

# Vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen osavuositiedote

Liikevaihto kasvoi vahvasti vuoden 2014 ensimmäiseen neljännekseen verrattuna; Nokia Networksin heikkoa kannattavuutta tasoitti Nokia Technologies- ja HERE-liiketoimintojen hyvä tulos.

## Taloudelliset pääkohdat

- Vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen liikevaihto 3,2 miljardia euroa (2,7 miljardia euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä), joka on 20 % suurempi kuin vuoden 2014 vastaavalla ajanjaksolla
- Vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen laimennettu ei-IFRS-osakekohtainen tulos 0,05 euroa (0,04 euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä), joka on 25 % suurempi kuin edellisvuoden vastaavalla ajanjaksolla; vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen laimennettu raportoitu osakekohtainen tulos 0,05 euroa (0,03 euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä), joka on 67 % suurempi kuin edellisvuoden vastaavalla ajanjaksolla

## Nokia Networks

- Liikevaihto kasvoi 15 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui kasvusta neljällä kuudesta maantieteellisestä alueestamme, ja ei-IFRS-liikevoittoprosentti laski 9,3 %:sta 3,2 %:iin
- Global Services -segmentin liikevaihto kasvoi 21 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti verkkojen asennuspalveluiden vahvasta kasvusta. Mobile Broadband -segmentin liikevaihto kasvoi 10 % verrattuna vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon ensisijaisesti radioteknologioiden, erityisesti LTE:n, kasvun ansiosta.
- Ei-IFRS-liikevoitto laski vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä 61 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti ohjelmistomyyntien vähenemisestä, järjestelmäintegraatiopalveluiden alhaisemmasta ei-IFRS-bruttokatteesta, uusien strategisten sopimusten lyhyen aikavälin vaikutuksista, valuuttakurssivaikutusten ja LTE-, 5G- sekä pilvipalveluteknikoihin tehtyjen lisäntyneiden investointien vuoksi kasvaneista ei-IFRS-toimintakuluista ja aiempaa haastavammasta markkinatilanteesta

## HERE

- Liikevaihto kasvoi 25 %, ja lisenssien myynti uusien ajoneuvojen integroituihin navigointijärjestelmiin kasvoi 29 % verrattuna vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon
- Ei-IFRS-liikevoitto kasvoi 90 % verrattuna vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, ja ei-IFRS-liikevoittoprosentti nousi 4,8 %:sta 7,3 %:iin

## Nokia Technologies

- Liikevaihto kasvoi 103 % ja ei-IFRS-liikevoitto 124 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti kertaluonteisista olemassa olevien sopimusten jaksotetun liikevaihdon lisäyksistä, aiemmin divestoituihin immateriaalioikeuksiin liittyvistä tulo-osuuksista sekä vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä divestoiduista immateriaalioikeuksista. Lisäksi olemassa olevilta lisenssinsajilta saadut korkeammat patenttitulot vaikuttivat positiivisesti liikevaihtoon ja ei-IFRS-liikevoittoon.

## Vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen raportoidut luvut<sup>1</sup>

Milj. EUR	1-3/2015	1-3/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 1-3/2014	10-12/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 10-12/2014
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>					
Liikevaihto	<b>3 196</b>	2 664	20 %	3 802	-16 %
Nokia Networks	<b>2 673</b>	2 328	15 %	3 365	-21 %
HERE	<b>261</b>	209	25 %	292	-11 %
Nokia Technologies	<b>266</b>	131	103 %	149	79 %
<i>Bruttokateprosentti (ei-IFRS)</i>	<b>42,5 %</b>	45,6 %	-310pp	43,5 %	-100pp
Liikevoitto (ei-IFRS)	<b>265</b>	305	-13 %	524	-49 %
Nokia Networks	<b>85</b>	216	-61 %	470	-82 %
HERE	<b>19</b>	10	90 %	20	-5 %
Nokia Technologies	<b>193</b>	86	124 %	77	151 %
Konsernin yhteiset toiminnot	<b>-32</b>	-8		-43	
<i>Liikevoittoprosentti (ei-IFRS)</i>	<b>8,3 %</b>	11,4 %	-310pp	13,8 %	-550pp
Tulos (ei-IFRS)	<b>200</b>	172	16 %	356	-44 %
Tulos	<b>181</b>	110	65 %	327	-45 %
Osakekohtainen tulos, laimennettu, euroa (ei-IFRS)	<b>0,05</b>	0,04	25 %	0,09	-44 %
Osakekohtainen tulos, laimennettu, euroa	<b>0,05</b>	0,03	67 %	0,08	-38 %

<sup>1</sup>Tunnusluvut ovat raportoituja ellei toisin määritellä. Tämän taloudellisen katsauksen tulostiedot ovat tilintarkastamattomia. Lisätietoa esitetään kohdassa "Tilinpäätöksen liitetiedot – Laatumisperiaatteet". Ei-IFRS-tunnusluvut eivät sisällä transaktio- sekä muita kuluja, jotka syntyivät olennaisilta osin koko Nokian Devices & Services -liiketoiminnan myynnistä Microsoftille, liikearvon arvonalentumisesta johtuvia kuluja, aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita hankintamenojen kohdentamiseen liittyviä eriä, jotka johtuvat yrityskaupoista, uudelleenjärjestelyihin liittyviä kuluja ja tiettyjä muita eriä, joilla ei välttämättä ole merkitystä liiketoiminnan toiminnallisen tuloksen kannalta. Yksityiskohtainen tarkastelu esitetään vuoden alusta -osiossa ja tilinpäätöksen ei-IFRS-täsmäytysliitetiedossa. Vuoden 2014 viimeisen neljänneksen ei-IFRS-tunnuslukujen täsmäytys raportoituihin lukuihin löytyy 29.1.2015 julkaistun vuoden 2014 viimeisen neljänneksen taulukot sisältävän täydellisen osavuositarkastuksen sivuilta 20–25. Vuoden 2014 kolmannen neljänneksen ei-IFRS-tunnuslukujen täsmäytys raportoituihin lukuihin löytyy 23.10.2014 julkaistun vuoden 2014 kolmannen neljänneksen taulukot sisältävän täydellisen osavuositarkastuksen sivuilta 22–27. Vuoden 2014 toisen neljänneksen ei-IFRS-tunnuslukujen täsmäytys raportoituihin lukuihin löytyy 24.7.2014 julkaistun vuoden 2014 toisen neljänneksen taulukot sisältävän täydellisen osavuositarkastuksen sivuilta 22–27.

## Katsauskauden jälkeiset tapahtumat

Vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen päättymisen jälkeen Nokia ilmoitti solmineensa Memorandum of Understanding -sopimuksen yhdistymisestä Alcatel-Lucentin kanssa sekä aloittaneensa HERE-liiketoimintansa strategisten vaihtoehtojen arvioinnin. Lisäksi Nokian venture fund -sijoitusten arvo kehittyi positiivisesti ensimmäisen neljänneksen päättymisen jälkeen. Näistä tapahtumista on lisätietoja sivulla 5.

## Toimitusjohtajan katsaus

Nokian liikevaihto kasvoi 20 % ja osakekohtainen tulos 25 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä. Näiden tulosten taustalla oli HERE- ja Nokia Technologies -liiketoimintojen erinomainen tulos, kun taas Nokia Networksin hyvää kasvua tasoitti epätyytyttävä kannattavuus.

Olen edelleen varma, että kevyt operatiivinen mallimme, jatkuva panostaminen kustannusten hallintaan sekä portfolioimme tämänhetkinen vahvuus mahdollistavat sen, että saavutamme Nokia Networksille vuodelle 2015 asettamamme tavoitteet. Nokia Networks kasvoi voimakkaasti vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna myös valuuttakurssien vaihteluilla oikaistuna, joskin useat tekijät heikensivät kannattavuutta vuosineljänneksen aikana. Uskomme joidenkin negatiivisten tekijöiden vaikutuksen lievenevän erityisesti vuoden 2015 jälkipuoliskolla.

HERE-liiketoiminnan erinomainen kehitys autoteollisuussektorilla jatkui, ja sen liikevaihto kasvoikin vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä 25 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Myös kannattavuus parani. Jatkaessamme 15.4. julkistettua strategisten vaihtoehtojen arviointia punnitsemme eri vaihtoehtoja ja arvioimme, mikä on parasta Nokian osakkeenomistajille ja HERElle. Olen erittäin tyytyväinen HERE:n tulokseen ja uskon vahvasti, että sillä on edessään valoisa tulevaisuus joko Nokian tai uuden omistajan kanssa.

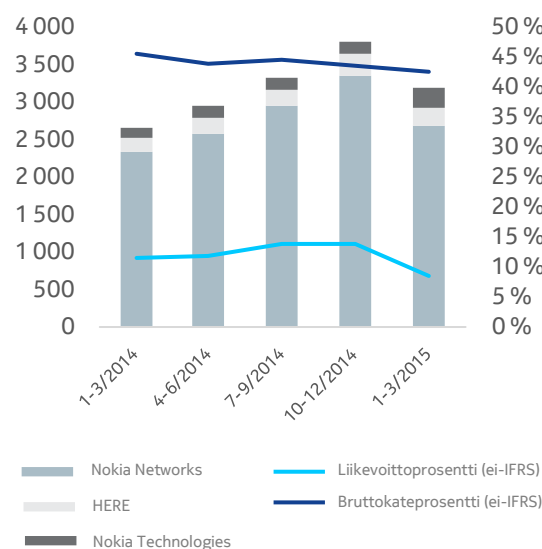
Myös Nokia Technologies -liiketoiminnan vuoden 2015 ensimmäinen neljännes oli vahva. Liikevaihto yli kaksinkertaistui vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, ja liikevoittoprosentti kasvoi merkittävästi sekä vuoden 2014 ensimmäiseen että viimeiseen neljännekseen verrattuna. Nokia Technologiesin tulokseen vaikuttivat vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä positiivisesti tietyt kertaluonteiset erät sekä aiemmin divestoituihin immateriaalioikeuksiin liittyvät tulo-osuudet. Olen erittäin luottavainen sen suhteen, että lisensointitoiminta etenee hyvin ja että potentiaalisia uusia lisenssisopimuksia on luvassa. Uskon myös, että panostamme oikeisiin innovaatiomahdollisuuksiin ja että tarvittava kustannuskuri on käytössä.

Julkistimme pian ensimmäisen neljänneksen päätyttyä merkittävän sopimuksen Alcatel-Lucentin kanssa. Suunnittelemamme transaktio on strategisesti looginen, ja uskomme sen tuottavan pitkällä aikavälillä taloudellista hyötyä sekä Nokian että Alcatel-Lucentin osakkeenomistajille. Yhdistymisen suunnittelussa edetään nopeasti, ja meillä on jo järjestelmä, jonka tarkoituksena on minimoida nykyiselle liiketoiminnalle aiheutuvat haitat. Yhdistyminen on tarkoitus toteuttaa yhtä määrätietoisesti kuin aiemmin Nokia Networksin onnistuneessa muutosprosessissa.

**Rajeev Suri**  
Nokian toimitusjohtaja

### Liikevaihto

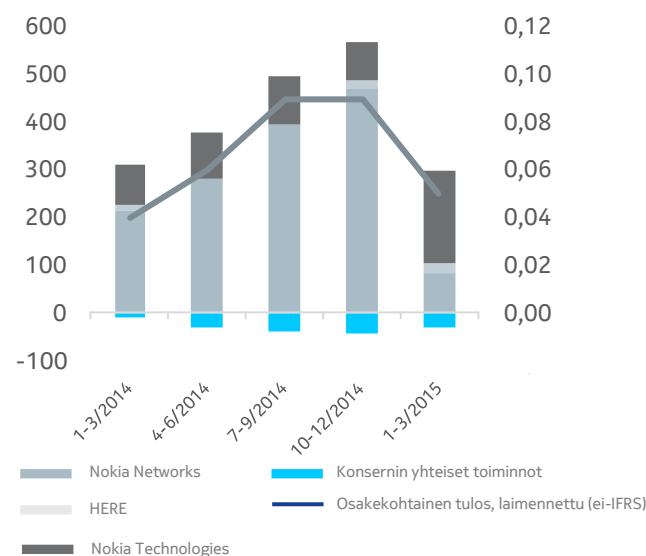
EUR milj.



### Kannattavuus

### Liikevoitto (ei-IFRS)

EUR milj.



# Nokia vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä

Seuraavassa tarkastellaan Nokia-konsernin raportoituja tuloksia vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä. Näihin sisältyvät Nokian kolmen liiketoiminnan – Nokia Networks, HEREn ja Nokia Technologiesin – sekä konsernin yhteisten toimintojen tulokset. Vertailuluvut ovat vuoden 2014 ensimmäiseltä ja viimeiseltä neljännekseltä, ellei toisin mainittu.

## Taloudellisten pääkohtien tarkastelu

### Liikevaihto

Nokian liikevaihto kasvoi vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä 20 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ja laski 16 % edelliseen neljännekseen verrattuna. Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokian liikevaihto olisi kasvanut 11 % vuoden 2014 ensimmäiseen neljännekseen verrattuna ja laskenut 21 % edelliseen neljännekseen verrattuna.

#### Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Nokian liikevaihdon kasvu vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti Nokia Networks ja Nokia Technologies -liiketoiminnan sekä vähäisemmässä määrin HEREn korkeammasta liikevaihdosta.

#### Vertailu edelliseen neljännekseen

Nokian liikevaihdon lasku vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti Nokia Networks ja vähäisemmässä määrin HEREn kausiluonteisesti alhaisemmasta liikevaihdosta. Tätä tasoitti osin Nokia Technologies -liiketoiminnan korkeampi liikevaihto.

### Ei-IFRS-liikevoitto

#### Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Nokian ei-IFRS-liikevoitto laski vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä 13 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtuen ensisijaisesti Nokia Networks ei-IFRS-liikevoiton laskusta, mitä osin tasoitti Nokia Technologies -liiketoiminnan sekä vähäisemmässä määrin HEREn ei-IFRS-liikevoiton kasvu.

Nokian muut ei-IFRS-tuotot ja -kulut olivat 19 miljoonaa euroa kuluja vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä, kun ne vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä olivat 11 miljoonaa euroa tuottoja. Nokian muiden ei-IFRS-tuottojen ja -kulujen muutos vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti konsernin yhteisten toimintojen muiden tuottojen laskusta ja suuremmista valuuttakurssisuojausliiketoimintoihin liittyvistä tappioista.

#### Vertailu edelliseen neljännekseen

Nokian ei-IFRS-liikevoitto laski vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä 49 % edelliseen neljännekseen verrattuna johtuen ensisijaisesti Nokia Networks ei-IFRS-liikevoiton laskusta, mitä osin tasoitti Nokia Technologies -liiketoiminnan ei-IFRS-liikevoiton kasvu.

Nokian muut ei-IFRS-tuotot ja -kulut olivat 19 miljoonaa euroa kuluja vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä, kun ne vuoden 2014 viimeisellä neljänneksellä olivat 2 miljoonaa euroa kuluja. Nokian muiden ei-IFRS-tuottojen ja -kulujen muutos vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 viimeiseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti valuuttakurssisuojaukseen liittyvistä tappioista.

### Ei-IFRS-tulos

Osakkuusyhtiöiden tuloksen osuus vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä sisältää noin 25 miljoonan euron aikaisempien kausien oikaisun. Nokia on aiemmin kirjannut osakkuusyhtiön tulokset jälkikäteen, sillä ne ovat olleet merkitykseltään vähäisiä. Yksikön tuottojen kasvun vuoksi vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen tuloksessa näkyvät summat olisi tullut kirjata vuoden 2014 viimeiselle neljännekselle.

#### Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Nokian ei-IFRS-tulos kasvoi 16 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Tämä johtui ensisijaisesti pienemmistä ei-IFRS-rahoituskuluista ja yllämainitusta noin 25 miljoonan euron aikaisempien kausien oikaisusta, mitä osin tasoittivat pienempi ei-IFRS-liikevoitto ja vähäisemmässä määrin suuremmat ei-IFRS-verokulut. Vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä Nokian ei-IFRS-verokulut perustuivat noin 25 %:n efektiiviseen verokantaan, minkä seurauksena ei-IFRS-verokulut olivat korkeammat kuin vuoden 2014 ensimmäisellä

neljänneksellä. Vuosien 2014 ja 2015 ensimmäisen neljänneksen verokulut eivät kuitenkaan ole suoraan vertailukelpoisia, sillä Nokia kirjasi Suomen ja Saksan laskennallisille verosaamisille arvonalentumisia vuoden 2014 kolmanteen neljännekseen asti.

## Vertailu edelliseen neljännekseen

Nokian ei-IFRS-tulos laski 44 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 viimeiseen neljännekseen verrattuna. Tämä johtui ensisijaisesti ei-IFRS-liikevoiton laskusta, jota osin tasoittivat pienemmät ei-IFRS-verokulut, yllämainittu noin 25 miljoonan euron aikaisempien kausien oikaisu sekä pienemmät ei-IFRS-rahoituskulut.

## Katsauskauden jälkeiset tapahtumat

### Nokia ja Alcatel-Lucent yhdistyvät ja luovat innovaatiojohtajan uuden sukupolven teknologioissa ja palveluissa IP-yhteyksiä hyödyntävään maailmaan

Nokia ja Alcatel-Lucent ilmoittivat 15.4.2015 aikomuksestaan yhdistyä luodakseen innovaatiojohtajan uuden sukupolven teknologioissa ja palveluissa IP-yhteyksiä hyödyntävään maailmaan. Yhtiöt solmivat Memorandum of Understanding -sopimuksen, jonka mukaan Nokia tarjoutuu ostamaan kaikki Alcatel-Lucentin liikkeeseen laskemat osakkeet ja osakkeisiin oikeuttavat arvopaperit Ranskassa ja Yhdysvalloissa toteutettavalla julkisella osakevaihtotarjouksella, jossa se tarjoaa 0,55 uutta Nokian osaketta jokaisesta Alcatel-Lucentin osakkeesta.

Yhdistynyt yhtiö on ilmoittanut tavoittelevansa noin 900 miljoonan euron synergiaetuja toimintakuluista vuositasolla vuonna 2019. Toimintakuluista saatavien synergiaetujen odotetaan tuottavan pitkäaikaista rakenteellista kustannusetua. Yhdistynyt yhtiö tavoittelisi myös noin 200 miljoonan euron säästöä korkokuluissa vuonna 2017. Kaupan odotetaan kasvattavan Nokian ei-IFRS-tuottoja vuonna 2017. Tavoitteiden suhteen oletuksena on kaupan toteutuminen vuoden 2016 ensimmäisellä puoliskolla. Yhdistyneellä yhtiöllä odotetaan olevan vahva tase ja 31.12.2014 tilanteen mukaan yhteensä 7,4 miljardin euron nettovarot, mikäli kaikki Nokian ja Alcatel-Lucentin vaihtovelkakirjalainat vaihdetaan.

Molempien yhtiöiden hallitukset hyväksyivät ehdotetun transaktion ehdot. Transaktion odotetaan toteutuvan vuoden 2016 ensimmäisellä puoliskolla. Ehdotetun transaktion toteutuminen edellyttää Nokian osakkeenomistajien hyväksyntää, asianmukaisia neuvotteluja henkilöstön edustajien kanssa, viranomaislupien saamista sekä muiden tavanomaisten ehtojen täyttymistä.

Lisätietoja transaktiosta on osoitteessa [www.newconnectivity.com](http://www.newconnectivity.com).

### Nokia on aloittanut HERE-liiketoimintansa strategisten vaihtoehtojen arvioinnin

Nokia ilmoitti 15.4.2015 aloittaneensa HERE-liiketoimintansa strategisten vaihtoehtojen, mukaan lukien liiketoiminnan mahdollisen myynnin, arvioinnin. Nokian hallitus uskoo, että nyt on oikea aika arvioida HEREn asemaa suunnitellussa Nokian uudessa liiketoiminnassa. HEREn strategisten vaihtoehtojen arviointi on käynnissä, ja se voi johtaa tai olla johtamatta transaktioon. Lisätietoja HEREstä julkistetaan tarvittaessa.

### Venture fund -sijoitukset

Nokia tekee teknologiaan liittyviä sijoituksia venture fund -rahastojen kautta. Merkittävää osaa näistä sijoituksista hallinnoi Nokia Growth Partners (NGP), joka erikoistuu kasvuvaiheen sijoituksiin. Nokia on tehnyt sijoituksia myös BlueRun Venturesin (BRV) kautta, joka keskittyy alkuvaiheen mahdollisuuksiin.

NGP myi ensimmäisen neljänneksen päättymisen jälkeen 58.comille osuutensa Ganji.comista, joka on suuri kiinalainen paikallisten palveluiden online-markkinapaikka. Kaupan ehtojen mukaisesti NGP saa 58.comin osakkeita ja käteistä rahaa. Myös BRV on sijoittanut Ganji.comiin ja on osallisena kaupassa. Nokian välilliset omistukset arvostettiin kaupassa noin 200 miljoonaan euroon. Nokia ennakoiki kirjaavansa voittoa transaktiosta, kun käteisosuus on maksettu. Tuoton lopullinen määrä ja ajoitus riippuvat siitä, mihin hintaan ja milloin venture fund -rahastot realisoivat osakkeina maksetun osuuden kauppahinnasta.

Vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen lopussa venture fund -sijoitustemme käypä arvo oli 978 miljoonaa euroa, kun vastaavien sijoitusten arvo 31.12.2014 oli 778 miljoonaa euroa. Tämä määrä sisältyy Nokian taseen pitkäaikaisten varojen available-for-sale-sijoituksiin.

## Näkymät

	Tarkastelukohde	Tiedot	Kommentit
Nokia Networks	Liikevaihto koko vuonna 2015	Kasvua koko vuoteen 2014 verrattuna	
	Ei-IFRS-liikevoittoprosentti koko vuonna 2015	Pitkän aikavälin 8–11 %:n vaihteluvälin keskivaiheilla koko vuonna 2015 (päivitys)	Perustuu eri tekijöihin, joihin kuuluvat toimialan kilpailudynamiikka, tuotevalikoiman painottuminen ja alueellinen jakauma, merkittävien verkkojen rakennushankkeiden ajoittuminen sekä arvioitu jatkuva toimintojen tehostuminen. <u>Tämä on päivitys</u> aiempaan arvioon, jonka mukaan ei-IFRS-liikevoittoprosentin koko vuonna 2015 arvioitiin olevan pitkän aikavälin ei-IFRS-liikevoittoprosentin 8–11 %:n vaihteluvälin mukainen.
HERE	Liikevaihto koko vuonna 2015	Kasvua koko vuoteen 2014 verrattuna	
	Ei-IFRS-liikevoittoprosentti koko vuonna 2015	9–12 % (päivitys)	Perustuu muun muassa johtavaan markkina-asemaan, toimialan myönteiseen kehitykseen sekä lisääntyneeseen kustannustehokkuuden tavoitteluun. <u>Tämä on päivitys</u> aiempaan arvioon, jonka mukaan ei-IFRS-liikevoittoprosentin koko vuonna 2015 arvioitiin olevan 7–12.
Nokia Technologies	Liikevaihto koko vuonna 2015	Kasvua koko vuoteen 2014 verrattuna	Ei sisällä Samsungin kanssa käytävän välimiesmenettelyn odotettuun päätökseen liittyviä mahdollisia summia. Perustuu eri tekijöihin, joihin kuuluvat suuremmat investoinnit lisensointiaktiiviteetteihin, lisensoitaviin teknologioihin sekä liiketoiminnan mahdollistaviin tekijöihin, mukaan lukien tuotteen markkinoille tuonnin mahdollistava osaaminen, ja tekijöihin, jotka tähtäävät uusiin ja merkittäviin kasvumahdollisuuksiin pitkällä aikavälillä.
	Ei-IFRS-toimintakulut koko vuonna 2015	Noin vuoden 2014 viimeisen neljänneksen tasolla	
Nokia	Käyttöomaisuusinvestoinnit koko vuonna 2015	Noin 250 miljoonaa euroa (päivitys)	Liittyy ensisijaisesti Nokia Networksiin. <u>Tämä on päivitys</u> aiempaan arvioon, jonka mukaan käyttöomaisuusinvestointien arvioitiin olevan noin 200 miljoonaa euroa vuonna 2015.
	Rahoitustuotot ja -kulut koko vuonna 2015	Noin 160 miljoonaa euroa kuluja	Riippuen valuuttakurssimuutoksista ja korollisten velkojen määrästä
	Konsernin yhteiset toiminnot koko vuonna 2015	Noin 120 miljoonaa euroa	
	Ei-IFRS-toimintakulut		
	Arvioitu pitkän aikavälin efektiivinen verokanta	Noin 25 %	
Vuosittain maksettavat verot	Noin 250 miljoonaa euroa vuosittain, kunnes laskennalliset verosaamiset on täysin hyödynnetty	Voi vaihdella riippuen tuloksen jakautumisesta eri maiden välillä sekä lisenssituloista mahdollisesti maksettavien lähdeverojen määrästä	

## Nokia Networks

### Tulevaisuuden tietoliikenneoperaattoreiden teknologiakumppani

#### Toiminnalliset pääkohdat

##### Radio

Nokia Networksin LTE-sopimusten määrä jatkoi kasvuaan. Neljänneksellä solmittiin uusia sopimuksia kiinalaisen China Telecomin, intialaisen Bharti Airtelin ja venäläisen MegaFonin kanssa. Nokia Networks ilmoitti kehittävänsä Licensed Assisted Access (LTE-U) -toiminnallisuutta laajentaakseen T-Mobile USA:n pienten solujen käyttöönottoa ja esitteli nopeaa 5G-tiedonsiirtoa NTT DOCOMO, INC:n kanssa.

Tietoliikennetason pilvipalvelut ja ohjelmisto-ohjatut verkkoratkaisut

Nokia Networks lanseerasi Nokia Radio Cloudin, erittäin skaalautuvan, joustavan ja tehokkaan pilvipohjaisten verkkojen arkkitehtuurin, sekä allekirjoitti useita uusia verkon toimintojen virtualisointiin liittyviä sopimuksia, mukaan luettuna tietoliikennetason pilvipalvelujen kumppanuussopimuksen Orangen kanssa, ja yhtiöt toteuttivat menestyksekkäästi tietoliikennetason pilvipalvelun proof of concept -hankkeen.

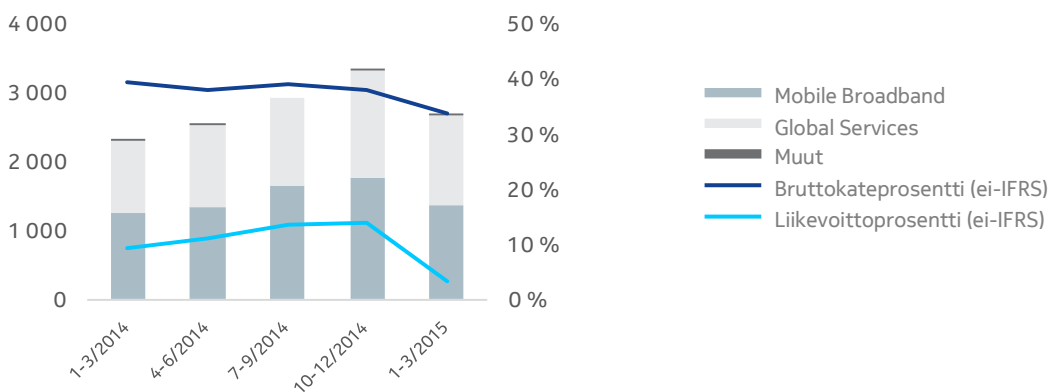
##### Global Services

Nokia Networks julkisti useita asiantuntijapalveluita tietoliikenneoperaattoreille, kuten ennakoivan verkon huoltopalvelun, Nokian paikkakohtaista kokemusta hyödyntävän verkon optimointipalvelun, Nokian monikerroksisen verkon optimointipalvelun sekä pilvikyvykkyyksien verifiointipalvelun.

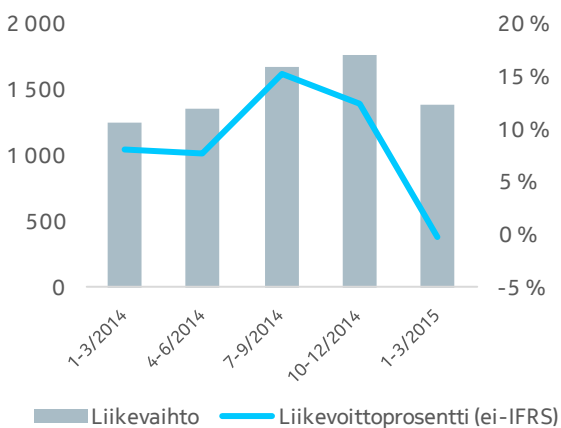
##### Analytiikka ja esineiden internet

Nokia Networks lanseerasi ennakoivan markkinoinnin konseptin, jossa tilannekohtaisia ja reaaliaikaisia asiakastietoja käytetään dynaamiseen segmentointiin ja markkinointiviestien kohdentamiseen. Nokia Networks ja Korea Telecom allekirjoittivat Memorandum of Understanding -sopimuksen esineiden internetin laboratorioista ja LTE-M-testauspaikasta.

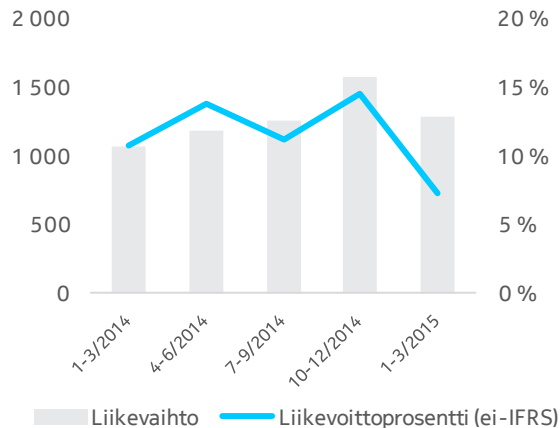
**Nokia Networks – Liikevaihto (EUR milj.)** **Kannattavuus**



**Mobile Broadband – Liikevaihto (EUR milj.)** **Kannattavuus**



**Global Services – Liikevaihto (EUR milj.)** **Kannattavuus**





## Taloudelliset pääkohdat<sup>1</sup>

Milj. EUR	1-3/2015	1-3/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 1-3/2014	10-12/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 10-12/2014
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>					
			5 %		-25 %
<b>Liikevaihto</b>	<b>2 673</b>	2 328	15 %	3 365	-21 %
Mobile Broadband	<b>1 381</b>	1 250	10 %	1 760	-22 %
Global Services	<b>1 291</b>	1 069	21 %	1 579	-18 %
Bruttokate (ei-IFRS)	<b>901</b>	922	-2 %	1 287	-30 %
<i>Bruttokateprosentti (ei-IFRS)</i>	<b>33,7 %</b>	39,6 %	-590pp	38,2 %	-450pp
Tutkimus- ja kehityskulut (ei-IFRS)	<b>-497</b>	-421	18 %	-487	2 %
Myynnin ja hallinnon kulut (ei-IFRS)	<b>-306</b>	-283	8 %	-336	-9 %
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut (ei-IFRS)	<b>-14</b>	-2		6	
<b>Liikevoitto (ei-IFRS)</b>	<b>85</b>	216	-61 %	470	-82 %
Mobile Broadband	<b>-3</b>	103		220	
Global Services	<b>94</b>	115	-18 %	230	-59 %
<i>Liikevoittoprosentti (ei-IFRS)</i>	<b>3,2 %</b>	9,3 %	-610pp	14,0 %	-1 080pp
<i>Mobile Broadband</i>	<b>-0,2 %</b>	8,2 %	-840pp	12,5 %	-1 270pp
<i>Global Services</i>	<b>7,3 %</b>	10,8 %	-350pp	14,6 %	-730pp

<sup>1</sup>Tulokset ovat raportoituja, ellei toisin mainittu.

## Taloudellisten pääkohtien tarkastelu

### Segmenttikohtainen liikevaihto

Mobile Broadband -segmentin osuus Nokia Networksin liikevaihdosta oli 52 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä verrattuna vuoden 2014 ensimmäiseen neljännekseen, jolloin sen osuus oli 54 %, sekä vuoden 2014 viimeiseen neljännekseen, jolloin sen osuus oli 52 %. Global Services -segmentin osuus Nokia Networksin liikevaihdosta oli 48 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä verrattuna vuoden 2014 ensimmäiseen neljännekseen, jolloin sen osuus oli 46 %, sekä vuoden 2014 viimeiseen neljännekseen, jolloin sen osuus oli 47 %.

### Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Nokia Networksin liikevaihdon 15 %:n kasvu vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti Global Services -segmentin ja vähäisemmässä määrin Mobile Broadband -segmentin liikevaihdon kasvusta.

Global Services -segmentin liikevaihto kasvoi 21 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Tämä johtui ensisijaisesti verkkojen asennuspalveluiden erityisen vahvasta kasvusta sekä vähäisemmässä määrin verkkojen suunnittelu- ja optimointipalveluiden sekä ylläpitopalveluiden kasvusta.

Mobile Broadband -segmentin liikevaihto kasvoi 10 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ensisijaisesti radioteknologioiden kasvun ansiosta. Erityisesti LTE-tekniikka kasvoi voimakkaasti. Tätä tasoitti osin runkoverkkoteknologioiden liikevaihdon lasku vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokia Networksin liikevaihto olisi kasvanut vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä 5 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

### Vertailu edelliseen neljännekseen

Nokia Networksin liikevaihdon 21 %:n lasku vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti sekä Mobile Broadband- että Global Services -segmenttien liikevaihdon laskusta sekä vähäisemmässä määrin noin 25 miljoonan euron kertaluonteisen patenttitulon puuttumisesta, joka vaikutti positiivisesti Nokia Networksin liikevaihtoon vuoden 2014 viimeisellä neljänneksellä.

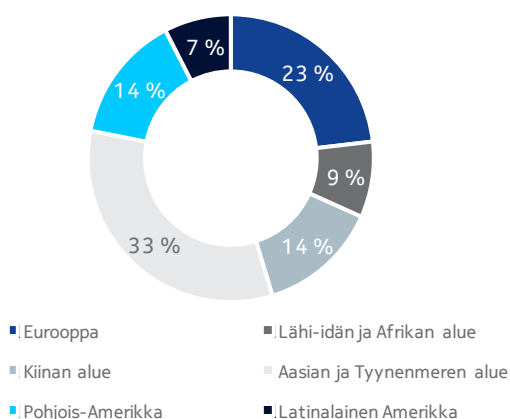


Mobile Broadband -segmentin liikevaihto laski 22 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti radio- ja runkoverkkoteknologioiden kausiluonteisesta myynnin vähenemisestä. Radioteknologioissa lasku johtui ensisijaisesti vanhempien radioteknologioiden ja vähäisemmässä määrin LTE-tekniikan myynnin laskusta.

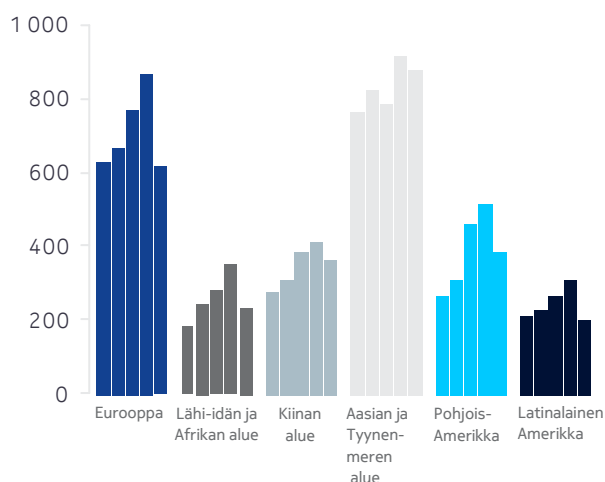
Global Services -segmentin liikevaihto laski 18 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti verkkojen asennuspalveluiden ja järjestelmäintegraatiopalveluiden kausiluonteisesta liikevaihdon laskusta sekä muiden palveluiden myynnin kausiluonteisesta vähenemisestä.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokia Networksin liikevaihto olisi laskenut vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä 25 % edelliseen neljännekseen verrattuna.

## Liikevaihto alueittain – 1-3/2015



## Liikevaihto alueittain (EUR milj.) – 1-3/2014 – 1-3/2015



Milj. EUR	1-3/2015	1-3/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 1-3/2014	10-12/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 10-12/2014
Eurooppa	618	630	-2 %	865	-29 %
Lähi-idän ja Afrikan alue	229	181	27 %	350	-35 %
Kiinan alue	363	277	31 %	413	-12 %
Aasian ja Tyynenmeren alue	876	766	14 %	915	-4 %
Pohjois-Amerikka	385	262	47 %	514	-25 %
Latinalainen Amerikka	201	211	-5 %	308	-35 %
<b>Yhteensä</b>	<b>2 673</b>	<b>2 328</b>	<b>15 %</b>	<b>3 365</b>	<b>-21 %</b>

## Liikevaihto alueittain

### Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Alueellisesti Nokia Networksin liikevaihto kasvoi Pohjois-Amerikassa 47 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 ensimmäiseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti Global Services -segmentin korkeammasta liikevaihdosta SAC Wirelesin ostosta saatu hyöty mukaan lukien. Nokia Networksin liikevaihdon kasvuun Pohjois-Amerikassa vaikutti vähäisemmässä määrin myös Mobile Broadband -segmentin korkeampi liikevaihto. Aasian ja Tyynenmeren alueella liikevaihto kasvoi 14 % johtuen ensisijaisesti Global Services -segmentin korkeammasta liikevaihdosta koko alueella, mitä osin tasoitti Mobile Broadband -segmentin liikevaihdon hienoinen lasku. Aasian ja Tyynenmeren alueella yleinen liikevaihdon kasvu johtui ensisijaisesti Mobile Broadband- ja Global Services -segmenttien korkeammasta liikevaihdosta Intiassa, mitä osin tasoitti Mobile Broadband -segmentin alhaisempi liikevaihto Japanissa.

Kiinan alueella liikevaihto kasvoi 31 %, mikä johtui Global Services -segmentin ja vähäisemmässä määrin Mobile Broadband -segmentin korkeammasta liikevaihdosta. Lähi-idässä ja Afrikassa liikevaihto kasvoi 27 %, mikä johtui sekä Mobile Broadband- että Global Services -segmentin korkeammasta liikevaihdosta. Latinalaisessa Amerikassa liikevaihto laski 5 %, mikä johtui sekä Global Services- että Mobile Broadband -segmentin alhaisemmasta liikevaihdosta. Yleinen liikevaihdon lasku Latinalaisessa Amerikassa johtui ensisijaisesti alhaisemmasta liikevaihdosta Brasiliassa, mitä osin tasoitti korkeampi liikevaihto Argentiinassa. Euroopassa liikevaihto laski 2 %, mikä johtui ensisijaisesti Global Services -segmentin alhaisemmasta liikevaihdosta. Yleinen liikevaihdon lasku Euroopassa johtui ensisijaisesti alhaisemmasta liikevaihdosta Saksassa, mitä osin tasoitti korkeampi liikevaihto Italiassa ja Venäjällä.

## Vertailu edelliseen neljännekseen

Alueellisesti Nokia Networksin liikevaihto laski Euroopassa 29 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 viimeiseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti sekä Mobile Broadband -segmentin että vähäisemmässä määrin Global Services -segmentin kausiluonteisesti alhaisemmasta liikevaihdosta. Yleinen liikevaihdon lasku Euroopassa johtui ensisijaisesti alhaisemmasta liikevaihdosta Venäjällä ja Saksassa. Pohjois-Amerikassa liikevaihto laski 25 % johtuen ensisijaisesti sekä Global Services- että Mobile Broadband -segmentin kausiluonteisesti alhaisemmasta liikevaihdosta ja kertaluonteisen patenttitulon puuttumisesta, joka vaikutti positiivisesti Nokia Networksin liikevaihtoon vuoden 2014 viimeisellä neljänneksellä. Lähi-idässä ja Afrikassa liikevaihto laski 35 %, mikä johtui ensisijaisesti sekä Global Services- että Mobile Broadband -segmentin kausiluonteisesti alhaisemmasta liikevaihdosta, erityisesti Lähi-idässä. Latinalaisessa Amerikassa liikevaihto laski 35 % johtuen ensisijaisesti sekä Global Services- että Mobile Broadband -segmentin kausiluonteisesti alhaisemmasta liikevaihdosta, erityisesti Kolumbiassa. Kiinan alueella liikevaihto laski 12 %, mikä johtui ensisijaisesti sekä Mobile Broadband -segmentin että vähäisemmässä määrin Global Services -segmentin kausiluonteisesti alhaisemmasta liikevaihdosta. Yleinen liikevaihdon lasku Kiinan alueella johtui ensisijaisesti alhaisemmasta liikevaihdosta Kiinassa, mitä osin tasoitti korkeampi liikevaihto Taiwanissa. Aasian ja Tyynenmeren alueella liikevaihto laski 4 %, mikä johtui ensisijaisesti sekä Mobile Broadband- että Global Services -segmentin kausiluonteisesti alhaisemmasta liikevaihdosta. Yleinen liikevaihdon lasku Aasian ja Tyynenmeren alueella johtui ensisijaisesti alhaisemmasta liikevaihdosta alueella, merkittävimmin Indonesiassa ja Australiassa, mitä osin tasoitti korkeampi liikevaihto Intiassa ja Japanissa.

## Ei-IFRS-liikevoitto

### Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Nokia Networksin ei-IFRS-liikevoiton lasku vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti Mobile Broadband -segmentistä ja vähäisemmässä määrin Global Services -segmentistä. Sekä Mobile Broadband- että Global Services -segmentin ei-IFRS-liikevoiton lasku vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti suuremmista ei-IFRS-toimintakuluista ja vähäisemmässä määrin alhaisemmasta ei-IFRS-bruttokatteesta.

