

Innofactor Oyj:n tilinpäätöstiedote 8.2.2024 klo 9.00

## Innofactor Oyj:n tilinpäätöstiedote 2023 (IFRS)

**Innofactorin vuoden 2023 liikevaihto kasvoi 12,8 prosenttia ja ylitti ensimmäisen kerran 80 miljoonaa euroa – myös käyttökate kasvoi ennätyselliseen yli 9 miljoonaan euroon**

Loka–joulukuu 2023 lyhyesti:

- Liikevaihto oli noin 21,9 miljoonaa euroa (2022: 20,5), jossa kasvua 6,8 %
- Käyttökate oli noin 2,9 miljoonaa euroa (2022: 2,6), jossa kasvua 10,2 %
- Liikevoitto oli 1,9 miljoonaa euroa (2022: 1,8), jossa kasvua 7,0 %
- Tilauskanta oli katsauskauden lopussa 71,6 miljoonaa euroa (2022: 75,8), jossa laskua 5,6 %
  - Siirsimme osan tilauskannasta puitesopimuskantaan, jonka arvo neljänneksen lopussa oli 29,8 miljoonaa euroa (2022: 18,9)
- Innofactor sai useita merkittäviä tilauksia viimeisellä vuosineljänneksellä, muun muassa:
  - IF Metallin jäsenhallintajärjestelmän jatkokehitys ja ylläpito, 1,6 miljoonaa euroa
  - Tampereen Infra Oy:n järjestelmäkokonaisuus, 1,6 miljoonaa euroa

Tammi–joulukuu 2023 lyhyesti:

- Liikevaihto oli noin 80,3 miljoonaa euroa (2022: 71,1), jossa kasvua 12,8 %
  - Kasvusta noin 9,1 prosenttiyksikköä oli orgaanista, missä ei ole huomioitu Invencon yrityskauppaa 30.6.2022
- Käyttökate oli noin 9,1 miljoonaa euroa (2022: 7,8), jossa kasvua 16,6 %
- Liikevoitto oli 5,8 miljoonaa euroa (2022: 4,8), jossa kasvua 22,8 %

**Konsernin tunnusluvut, IFRS**

	1.10.– 31.12.2023	1.10.– 31.12.2022	Muutos	1.1.– 31.12.2023	1.1.– 31.12.2022	Muutos
Liikevaihto tuhatta euroa	21 930	20 536	+6,8 %	80 263	71 130	+12,8 %
Liikevaihdon kasvu	6,8 %	17,1 %		12,8 %	7,2 %	
Liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA, Käyttökate) tuhatta euroa	2 879	2 612	+10,2 %	9 101	7 808	+16,6 %
prosenttia liikevaihdosta	13,1 %	12,7 %		11,3 %	11,0 %	
Liikevoitto/-tappio (EBIT) tuhatta euroa	1 931	1 805	+7,0 %	5 835	4 751	+22,8 %
prosenttia liikevaihdosta	8,8 %	8,8 %		7,3 %	6,7 %	
Tulos ennen veroja tuhatta euroa	1 623	1 678	-3,3 %	5 174	4 178	+23,9 %
prosenttia liikevaihdosta	7,4 %	8,2 %		6,4 %	5,9 %	
Tulos tuhatta euroa	878	1 328	-33,9 %	3 438	3 320	3,6 %
prosenttia liikevaihdosta	4,0 %	6,5 %		4,3 %	4,7 %	
Tilaukanta	71 555	75 831	-5,6 %	71 555	75 831	-5,6 %
Nettovelkaantumisaste (Gearing)	36,1 %	50,0 %	-13,9 %	36,1 %	50,0 %	-13,9 %
Nettovelkaantumisaste ilman IFRS16	23,1 %	30,0 %	-6,9 %	23,1 %	30,0 %	-6,9 %
Omavaraisuusaste	48,3 %	44,8 %	+3,5 %	48,3 %	44,8 %	+3,5 %
Omavaraisuusaste ilman IFRS16	51,5 %	49,2 %	+2,3 %	51,5 %	49,2 %	+2,3 %
Aktiivinen henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana*	581	562	+3,4 %	578	536	+7,8 %
Aktiivinen henkilöstö katsauskauden lopussa*	581	564	+3,0 %	581	564	+3,0 %
Tulos per osake (euroa)	0,02	0,04	-33,9 %	0,09	0,09	3,6 %

\*) IFRS 3:n mukaisesti katsauskaudella 1.10.–31.12.2023 liiketulokseen sisältyy 184 tuhatta euroa (2022: 55) sekä 1.1.–31.12. 359 tuhatta euroa (2022: 277) yrityskauppoihin liittyviä poistoja kauppahinnan kohdistuksista aineettomiin hyödykkeisiin.

