tulos	10 194	10 883	11 400	11 368

## KONSERNIN TASE

EUR (1000)	9/04 (ei til.tark)	9/03 (ei til.tark)	12/03 (til.tark)
VASTAAVAA			
Pysyvät vastaavat	66 996	70 007	66 735
Vaihto-omaisuus	62 132	52 920	58 763
Muut vaihtuvat vastaavat	33 734	36 376	37 918
Rahat ja pankkisaamiset	13 807	16 023	8 063
Vastaavaa yhteensä	176 669	175 326	171 479
VASTATTAVAA			
Oma pääoma	58 726	53 890	53 788
Vähemmistöosuus	582	563	501
Pitkäaikainen vieras pääoma	35 279	31 716	21 078
Lyhytaikainen vieras pääoma	82 082	89 157	96 112
Vastattavaa yhteensä	176 669	175 326	171 479

## KONSERNIN KASSAVIRTALASKELMA

EUR (1000)	9 kk 1/04-9/04 (ei til.tark)	9 kk 1/03-9/03 (ei til.tark)	12 kk 1/03-12/03 (ei til.tark)	17 kk 8/02- 12/03 (til.tark)
Tulos ennen poistoja	24 161	22 656	27 115	31 360
Nettokäyttöpääoman muutokset	-1 031	6 937	-7 765	-13 654
Nettoinvestoinnit	-4 229	-2 933	-4 308	-5 823
Liiketoiminnan kassavirta	18 901	26 660	15 042	11 883
Maksetut ja saadut korot (netto)	-2 040	-2 224	-2 809	-4 736
Maksetut verot	-2 574	-3 877	-4 677	-5 453
Tytäryhtiöiden hankintameno	-2 381	0	0	-2 986
Kassavirta ennen osinkoja	11 906	20 559	7 556	-1 292
Maksetut osingot	-4 505	0	0	-1 877
Muut rahoituskulut	-358	0	0	0

RAPALA VMC OYJ  
Pörssitiedote 11.11.2004  
7 (7)

Satunnaiset erät	-332	-1 478	-2 655	-2 655
Nettokassavirta	6 711	19 081	4 901	-5 824
Nettolainat katsauskauden alussa	-80 323	-101 364	-101 364	-96 996
Valuuttakurssien muutosten vaikutus nettolainanotossa	-2 955	7 418	16 124	22 497
Nettolainat katsauskauden lopussa	-76 567	-74 865	-80 323	-80 323
	9 kk	9 kk	12 kk	17 kk
TUNNUSLUVUT	1/04-9/04	1/03-9/03	1/03-12/03	8/02-12/03
	(ei til.tark)	(ei til.tark)	(ei til.tark)	(til.tark)
Bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen	4 594	3 609	4 317	6 935
% liikevaihdosta	3 %	3 %	3 %	3 %
Henkilöstö keskimäärin	2 983	3 101	3 127	3 095
Tulos / osake (EUR)	0,27	0,32	0,36	0,36
Oma pääoma / osake (EUR)	1,56	1,44	1,43	1,43
VASTUUSITOUMUKSET	9/2004	9/2003	12/2003	
	(ei til.tark)	(ei til.tark)	(til.tark)	
Omien sitoumusten vakuudeksi				
Kiinteistökiinnitykset	6 786	6 786	6 786	
Yrityskiinnitykset	21 517	11 600	11 490	
Pantatut talletukset	18	18	19	
Leasingvastuut	7 816	4 865	9 144	
Annetut vakuudet	861	860	860	
Muiden puolesta				
Annetut vakuudet	176	176	176	
Vastuusitoumukset yhteensä	37 174	24 305	28 475	
Muut vastuut				
Valuuttatermiinit				
Kohde-etuuden arvo	0	1 287	990	
Käypä arvo	0	454	464	

Valuuttatermiineillä on suojattu osa Eurooppaan tulevista USD-määräisistä myyntituloista.