Nokia Networksin ei-IFRS-bruttokateprosentti laski vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti ohjelmistojen pienentyneestä osuudesta ja verkkojen asennuspalveluiden kasvaneesta osuudesta myynnin kokonaisjakaumassa. Lisäksi Nokia Networksin ei-IFRS-bruttokateprosenttiin vaikuttivat negatiivisesti järjestelmäintegraatiopalveluiden alhaisempi ei-IFRS-bruttokateprosentti, uusien strategisten sopimusten lyhyen aikavälin vaikutuksiin liittyvät korkeammat kustannukset ja aiempaa haasteellisempi markkinatilanne. Korkean kateprosentin omaavan ohjelmistomyynnin osuus Nokia Networksin myynnin kokonaisjakaumassa oli noin 5 prosenttiyksikköä pienempi vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä verrattuna vuoden 2014 ensimmäiseen neljännekseen.

Mobile Broadband -segmentin vähäinen ei-IFRS-bruttokateprosentin lasku vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti runkoverkkoteknologioiden alhaisemmasta ei-IFRS-bruttokatteesta, mitä osin tasoitti radioteknologioiden korkeampi ei-IFRS-bruttokate. Runkoverkkoteknologioiden alhaisempi ei-IFRS-bruttokate liittyi ensisijaisesti ohjelmistojen myynnin vähenemiseen. Lisäksi Mobile Broadband -segmentin ei-IFRS-bruttokatteeseen vaikuttivat negatiivisesti uusien strategisten sopimusten lyhyen aikavälin vaikutuksiin liittyvät korkeammat kustannukset ja aiempaa haasteellisempi markkinatilanne.

Global Services -segmentin vähäinen ei-IFRS-bruttokateprosentin lasku vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti suotuisan alueellisen jakauman puuttumisesta, joka vaikutti positiivisesti järjestelmäintegraatiopalveluiden tulokseen vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä. Tätä tasoitti osin verkkojen ylläpitopalveluiden korkeampi ei-IFRS-bruttokate.

Nokia Networksin tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulujen kasvu vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti lisääntyneistä sijoituksista LTE-, 5G- ja

pilvipalveluteknikoihin. Nokia Networksin myynnin ja hallinnon ei-IFRS-kulut kasvoivat vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna pääasiassa suurempien henkilöstökulujen vuoksi.

Nokia Networksin muut ei-IFRS-tuotot ja -kulut olivat 14 miljoonaa euroa kuluja vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä, kun ne vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä olivat 2 miljoonaa euroa kuluja. Nokia Networksin muiden ei-IFRS-tuottojen ja -kulujen muutos vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti valuuttakurssisuojaukseen liittyvistä tappioista.

Valuuttakurssien vaihteluilla oli merkittävä positiivinen vaikutus ei-IFRS-bruttokatteeseen ja merkittävä negatiivinen vaikutus ei-IFRS-toimintakuluihin vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mistä aiheutui vähäinen positiivinen nettovaikutus ei-IFRS-liikevoittoon vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä.

## Vertailu edelliseen neljännekseen

Nokia Networksin ei-IFRS-liikevoiton lasku vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti sekä Mobile Broadband- että Global Services -segmentistä ja noin 25 miljoonan euron kertaluonteisen patenttitulon puuttumisesta, joka vaikutti positiivisesti Nokia Networksin ei-IFRS-liikevoittoon vuoden 2014 viimeisellä neljänneksellä. Mobile Broadband -segmentin vähäinen ei-IFRS-liiketappio vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti alhaisemmasta ei-IFRS-bruttokatteesta. Global Services -segmentin ei-IFRS-liikevoiton lasku johtui pääasiassa alhaisemmasta ei-IFRS-bruttokatteesta.

Nokia Networksin ei-IFRS-bruttokateprosentti laski vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtuen ensisijaisesti uusien strategisten sopimusten lyhyen aikavälin vaikutuksesta, ohjelmistojen pienentyneestä osuudesta myynnin kokonaisjakaumassa sekä noin 25 miljoonan euron kertaluonteisen patenttitulon puuttumisesta, joka vaikutti positiivisesti vuoden 2014 viimeisen neljänneksen tulokseen. Korkean kateprosentin omaavan ohjelmistomyynnin osuus Nokia Networksin myynnin kokonaisjakaumassa oli noin 2 prosenttiyksikköä pienempi vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä verrattuna vuoden 2014 viimeiseen neljännekseen.

Mobile Broadband -segmentin ei-IFRS-bruttokatteiden lasku vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti uusien strategisten sopimusten lyhyen aikavälin vaikutuksiin liittyvistä korkeista kustannuksista, etenkin ohjelmistojen myynnin vähenemiseen liittyvästä runkoverkkoteknologioiden alhaisemmasta ei-IFRS-bruttokatteesta, radioteknologioiden alhaisemmasta ei-IFRS-bruttokatteesta ja aiempaa haastavammasta markkinatilanteesta.

Global Services -segmentin ei-IFRS-bruttokatteiden lasku vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti järjestelmäintegraatiopalveluiden sekä verkkojen asennus- ja ylläpitopalveluiden alhaisemmasta ei-IFRS-bruttokatteesta.

Nokia Networksin tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulujen kasvu vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti lisääntyneistä sijoituksista LTE-, 5G- ja pilvipalveluteknikoihin. Nokia Networksin myynnin ja hallinnon ei-IFRS-kulut laskivat vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti tietotekniikan, taloushallinnon ja markkinoinnin projekteihin liittyvien kulujen pienentymisestä.

Nokia Networksin muut ei-IFRS-tuotot ja -kulut olivat 14 miljoonaa euroa kuluja vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä, kun ne vuoden 2014 viimeisellä neljänneksellä olivat 6 miljoonaa euroa tuottoja. Nokia Networksin muiden ei-IFRS-tuottojen ja -kulujen muutos vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti valuuttakurssisuojaukseen liittyvistä tappioista.

Valuuttakurssien vaihteluilla oli positiivinen vaikutus ei-IFRS-bruttokatteeseen ja negatiivinen vaikutus ei-IFRS-toimintakuluihin vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna, mistä aiheutui vähäinen negatiivinen nettovaikutus ei-IFRS-liikevoittoon vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä.

## HERE

### Tavoitteena tulevaisuuden kartta paikkatiedon lähteenä

#### Toiminnalliset pääkohdat

##### Autoteollisuus

HERE ja BMW AG julkistivat verkkoyhteyksiä hyödyntävän ajokokemuksen luomiseen tähtäävän yhteistyönsä ja esittelivät sen ensimmäisiä tuloksia tammikuussa 2015 Consumer Electronics Show -tapahtumassa.

Jaguar Land Rover lanseerasi uuden Jaguar XF -mallin, ensimmäisen kaupallisen ajoneuvon, jossa on käytössä HERE Auto, HERE:n kokonaisvaltainen ja älykäs pilvipalveluita hyödyntävä navigaatiojärjestelmä. HERE yhdisti älykkäät sijaintipalveluteknologiat suoraan ajoneuvon kojelautaan ja kehitti niiden kanssa yhteensopivat Jaguarin älypuhelinsovellukset. Ratkaisu on mukana myös tulevaisuuden Jaguar Land Rover -ajoneuvoissa.

##### Yrityksille suunnatut palvelut

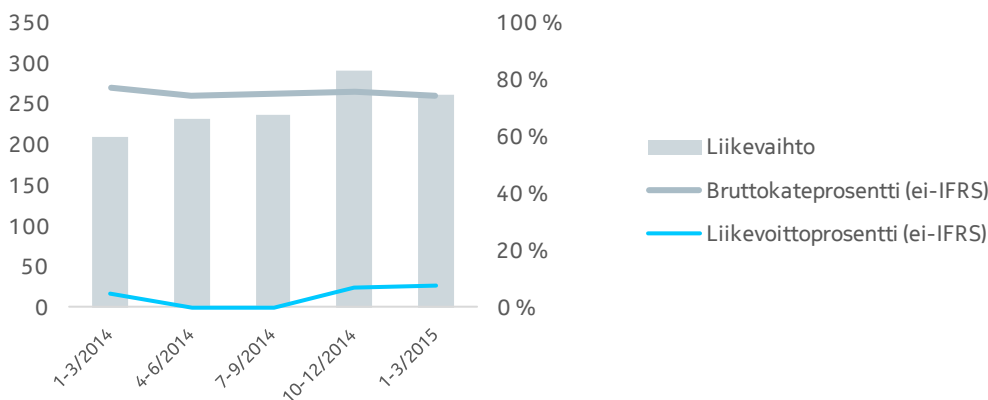
HERE julkisti päivityksen HERE Mobile SDK -pakettiin. Yritykset voivat lisensoida paketin kehittääkseen omia sovelluksiaan, jotka käyttävät HERE:n karttoja ja paikkatietopalveluja. HERE laajensi myös ajoneuvokalustoa ja rekkoja koskevaa valikoimaansa julkistamalla muun muassa ranskalaisen La Girafen kanssa tekemänsä yksinoikeudellisen viiden vuoden sopimuksen sillankorkeustietojensa integroimisesta sekä lisäsi Italian tietullisovellusten tarjontaan.

##### Kuluttajille suunnatut palvelut

HERE lanseerasi iPhone-käyttäjille suunnatun HERE-karttasovelluksen, joka on ladattavissa ilmaiseksi App Store -sovelluskaupasta.

HERE julkaisi viime vuonna beetaversiona julkaisemastaan Android-puhelimille tarkoitettua karttasovelluksestaan uuden version, joka sisältää joitakin merkittäviä parannuksia, uusia ominaisuuksia ja virhekorjauksia.

#### Liikevaihto (EUR milj.)



#### Taloudelliset pääkohdat<sup>1</sup>

Milj. EUR	1-3/2015	1-3/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 1-3/2014	10-12/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 10- 12/2014
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>					
<b>Liikevaihto</b>	<b>261</b>	209	25 %	292	-11 %
Uudet lisenssit autojen navigointijärjestelmiä varten (milj. yks.)	<b>3,6</b>	2,8	29 %	3,9	-8 %
Bruttokate (ei-IFRS)	<b>194</b>	162	20 %	222	-13 %
<b>Bruttokateprosentti (ei-IFRS)</b>	<b>74 %</b>	77,5 %	-320pp	76,0 %	-170pp
Tutkimus- ja kehityskulut (ei-IFRS)	<b>-128</b>	-117	9 %	-148	-14 %
Myynnin ja hallinnon kulut (ei-IFRS)	<b>-48</b>	-37	30 %	-53	-9 %
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut (ei-IFRS)	<b>0</b>	1		0	
<b>Liikevoitto (ei-IFRS)</b>	<b>19</b>	10	90 %	20	-5 %
<b>Liikevoittoprosentti (ei-IFRS)</b>	<b>7,3%</b>	4,8%	250pp	6,8 %	50pp

<sup>1</sup>Tulokset ovat raportoituja, ellei toisin mainittu.

## Taloudellisten pääkohtien tarkastelu

### Liikevaihto

Myynti autoteollisuuden asiakkaille oli reilusti yli 50 % HEREn liikevaihdosta vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä samoin kuin vuoden 2014 ensimmäisellä ja viimeisellä neljänneksellä.

#### Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

HEREn liikevaihto kasvoi 25 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtuen ensisijaisesti kasvaneesta myynnistä autoteollisuuden asiakkaille, Microsoftin kasvaneesta merkityksestä HEREn palveluiden lisensoijana sekä vähäisemmässä määrin kasvaneesta myynnistä yritysasiakkaille ja henkilökohtaisten navigointilaitteiden käyttäjille. Tätä tasoitti osin alhaisempi myynnin tuloutus liittyen entisen Devices & Services -liiketoimintamme älypuhelin myyntiin. Lisäksi HEREn liikevaihtoon vaikutti vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 ensimmäiseen neljännekseen verrattuna negatiivisesti se, että hyöty erään sopimuksen muuntamisesta pysyväksi lisenssiksi jäi puuttumaan.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta HEREn kokonaisliikevaihto olisi kasvanut vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä 17 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

#### Vertailu edelliseen neljännekseen

HEREn liikevaihto laski 11 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtuen ensisijaisesti kausiluonteisesti vähäisemmästä myynnistä henkilökohtaisten navigointilaitteiden ja autoteollisuuden asiakkaille. Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta HEREn kokonaisliikevaihto olisi vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä laskenut 14 % edelliseen neljännekseen verrattuna.

#### Uudet lisenssit ajoneuvojen navigointijärjestelmiä varten

HERE myi 3,6 miljoonaa uutta lisenssiä autojen navigointijärjestelmiä varten vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä, kun myytyjen lisenssien määrä oli 2,8 miljoonaa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä ja 3,9 miljoonaa vuoden 2014 viimeisellä neljänneksellä. Autoteollisuudelle myytyjen lisenssien määrä kasvoi vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtuen ensisijaisesti autojen navigointijärjestelmien yleistymisestä ja autojen myynnin kasvusta. Autoteollisuudelle myytyjen lisenssien määrä laski vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna ensisijaisesti kausiluonteisista syistä.

### Ei-IFRS-liikevoitto

#### Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

HEREn ei-IFRS-liikevoiton kasvu vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti suuremmasta ei-IFRS-bruttokatteesta, mitä osin tasoittivat korkeammat ei-IFRS-toimintakulut. HEREn tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulut kasvoivat vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtuen ensisijaisesti suuremmista investoinneista valikoituihin kasvualueisiin, mukaan lukien korkeammat tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulut Medio-yritysoston yhteydessä, joka saatiin päätökseen 2.7.2014. Tätä tasoittivat osittain kustannussäästöt, jotka liittyivät tiettyjen korkeamman riskin omaavien pitkän aikavälin kasvumahdollisuuksiin liittyvien investointien supistamiseen. HEREn myynnin ja hallinnon ei-IFRS-kulut kasvoivat vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtuen ensisijaisesti korkeammista liiketoimintaa tukevista kuluista.

Valuuttakurssien vaihteluilla oli merkittävä positiivinen vaikutus ei-IFRS-bruttokatteeseen ja merkittävä negatiivinen vaikutus ei-IFRS-toimintakuluihin vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mistä aiheutui vähäinen positiivinen nettovaikutus ei-IFRS-liikevoittoon vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä.

#### Vertailu edelliseen neljännekseen

HEREn ei-IFRS-liikevoiton lasku vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti pienemmästä ei-IFRS-bruttokatteesta, mitä osin tasoittivat alhaisemmat ei-IFRS-toimintakulut. HEREn tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulut laskivat vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtuen ensisijaisesti kustannussäästöistä, jotka liittyivät investointien supistamisesta tiettyihin korkeamman riskin omaaviin pitkän aikavälin kasvumahdollisuuksiin, mitä osin tasoittivat suuremmat investoinnit valikoituihin kasvualueisiin. HEREn myynnin ja hallinnon ei-IFRS-kulut laskivat vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen

neljänneksen verrattuna johtuen ensisijaisesti kausiluonteisesti alhaisemmista markkinoinnin kuluista, mitä osin tasoittivat korkeammat liiketoimintaa tukevat kulut.

Valuuttakurssien vaihteluilla oli positiivinen vaikutus ei-IFRS-bruttokatteeseen ja negatiivinen vaikutus ei-IFRS-toimintakuluihin vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljänneeseen verrattuna, mistä aiheutui vähäinen positiivinen nettovaikutus ei-IFRS-liikevoittoon vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä.

## Nokia Technologies

Nykyisten vahvuuksien hyödyntäminen ja innovoinnin jatkaminen uudistumisen ja kasvun tukemiseksi

### Toiminnalliset pääkohdat

#### Lisensointi

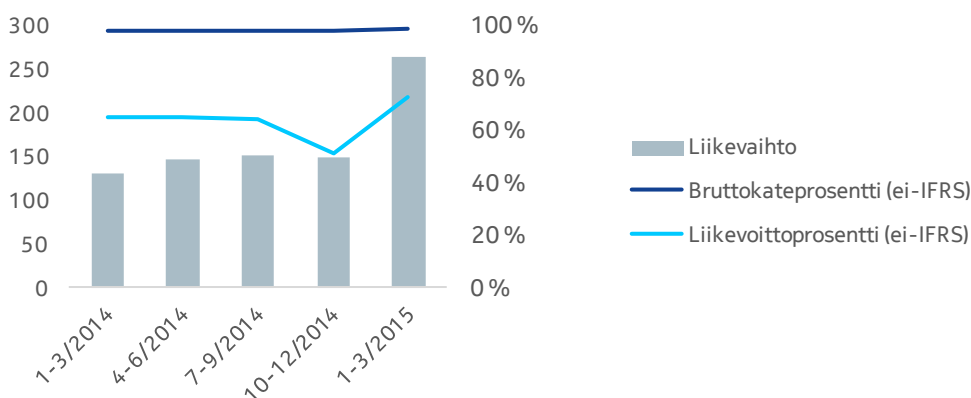
Nokia N1 Android -tabletin myynti aloitettiin Kiinassa tammikuun 2015 lopussa. Nokia N1 -tabletin tuo markkinoille ODM-kumppani (alkuperäinen laitevalmistajakumppani), joka lisensoi tabletissa käytettävän Nokia-tuotemerkin, Z Launcher -ohjelmiston ja teollisen muotoilun ja vastaa laitteen valmistuksesta, myynnistä sekä jakelusta.

#### Hautomo

Nokia Technologies on toiminut johtavassa roolissa H.265/HEVC-pakkauksenhallinnalla pakattavissa kuvissa ja kuvasarjoissa (esim. valokuvapurskeet) käytetyn kuvatieostomuodon standardoinnissa. Tekniset ominaisuudet on nyt viimeistelty, ja määrittystekstin on määrä valmistua heinäkuussa 2015. Kyseinen tiedostomuoto pienentää tiedostokokoa merkittävästi esim. aiempaan JPEG-muotoon verrattuna ja tarjoaa runsaasti erilaisia ominaisuuksia uuden ajan valokuvaamiseen, kuten purskevalokuviin.

#### Liikevaihto (EUR milj.)

#### Kannattavuus



### Taloudelliset pääkohdat<sup>1</sup>

Milj. EUR	1-3/2015	1-3/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 1-3/2014	10-12/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 10-12/2014
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>			96 %		75 %
<b>Liikevaihto</b>	<b>266</b>	131	103 %	149	79 %
Bruttokate (ei-IFRS)	<b>264</b>	129	105 %	147	80 %
<b>Bruttokateprosentti (ei-IFRS)</b>	<b>99,2 %</b>	98,5 %	70pp	98,7%	50pp
Tutkimus- ja kehityskulut (ei-IFRS)	<b>-50</b>	-32	56 %	-45	11 %
Myynnin ja hallinnon kulut (ei-IFRS)	<b>-21</b>	-8	163 %	-24	-13 %
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut (ei-IFRS)	<b>1</b>	-2		-1	
<b>Liikevoitto (ei-IFRS)</b>	<b>193</b>	86	124 %	77	151 %
<b>Liikevoittoprosentti (ei-IFRS)</b>	<b>72,6%</b>	65,6%	700pp	51,7%	2 090pp

<sup>1</sup>Tulokset ovat raportoituja, ellei toisin mainittu.



## Taloudellisten pääkohtien tarkastelu

### Liikevaihto

#### Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihto kasvoi 103 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti kahdesta syystä. Ensinnäkin noin kaksi kolmasosaa Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihdon kasvusta vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna liittyi kertaluonteisiin olemassa olevien sopimusten jaksotetun liikevaihdon lisäyksiin, aiemmin divestoituihin immateriaalioikeuksiin liittyviin tulo-osuuksiin ja vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä divestoituihin immateriaalioikeuksiin. Toiseksi noin yksi kolmasosa Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihdon kasvusta vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna liittyi olemassa olevilta lisenssinsaaajilta saatuihin korkeampiin patenttituloihin, mihin sisältyi Microsoftin kasvanut merkitys Nokian patenttien lisenssinsaaajana sen jälkeen, kun olennaisilta osin koko Nokian Devices & Services -liiketoiminta myytiin Microsoftille.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihto olisi kasvanut vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä 96 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Nokia Technologies -liiketoiminnan vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen liikevaihto sisältää myyntituottoa kaikista lisensointineuvotteluista, -oikeudenkäynneistä ja -välimiesmenettelyistä siinä määrin kuin uskomme tällä hetkellä vaadittavan, mutta se ei muodosta ennustetta käynnissä olevien lisensointiprojektien todennäköisestä tulevasta lopputuloksesta.

#### Vertailu edelliseen neljännekseen

Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihdon kasvu 79 %:lla vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 viimeiseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti kahdesta syystä. Ensinnäkin noin 80 % Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihdon kasvusta vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna liittyi kertaluonteisiin olemassa olevien sopimusten jaksotetun liikevaihdon lisäyksiin, aiemmin divestoituihin immateriaalioikeuksiin liittyviin tulo-osuuksiin ja vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä divestoituihin immateriaalioikeuksiin. Toiseksi noin 20 % Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihdon kasvusta vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 viimeiseen neljännekseen verrattuna liittyi suurempiin patenttituloihin olemassa olevilta lisenssinhaltijoilta.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihto olisi kasvanut vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä 75 % edelliseen neljännekseen verrattuna.