\*\*) Innofactor-konsernissa seurataan aktiivisen henkilöstön määrää. Aktiivisen henkilöstön määrään ei lasketa mukaan yli 3 kuukauden pituisella vapaalla olevia työntekijöitä.

**Innofactorin tulevaisuuden näkymät vuodelle 2024**

Innofactorin vuoden 2024 liikevaihdon ja käyttökateen (EBITDA) arvioidaan kasvavan edellisestä vuodesta 2023, jolloin liikevaihto oli 80,3 miljoonaa euroa ja käyttökate oli 9,1 miljoonaa euroa.

**Toimitusjohtaja Sami Ension katsaus: Saavutimme vuoden viimeisellä neljänneksellä ja koko vuonna kelpo tuloksen haastavasta markkinatilanteesta huolimatta**

Liikevaihto vuoden 2023 neljännellä vuosineljänneksellä oli 21,9 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 6,8 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna. Liikevaihto kasvoi Suomessa ja paikallisessa valuutassa Norjassa, mutta laski Ruotsissa ja Tanskassa. Liikevaihto työntekijää kohden kasvoi 3,3 prosenttia. Käyttökate (EBITDA) kasvoi 10,2 prosenttia edellisestä vuodesta päätyen 2,9 miljoonaan euroon (13,1 prosenttia liikevaihdosta). Vuoden 2023 viimeisellä vuosineljänneksellä käyttökate oli positiivinen Suomessa mutta negatiivinen muissa maissa. Tilauskanta oli neljänneksen lopussa 71,6 miljoonaa euroa (2022: 75,8), jossa oli laskua 5,6 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan. Siirsimme osan tilauskannasta puitesopimuskantaan, jonka arvo neljänneksen lopussa oli 29,8 miljoonaa euroa (2022: 18,9).

Liikevaihto koko vuoden 2023 osalta oli 80,3 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 12,8 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna. Käyttökate (EBITDA) oli operatiivisesti 9,1 miljoonaa euroa (11,3 prosenttia liikevaihdosta). Vuoden 2023 aikana Suomi ja Norja kasvoivat hyvin, ja niiden kannattavuus oli positiivinen. Ruotsin ja Tanskan liikevaihto laski vuonna 2023 ja oli tappiolla. Pyrimme saamaan Ruotsin ja Tanskan liiketoiminnat kasvuun ja kannattavaksi vuoden 2024 aikana. Dynasty-tuotteeseemme perustuva Tiedon ja asianhallinta kasvoi vuonna 2023 29,8 prosenttia ja käyttökate oli 29,0 prosenttia huolimatta siitä, että ratkaisualueeseen kohdistuu kuluperusteisesti 14,6 prosenttia tuotekehityskustannuksia liikevaihdosta. Kyseisen ratkaisualan liikevaihdosta 60,9 prosenttia oli SaaS- ja lisenssiliikeyvaihtoa, jonka kasvu vuonna 2023 oli 31,9 prosenttia. Vuonna 2023 Innofactor saavutti historiallisesti kaikkien aikojen parhaan liikevaihdon ja käyttökateen.

Vuoden 2023 neljännen vuosineljänneksen aikana hintakilpailu markkinoilla jatkui kovana, vaikka uusien kauppojen painotetut keskihinnat jatkoivatkin hieman nousuaan edelliseen vuosineljänneksen verrattuna. Arvioimme asiakashintojen edelleen jatkavan nousua vuonna 2024, vaikka arvioimmekin tilanteen jatkuvan haastavana ainakin vielä ensimmäisen vuosipuoliskon ajan.

Onnistuimme erinomaisesti myynnissä vuoden viimeisellä vuosineljänneksellä. Solmimme muun muassa IF Metallin jäsenhallintajärjestelmän jatkokehitys ja ylläpito -hankkeen sopimuksen Ruotsissa arvoltaan noin 1,6 miljoonaa euroa ja Tampereen Infra Oy:n järjestelmäkokonaisuuden sopimuksen Suomessa arvoltaan noin 1,6 miljoonaa euroa. Haastavasta kilpailutilanteesta huolimatta pystyimme vuonna 2023 jopa nostamaan hieman keskimääräistä myyntihintaamme verrattuna vuoteen 2022. Vahva tilauskanta, puitesopimukset ja olemassa olevien asiakkaiden muut ostot mahdollistavat Innofactorin kannattavan liiketoiminnan.