Nokia Technologies -liiketoiminnan vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen liikevaihto sisältää myyntituottoa kaikista lisensointineuvotteluista, -oikeudenkäynneistä ja -välimiesmenettelyistä siinä määrin kuin uskomme tällä hetkellä vaadittavan, mutta se ei muodosta ennustetta käynnissä olevien lisensointiprojektien todennäköisestä tulevasta lopputuloksesta.

### Ei-IFRS-liikevoitto

#### Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Nokia Technologies -liiketoiminnan ei-IFRS-liikevoiton kasvu vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti korkeammasta ei-IFRS-bruttokatteesta, mitä osin tasoittivat korkeammat ei-IFRS-toimintakulut.

Nokia Technologies -liiketoiminnan tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulujen kasvu vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti investoinneista liiketoimiin, jotka tähtäävät uusiin ja merkittäviin pitkäaikaisiin kasvumahdollisuuksiin, sekä korkeammista patenttiportfoliokuluista. Nokia Technologies -liiketoiminnan myynnin ja hallinnon ei-IFRS-kulut kasvoivat vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti odotettavissa ja käynnissä oleviin patenttilisensointitapauksiin liittyvistä lisääntyneistä aktiviteeteista ja vähäisemmässä määrin korkeammista liiketoimintaa tukevista kuluista.

Valuuttakurssien vaihtelu vaikutti positiivisesti ei-IFRS-bruttokatteeseen ja negatiivisesti ei-IFRS-toimintakuluihin vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, jolloin nettovaikutus ei-IFRS-liikevoittoon oli positiivinen.

## Vertailu edelliseen neljännekseen

Nokia Technologies -liiketoiminnan ei-IFRS-liikevoiton kasvu vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti suuremmasta ei-IFRS-bruttokatteesta, mitä osin tasoittivat korkeammat ei-IFRS-toimintakulut.

Nokia Technologies -liiketoiminnan tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulujen kasvu vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti investoinneista liiketoimiin, jotka tähtäävät uusiin ja merkittäviin pitkäaikaisiin kasvumahdollisuuksiin. Nokia Technologies -liiketoiminnan myynnin ja hallinnon ei-IFRS-kulut pienenevät vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtuen ensisijaisesti kertaluonteisten konsultointikulujen puuttumisesta, jotka vaikuttivat negatiivisesti vuoden 2014 viimeisen neljänneksen tulokseen.

Valuuttakurssien vaihtelu vaikutti positiivisesti ei-IFRS-bruttokatteeseen ja negatiivisesti ei-IFRS-toimintakuluihin vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 viimeiseen neljännekseen verrattuna, jolloin nettovaikutus ei-IFRS-liikevoittoon oli positiivinen.

Nokia

Näkymät

Networks

HERE

Technologies

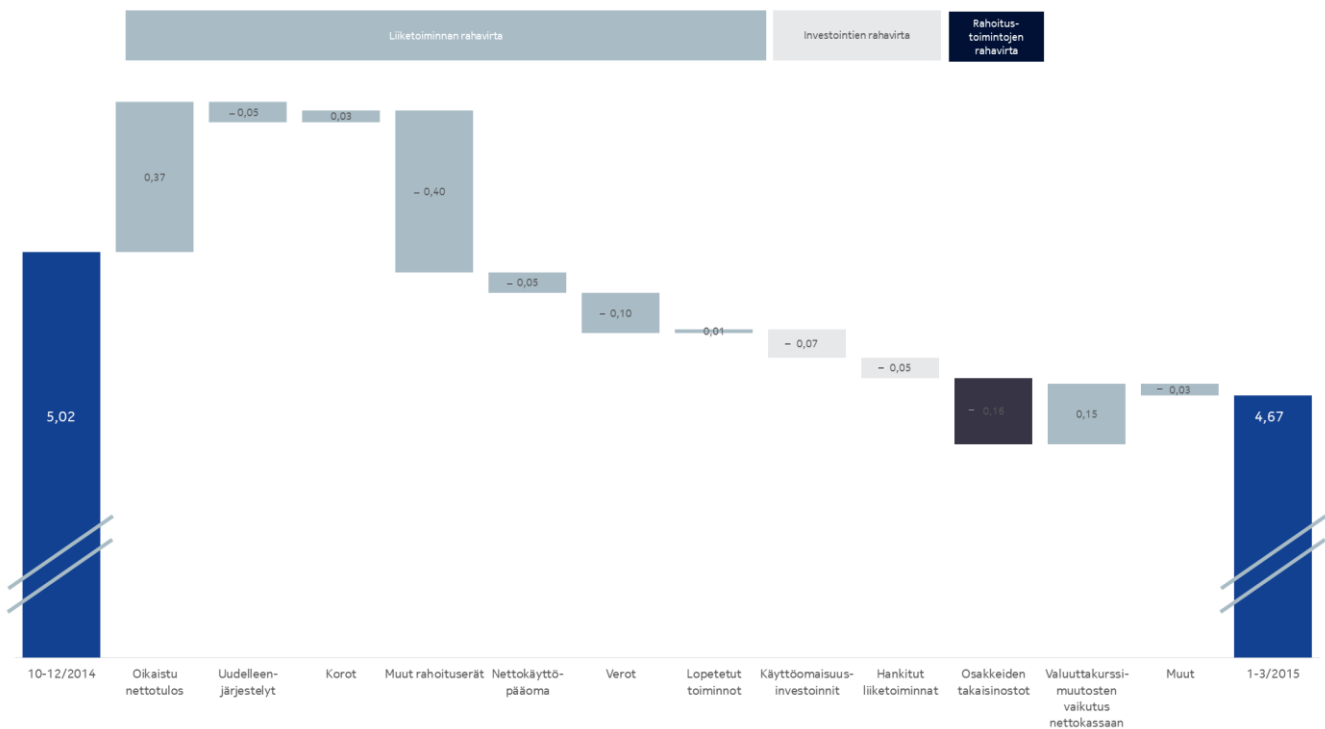
Kassa ja  
kassavirta

Vuoden alusta

Taulukko-osa

# Kassa ja kassavirta

Nokia-konsernin nettokassan ja muiden likvidien varojen muutos (miljardia euroa)



Milj. EUR	31.3.2015	31.3.2014	Muutos 31.3.2015 vs. 31.3.2014	31.12.2014	Muutos 31.3.2015 vs. 31.12.2014
Kassa ja muut likvidit varat	7 516	6 859	10 %	7 715	-3 %
Nettokassa ja muut likvidit varat <sup>1</sup>	4 672	2 075	125 %	5 023	-7 %

<sup>1</sup>Kassa ja muut likvidit varat vähennettynä korollisilla veloilla.

Vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä Nokian kassa ja muut likvidit varat vähenivät 199 miljoonalla eurolla, ja Nokian nettokassa ja muut likvidit varat vähenivät 351 miljoonalla eurolla verrattuna vuoden 2014 viimeiseen neljännekseen.

Valuuttakursseilla oli noin 150 miljoonan euron positiivinen vaikutus bruttokassaan ja noin 150 miljoonan euron positiivinen vaikutus nettokassaan.

Edelliseen neljännekseen verrattuna nettokassaan ja muihin likvideihin varoihin vaikuttivat seuraavat tekijät:

Vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä liiketoiminnan nettorahavirta oli 199 miljoonaa euroa. Nokian oikaistu nettotulos ennen nettokäyttöpääoman muutoksia oli 370 miljoonaa euroa vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä. Nokialla oli vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä Nokia Networks osalta noin 50 miljoonaa euroa uudelleenjärjestelyihin liittyvää ulosmenevää rahavirtaa. Tämä pois luettuna Nokian nettokäyttöpääomassa oli noin 50 miljoonaa euroa ulosmenevää rahavirtaa, kun saamisten vähenemisen positiivinen vaikutus tasoitti osin lyhytaikaisten velkojen vähenemisen negatiivista vaikutusta. Lisäksi Nokialla oli a) noin 30 miljoonaa euroa sisään tulevaa rahavirtaa, joka liittyi nettorahoitustuottoihin ja -kuluihin, b) noin 400 miljoonaa euroa ulosmenevää rahavirtaa, joka liittyi ensisijaisesti valuuttakurssivaihteluiden vaikutuksiin koskien valuuttasuojauksia ja tasetta, sekä c) noin 100 miljoonaa euroa veroihin liittyvää ulosmenevää rahavirtaa. Nokialla oli vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä lisäksi yhteensä noin 10 miljoonaa euroa sisään tulevaa rahavirtaa, joka liittyi lopetettujen toimintojen nettokäyttöpääomaan ja veroihin.

Vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä Nokian investointien nettorahavirta oli negatiivinen, mikä liittyi ensisijaisesti noin 70 miljoonan euron käyttöomaisuusinvestointeihin ja 50 miljoonan euron suuruisiin, neljänneksen aikana loppuunsaatettuihin yritysostoihin. Vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen ulosmenevät rahavirrat liittyen rahoituksen nettorahavirtaan muodostuivat ensisijaisesti osakkeiden takaisinostoista, joiden kokonaissumma neljänneksen aikana oli noin 160 miljoonaa euroa.

## Nokian tuloskehitys vuoden 2015 alusta

Seuraavassa tarkastellaan Nokia-konsernin raportoituja tuloksia vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä. Näihin sisältyvät Nokian kolmen liiketoiminnan – Nokia Networksin, HEREn ja Nokia Technologiesin – sekä konsernin yhteisten toimintojen tulokset. Vertailuluvut ovat vuoden 2014 ensimmäiseltä ja viimeiseltä neljännekseltä, ellei toisin mainittu.

Milj. EUR	1-3/2015	1-3/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 1-3/2014
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>			
<b>Liikevaihto</b>	<b>3 196</b>	2 664	20 %
Nokia Networks	<b>2 673</b>	2 328	15 %
HERE	<b>261</b>	209	25 %
Nokia Technologies	<b>266</b>	131	103 %
<i>Bruttokateprosentti</i>	<b>42,5 %</b>	45,5 %	-300pp
<b>Liikevoitto</b>	<b>237</b>	242	-2 %
Nokia Networks	<b>65</b>	179	-64 %
HERE	<b>11</b>	-3	
Nokia Technologies	<b>192</b>	83	131 %
Group Common Functions	<b>-31</b>	-17	
<i>Liikevoittoprosentti</i>	<b>7,4 %</b>	9,1 %	-170pp
Rahoitustuotot ja -kulut	<b>-20</b>	-74	-73 %
Tuloverot	<b>-56</b>	-58	-3 %
Tulos	<b>181</b>	110	65 %
Osakekohtainen tulos, laimennettu, euroa	<b>0,05</b>	0,03	67 %

### Liikevaihto

Nokian liikevaihto vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä kasvoi 20 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokian liikevaihto olisi kasvanut vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä 11 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Nokian liikevaihdon kasvu vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti Nokia Networksin ja Nokia Technologies -liiketoiminnan sekä vähäisemmässä määrin HEREn liiketoiminnan korkeammasta liikevaihdosta.

### Liikevoitto

Nokian liikevoitto laski 2 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtuen ensisijaisesti Nokia Networksin liikevoiton laskusta, mitä osin tasoitti Nokia Technologies -liiketoiminnan sekä vähäisemmässä määrin HEREn liikevoiton kasvu.

Nokian muut tuotot ja kulut olivat 25 miljoonaa euroa kuluja vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä, kun ne vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä olivat 3 miljoonaa euroa kuluja. Nokian muut tuotot ja kulut kasvoivat vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti konsernin yhteisten toimintojen muiden tuottojen laskusta.

### Tulos

Osakkuusyhtiöiden tuloksen osuus vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä sisältää noin 25 miljoonan euron aikaisempien kausien oikaisun. Nokia on aiemmin kirjannut osakkuusyhtiön tulokset jälkikäteen, sillä ne ovat olleet merkitykseltään vähäisiä. Yksikön tuottojen kasvun johdosta vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen tuloksessa näkyvät summat olisi tullut kirjata vuoden 2014 viimeiselle neljännekselle.

Nokian tulos kasvoi 65 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti pienemmistä rahoituskuluista sekä yllä mainitusta noin 25 miljoonan euron aikaisempien kausien oikaisusta.

## Nokia Networks

Milj. EUR	1-3/2015	1-3/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 1-3/2014
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>			
			5 %
<b>Liikevaihto</b>	<b>2 673</b>	2 328	15 %
Mobile Broadband	1 381	1 250	10 %
Global Services	1 291	1 069	21 %
Bruttokate	899	922	-2 %
<i>Bruttokateprosentti</i>	<i>33,6 %</i>	<i>39,6 %</i>	<i>-600pp</i>
Tutkimus- ja kehityskulut	-504	-433	16 %
Myyntin ja hallinnon kulut	-316	-293	8 %
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	-14	-17	
<b>Liikevoitto</b>	<b>65</b>	179	-64 %
Mobile Broadband	-3	103	
Global Services	94	115	-18 %
<i>Liikevoittoprosentti</i>	<i>2,4 %</i>	<i>7,7 %</i>	<i>-530pp</i>
<i>Mobile Broadband</i>	<i>-0,2 %</i>	<i>8,2 %</i>	<i>-840pp</i>
<i>Global Services</i>	<i>7,3 %</i>	<i>10,8 %</i>	<i>-350pp</i>

### Segmenttikohtainen liikevaihto

Mobile Broadband -segmentin osuus Nokia Networksin liikevaihdosta oli 52 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä verrattuna vuoden 2014 ensimmäiseen neljännekseen, jolloin sen osuus oli 54 %. Global Services -segmentin osuus Nokia Networksin liikevaihdosta oli 48 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä verrattuna vuoden 2014 ensimmäiseen neljännekseen, jolloin sen osuus oli 46 %.

Nokia Networksin liikevaihdon 15 %:n kasvu vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti Global Services -segmentin ja vähäisemmässä määrin Mobile Broadband -segmentin liikevaihdon kasvusta.

Global Services -segmentin liikevaihto kasvoi 21 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ensisijaisesti verkkojen asennuspalveluiden erityisen vahvan kasvun sekä vähäisemmässä määrin verkkojen suunnittelu- ja optimointipalveluiden sekä ylläpitopalveluiden kasvun ansiosta.

Mobile Broadband -segmentin liikevaihto kasvoi 10 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ensisijaisesti radioteknologioiden kasvun ansiosta. Erityisesti LTE-teknikka kasvoi voimakkaasti. Tätä tasoitti osin runkoverkkoteknologioiden liikevaihdon lasku vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokia Networksin liikevaihto olisi kasvanut vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä 5 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

### Liikevaihto alueittain

Milj. EUR	1-3/2015	1-3/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 1-3/2014
Eurooppa	618	630	-2 %
Lähi-idän ja Afrikan alue	229	181	27 %
Kiinan alue	363	277	31 %
Aasian ja Tyynenmeren alue	876	766	14 %
Pohjois-Amerikka	385	262	47 %
Latinalainen Amerikka	201	211	-5 %
<b>Yhteensä</b>	<b>2 673</b>	2 328	<b>15 %</b>

Alueellisesti Nokia Networksin liikevaihto kasvoi Pohjois-Amerikassa 47 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 ensimmäiseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti Global Services -segmentin korkeammasta liikevaihdosta SAC Wirelesin ostosta saatu hyöty mukaan lukien. Nokia Networksin liikevaihdon kasvuun Pohjois-Amerikassa vaikutti hieman vähäisemmässä määrin myös Mobile Broadband -segmentin korkeampi liikevaihto. Aasian ja Tyynenmeren alueella liikevaihto kasvoi 14 % johtuen ensisijaisesti Global Services -segmentin korkeammasta liikevaihdosta koko alueella, mitä osin tasoitti Mobile Broadband -segmentin liikevaihdon hienoinen lasku. Aasian ja Tyynenmeren alueella yleinen liikevaihdon kasvu johtui ensisijaisesti Mobile Broadband- ja Global Services -segmenttien korkeammasta liikevaihdosta Intiassa, mitä osin tasoitti Mobile Broadband -segmentin alhaisempi liikevaihto Japanissa. Kiinan alueella liikevaihto kasvoi 31 %, mikä johtui Global Services -segmentin ja vähäisemmässä määrin Mobile Broadband -segmentin korkeammasta liikevaihdosta. Lähi-idässä ja Afrikassa liikevaihto kasvoi 27 %, mikä johtui sekä Mobile Broadband- että Global Services -segmentin korkeammasta liikevaihdosta. Latinalaisessa Amerikassa liikevaihto laski 5 %, mikä johtui sekä Global Services- että Mobile Broadband -segmentin alhaisemmasta liikevaihdosta. Yleinen liikevaihdon lasku Latinalaisessa Amerikassa johtui ensisijaisesti alhaisemmasta liikevaihdosta Brasiliassa, mitä osin tasoitti korkeampi liikevaihto Argentiinassa. Euroopassa liikevaihto laski 2 %, mikä johtui ensisijaisesti Global Services -segmentin alhaisemmasta liikevaihdosta. Yleinen liikevaihdon lasku Euroopassa johtui ensisijaisesti alhaisemmasta liikevaihdosta Saksassa, mitä osin tasoitti korkeampi liikevaihto Italiassa ja Venäjällä.

## Liikevoitto

Nokia Networksin liikevoiton lasku vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti Mobile Broadband -segmentistä ja vähäisemmässä määrin Global Services -segmentistä. Sekä Mobile Broadband- että Global Services -segmentin liikevoiton lasku vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti suuremmista toimintakuluista ja vähäisemmässä määrin alhaisemmasta bruttokatteesta.

Nokia Networksin bruttokateprosentti laski vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtuen ensisijaisesti ohjelmistojen pienentyneestä osuudesta ja verkkojen asennuspalveluiden kasvaneesta osuudesta myynnin kokonaisjakaumassa. Lisäksi Nokia Networksin bruttokateprosenttiin vaikuttivat negatiivisesti järjestelmäintegraatiopalveluiden alhaisempi bruttokateprosentti, uusien strategisten sopimusten lyhyen aikavälin vaikutuksiin liittyvät korkeammat kustannukset ja aiempaa haasteellisempi markkinatilanne. Korkean kateprosentin omaavan ohjelmistomyynnin osuus Nokia Networksin myynnin kokonaisjakaumassa oli noin 5 prosenttiyksikköä pienempi vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä verrattuna vuoden 2014 ensimmäiseen neljännekseen.

Mobile Broadband -segmentin vähäinen bruttokatteen lasku vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti runkoverkkoteknologioiden alhaisemmasta bruttokatteesta, mitä osin tasoitti radioteknologioiden korkeampi bruttokate. Runkoverkkoteknologioiden alhaisempi bruttokate liittyi ensisijaisesti ohjelmistojen myynnin vähenemiseen. Lisäksi Mobile Broadband -segmentin bruttokatteeseen vaikuttivat negatiivisesti uusien strategisten sopimusten lyhyen aikavälin vaikutuksiin liittyvät korkeammat kustannukset ja aiempaa haasteellisempi markkinatilanne.

Global Services -segmentin vähäinen bruttokatteen lasku vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti suotuisan alueellisen jakauman puuttumisesta, joka vaikutti positiivisesti järjestelmäintegraatiopalveluiden tulokseen vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä. Tätä tasoitti osin verkkojen ylläpitopalveluiden korkeampi bruttokate.

Nokia Networksin tutkimuksen ja tuotekehityksen kulujen kasvu vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti lisääntyneistä sijoituksista LTE-, 5G- ja pilvipalveluteknikoihin. Nokia Networksin myynnin ja hallinnon kulut kasvoivat vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä verrattuna vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon pääasiassa suurempien henkilöstökulujen vuoksi.

Nokia Networksin muut tuotot ja kulut olivat 14 miljoonaa euroa kuluja vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä, kun ne vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä olivat 17 miljoonaa euroa kuluja. Nokia Networksin muiden tuottojen ja -kulujen muutos vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti valuuttakurssisuojuukseen liittyvistä tappioista.

Valuuttakurssien vaihteluilla oli merkittävä positiivinen vaikutus bruttokatteeseen ja merkittävä negatiivinen vaikutus toimintakuluihin vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mistä aiheutui vähäinen positiivinen nettovaikutus liikevoittoon vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä.



Milj. EUR	1-3/2015	1-3/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 1-3/2014
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>			
<b>Liikevaihto</b>	<b>261</b>	209	25 %
Uudet lisenssit autojen navigointijärjestelmiä varten (milj. yks)	<b>3,6</b>	2,8	29 %
Bruttokate	<b>194</b>	160	21 %
<i>Bruttokateprosentti</i>	<b>74,3 %</b>	76,6 %	-230pp
Tutkimus- ja kehityskulut	<b>-129</b>	-121	7 %
Myyntin ja hallinnon kulut	<b>-48</b>	-40	20 %
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	<b>-6</b>	-2	
<b>Liikevoitto</b>	<b>11</b>	-3	
<i>Liikevoittoprosentti</i>	<b>4,2 %</b>	-1,4 %	560pp

### Liikevaihto

Myynti autoteollisuuden asiakkaille oli reilusti yli 50 % HEREn liikevaihdosta vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä samoin kuin vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä.