Vuonna 2023 onnistuimme lisäämään SaaS-palveluiden ja lisenssien osuuden noin 31,5 prosenttiin liikevaihdosta edellisen vuoden noin 27,3 prosentista. SaaS-palveluiden ja lisenssien osuuden kasvattaminen on yksi keskeisistä strategisista tavoitteistamme, ja tarkoituksenamme on kasvattaa se pitkällä aikavälillä yli 33 prosenttiin.

Innofactor julkisti vuonna 2023 vastuullisuusstrategian, joka jakautuu neljään osa-alueeseen: innovoimme hyvää, olemme reiluja, laitamme ihmiset edelle ja rakennamme luottamusta.

Innofactorin keskeisin voimavara on osaava ja motivoitunut henkilöstö. Vahvistimme vuonna 2023 tiimiämme, koulutimme henkilöstöämme, hankimme sertifikaatteja sekä kehitimme organisaatiotamme ja johtamistapaamme. Solmimme vuoden 2023 alussa Innofactorin yrityskohtaisen työehtosopimuksen Suomessa. Yrityskohtaisella työehtosopimuksella haluamme mahdollistaa henkilöstöllemme tärkeitä asioista sopimisen sekä yksinkertaisemmän ja ymmärrettävän työehtosopimuksen, joka kuvastaa meitä yrityksenä ja tukee arvomaailmaamme. Vuoden 2023 lopussa perustimme henkilöstön palkkiorahaston, johon henkilöstömme voi siirtää korotettuna omia tulospalkkioitaan. Rahasto sijoittaa sääntöjensä mukaisesti Innofactor Oyj:n osakkeeseen.

Generatiivinen tekoäly (Chat GPT, Microsoft Azure Open AI ja Microsoft Copilot) saivat vuonna 2023 kasvavaa huomiota markkinoilla. Generatiivinen tekoäly tarjoaa asiakkaillemme – ja myös Innofactorille – merkittäviä mahdollisuuksia toiminnan tehostamiseen. Ennen kaikkea se avaa Innofactorille uusia liiketoimintamahdollisuuksia, joihin olemme nopealla aikataululla kehittäneet uutta tarjoomaa. Erityisen merkittävänä näemme Copilot for Microsoft 365:n, jonka osalta arvioimme pystyvämme kasvattamaan omaa liiketoimintaamme yhteistyössä pääkumppanimme Microsoftin kanssa.

Innofactorin tavoitteena on olla johtava modernin digitaalisen organisaation edistäjä jokaisessa Pohjoismaassa. Uskomme valitsemaamme pohjoismaiseen strategiaamme ja pitkän tähtäimen tavoitteidemme saavuttamiseen. Tämä vaatii pitkäjännitteisyyttä ja määrätietoista toimintaa niin yhtiön johdolta, työntekijöiltä kuin sijoittajiltakin. Innofactor etsii edelleen aktiivisesti mahdollisia uusia strategisia kumppanuuksia Pohjoismaista. Konsernin tavoitteena on kasvaa sekä organisaation että yritysjärjestelyjen kautta.

Olen iloinen siitä, että pystyimme vuonna 2023 voitonjakokelpoisilla varoillamme lunastamaan omia osakkeitamme sekä jakamaan omistajillemme vuodelta 2023 varoja osingonjakopolitiikkamme mukaisesti 0,06 euroa osakkeelta (2022: 0,08 euroa osakkeelta). Suuret kiitokset vuodesta 2023 asiakkaillemme, kumppaneillemme, työntekijöillemme ja sijoittajillemme.

## **Strategia ja sen toteutuminen katsauskaudella**

Innofactorin strategia koostuu tarkoituksesta, missiosta, visiosta, strategisista valinnoista, arvoista, toimintaperiaatteesta ja pitkän tähtäimen taloudellisista tavoitteista.

Tarkoitus: Innovoimme toimivamman maailman puolesta (Innovating to Make the World Work Better)

Missio: Edistämme modernia digitaalista organisaatiota

Visio: Johtava pohjoismainen digitaalisen transformaation kumppani Microsoft-ekosysteemissä.

Strategiset valinnat:

- osaavimmat pohjoismaiset tiimit
- tuotteistettu kohdennettu tarjonta
- proaktiivinen ja joustava toimintatapa
- innovointi edelläkävijäasiakkaiden kanssa

Arvot:

- vastuullisuus
- toimintavapaus
- innovaatio
- asiakas

Toimintaperiaate: Tavoitteenamme on laittaa ihmiset edelle kaikessa, mitä teemme. Haluamme toteuttaa ratkaisuja, jotka sujuvoittavat asiakkaidemme arkea ja saavat hymyn heidän huulilleen.

Työnantajalupaus: Ole oma itsesi (Be The Real You)

Pitkän tähtäimen taloudelliset tavoitteet:

- saavuttaa noin 20 prosentin vuosittainen kasvu, josta pääosa pyritään saavuttamaan orgaanisesti
- saavuttaa noin 20 prosentin käyttökate (EBITDA) suhteessa liikevaihtoon
- pitää kassavirta positiivisena ja turvata kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus

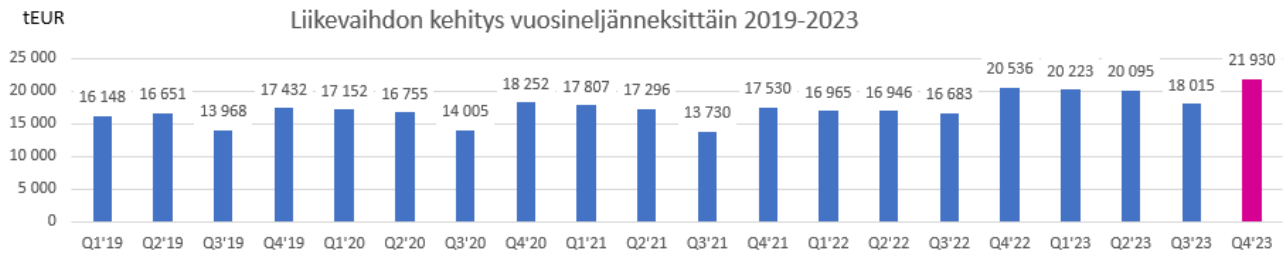
Innofactorin liikevaihto katsauskaudella 1.1.–31.12.2023 oli 80,3 miljoonaa euroa (2022: 71,1), jossa oli kasvua 12,8 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna. Kasvusta noin 9,1 prosenttiyksikköä oli orgaanista, jossa ei ole mukana Invencon yrityskaupasta 30.6.2022 saatua liikevaihtoa. Olemme jäljessä strategisesta kasvutavoitteestamme. Pyrimme edelleen parantamaan operatiivista toimintaamme lisätäksemme kasvua. Tavoitteenamme on lisätä laskuttavan henkilöstön määrää huomioiden tilauskanta. Innofactorin henkilöstömäärä kasvoi katsauskaudella 7,8 prosenttia edellisestä vuodesta. Etsimme yritysostokohteita epäorgaanisen kasvun mahdollistamiseksi.

Käyttökate (EBITDA) kasvoi katsauskaudella 1.1.–31.12.2023 edellisen vuoden vastaavan ajanjakson 7,8 miljoonasta eurosta 9,1 miljoonaan euroon (11,3 prosenttia liikevaihdosta). Vaikka kannattavuus on parantunut, sen osalta vaaditaan vielä seuraavien vuosien aikana johdon huomiota ja työtä, jotta päästään pitkän tähtäimen tavoitteeseen, noin 20 prosenttiin. Pyrimme edelleen parantamaan operatiivista toimintaamme lisätäksemme myös kannattavuutta. Erityistä huomiota kiinnitämme Suomen ulkopuolisten maiden kannattavuuden parantamiseen.

Innofactorin liiketoiminnan rahavirta oli katsauskaudella 1.1.–31.12.2023 7,2 miljoonaa euroa (2022: 6,7) ja omavaraisuusaste katsauskauden lopussa 48,3 prosenttia (2022: 44,8 %).

Liiketoiminnan vahva rahavirta tukee Innofactorin strategista kannattavan kasvun tavoitetta, jossa turvataan kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus.