HEREn liikevaihto kasvoi 25 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtuen ensisijaisesti kasvaneesta mynnistä autoteollisuuden asiakkaille, Microsoftin kasvaneesta merkityksestä HEREn palveluiden lisensoijana sekä vähäisemmässä määrin kasvaneesta mynnistä yritysasiakkaille ja henkilökohtaisten navigointilaitteiden käyttäjille. Tätä tasoitti osin alhaisempi myynnin tuloutus liittyen entisen Devices & Services - liiketoimintamme älypuhelin myyntiin. Lisäksi HEREn liikevaihtoon vaikutti vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 ensimmäiseen neljännekseen verrattuna negatiivisesti se, että hyöty erään sopimuksen muuntamisesta pysyväksi lisenssiksi jäi puuttumaan.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta HEREn kokonaisliikevaihto olisi kasvanut vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä 17 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

### Uudet lisenssit ajoneuvojen navigointijärjestelmiä varten

Vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä HERE myi 3,6 miljoonaa uutta lisenssiä autojen navigointijärjestelmiä varten, kun vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä myytyjen lisenssien määrä oli 2,8 miljoonaa. Autoteollisuudelle myytyjen lisenssien määrä kasvoi vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtuen ensisijaisesti autojen navigointijärjestelmien yleistymisestä ja autojen myynnin kasvusta.

### Liikevoitto

HEREn liikevoiton kasvu vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti suuremmasta bruttokatteesta, mitä osin tasoittivat korkeammat liiketoiminnan kulut. HEREn tutkimuksen ja tuotekehityksen kulut kasvoivat vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtuen ensisijaisesti suuremmista investoinneista valikoituihin kasvualueisiin, mukaan lukien korkeammat tutkimuksen ja tuotekehityksen kulut Medio-yritysoston yhteydessä, joka saatiin päätökseen 2.7.2014. Tätä tasoittivat osittain kustannussäästöt, jotka liittyivät tiettyjen korkeamman riskin omaavien pitkän aikavälin kasvumahdollisuuksiin liittyvien investointien supistamiseen. HEREn myynnin ja hallinnon kulut kasvoivat vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti korkeammista liiketoimintaa tukevista kuluista.

HEREn muut tuotot ja kulut olivat 6 miljoonaa euroa kuluja vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä, kun ne vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä olivat 2 miljoonaa euroa kuluja.

Valuuttakurssien vaihteluilla oli merkittävä positiivinen vaikutus bruttokatteeseen ja merkittävä negatiivinen vaikutus toimintakuluihin vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mistä aiheutui vähäinen positiivinen nettovaikutus liikevoittoon vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä.

## Nokia Technologies

Milj. EUR	1-3/2015	1-3/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 1-3/2014
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>			
<b>Liikevaihto</b>	<b>266</b>	131	103 %
<i>Bruttokate</i>	<b>264</b>	129	105 %
Bruttokateprosentti	<b>99,2 %</b>	98,5 %	70pp
<i>Tutkimus- ja kehityskulut</i>	<b>-51</b>	-35	46 %
Myynnin ja hallinnon kulut	<b>-22</b>	-9	144 %
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	<b>1</b>	-2	
Liikevoitto	<b>192</b>	83	131 %
<i>Liikevoittoprosentti</i>	<b>72,2 %</b>	63,4 %	880pp

### Liikevaihto

Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihto kasvoi 103 % vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtuen ensisijaisesti kahdesta syystä. Ensinnäkin noin kaksi kolmasosaa Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihdon kasvusta vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna liittyi kertaluonteisiin olemassa olevien sopimusten jaksotetun liikevaihdon lisäyksiin, aiemmin divestoituihin immateriaalioikeuksiin liittyviin tulo-osuuksiin ja vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä divestoituihin immateriaalioikeuksiin. Toiseksi noin yksi kolmasosa Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihdon kasvusta vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna liittyi olemassa olevilta lisenssinsaajilta saatuihin korkeampiin patenttituloihin, mihin sisältyi Microsoftin kasvanut merkitys Nokian patenttien lisenssinsaajana sen jälkeen, kun olennaisilta osin koko Nokian Devices & Services -liiketoiminta myytiin Microsoftille.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihto olisi kasvanut vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä 96 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Nokia Technologies -liiketoiminnan vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen liikevaihto sisältää myyntituottoa kaikista lisensointineuvotteluista, -oikeudenkäynneistä ja -välimiesmenettelyistä siinä määrin kuin uskomme tällä hetkellä vaadittavan, mutta se ei muodosta ennustetta käynnissä olevien lisensointiprojektien todennäköisestä tulevasta lopputuloksesta.

### Liikevoitto

Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevoiton kasvu vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti korkeammasta bruttokatteesta, mitä osin tasoittivat korkeammat toimintakulut.

Nokia Technologies -liiketoiminnan tutkimuksen ja tuotekehityksen kulujen kasvu vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti investoinneista liiketoimiin, jotka tähtäävät uusiin ja merkittäviin pitkäaikaisiin kasvumahdollisuuksiin, sekä korkeammista patenttiportfoliokuluista. Nokia Technologies -liiketoiminnan myynnin ja hallinnon kulut kasvoivat vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtuen ensisijaisesti sekä odotettavissa että käynnissä oleviin patenttilisensointitapauksiin liittyvistä lisääntyneistä aktiviteeteista ja vähäisemmässä määrin korkeammista liiketoimintaa tukevista kuluista.

Valuuttakurssien vaihtelu vaikutti positiivisesti ei-IFRS-bruttokatteeseen ja negatiivisesti ei-IFRS-toimintakuluihin vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, jolloin valuuttakurssien muutoksen nettovaikutus ei-IFRS-liikevoittoon oli positiivinen.

## Osakkeet

Nokian osakkeiden kokonaismäärä 31.3.2015 oli 3 678 181 547. Näistä Nokian ja sen tytäryhtiöiden hallussa 31.3.2015 oli 54 380 021 Nokian osaketta, joiden osuus yhtiön kaikkien osakkeiden lukumäärästä ja yhteenlasketusta äänimäärästä oli noin 1,5 %.

## Osakkeiden mitätöiminen ja muut muutokset osakkeiden määrässä

Kuten julkistettu 29.1.2015, Nokian hallitus päätti mitätöidä 66 903 682 yhtiön hallussa ollutta Nokian osaketta, joiden mitätöinti rekisteröitiin Kaupparekisteriin 4.2.2015. Lisäksi 20.3.2015 yhteensä 40 983 uutta osaketta merkittiin Nokian vuonna 2017 erääntyvän 750 miljoonan euron vaihtovelkakirjalainan vaihto-oikeuksia vastaan. Nokian kaikkien osakkeiden lukumäärä 31.3.2015 oli 3 678 181 547. Näillä muutoksilla ei ollut vaikutusta yhtiön osakepääomaan.

# Osavuositarkastuksen taulukko-osa

Taulukko-osa

Vuoden alusta

Kassa ja  
kassavirta

Technologies

HERE

Networks

Näkymät

Nokia

## Konsernin tuloslaskelma (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Raportoitu	Raportoitu	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS	Ei-IFRS
	1-3/2015	1-3/2014	2014	1-3/2015	1-3/2014	2014
<b>Liikevaihto</b>	3 196	2 664	12 732	3 196	2 664	12 733
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-1 838	-1 452	-7 094	-1 836	-1 450	-7 088
<b>Bruttokate</b>	1 357	1 213	5 638	1 359	1 214	5 645
Tutkimus- ja kehityskulut	-684	-589	-2 493	-675	-570	-2 436
Myyntin ja hallinnon kulut	-411	-378	-1 634	-401	-351	-1 560
Liikearvon arvonalentuminen	0	0	-1 209	0	0	0
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	-25	-3	-131	-19	11	-16
<b>Liikevoitto/-tappio</b>	237	242	170	265	305	1 632
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksesta	19	0	-12	19	0	-12
Rahoitustuotot ja -kulut	-20	-74	-396	-20	-74	-216
<b>Tappio/voitto ennen veroja</b>	236	168	-237	264	230	1 404
Tuloverot	-56	-58	1 408	-65	-59	-309
<b>Jatkuvien toimintojen voitto/tappio</b>	181	110	1 171	200	172	1 095
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva voitto/tappio	180	108	1 163	199	169	1 087
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus voitosta/tappiosta	1	2	8	1	2	8
<b>Lopetettujen toimintojen voitto/tappio</b>	-3	-339	2 305	0	-319	-426
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva voitto/tappio	-3	-347	2 299	0	-327	-432
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus voitosta/tappiosta	0	8	6	0	8	6
<b>Voitto/tappio</b>	178	-229	3 476	200	-147	670
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva voitto/tappio	177	-239	3 462	199	-157	656
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus voitosta/tappiosta	0	10	14	0	10	14
<b>Osakekohtainen tulos (emoyhtiön omistajille kuuluvasta voitosta/tappiosta), EUR</b>						
<b>Laimentamaton</b>						
Jatkuvat toiminnot	0,05	0,03	0,31	0,05	0,05	0,29
Lopetetut toiminnot	0,00	-0,09	0,62	0,00	-0,09	-0,12
Voitto/tappio	0,05	-0,06	0,94	0,05	-0,04	0,18
<b>Laimennettu</b>						
Jatkuvat toiminnot	0,05	0,03	0,30	0,05	0,04	0,28
Lopetetut toiminnot	0,00	-0,09	0,56	0,00	-0,09	-0,12
Voitto/tappio	0,05	-0,06	0,85	0,05	-0,04	0,17
<b>Osakkeita keskimäärin (1000 osaketta)</b>						
<b>Laimentamaton</b>						
Jatkuvat toiminnot	3 639 959	3 713 051	3 698 723	3 639 959	3 713 051	3 698 723
Lopetetut toiminnot	3 639 959	3 713 051	3 698 723	3 639 959	3 713 051	3 698 723
Voitto/tappio	3 639 959	3 713 051	3 698 723	3 639 959	3 713 051	3 698 723
<b>Laimennettu</b>						
Jatkuvat toiminnot	3 958 096	3 741 787	4 131 602	3 958 096	4 396 455	4 131 602
Lopetetut toiminnot	3 958 096	3 713 051	4 131 602	3 958 096	3 713 051	3 698 723
Voitto/tappio	3 958 096	3 713 051	4 131 602	3 958 096	3 713 051	4 131 602
Vaihtovelkakirjalainojen korot, verojen jälkeen, mikäli laimentava	-11	0	-60	-11	-22	-60
<b>Jatkuvat toiminnot:</b>						
Poistot yhteensä	-81	-81	-297	-62	-55	-222
Osakeperusteisten ohjelmien kulukirjaukset, yhteensä	17	16	65	17	16	65

## Konsernin laaja tuloslaskelma (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Raportoitu 1-3/2015	Raportoitu 1-3/2014	Raportoitu 2014
<b>Tilikauden voitto/tappio</b>	178	-229	3 476
<b>Muut laajan tuloksen erät</b>			
Erät, joita ei siirretä tulosvaikutteisiksi			
Etuuspohjaisten eläkkeiden uudelleenarvostus	-63	-83	-275
Tuloverot eristä, joita ei siirretä tulosvaikutteisiksi	19	4	96
Erät, jotka siirretään myöhemmin tulosvaikutteisiksi			
Muuntoerot	691	-79	820
Ulkomaiseen yksikköön tehdyn nettosijoituksen suojaus	-238	23	-167
Rahavirtojen suojaus	-80	-11	-30
Available-for-sale -sijoitukset	157	-9	106
Muut lisäykset	-1	-3	39
Tuloverot eristä, jotka siirretään myöhemmin tulosvaikutteisiksi	61	0	16
<b>Muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen</b>	546	-158	606
<b>Laaja tulos</b>	724	-387	4 082
<b>Laajan tuloksen jakautuminen:</b>			
Emoyhtiön omistajille kuuluva tulos	717	-392	4 061
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus tuloksesta	7	5	21
	724	-387	4 082
<b>Emoyhtiön omistajille kuuluvan laajan tuloksen jakautuminen:</b>			
Jatkuvat toiminnot	720	-1	1 563
Lopetetut toiminnot	-3	-391	2 498
	717	-392	4 061
<b>Määräysvallattomille omistajille kuuluvan laajan tuloksen jakautuminen:</b>			
Jatkuvat toiminnot	7	0	16
Lopetetut toiminnot	0	5	5
	7	5	21

## Konsernitase, raportoitu (tilintarkastamaton)<sup>1</sup>

Milj. EUR	Raportoitu 31.3.2015	Raportoitu 31.3.2014	Raportoitu 31.12.2014
<b>VASTAAVAA</b>			
Liikearvo	2 894	3 286	2 563
Muut aineettomat hyödykkeet	373	288	350
Aineelliset hyödykkeet	780	546	716
Osuudet osakkuusyhtiöissä	78	58	51
Available-for-sale -sijoitukset	1 028	737	828
Laskennalliset verosaamiset	2 869	915	2 720
Pitkäaikaiset lainasaamiset	37	96	34
Muut sijoitukset	77	86	78
<b>Pitkäaikaiset varat</b>	<b>8 137</b>	<b>6 012</b>	<b>7 339</b>
Vaihto-omaisuus	1 437	936	1 275
Myyntisaamiset, oikaistuna arvonalentumiskirjauksilla	3 583	2 860	3 429
Siirtosaamiset ja ennakkomaksut	990	657	913
Sosiaaliturvamuksuvelat, ALV -ja muut välilliset verovelat	297	310	362
Divestointiin liittyvät saatavat	213	0	206
Muut	480	347	344
Tuloverosaamiset	193	159	124
Lyhytaikainen osuus pitkäaikaisista lainasaamisista	1	32	1
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat	159	156	266
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjatut sijoitukset, likv. varat	553	388	418
Available-for-sale -sijoitukset, likvidit varat	2 174	577	2 127
Available-for-sale -sijoitukset, rahavarat	2 008	2 439	2 644
Rahat ja pankkisaamiset	2 781	3 456	2 527
<b>Lyhytaikaiset varat</b>	<b>13 878</b>	<b>11 658</b>	<b>13 724</b>
Myytävänä olevat aineettomat hyödykkeet	0	89	0
Lopetettujen toimintojen varat	0	5 019	0
<b>Vastaavaa yhteensä</b>	<b>22 015</b>	<b>22 778</b>	<b>21 063</b>

	Raportoitu 31.3.2015	Raportoitu 31.3.2014	Raportoitu 31.12.2014
<b>VASTATTAVAA</b>			
Osakepääoma	246	246	246
Ylikurssirahasto	393	609	439
Omat osakkeet	-732	-578	-988
Muuntoerot	1 595	384	1 099
Arvonmuutosrahasto	66	-20	22
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	3 081	3 097	3 083
Kertyneet voittovarot	4 517	2 338	4 710
<b>Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma</b>	<b>9 165</b>	<b>6 076</b>	<b>8 611</b>
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus	60	197	58
<b>Oma pääoma yhteensä</b>	<b>9 225</b>	<b>6 273</b>	<b>8 669</b>
Pitkäaikaiset korolliset velat	2 753	3 223	2 576
Laskennalliset verovelat	36	110	32
Myyntin jaksotukset ja muut pitkäaikaiset velat	2 220	704	2 197
Myyntin jaksotukset	1 586	359	1 632
Etuuspohjaiset eläkkeet	596	311	530
Muut	38	34	35
Varaukset	282	225	301
<b>Pitkäaikainen vieras pääoma</b>	<b>5 291</b>	<b>4 261</b>	<b>5 107</b>
Lyhytaikainen osuus pitkäaikaisista korollisista veloista	1	1 503	1
Lyhytaikaiset velat	90	58	115
Muut lyhytaikaiset rahoitusvelat	169	37	174
Tuloverovelat	531	494	481
Ostovelat	2 317	1 879	2 313
Siirtovelat, myyntin jaksotukset ja muut velat	3 844	3 253	3 632
Ennakkomaksut	1 007	822	869
Myyntin jaksotukset	986	662	960
Palkat	846	735	807
Muut	1 004	1 034	996
Varaukset	548	603	572
<b>Lyhytaikainen vieras pääoma</b>	<b>7 499</b>	<b>7 827</b>	<b>7 288</b>
Lopetettujen toimintojen velat	0	4 417	0
<b>Vastattavaa yhteensä</b>	<b>22 015</b>	<b>22 778</b>	<b>21 063</b>
Korolliset velat, milj. EUR	2 844	4 784	2 692
Oma pääoma/osake, EUR	2,53	1,64	2,36
Osakkeiden määrä (1000 osaketta) <sup>2</sup>	3 623 802	3 713 798	3 648 143

<sup>1</sup> Devices & Services -liiketoiminta luokiteltiin lopetetuksi toiminnaksi marraskuussa 2013. Myynti toteutui 25.4.2014.

<sup>2</sup> Ei sisällä konserniyhtiöiden omistamia osakkeita.



## Konsernin rahavirtalaskelma, raportoitu (tilintarkastamaton)<sup>1</sup>

Milj. EUR	1-3/2015	1-3/2014	2014
<b>Liiketoiminnan rahavirta</b>			
Emoyhtiön omistajille kuuluva voitto/tappio	178	-229	3 476
Oikaisut yhteensä	190	221	-2 262
Nettokäyttöpääoman muutos	-94	59	1 153
Liiketoiminnan rahavirta <sup>2</sup>	274	51	2 367
Saadut korot	18	23	45
Maksetut korot	16	-90	-336
Muut rahoituserät	-406	70	-165
Maksetut verot	-101	-192	-636
Liiketoiminnan nettorahavirta	-199	-138	1 275
<b>Investointien rahavirta</b>			
Hankitut liiketoiminnat, vähennettynä hankintahetken rahavaroilla	-47	-12	-175
Lyhytaikaisten sijoitusten lisäys, likvidit varat	-937	-26	-2 977
Pitkäaikaisten available-for-sale-sijoitusten lisäys	-20	-14	-73
Muiden pitkäaikaisten lainasaamisten lisäys (+) / vähennys (-)	-1	0	7
Lyhytaikaisten lainasaamisten lisäys (+) / vähennys (-)	23	-6	20
Investoinnit aineellisiin ja muihin aineettomiin hyödykkeisiin <sup>3</sup>	-70	-80	-311
Myydyt liiketoiminnat, poislukien luovutetut rahavarat <sup>4</sup>	0	0	2 508
Myydyt osakkuusyhtiöt	0	6	7
Lyhytaikaisten available-for-sale -sijoitusten erääntyminen ja myynti, likvidit varat	781	399	1 774
Pitkäaikaisten available-for-sale -sijoitusten myynti	3	20	62
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden myynti	2	1	44
Investointien nettorahavirta	-266	288	886
<b>Rahoituksen rahavirta</b>			
Omien osakkeiden hankinta	-164	0	-427
Tytäryhtiön oman pääoman ehtoisten instrumenttien hankinta	0	0	-45
Pitkäaikaisten velkojen lisäys	204	2	79
Pitkäaikaisten velkojen vähennys	-1	-1 758	-2 749
Lyhytaikaisten velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	-23	-69	-42
Osingonjako ja muut maksut osakkeenomistajille	-5	-9	-1 392
Rahoituksen nettorahavirta	11	-1 834	-4 576
Muuntoero-oikaisu	73	-55	-48
<b>Rahavarojen lisäys (+) / vähennys (-)</b>	<b>-381</b>	<b>-1 739</b>	<b>-2 463</b>
Rahavarat tilikauden alussa	5 170	7 633	7 633
Rahavarat tilikauden lopussa	4 789	5 894	5 170

<sup>1</sup>Rahavirtalaskelman erät eivät ole suoraan johdettavissa taseesta mm. vuoden aikana hankittujen ja myytyjen tytäryhtiöiden ja valuuttakurssimuutosten takia.

<sup>2</sup>Vuonna 2014 liiketoiminnan rahavirtaan sisältyy Microsoftin kanssa solmitusta 10 vuoden patenttien lisenssisopimuksesta saatu 1,65 miljardin euron maksu, joka maksettiin Devices & Services -liiketoiminnan Microsoftille myynnin yhteydessä.

<sup>3</sup>Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin sekä vuonna 2014 että 1-3/2014 sisältää 33 milj. euron ulosmenevän rahavirran liittyen lopetettuihin toimintoihin.

<sup>4</sup>Vuonna 2014 Devices & Services -liiketoiminnan myynnistä saatu kauppahinta on esitetty lunastettujen vaihtovelkakirjojen nimellisarvolla ja kertyneellä korolla vähennettynä.