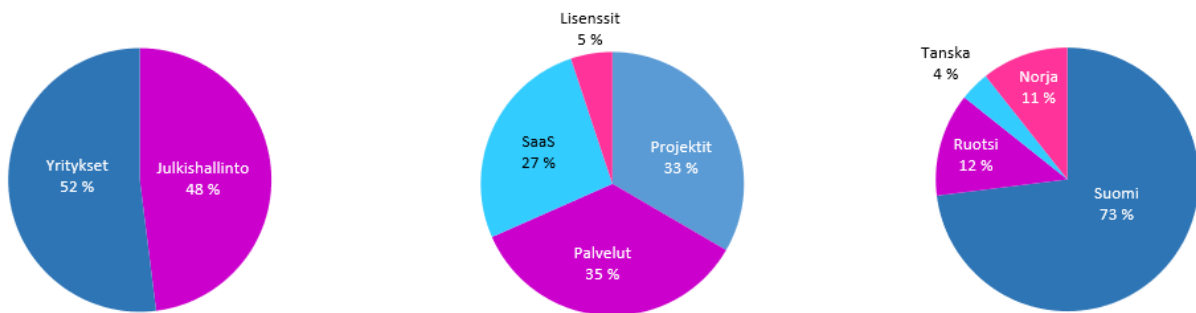
**Innofactorin viimeisen vuosineljänneksen liikevaihto kasvoi haastavasta markkinatilanteesta huolimatta 6,8 prosenttia ennätyselliseen 21,9 miljoonaan euroon**



Innofactorin liikevaihto 1.10.–31.12.2023 oli 21 930 tuhatta euroa (2022: 20 536), jossa oli kasvua 6,8 prosenttia. Liikevaihto aktiivista työntekijää kohden oli noin 37,7 tuhatta euroa (2022: 36,5), jossa oli kasvua 3,3 prosenttia.

Innofactorin liikevaihto 1.1.–31.12.2023 oli 80 263 tuhatta euroa (2022: 71 130), jossa oli kasvua 12,8 prosenttia. Liikevaihto kasvoi orgaanisesti noin 9,1 prosenttia. Liikevaihto aktiivista työntekijää kohden oli noin 138,9 tuhatta euroa (2022: 132,7), jossa oli kasvua 4,6 prosenttia. Keskitymme siihen, että liikevaihto aktiivista työntekijää kohden saadaan edelleen kasvamaan myös vuonna 2024.

Liikevaihdon jakauma 1.1 - 31.12.2023



Innofactorin liiketoiminta keskittyi Suomeen, Ruotsiin, Tanskaan sekä Norjaan. Liikevaihdosta 1.1.–31.12.2023 noin 73 prosenttia tuli Suomesta, noin 12 prosenttia Ruotsista, noin 11 prosenttia Norjasta ja noin 4 prosenttia Tanskasta. Liikevaihto kasvoi Suomessa ja Norjassa, mutta laski Ruotsissa ja Tanskassa.

Liikevaihdosta 1.1.–31.12.2023 tuli noin 52 prosenttia yritysasiakkaista (sisältäen kolmannen sektorin asiakkaat) ja noin 48 prosenttia julkishallinnon asiakkaista.

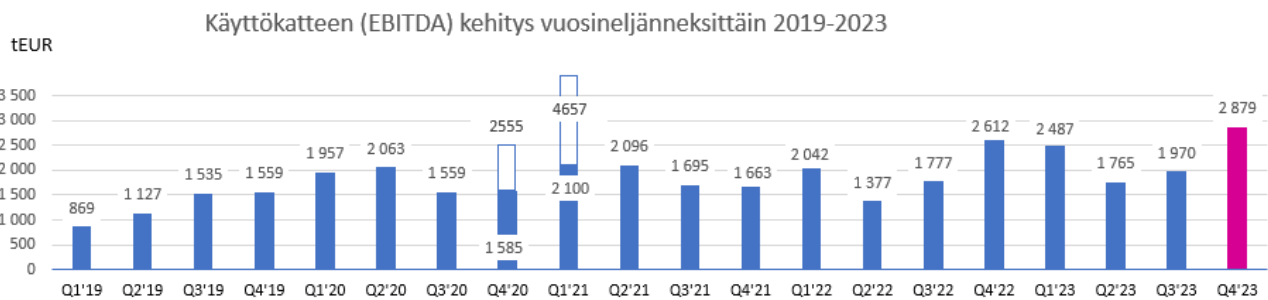
Lisenssi- ja SaaS-liikevaihto kasvoi koko vuoden ajan ensimmäisen vuosineljänneksen 27 prosentista viimeisen vuosineljänneksen 32 prosenttiin, mikä vaikuttaa kannattavuutta parantavasti. Myös projektien osuus laski koko vuoden ajan ensimmäisen vuosineljänneksen 35 prosentista viimeisen vuosineljänneksen 33 prosenttiin, millä on myös positiivinen vaikutus kannattavuuteen.