## Laskelma konsernin oman pääoman muutoksista, raportoitu (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Osakepää- oma	Ylikurssi- rahasto	Omat osakkeet	Muuntoerot	Arvonmuu- tosrahasto	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Emoyhtiön omistajien osuus	Määräysval- laton osuus	Oma pääoma yhteensä
<b>Oma pääoma 1.1.2014</b>	246	614	-603	434	80	3 115	2 580	6 466	193	6 659
Etuuspohjaisten eläkkeiden uudelleenarvostus, verojen jälkeen	0	0	0	0	-80	0	0	-80	0	-80
Muuntoerot	0	0	0	-73	0	0	0	-73	-5	-78
Ulkomaiseen yksikköön tehdyn nettosijoituksen suojaus- arvostuskulut, verojen jälkeen	0	0	0	23	0	0	0	23	0	23
Rahavirtojen suojaus, verojen jälkeen	0	0	0	0	-11	0	0	-11	0	-11
Available-for-sale -sijoitukset, verojen jälkeen	0	0	0	0	-9	0	0	-9	0	-9
Muut lisäykset/vähennykset (netto)	0	0	0	0	0	0	-3	-3	0	-3
Katsauskauden voitto/tappio	0	0	0	0	0	0	-239	-239	10	-229
<b>Katsauskauden laaja tulos</b>	0	0	0	-50	-100	0	-242	-392	5	-387
Osakeperusteiset maksut	0	6	0	0	0	0	0	6	0	6
Tulosperusteisten ja ehdollisten osakkeipalkkioiden suorittaminen	0	-12	25	0	0	-18	0	-5	0	-5
<b>Muut muutokset yhteensä</b>	0	-6	25	0	0	-18	0	1	0	1
<b>Oma pääoma 31.3.2014</b>	246	608	-578	384	-20	3 097	2 338	6 075	198	6 273
<b>Oma pääoma 1.1.2015</b>	246	439	-988	1 099	22	3 083	4 710	8 611	58	8 669
Etuuspohjaisten eläkkeiden uudelleenarvostus, verojen jälkeen	0	0	0	0	-46	0	0	-46	0	-46
Muuntoerot	0	0	0	686	0	0	0	686	7	693
Ulkomaiseen yksikköön tehdyn nettosijoituksen suojaus- arvostuskulut, verojen jälkeen	0	0	0	-190	0	0	0	-190	0	-190
Rahavirtojen suojaus, verojen jälkeen	0	0	0	0	-64	0	0	-64	0	-64
Available-for-sale -sijoitukset, verojen jälkeen	0	0	0	0	152	0	0	152	0	152
Muut lisäykset/vähennykset (netto)	0	0	0	0	2	0	0	2	0	2
Katsauskauden voitto/tappio	0	0	0	0	0	0	177	177	0	178
<b>Katsauskauden laaja tulos</b>	0	0	0	496	44	0	177	717	7	724
Osakeperusteiset maksut	0	10	0	0	0	0	0	10	0	10
Verohyöty osakeperusteisten ohjelmien kulukirjauksesta	0	2	0	0	0	0	0	2	0	2
Tulosperusteisten ja ehdollisten osakkeipalkkioiden suorittaminen	0	-1	2	0	0	-2	0	-1	0	-1
Omien osakkeiden osto	0	0	-173	0	0	0	0	-173	0	-173
Omien osakkeiden mitätöinti	0	0	427	0	0	0	-427	0	0	0
Osingonjako	0	0	0	0	0	0	0	0	-5	-5
Vaihtovelkakirjalaina - oman pääoman osuus	0	-57	0	0	0	0	57	0	0	0
<b>Muut muutokset yhteensä</b>	0	-46	256	0	0	-2	-370	-162	-5	-167
<b>Oma pääoma 31.3.2015</b>	246	393	-732	1 595	66	3 081	4 517	9 165	60	9 225

# Osavuositarkastuksen liitetiedot

## Laskentaperiaatteet

Nokian tilintarkastamaton konsolidoitu osavuositarkastus on laadittu IAS 34 -standardin (Osavuositarkastukset) mukaisesti. Tätä osavuositarkastusta laadittaessa on noudatettu samoja laskentaperiaatteita kuin Nokian vuoden 2014 konsernitilinpäätöksessä.

Konsernin johto hyväksyi tämän osavuositarkastuksen julkaistavaksi 29. huhtikuuta 2015.

Tässä esitetyt prosenttiosuudet ja tunnusluvut voivat sisältää pyöristyseroja, joten ne eivät välttämättä vastaa täsmällisesti esitettyjä kokonaissummia ja voivat poiketa aiemmin julkaistuista taloudellisista katsauksista.

1.1.2015 konserni sai päätökseen Panasonicin langattoman verkkoliiketoimintakaupan Japanissa. Liiketoimintakauppa sisälsi Panasonicin LTE/3G-tukiasemaliiketoiminnan, siihen liittyvän muun langattoman verkkolaiteliiketoiminnan, aineelliset hyödykkeet sekä Panasonicin asiakassopimukset ja yli 300 työntekijää. Lopullista hankintamenolaskelmaa ei ole vielä tehty vuoden 2015 ensimmäisen vuosineljänneksen lopussa.

## Parannukset IFRS-standardeihin 2010-2012 ja 2011-2013 paketit

Konserni otti 1. tammikuuta 2015 käyttöön muutoksia moniin IFRS-standardeihin IASB:n vuosittaisten parannusprojektien 2010-2012 ja 2011-2013 pakettien seurauksena. Nämä sisältävät muutoksia laskentakäytäntöihin liittyen esittämiseen, kirjaamiseen tai arvostamiseen sekä terminologisia ja toimituksellisia muutoksia moniin yksittäisiin IFRS-standardeihin. Muutoksilla ei ollut merkittävää vaikutusta konsernitilinpäätökseen.

## Valuuttakurssimuutosten vaikutus, Nokia-konserni, jatkuvat toiminnot, noin (tilintarkastamaton)

	1-3/2015		1-3/2014		10-12/2014	
	Liikevaihto	Liiketoiminnan kulut	Liikevaihto	Liiketoiminnan kulut	Liikevaihto	Liiketoiminnan kulut
EUR	~30 %	~30 %	~30 %	~40 %	~30 %	~30 %
USD	~35 %	~30 %	~30 %	~30 %	~40 %	~30 %
JPY	~10 %	~5 %	~10 %	~5 %	~10 %	~5 %
CNY	~10 %	~10 %	~10 %	~10 %	~10 %	~10 %
Muut	~15 %	~25 %	~20 %	~15 %	~10 %	~25 %
Yhteensä	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %

31.3.2015 taseessa 1 EUR = 1,08 USD

31.3.2014 taseessa 1 EUR = 1,39 USD

## Ei-IFRS-täsmäytys (tilintarkastamaton)

Nokia antaa raportoitujen IFRS-tietojen lisäksi tiettyjä ei-IFRS-tietoja, jotka kuvaavat liiketoiminnan toiminnallista tulosta ilman kertaluonteisia eriä. Ei-IFRS-tunnusluvut eivät sisällä olennaisia kertaluonteisia eriä minään raportointijaksone. Lisäksi ei-IFRS-tunnusluvut eivät sisällä aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita hankintamenojen kohdentamiseen liittyviä eriä, jotka johtuvat yrityskaupoista. Nokia uskoo, että ei-IFRS-tunnuslukumme antavat sekä yhtiön johdolle että sijoittajille täydentävää tietoa Nokian liiketoiminnan tuloksen kehityksestä ilman yllä kuvattuja eriä, joilla ei välttämättä ole merkitystä Nokian liiketoiminnan toiminnallisen tuloksen kannalta. Ei-IFRS-tunnuslukuja ei pidä tarkastella erillään vastaavista IFRS-tunnusluvuista tai niiden sijasta vaan niitä tulee tarkastella yhdessä niitä lähinnä vastaavien raportoitujen IFRS-tunnuslukujen kanssa.

Milj. EUR	Nokia		Nokia		Konsernin	Nokia
	Networks	HERE	Technologies		yhteiset	jatkuvat
	1-3/2015	1-3/2015	1-3/2015		toiminnot	toiminnot
					1-3/2015	1-3/2015
<b>Ei-IFRS-liikevoitto/-tappio</b>	<b>85</b>	<b>19</b>	<b>193</b>		<b>-32</b>	<b>265</b>
Uudelleenjärjestelykulut, kustannustenvähennysohjelmat ja muut niihin liittyvät kulut	0	-6	0		0	-6
Hankittujen aineettomien oikeuksien poistot <sup>1</sup>	-20	-2	0		0	-22
Devices & Services -liiketoiminnan myynnistä johtuvat transaktio- sekä muut kulut <sup>2</sup>	0	0	-1		1	0
<b>Raportoitu liikevoitto</b>	<b>65</b>	<b>11</b>	<b>192</b>		<b>-31</b>	<b>237</b>
<b>Ei-IFRS-voitto/-tappio</b>						<b>200</b>
Ei-IFRS-oikaisu liikevoitosta yhteensä						-28
Tuloverotuotot/-kulut <sup>3</sup>						9
<b>Raportoitu voitto/tappio</b>						<b>181</b>

<sup>1</sup> Sisältää 2 miljoonaa euroa hankinnan ja valmistuksen kuluja, 10 miljoonaa euroa tutkimuksen ja tuotekehityksen menoja ja 10 miljoonaa euroa myynnin ja hallinnon kuluja liiketoimintojen hankintaan liittyvistä poistoista ja varaston alaskirjauksista.

<sup>2</sup> Sisältää 1 miljoonaa euroa tutkimuksen ja tuotekehityksen menoja ja 1 miljoonaa euroa uudelleenjärjestelykulujen purkua myynnin ja hallinnon kuluissa liittyen transaktio- ja muihin kuluihin Devices & Services -liiketoiminnan myynnistä Microsoftille.

<sup>3</sup> Sisältää yllä olevien ei-IFRS-erien verovaikutukset.

## Konsernin tuloslaskelma (tilintarkastamaton) NOKIA-konserni, jatkuvat toiminnot

Milj. EUR	Ei-IFRS	Ei-IFRS oikaisut	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS oikaisut	Raportoitu
	1-3/2015	1-3/2015	1-3/2015	1-3/2014	1-3/2014	1-3/2014
<b>Liikevaihto<sup>1</sup></b>	3 196	0	3 196	2 664	0	2 664
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-1 836	-2	-1 838	-1 450	-2	-1 452
<b>Bruttokate</b>	1 359	-2	1 357	1 214	-1	1 213
<i>% liikevaihdosta</i>	43 %		42 %	46 %		46 %
Tutkimus- ja kehityskulut <sup>2</sup>	-675	-9	-684	-570	-19	-589
<i>% liikevaihdosta</i>	21 %		21 %	21 %		22 %
Myyntin ja hallinnon kulut <sup>3</sup>	-401	-10	-411	-351	-27	-378
<i>% liikevaihdosta</i>	13 %		13 %	13 %		14 %
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut <sup>4</sup>	-19	-6	-25	11	-14	-3
<b>Liikevoitto/-tappio</b>	265	-28	237	305	-63	242
<i>% liikevaihdosta</i>	8,3 %		7,4 %	11,4 %		9,1 %
Osuus osakkuusyritysten tuloksesta	19	0	19	0	0	0
Rahoitustuotot ja -kulut	-20	0	-20	-74	0	-74
<b>Tulos ennen veroja</b>	264	-28	236	230	-62	168
Tuloverotuotot/-kulut <sup>5</sup>	-65	9	-56	-59	1	-58
<b>Jatkuvien toimintojen tulos</b>	200	-19	181	172	-62	110
Emoyhtiön omistajille kuuluva tulos	199	-19	180	169	-61	108
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus tuloksesta	1	0	1	2	0	2
<i>Poistot yhteensä</i>	-62	-19	-81	-55	-26	-81
<i>EBITDA</i>	346	-8	338	360	-38	322
<i>Osakeperusteisten ohjelmien kulukirjaukset, yhteensä</i>	17	0	17	16	0	16

<sup>1</sup> 2 miljoonan euron liikevaihdon lykätty tuloutus ja siihen liittyvät kulut vuoden 2015 ensimmäisellä vuosineljänneksellä. Devices & Services -liiketoiminnan myynnistä Microsoftille johtuvat 2 miljoonan euron transaktio- ja muut kulut vuoden 2015 ensimmäisellä vuosineljänneksellä.

<sup>2</sup> 9 miljoonan euron liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä sekä muut hankintamenon kohdentamiseen liittyvät erät vuoden 2015 ensimmäisellä vuosineljänneksellä ja 12 miljoonan euron vastaavat kulut vuoden 2014 ensimmäisellä vuosineljänneksellä. 7 miljoonan euron transaktio- ja muut kulut vuoden 2014 ensimmäisellä vuosineljänneksellä.

<sup>3</sup> 10 miljoonan euron liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä vuoden 2015 ensimmäisellä vuosineljänneksellä sekä 12 miljoonan vastaavat kulut vuoden 2014 ensimmäisellä vuosineljänneksellä. 14 miljoonan euron transaktio- ja muut kulut sekä muutosohjelmaan liittyvät kulut vuoden 2014 ensimmäisellä vuosineljänneksellä.

<sup>4</sup> 6 miljoonan euron liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä vuoden 2015 ensimmäisellä vuosineljänneksellä ja 18 miljoonan euron uudelleenjärjestelyt ja niihin liittyvät kulut sekä kustannustenvähennysohjelmaan liittyvät kulut vuoden 2014 ensimmäisellä vuosineljänneksellä. 4 miljoonan euron transaktiokulujen ja niihin liittyvien kulujen peruutus vuoden 2014 ensimmäisellä vuosineljänneksellä.

<sup>5</sup> Sisältää yllä olevien ei-IFRS erien verovaikutukset.

## NOKIA NETWORKS (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Ei-IFRS	Ei-IFRS oikaisu	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS oikaisu	Raportoitu
	1-3/2015	1-3/2015	1-3/2015	1-3/2014	1-3/2014	1-3/2014
<b>Liikevaihto</b>	2 673	0	2 673	2 328	0	2 328
Hankinnan ja valmistuksen kulut <sup>1</sup>	-1 771	-2	-1 773	-1 406	0	-1 406
<b>Bruttokate</b>	901	-2	899	922	0	922
<i>% liikevaihdosta</i>	34 %		34 %	40 %		40 %
Tutkimus- ja kehityskulut <sup>2</sup>	-497	-7	-504	-421	-12	-433
<i>% liikevaihdosta</i>	19 %		19 %	18 %		19 %
Myyntin ja hallinnon kulut <sup>3</sup>	-306	-10	-316	-283	-10	-293
<i>% liikevaihdosta</i>	11 %		12 %	12 %		13 %
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut <sup>4</sup>	-14	0	-14	-2	-15	-17
<b>Liiketulos</b>	85	-20	65	216	-37	179
<i>% liikevaihdosta</i>	3,2 %		2,4 %	9,3 %		7,7 %
<i>Poistot yhteensä</i>	-46	-18	-64	-43	-22	-65
<i>EBITDA</i>	161	-2	159	259	-16	243

<sup>1</sup> 2 miljoonan euron liikevaihdon lykätty tuloutus ja siihen liittyvät kulut vuoden 2015 ensimmäisellä vuosineljänneksellä.

<sup>2</sup> 7 miljoonan euron liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä sekä muut hankintamenojen kohdentamiseen liittyvät erät vuoden 2015 ensimmäisellä vuosineljänneksellä ja 12 miljoonan euron vastaavat kulut vuoden 2014 ensimmäisellä vuosineljänneksellä.

<sup>3</sup> 10 miljoonan euron liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä vuoden 2015 ensimmäisellä vuosineljänneksellä sekä 10 miljoonan vastaavat kulut vuoden 2014 ensimmäisellä vuosineljänneksellä.

<sup>4</sup> 15 miljoonan euron kustannustenvähennysohjelman liittyvät kulut sekä uudelleenjärjestelykulut vuoden 2014 ensimmäisellä vuosineljänneksellä.

## HERE (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Ei-IFRS	Ei-IFRS oikaisut	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS oikaisut	Raportoitu
	1-3/2015	1-3/2015	1-3/2015	1-3/2014	1-3/2014	1-3/2014
<b>Liikevaihto<sup>1</sup></b>	261	0	261	209	0	209
Hankinnan ja valmistuksen kulut <sup>1</sup>	-67	0	-67	-47	-1	-48
<b>Bruttokate</b>	194	0	194	162	-2	160
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>74 %</i>		<i>74 %</i>	<i>78 %</i>		<i>77 %</i>
Tutkimus- ja kehityskulut <sup>2</sup>	-128	-1	-129	-117	-4	-121
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>49 %</i>		<i>49 %</i>	<i>56 %</i>		<i>58 %</i>
Myyntin ja hallinnon kulut <sup>3</sup>	-48	0	-48	-37	-3	-40
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>18 %</i>		<i>18 %</i>	<i>18 %</i>		<i>19 %</i>
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut <sup>4</sup>	0	-6	-6	1	-3	-2
<b>Liiketulos</b>	19	-8	11	10	-13	-3
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>7,3 %</i>		<i>4,2 %</i>	<i>4,8 %</i>		<i>-1,4 %</i>
<i>Poistot yhteensä</i>	<i>-12</i>	<i>-1</i>	<i>-13</i>	<i>-12</i>	<i>-3</i>	<i>-15</i>
<i>EBITDA</i>	<i>31</i>	<i>-6</i>	<i>25</i>	<i>22</i>	<i>-10</i>	<i>12</i>

<sup>1</sup> 1 miljoonan euron liikevaihdon lykätty tuloutus ja siihen liittyvät kulut vuoden 2014 ensimmäisellä vuosineljänneksellä.

<sup>2</sup> 1 miljoonan euron transaktio ja siihen liittyvät kulut vuoden 2015 ensimmäisellä vuosineljänneksellä ja 4 miljoonan euron kulut vuoden 2014 vastaavalla ajanjaksolla.

<sup>3</sup> 3 miljoonan euron liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä vuoden 2014 ensimmäisellä vuosineljänneksellä.

<sup>4</sup> 6 miljoonan euron liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä ja 3 miljoonan euron uudelleenjärjestelyt ja niihin liittyvät kulut vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä.



## NOKIA TECHNOLOGIES (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Ei-IFRS	Ei-IFRS oikaisut	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS oikaisut	Raportoitu
	1-3/2015	1-3/2015	1-3/2015	1-3/2014	1-3/2014	1-3/2014
<b>Liikevaihto</b>	266	0	266	131	0	131
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-2	0	-2	-2	0	-2
<b>Bruttokate</b>	264	0	264	129	0	129
<i>% liikevaihdosta</i>	99 %		99 %	98 %		98 %
Tutkimus- ja kehityskulut <sup>1</sup>	-50	-1	-51	-32	-3	-35
<i>% liikevaihdosta</i>	19 %		19 %	24 %		27 %
Myyntin ja hallinnon kulut <sup>2</sup>	-21	-1	-22	-8	-1	-9
<i>% liikevaihdosta</i>	8 %		8 %	6 %		7 %
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	1	0	1	-2	0	-2
<b>Liiketulos</b>	193	-1	192	86	-3	83
<i>% liikevaihdosta</i>	72,6 %		72,2 %	65,6 %		63,4 %
<i>Poistot yhteensä</i>	-1	0	-1	0	0	0
<b>EBITDA</b>	195	-2	193	86	-3	83

<sup>1</sup> 1 miljoonan euron transaktio -ja muut kulut vuoden 2015 ensimmäisellä vuosineljänneksellä ja 3 miljoonan euron kulut vastaavalla ajanjaksolla 2014.

<sup>2</sup> 1 miljoonan euron transaktio ja siihen liittyvät kulut vuoden 2015 ensimmäisellä vuosineljänneksellä ja vuoden 2014 vastaavalla ajanjaksolla.

## KONSERNIN YHTEISET TOIMINNOT (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Ei-IFRS	Ei-IRS oikaisut	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IRS oikaisut	Raportoitu
	1-3/2015	1-3/2015	1-3/2015	1-3/2014	1-3/2014	1-3/2014
<b>Liikevaihto</b>	0	0	0	1	0	1
Hankinnan ja valmistuksen kulut	0	0	0	0	0	0
<b>Bruttokate</b>	0	0	0	1	0	1
Tutkimus- ja kehityskulut	0	0	0	0	0	0
Myyntin ja hallinnon kulut <sup>1</sup>	-26	1	-25	-24	-13	-37
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut <sup>2</sup>	-6	0	-6	15	4	19
<b>Liiketulos</b>	-32	1	-31	-8	-9	-17
<i>Poistot yhteensä</i>	-2	0	-2	-1	0	-1
<i>EBITDA</i>	-41	2	-39	-7	-10	-17

<sup>1</sup> 1 miljoonan euron transaktio- sekä muut kulut vuoden 2015 ensimmäisellä vuosineljänneksellä sekä 13 miljoonan euron kulut vastaavalla ajanjaksolla 2014.

<sup>2</sup> 4 miljoonan euron transaktio- ja muiden kulujen peruutukset vuoden 2014 ensimmäisellä vuosineljänneksellä.

## Segmentti-informaatio ja eliminoinnit, jatkuvat toiminnot (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Mobile	Global	Nokia	Nokia	HERE	Nokia	Konsernin	Yhteensä	Ei-IFRS- oikaisu	Nokia jatkuvat toiminnot	
	Broadband	Services	Networks Muut	Networks Yhteensä		Technologies	yhteiset toiminnot				
	Ei-IFRS 1-3/2015	Ei-IFRS 1-3/2015	Ei-IFRS <sup>1</sup> 1-3/2015	Ei-IFRS 1-3/2015		Ei-IFRS 1-3/2015	Ei-IFRS 1-3/2015				Eliminoinnit 1-3/2015
<b>Liikevaihto</b>	1 381	1 291	1	2 673	261	266	0	-4	3 196	0	3 196
Kulut	-1 380	-1 192	-2	-2 574	-242	-73	-26	4	-2 912	-22	-2 934
Muut tuotot ja kulut	-4	-5	-5	-14	0	1	-6	0	-19	-6	-25
<b>Liiketulos</b>	-3	94	-6	85	19	193	-32	0	265	-28	237
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>-0,2 %</i>	<i>7,3 %</i>	<i>-600,0 %</i>	<i>3,2 %</i>	<i>7,3 %</i>	<i>72,6 %</i>	<i>0,0 %</i>		<i>8,3 %</i>		<i>7,4 %</i>
<i>Poistot yhteensä</i>	<i>-36</i>	<i>-10</i>	<i>0</i>	<i>-46</i>	<i>-12</i>	<i>-1</i>	<i>-2</i>	<i>0</i>	<i>-62</i>	<i>-19</i>	<i>-81</i>

Milj. EUR	Mobile	Global	Nokia	Nokia	HERE	Nokia	Konsernin	Yhteensä	Ei-IFRS- oikaisu	Nokia jatkuvat toiminnot	
	Broadband	Services	Networks Muut	Networks Yhteensä		Technologies	yhteiset toiminnot				
	Ei-IFRS 1-3/2014	Ei-IFRS 1-3/2014	Ei-IFRS <sup>1</sup> 1-3/2014	Ei-IFRS 1-3/2014		Ei-IFRS 1-3/2014	Ei-IFRS 1-3/2014				Eliminoinnit 1-3/2014
<b>Liikevaihto</b>	1 250	1 069	9	2 328	209	131	0	-3	2 664	0	2 664
Kulut	-1 148	-954	-7	-2 109	-200	-42	-24	5	-2 371	-48	-2 419
Muut tuotot ja kulut	1	0	-3	-2	1	-2	15	0	11	-14	-3
<b>Liiketulos</b>	103	115	-1	216	10	86	-8	0	305	-63	242
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>8,2 %</i>	<i>10,8 %</i>	<i>-11,1 %</i>	<i>9,3 %</i>	<i>4,8 %</i>	<i>65,6 %</i>	<i>0,0 %</i>		<i>11,4 %</i>		<i>9,1 %</i>
<i>Poistot yhteensä</i>	<i>-34</i>	<i>-8</i>	<i>0</i>	<i>-43</i>	<i>-12</i>	<i>0</i>	<i>-1</i>	<i>0</i>	<i>-55</i>	<i>-26</i>	<i>-81</i>

<sup>1</sup>Nokia Networks Muut sisältää muiden kuin ydinliiketoimintojen liikevaihdon, hankintamenot ja toimintakulut, IPR-liikevaihdon ja siihen liittyvät kulut.

## NOKIAN JATKUVIEN TOIMINTOJEN LIIKEVAIHTO ALUEITTAIN, raportoitu (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	1-3/2015	1-3/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 1-3/2014	10-12/2014	Muutos 1-3/2015 vs. 10-12/2014	2014
Eurooppa	986	845	17 %	1 129	-13 %	3 885
Lähi-itä ja Afrikka	244	193	26 %	366	-33 %	1 099
Kiinan alue	369	294	26 %	418	-12 %	1 410
Aasian ja Tyynenmeren alue	901	783	15 %	939	-4 %	3 364
Pohjois-Amerikka	482	327	47 %	627	-23 %	1 920
Latinalainen Amerikka	214	222	-4 %	321	-33 %	1 053
<b>Yhteensä</b>	<b>3 196</b>	<b>2 664</b>	<b>20 %</b>	<b>3 802</b>	<b>-16 %</b>	<b>12 732</b>

## NOKIAN JATKUVIEN TOIMINTOJEN HENKILÖSTÖ ALUEITTAIN (tilintarkastamaton)

	31.3.2015	31.3.2014	Muutos 31.3.2015 vs. 31.3.2014	31.12.2014	Muutos 31.3.2015 vs. 31.12.2014
Eurooppa	24 007	21 890	10 %	23 499	2 %
Lähi-itä ja Afrikka	2 430	2 483	-2 %	2 434	0 %
Kiinan alue	9 429	7 982	18 %	9 578	-2 %
Aasian ja Tyynenmeren alue	18 329	15 037	22 %	17 351	6 %
Pohjois-Amerikka	5 632	4 816	17 %	5 652	0 %
Latinalainen Amerikka	2 956	3 085	-4 %	3 142	-6 %
<b>Yhteensä</b>	<b>62 783</b>	<b>55 293</b>	<b>14 %</b>	<b>61 656</b>	<b>2 %</b>

## NOKIAN JATKUVIEN TOIMINTOJEN HENKILÖSTÖ SEGMENTEITTÄIN (tilintarkastamaton)

	31.3.2015	31.3.2014 <sup>1</sup>	Muutos 31.3.2015 vs. 31.3.2014	31.12.2014 <sup>1</sup>	Muutos 31.3.2015 vs. 31.12.2014
Nokia Networks	55 315	48 137	15 %	54 218	2 %
HERE	6 301	5 936	6 %	6 257	1 %
Nokia Technologies	647	620	4 %	592	9 %
Konsernin yhteiset toiminnot	520	600	-13 %	589	-12 %
<b>Yhteensä</b>	<b>62 783</b>	<b>55 293</b>	<b>14 %</b>	<b>61 656</b>	<b>2 %</b>

<sup>1</sup> Konsernin yhteisten toimintojen henkilöstömäärä 31.3.2014 ja 31.12.2014 on muutettu vertailukelpoiseksi vastaamaan henkilöstön siirtoa Nokia Networks:stä konsernin yhteisiin toimintoihin.

## LOPETETUT TOIMINNOT

Nokia ilmoitti syyskuussa 2013 myyvänsä olennaisilta osin koko Devices & Services -liiketoimintansa Microsoftille. Myynti hyväksyttiin marraskuussa 2013 järjestetyssä ylimääräisessä yhtiökokouksessa, minkä jälkeen Nokia on esittänyt Devices & Services -liiketoiminnan tuloksen lopetettuina toimintoina kauppaan kuulumattomat kohteet mukaan lukien. Myynti saatiin päätökseen 25.4.2014.

### Lopetettujen toimintojen tulos, raportoitu (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	1-3/2015	1-3/2014	2014
<b>Liikevaihto</b>	0	1 929	2 458
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-1	-1 617	-2 086
<b>Bruttokate</b>	-2	313	372
Tutkimus- ja kehityskulut	0	-270	-354
Myyntin ja hallinnon kulut	-3	-337	-447
Devices & Services -liiketoiminnan myyntivoitto	0	0	3 175
Muut tuotot ja kulut	6	-32	-107
<b>Liikevoitto/-tappio</b>	1	-326	2 639
Rahoitustuotot ja -kulut <sup>1</sup>	0	9	-207
Tuloverot <sup>2</sup>	-5	-22	-127
<b>Katsauskauden voitto/tappio</b>	-3	-339	2 305
<i>Poistot yhteensä</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

<sup>1</sup>Rahoitustuotot ja -kulut sisältävät 212 miljoonaa euroa muista laajan tuloksen eristä tulosvaikutteisiksi vuonna 2014 siirrettyjä valuuttakurssitappioita liittyen Devices & Services -liiketoiminnan myyntiin.

<sup>2</sup>Tuloverot 2014 sisältävät 160 miljoonan euron verokulun liittyen Devices & Services -liiketoiminnan myyntiin.

### Lopetettujen toimintojen rahavirrat (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Raportoitu	Raportoitu	Raportoitu
	1-3/2015	1-3/2014	2014
Liiketoiminnan nettorahavirta	10	-336	-1 054
Investointien nettorahavirta	0	-33	2 480
Rahoitustoimintojen nettorahavirta	0	-9	-9
Tilikauden nettorahavirta	10	-378	1 417

## RAHOITUSINSTRUMENTTIEN KÄYPÄ ARVO, Nokia-konserni, jatkuvat toiminnot, raportoitu (tilintarkastamaton)

Käypään arvoon arvostettavat rahoitusvarat ja -velat luokitellaan arvostusmenetelmässä käytettyjen julkaisemattomien syöttötietojen määrän perusteella. Kolme hierarkiatasoa perustuvat siihen, että rahoitusvarojen ja -velkojen käypää arvoa määritettäessä syöttötietojen arviointia tarvitaan sitä enemmän, mitä ylemmälle tasolle siirrytään. Tasolla 1 arvostaminen tapahtuu markkina-arvon perusteella, ja tasolla 3 tarvitaan eniten johdon harkintaa. Nokia luokittelee jokaisena raportointitietokentänä rahoitusvarat ja -velat asianmukaisille käyvän arvon hierarkian tasoille.

31.3.2015, milj. EUR	Kirjanpitoarvo					Käypä arvo <sup>1</sup>	
	Lyhytaikaiset available-for-sale rahoitusvarat	Pitkäaikaiset available-for-sale rahoitusvarat	Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat sijoitukset	Lainat ja saatavat kirjattuna efektiivisen koron menetelmällä	Rahoitusvelat kirjattuna efektiivisen koron menetelmällä	Yhteensä	Yhteensä
Available-for-sale -sijoitukset julkisesti noteerattuihin osakkeisiin	0	13	0	0	0	13	13
Available-for-sale -sijoitukset kirjattuna käypään arvoon	0	727	0	0	0	727	727
Available-for-sale -sijoitukset kirjattuna efektiivisen koron menetelmällä vähennettynä arvonalennuksilla	0	288	0	0	0	288	288
Pitkäaikaiset lainasaamiset	0	0	0	37	0	37	32
Myyntisaamiset	0	0	0	3 583	0	3 583	3 583
Lyhytaikainen osuus pitkäaikaisista lainasaamisista	0	0	0	1	0	1	1
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, johdannaiset	0	0	141	0	0	141	141
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, muut	0	0	0	17	0	17	17
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat sijoitukset, likvidit varat	0	0	553	0	0	553	553
Available-for-sale -sijoitukset, likvidit varat arvostettuina käypään arvoon	2 174	0	0	0	0	2 174	2 174
Available-for-sale -sijoitukset, rahavarat arvostettuina käypään arvoon	2 008	0	0	0	0	2 008	2 008
<b>Rahoitusvarat yhteensä</b>	<b>4 182</b>	<b>1 028</b>	<b>694</b>	<b>3 638</b>	<b>0</b>	<b>9 542</b>	<b>9 537</b>
Pitkäaikaiset korolliset velat	0	0	0	0	2 753	2 753	4 452
Lyhytaikainen osuus pitkäaikaisista veloista	0	0	0	0	1	1	1
Lyhytaikaiset rahoituslainat	0	0	0	0	90	90	90
Muut lyhytaikaiset rahoitusvelat	0	0	169	0	0	169	169
Ostovelat	0	0	0	0	2 317	2 317	2 317
<b>Rahoitusvelat yhteensä</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>169</b>	<b>0</b>	<b>5 161</b>	<b>5 330</b>	<b>7 029</b>

Seuraavassa taulukossa on esitetty käypään arvoon toistuvasti arvostettavat erät.

31.3.2015, milj. EUR	Instrumentit, joilla on aktiivisilla markkinoilla määrytyvä hinta (Taso 1)	Julkiseen tietoon perustuva arvostusmenetelmä (Taso 2)	Julkistamattomaan tietoon perustuva arvostusmenetelmä (Taso 3)	Yhteensä
Available-for-sale -sijoitukset julkisesti noteerattuihin osakkeisiin	13	0	0	13
Available-for-sale -sijoitukset kirjattuna käypään arvoon	1	15	711	727
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, johdannaiset	0	141	0	141
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat sijoitukset, likvidit varat	553	0	0	553
Available-for-sale -sijoitukset, likvidit varat arvostettuina käypään arvoon	2 163	11	0	2 174
Available-for-sale -sijoitukset, rahavarat arvostettuina käypään arvoon	2 008	0	0	2 008
<b>Rahoitusvarat yhteensä</b>	<b>4 738</b>	<b>167</b>	<b>711</b>	<b>5 616</b>
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, johdannaiset	0	169	0	169
<b>Rahoitusvelat yhteensä</b>	<b>0</b>	<b>169</b>	<b>0</b>	<b>169</b>

## RAHOITUSINSTRUMENTTIEN KÄYPÄ ARVO, Nokia-konserni, jatkuvat toiminnot, raportoitu (tilintarkastamaton)

31.12.2014, milj. EUR	Kirjanpitoarvo					Käypä arvo <sup>1</sup>	
	Lyhytaikaiset available-for- sale rahoitusvarat	Pltkäaikaiset available-for- sale rahoitusvarat	Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat sijoitukset	Lainat ja saatavat kirjattuna efektiivisen koron menetelmällä	Rahoitusvelat kirjattuna efektiivisen koron menetelmällä	Yhteensä	Yhteensä
Available-for-sale -sijoitukset julkisesti noteerattuihin osakkeisiin	0	14	0	0	0	14	14
Available-for-sale -sijoitukset kirjattuna käypään arvoon	0	571	0	0	0	571	571
Available-for-sale -sijoitukset kirjattuna efektiivisen koron menetelmällä vähennettynä arvonalennuksilla	0	244	0	0	0	244	244
Pitkäaikaiset lainasaamiset	0	0	0	34	0	34	28
Myyntisaamiset	0	0	0	3 429	0	3 429	3 429
Lyhytaikainen osuus pitkäaikaisista lainasaamisista	0	0	0	1	0	1	1
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, johdannaiset	0	0	241	0	0	241	241
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, muut	0	0	0	25	0	25	25
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat sijoitukset, likvidit varat	0	0	418	0	0	418	418
Available-for-sale -sijoitukset, likvidit varat arvostettuina käypään arvoon	2 127	0	0	0	0	2 127	2 127
Available-for-sale -sijoitukset, rahavarat arvostettuina käypään arvoon	2 644	0	0	0	0	2 644	2 644
<b>Rahoitusvarat yhteensä</b>	<b>4 771</b>	<b>829</b>	<b>659</b>	<b>3 489</b>	<b>0</b>	<b>9 748</b>	<b>9 742</b>
Pitkäaikaiset korolliset velat	0	0	0	0	2 576	2 576	4 058
Lyhytaikainen osuus pitkäaikaisista veloista	0	0	0	0	1	1	1
Lyhytaikaiset rahoituslainat	0	0	0	0	115	115	115
Muut lyhytaikaiset rahoitusvelat	0	0	174	0	0	174	174
Ostovelat	0	0	0	0	2 313	2 313	2 313
<b>Rahoitusvelat yhteensä</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>174</b>	<b>0</b>	<b>5 005</b>	<b>5 179</b>	<b>6 661</b>

<sup>1</sup> Seuraavia arvostusmenetelmiä käytetään niiden erien osalta, joita ei esitetä taseessa käypään arvoon. Käyvän arvon on katsottu olevan sama kuin kirjanpitoarvo available-for-sale sijoituksille kirjattuna efektiivisen koron menetelmällä vähennettynä arvonalennuksilla, koska näille ei ole luotettavaa tapaa arvioida käypää arvoa. Lainasaamisten ja velkojen käypä arvo on arvioitu vastaavanyppisten rahoitusinstrumenttien markkina-arvon perusteella. Pitkäaikaisen korollisten velkojen käyvät arvot perustuvat niiden rahavirtojen nykyarvoon (taso 2) tai noteerattuihin hintoihin (taso 1). Lyhytaikaisten varojen ja velkojen käyvän arvon arvioidaan olevan sama kuin kirjanpitoarvo pienen luottoriskin ja lyhyen juoksuajan perusteella.

Seuraavassa taulukossa on esitetty käypään arvoon toistuvasti arvostettavat erät.

31.3.2014, milj. EUR	Instrumentit, joilla on aktiivisilla markkinoilla määräytyvä hinta (Taso 1)	Julkiseen tietoon perustuva arvostusmenetelmä (Taso 2)	Julkistamattomaan tietoon perustuva arvostusmenetelmä (Taso 3)	Yhteensä
Available-for-sale -sijoitukset julkisesti noteerattuihin osakkeisiin	14	0	0	14
Available-for-sale -sijoitukset kirjattuna käypään arvoon	1	13	557	571
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, johdannaiset	0	241	0	241
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat sijoitukset, likvidit varat	418	0	0	418
Available-for-sale -sijoitukset, likvidit varat arvostettuina käypään arvoon	2 115	11	0	2 126
Available-for-sale -sijoitukset, rahavarat arvostettuina käypään arvoon	2 644	0	0	2 644
<b>Rahoitusvarat yhteensä</b>	<b>5 192</b>	<b>265</b>	<b>557</b>	<b>6 014</b>
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, johdannaiset	0	174	0	174
<b>Rahoitusvelat yhteensä</b>	<b>0</b>	<b>174</b>	<b>0</b>	<b>174</b>

## RAHOITUSINSTRUMENTTIEN KÄYPÄ ARVO, Nokia-konserni, jatkuvat toiminnot (tilintarkastamaton)

Tason 3 sijoituksiin sisältyy lähinnä listaamattomia osakesijoituksia sekä listaamattomia pääomarahastoja, joissa käypä arvo määritetään liiketoiminnan tuloksellisuuteen, viimeaikaisiin transaktioihin ja vertailukelpoisista yhtiöistä saatavissa olevaan markkinatietoon liittyvien tietojen perusteella. Millään yksittäisellä syöttötiedolla ei ole merkittävää vaikutusta käyvän arvon kokonaismäärään. Laskelma tason 3 käypään arvoon arvostettujen rahoituserien alku- ja loppusaldojen muutoksista:

milj. EUR	Muut available-for-sale -sijoitukset kirjattuna käypään arvoon
<b>Tase 31.12.2014</b>	<b>557</b>
Voitot (+) /tappiot (-) tuloslaskelmassa	-7
Voitot (+) /tappiot (-) jotka kirjataan laajaan tuokseen	123
Ostot	7
Myynnit	-2
Muuntoerot	33
<b>Tase 31.3.2015</b>	<b>711</b>

Tason 3 tiettyjen rahoitusinstrumenttien voitot ja tappiot kirjataan tuloslaskelmassa liiketoiminnan muihin tuottoihin ja kuluihin, koska näiden sijoitusten hankinta- ja luovutus päätökset tehdään liiketoiminnallisista perusteista. Muissa tapauksissa voitot ja tappiot sisältyvät rahoitustuottoihin ja -kuluihin. 31.3.2015 saldoon sisältyvistä tason 3 rahoitusinstrumenteista kirjattiin konsernin tuloslaskelmaan 5 miljoonan euron nettotappio (2 miljoonan euron nettotappio vuonna 2014).



## VARAUKSET, NOKIA-KONSERNI, jatkuvat toiminnot, raportoitu (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Uudelleen- järjestelyvaraukset	Divestointiin liittyvät	Takuuvaraukset	Projektitappiot	Oikeudenkäynnit ja immateriaali- oikeuksien loukkaukset	Varaukset sitovien ostosopimusten tappioista	Muut	Yhteensä
<b>1.1.2014</b>	443	0	94	152	70	19	144	922
Muuntoerot	0	0	-1	0	-1	0	0	-2
Uudelleenluokittelu <sup>1</sup>	14	0	0	0	-14	0	1	1
Lisäykset	13	0	9	31	3	6	9	71
Muutokset arvionvaraisissa erissä	-10	0	-2	-13	-1	-5	-5	-36
Kirjattu tuloslaskelmaan	3	0	7	18	2	1	4	35
Vuoden aikana käytetyt	-81	0	-12	-24	-1	-2	-8	-128
<b>31.3.2014</b>	379	0	88	146	56	18	141	828
<b>1.1.2015</b>	247	137	117	107	68	24	173	873
Muuntoerot	2	3	3	0	(2)	0	11	17
Uudelleenluokittelu	(3)	0	0	0	3	0	2	2
Lisäykset	2	7	7	3	3	8	15	45
Muutokset arvionvaraisissa erissä	(4)	(1)	(5)	(8)	(1)	(3)	(6)	(28)
Kirjattu tuloslaskelmaan	(2)	6	2	(5)	2	5	9	17
Vuoden aikana käytetyt	(36)	(4)	(9)	(6)	(1)	(6)	(17)	(79)
<b>31.3.2015</b>	208	142	113	96	70	23	178	830

<sup>1</sup>Oikeudenkäynteihin ja immateriaalioikeuksien loukkauksiin liittyvistä varauksista 14 miljoonaa euroa on uudelleenluokiteltu uudelleenjärjestelyvarauksiin vastaamaan paremmin erän luonnetta.

## VASTUUSITOUMUKSET, Nokia-konserni (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	31.3.2015	31.3.2014	31.12.2014
<b>Omasta puolesta annetut vakuudet</b>			
Annetut pantit	10	35	10
<b>Vastuusitoumukset samaan konserniin kuuluvien yritysten puolesta</b>			
Muut takaukset	705	693	673
<b>Vastuusitoumukset osakkuusyhtiöiden puolesta</b>			
Lainatakaukset	15	16	13
<b>Vastuusitoumukset kolmansien osapuolten puolesta</b>			
Lainatakaukset	6	12	6
Muut takaukset	167	174	165
<b>Leasingvastuut</b>	613	517	542
<b>Rahoitussitoumukset</b>			
Asiakasrahoitussitoumukset	175	17	155
Pääomasijoitussitoumukset	293	198	274

Vastuusitoumukset on esitetty suurimpaan mahdolliseen arvoonsa.

## KOROLLISET VELAT, Nokia-konserni, jatkuvat toiminnot (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Liikkeellelaskija/Lainaaja	Lopullinen eräpäivä	31.3.2015	31.3.2014	31.12.2014
Luottolimiittisopimus ( 1500 milj. EUR)	Nokia Oyj	Maaliskuu 2016	0	0	0
USD velkakirja 2039 (500 milj, USD 6,625 %)	Nokia Oyj	Toukokuu 2039	465	360	412
USD velkakirja 2019 (1 000 milj. USD 5,375 %)	Nokia Oyj	Toukokuu 2019	929	720	824
EUR velkakirja 2019 (500 milj. EUR 6,75 %)	Nokia Oyj	Helmikuu 2019	500	500	500
EUR vaihtovelkakirja 2017 (750 milj. EUR 5 %)	Nokia Oyj	Lokakuu 2017	750	750	750
Ennakkoon maksetut velat <sup>1</sup>	Nokia Oyj	Huhtikuu 2014	0	1 500	0
Ennakkoon maksetut velat <sup>2</sup>	Nokia Solutions and Networks Finance B.V. and Nokia Solutions and Networks Oy	Kesäkuu 2014	0	954	0
Velkakirjojen nimellisarvon ja kirjanpitoarvon väliset erot <sup>3</sup>	Nokia Oyj		39	-168	21
Muut korolliset velat <sup>4</sup>	Nokia Oyj ja useat tytäryhtiöt		161	168	185
<b>Yhteensä</b>			<b>2844</b>	<b>4784</b>	<b>2692</b>

<sup>1</sup>25.4.2014 Nokia sai päätökseen olennaisilta osin koko Devices & Services -liiketoimintansa myynnin Microsoftille ja Nokian liikkeeseenlaskemat ja Microsoftin merkitsemät 500 milj. euron vaihtovelkakirjalainat 1,125 % korolla, lopullinen eräpäivä syyskuussa 2018, 500 milj. euron vaihtovelkakirjalainat 2,5 % korolla, lopullinen eräpäivä syyskuussa 2019 ja 500 milj. euron vaihtovelkakirjalainat 3,625 % korolla, lopullinen eräpäivä syyskuussa 2020, maksettiin takaisin ja kuitattiin kauppahintaa vastaan nimellisarvostaan lisättynä kertyneillä koroilla.

<sup>2</sup>19.6.2014 Nokia Solutions and Networks Finance B.V. lunasti takaisin 450 milj. euron joukkovelkakirjalainat 6,75 % korolla, lopullinen eräpäivä huhtikuussa 2018 ja 350 milj. euron joukkovelkakirjalainat 7,125 % korolla, lopullinen eräpäivä huhtikuussa 2020. Vuoden 2014 toisella neljänneksellä Nokia Solutions and Networks Finance B.V. maksoi ennakkoon 88 milj. euron Suomalaisen eläkelainan, jonka lopullinen eräpäivä oli lokakuussa 2015, 50 milj. euron tuotekehityslainan Euroopan Investointipankilta, 16 milj. euron lainan Pohjoismaiden Investointipankilta ja purki 750 milj. euron luottolimiittisopimuksen, jonka eräpäivä oli kesäkuussa 2015.

<sup>3</sup>Tämä rivi sisältää lähinnä käyvän arvon suojauslaskennan piirissä olevien joukkovelkakirjojen käyvän arvon muutokset sekä vaihtovelkakirjan nimellisarvon ja lainakomponentin kirjanpitoarvon erotuksen.

<sup>4</sup>Tämä rivi sisältää myös 1 milj. euroa (25 milj. euroa ja 8 milj. euroa 31.3.2014 ja 31.12.2014 vastaavasti) korottomia eriä, jotka liittyvät myytyihin toimintoihin, joissa Nokia Networks toimittaa palveluja sopimuksellisesti määritetyllä tavalla rajoitetun ajan.

Yllä kuvattujen lunastusten ja purkujen jälkeen Nokia Oyj on liikkeeseenlaskijana tai lainantantajana olennaisilta osin kaikissa Nokia-konsernin lainoissa. Kaikki nämä lainat ovat vakuudettomia ja niihin ei liity rahoituskovenantteja.

## KONSERNIN RAHAVIRTALASKELMAN LIITETIEDOT, raportoitu (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	1-3/2015	1-3/2014	2014
<b>Oikaisut<sup>1</sup></b>			
Poistot	82	79	297
Aineellisten hyödykkeiden ja available-for-sale -sijoitusten myyntitappiot/-voitot	-2	-18	-56
Tuloverotulot/-kulut	61	80	-1 281
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksista	-19	0	12
Rahoitustuotot ja -kulut	18	64	600
Arvostuserien purku myynnin sekä hankinnan ja valmistukset kulujen oikaisueriin	19	-17	-10
Arvonalentumistappiot	4	0	1 335
D&S-liiketoiminnan myyntivoitto	0	0	-3 386
Käytöstä poistamiset	1	1	8
Osakeperusteiset maksut	10	20	37
Uudelleenjärjestelyihin liittyvät kulut <sup>2</sup>	0	9	115
Muut tuotot ja kulut	16	3	67
<b>Yhteensä</b>	<b>190</b>	<b>221</b>	<b>-2 262</b>
<b>Nettokäyttöpääoman muutos</b>			
Lyhytaikaisten saamisten lisäys/vähennys	58	156	115
Vaihto-omaisuuden lisäys/vähennys	5	-143	-462
Korottomien lyhytaikaisten velkojen lisäys/vähennys	-157	46	1 500
<b>Yhteensä</b>	<b>-94</b>	<b>59</b>	<b>1 153</b>

<sup>1</sup>Oikaisut jatkuviin ja lopetettuihin liiketoimintoihin liittyen.

<sup>2</sup> Uudelleenjärjestelykulujen oikaisu edustaa sitä osuutta konsernin tuloslaskelmaan kirjatusta uudelleenjärjestelykuluista, joilla ei ollut vaikutusta rahavirtaan.

## RISKIT JA TULEVAISUUTTA KOSKEVAT LAUSUMAT

On otettava huomioon, että Nokiaan ja sen liiketoimintoihin liittyy erilaisia riskejä ja epävarmuustekijöitä ja tietyt tässä esitetyt lausumat, muut kuin jo toteutuneita seikkoja koskevat lausumat, ovat tulevaisuutta koskevia lausumia. Näitä ovat esimerkiksi: A) Nokian ja Alcatel-Lucentin ehdotettu yhdistymisen lopputulema, transaktioaikataulu ja loppuunsaattaminen 15.4.2015 julkistetun Memorandum of Understanding -sopimuksen mukaisesti ("Ehdotettu transaktio") ja Nokian kyky integroida Alcatel-Lucent Nokian toimintoihin ("Yhdistynyt yhtiö") ja saavuttaa tavoitellut hyödyt; B) ennakkoehtojen täyttyminen, mukaan lukien Ehdotettuun transaktioon liittyvien loppuunsaattamisen ehtojen täyttyminen ajoissa tai ollenkaan, sekä vaadittavien viranomaislupien, osakkeenomistajiemme vahvistus ja hyväksyntä Ehdotetulle transaktiolle ja Alcatel-Lucentin osakkeista tehtyjen tarjousten menestyminen; C) oletukset, suunnitelmat tai hyödyt liittyen Nokian strategioihin, mukaan lukien HERE-liiketoimintamme strategisten vaihtoehtojen arviointi; D) oletukset, suunnitelmat tai hyödyt liittyen Nokian liiketoimintojen, Nokia Networks, HERE ja Nokia Technologies, tulevaan tulokseen; E) oletukset, suunnitelman ja hyödyt liittyen muutoksiin johdossamme ja muussa johdossamme, operatiivisessa rakenteessamme ja toimintamallissamme, mukaan lukien Yhdistyneen yhtiön oletetut ominaisuudet, liiketoiminta ja toiminnot; F) oletukset markkinoiden kehitymisestä ja yleisestä taloudellisesta tilanteesta ja rakenteellisista muutoksista; G) oletukset ja tavoitteet koskien tuloksia, mukaan lukien oletukset ja tavoitteet koskien markkinaosuuksia, hintoja, liikevaihtoa ja tuotteidemme ja palveluidemme katteita; H) tuotteidemme ja palveluidemme toimitusten ajoitus; I) oletukset ja tavoitteet koskien tuloskehitystämme, liiketoiminnan kulujamme, veroja, kustannussäästöjä ja kilpailukykyä sekä liiketoiminnan tulosta, mukaan lukien Ehdotettuun transaktioon liittyvät synergiaedut, Yhdistetyn yhtiön tavoite vuosittaisista kustannussynergioista saatavista hyödyistä ja Yhdistyneen yhtiön odotettu taloudellinen tulos; J) oletukset ja tavoitteet koskien yhteistyö- ja kumppanuusjärjestelyitä, mukaan lukien Yhdistyneen yhtiön odotettu asiakkaiden tavoittaminen; K) vireillä olevien ja mahdollisesti tulevien oikeudenkäyntien, väliesmenettelyiden, riita-asioiden, hallinnollisten menettelyjen ja viranomaistutkimusten lopputulokset; L) oletukset koskien uudelleenjärjestelyitä, investointeja, yritysjärjestelyistä saatavien tulojen käyttöä, yrityskauppoja ja divestointeja, ja kykymme saavuttaa näiden uudelleenjärjestelyjen, investointien, divestointien ja yrityskauppojen yhteydessä asetetut taloudelliset ja toiminnalliset tavoitteet, mukaan lukien oletukset, suunnitelmat ja hyödyt liittyen tai johtuen yrityskaupasta, jossa Nokia myi olennaisilta osin koko sen Devices & Services liiketoiminnan Microsoftille 25.4.2014; ja M) lausumat, jotka sisältävät tai joita edeltää "uskoa", "odottaa", "ennakoida", "ennustaa", "näkee", "tavoitella", "arvioida", "on tarkoitettu", "tähdätä", "suunnitella", "aikoa", "keskittyä", "jatkaa", "arviomme mukaan", "pitäisi", "tulee" tai muut vastaavat ilmaisut.

Tällaiset lausumat perustuvat johdon parhaaseen arvioon ja uskoon sen tiedon valossa, joka sillä on kyseisellä hetkellä ollut saatavilla. Koska tällaisiin lausumiin sisältyy riskejä ja epävarmuuksia, todelliset tulokset voivat poiketa olennaisesti niistä tuloksista, joita tällä hetkellä odotamme. Kuvaamme riskejä ja epävarmuustekijöitä, jotka vaikuttavat Nokia-konserniin tai liittyvät kaikkiin Nokian liiketoimintoihin tämän osion alussa ja esitämme lopussa muita riskejä, jotka liittyvät pääasiassa Nokian yksittäisiin liiketoimintoihin: Nokia Networksiin, HEREen ja Nokia Technologiesiin. Tekijöitä, mukaan lukien riskejä ja epävarmuustekijöitä, jotka saattaisivat aiheuttaa tällaisia poikkeamia voivat olla esimerkiksi: 1) kykenemättömyys saattaa loppuun Ehdotettu transaktio ajoissa tai ollenkaan esimerkiksi osakkeenomistajien tai vaadittavien viranomaislupien hyväksynnän puuttumisen tai viivästymisen johdosta, tai mikä tahansa tapahtuma, muutos tai muu seikka joka voisi johtaa Memorandum of Understanding -sopimuksen irtisanomiseen ja Alcatel-Lucentin osakkeista tehtyjen tarjousten menestymiseen; 2) kykenemättömyys saavuttaa tavoitellut liiketoiminnalliset tai operatiiviset hyödyt Ehdotetusta transaktiosta tai siihen liittyvästä häiriöstä johtuen, kuten kykenemättömyys integroida Alcatel-Lucent Nokian toimintoihin ja mitkä tahansa kielteiset vaikutukset Ehdotetun transaktion täytäntöönpanosta tai julkistamisesta johtuen esimerkiksi asiakkaiden, avainjohtohenkilöiden tai työntekijöiden menettäminen, tai vähentynyt keskittyminen päivittäisiin toimintoihin tai liiketoimintaan; 3) kykymme tunnistaa markkinatrendejä ja liiketoimintamahdollisuuksia valitaksemme ja toteuttaaksemme strategiat onnistuneesti ja oikea-aikaisesti, ja kykymme menestyksellisesti sopeuttaa toimintojamme ja toimintamallijamme; 4) kykymme säilyttää tai parantaa liiketoimintojamme operatiivista tai taloudellista tulosta sekä onnistuneesti tunnistaa tai menestyksekkäästi luomaan uusia liiketoimintamahdollisuuksia; 5) riippuvuutemme yleisestä taloudellisesta tilanteesta ja markkinaolosuhteista, sekä internetin ja teknologian käytön kasvukapasiteetista; 6) altistumisemme lainsäädäntöön liittyville riskeille, poliittiselle riskille tai muulle kehitykselle eri maissa tai alueilla; 7) kykymme keksiä uusia relevantteja teknologioita, tuotteita ja palveluita, kehittääksemme ja ylläpitääksemme immateriaalioikeussalkkuamme ja ylläpitääksemme nykyisiä immateriaalioikeuksien tulonlähteitä sekä kehittää uusia lähteitä; 8) kykymme suojata immateriaalioikeuksiamme ja suojaudua kolmansien osapuolten oikeudenloukkauksilta ja puolustautua väitetyiltä immateriaalioikeuksien loukkauksilta, sekä mahdollisten lisensiointikulujen, tiettyjen teknologioiden käyttöön liittyvien rajoitusten ja teollisuus oikeuksiin liittyvien oikeudenkäyntien vaikutukset; 9) mahdolliset monitahoiset veroihin liittyvät seikat, verokiistat ja -velvoitteet, joiden nojalla meille voi tulla maksettavaksi lisää veroja eri lainkäyttöalueilla, sekä se, että todellinen tai oletettu tuloksemme, muiden tekijöiden ohella, voi vähentää kykyämme käyttää hyväksi laskennallisia verosaamia; 10) kykymme pitää palveluksessamme, kannustamaan, kehittämään ja rekrytoimaan osaavia työntekijöitä esimerkiksi Ehdotetusta transaktiosta mahdollisesti johtuvan häiriön takia; 11)

yhteistyökumppaneidemme ja partnereidemme, mukaan lukien rahoituslaitosten suorituskyky sekä kykymme solmia menestyksekkäitä yhteistyö- ja kumppanuusjärjestelyjä, mukaan lukien mahdollinen Ehdotetusta transaktiosta johtuva häiriö uusien sopimussuhteiden hankkimiselle tai vanhojen sopimussuhteiden jatkamiselle; 12) valuuttakurssien vaihtelut, erityisesti vaihtelut raportointivaluuttamme euron ja Yhdysvaltain dollarin, Japanin jenin, Kiinan juanin sekä eräiden muiden valuuttojen välillä; 13) epäsuotuisat lopputulokset oikeudenkäynneissä, välimiesmenettelyissä, sopimuksiin liittyvissä riidoissa ja syytökset terveyshaitoista liittyen liiketoimintoihimme; ja 14) mikä tahansa tehottomuus, toimintahäiriö tai -katkos tietoliikennejärjestelmissä tai verkoissa, joista toimintamme on riippuvaista tai mahdollisen kybertietoturvamurron mahdolliset vaikutukset; 15) kykymme saavuttaa tavoitellut hyödyt toteuttamalla menestyksekkäästi suunniteltuja yritysjärjestelyjä kuten hankintoja, divestointeja, fuusioita, yhteistoimintayrityksiä, ja hallita niihin liittyviä odottamattomia vastuita; 16) kykymme hallita liiketoiminnan kuluja ja saavuttaa asetetut tavoitteet toimin, jotka ovat suunnattuja tulosparannusten saavuttamiseksi, esimerkiksi kulusäästöin tai muilla toimin lisätä kilpailukykyä; 17) kykymme optimoida pääomarakennettamme suunnitellusti tai saavuttamaan uudelleen investment grade -tason luottoluokituksen; 18) kykymme toteuttaa Nokia Networksin strategia tai tehokkaasti, kannattavasti ja oikea-aikaisesti sopeuttaa sen liiketoiminta vastaamaan asiakkaiden kasvavaan tarpeeseen erilaisten sovellusten tai teknisen kehityksen suhteen; 19) kykymme Nokia Networksin liiketoiminnassa tehokkaasti, kannattavasti ja oikea-aikaisesti sijoittaa uusiin kilpailukykyisiin ja korkealatuisiin tuotteisiin, palveluihin, uudistuksiin ja teknologioihin; 20) Nokia Networksin riippuvuus rajallisesta asiakasmäärästä ja laajoista monivuotisista sopimuksista, ja haitalliset vaikutukset operaattoreiden lisäkonsolidaatiosta johtuen; 21) Nokia Networksin kyky hallita tuotantoa, palveluiden luomista ja toimituksia sekä logistiikkaa tehokkaasti ja keskeytyksittä; 22) Nokia Networksin riippuvuus rajallisesta toimittajien määrästä, jotka eivät välttämättä kykene toimittamaan riittävä määrä täysin toimivia tuotteita ja komponentteja tai toimittaa palveluita ajoissa, jotka vastaavat asiakkaidemme tarpeita; 23) Asiakasrahoituksen epäsuotuisa kehitys tai pidennetyt maksuehdot, joita Nokia Networks tarjoaa asiakkailleen; 24) epäsuotuisa kehitys johtuen tai liittyen HERE-liiketoimintamme strategisten vaihtoehtojen arviointiin, mukaan lukien liittyen HERE-liiketoiminnan mahdolliseen divestointiin; 25) HEREn kohtaama kova kilpailu ja sen kyky tehokkaasti ja kannattavasti sijoittaa uusiin kilpailukykyisiin korkealatuisiin palveluihin ja dataan, ja tuoda niitä oikea-aikaisesti markkinoille tai sopeuttamaan toimintaansa tehokkaasti; 26) HEREn riippuvuus yleisestä automarkkinan kehityksestä ja asiakkaiden liiketoimintaolosuhteista; 27) HEREn riippuvuus rajallisesta määrästä suuria asiakkaita, erityisesti myynnissä autoteollisuudelle, ja laajoista minimuotisista sopimuksista; 28) Nokia Technologiesin kyky säilyttää olemassa olevia immateriaalioikeuksiin liittyviä tulonlähteitä tai luomaan uusia lähteitä; 29) Nokia Technologiesin riippuvuus rajoitetusta määrästä lisenssinsaaajia, joiden suhteellinen osuus patenttilisenssituloista on merkittävä, mukaan lukien sitovan välitystuomion lopputulosta Samsungin kanssa, josta odotetaan päätöstä vuonna 2015; 30) Nokia Technologiesin riippuvuus riittävästä patentoitujen tai muilla omistusoikeuksilla suojattujen teknologioiden lainsäädännöllisestä suojasta; ja 31) Nokia Technologiesin kyky toteuttaa suunnitelmansa liiketoiminta-alueilla, kuten teknologialisensoinnin, Nokia-brändin lisensoinnin ja muiden liiketoimintahankkeiden, kuten teknologiainnovoinnin ja hautomoiden avulla; 32) Yhdistyneen yhtiön vaikutus (Ehdotetun transaktion voimaan saattamisen jälkeen) mihin tahansa yllä mainittuun riskiin tai tulevaisuutta koskevaan lausumaan, sekä ne riskitekijät, jotka mainitaan Nokian viimeisimmässä Yhdysvaltojen arvopaperisäännösten mukaisessa asiakirjassa (Form 20-F) sivuilla 74-89 otsikon ”Operating and Financial Review and Prospects—Risk Factors” alla. Muut tuntemattomat tai odottamattomat tekijät tai vääriksi osoittautuvat oletukset voivat aiheuttaa todellisten tulosten olennaisen poikkeamisen tulevaisuutta koskevissa lausumissa esitetystä odotuksista. Nokia ei sitoudu julkisesti päivittämään tai muuttamaan tulevaisuutta koskevia lausumia uuden tiedon, tulevaisuuden tapahtumien tai muun syyn johdosta, paitsi siltä osin kuin sillä on siihen lainmukainen velvollisuus.

Nokian johto, Espoo 29. 4. 2015.

## **Lehdistö- ja sijoittajatiedustelut:**

Nokia Viestintä, puh. +358 10 448 4900 sähköposti: [press.services@nokia.com](mailto:press.services@nokia.com)

Sijoittajasuhteet, Eurooppa, puh. +358 4080 3 4080

- Nokian vuoden 2015 varsinainen yhtiökokous pidetään 5.5.2015.
- Nokia suunnittelee julkistavansa vuoden 2015 toisen neljänneksen osavuosisikatsauksen 30.7.2015.