Innofactorin katsauskauden 1.1.–31.12.2023 liikevaihdosta noin:

- Lisenssit: 5 prosenttia, mikä sisältää kaikki kertaluonteiset ohjelmistoista saatavat korvaukset
- SaaS: 27 prosenttia, mikä sisältää jatkuvat tulot SaaS-, pilvi- ja käyttöpalveluista sekä ohjelmistoylläpidosta
- Palvelut: 35 prosenttia, mikä sisältää jatkuviin palvelusopimukseen perustuvat asiantuntijatyöt, esimerkiksi IT-järjestelmien pienemmät asiakaskohtaiset muutos- ja jatkokehitystyöt
- Projektit: 33 prosenttia tuli IT-järjestelmien toimitusprojekteista sekä konsultoinnista

Innofactorin 10 suurimman asiakkaan osuus katsauskauden 1.1.–31.12.2023 kokonaisliikevaihdosta oli noin 30,7 prosenttia.

**Innofactorin viimeisen vuosineljänneksen käyttökate kasvoi 10,2 prosenttia ja oli ennätyselliset 2,9 miljoonaa euroa**



Innofactorin käyttökate (EBITDA) 1.10.–31.12.2023 oli 2 879 tuhatta euroa (2022: 2 612), jossa oli kasvua 10,2 prosenttia. EBITDA:n osuus liikevaihdosta oli 13,1 prosenttia (2022: 12,7 %).  
Innofactorin käyttökate oli positiivinen Suomessa ja negatiivinen Ruotsissa, Norjassa ja Tanskassa.

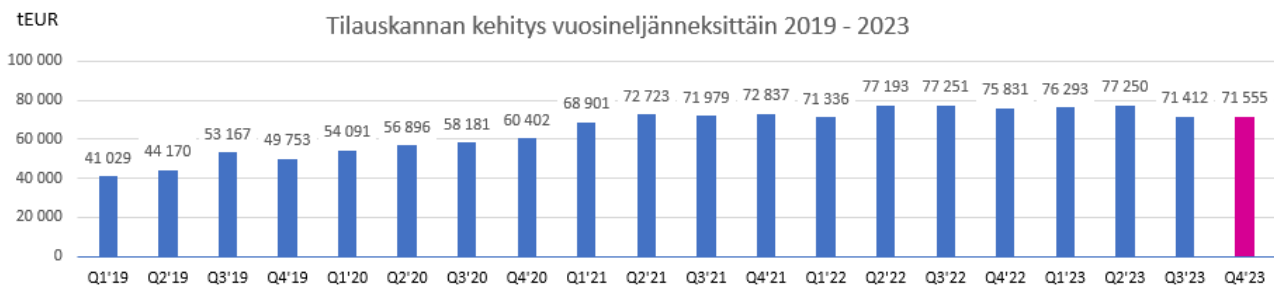
Innofactorin käyttökate (EBITDA) 1.1.–31.12.2023 oli 9 101 tuhatta euroa (2022: 7 808), jossa oli kasvua 16,6 prosenttia. EBITDA:n osuus liikevaihdosta oli 11,3 prosenttia (2022: 11,0 %).  
Innofactorin käyttökate oli positiivinen Suomessa ja Tanskassa, mutta negatiivinen Ruotsissa ja Norjassa.

Innofactorin liikevoitto 1.10.–31.12.2023 oli 1 931 tuhatta euroa (2022: 1 805), jossa oli kasvua 7,0 prosenttia. Liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 8,8 prosenttia (2022: 8,8 %).

Innofactorin liikevoitto 1.1.–31.12.2023 oli 5 835 tuhatta euroa (2022: 4 751), jossa oli kasvua 22,8 prosenttia. Liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 7,3 prosenttia (2022: 6,7 %).

Yritysosotot ovat olleet keskeinen osa Innofactorin strategiaa. Yritysoistoista johtuvat aineettomien oikeuksien poistot vaihtelevat suuresti sen mukaan, millaiseksi ostettavan yrityksen asiakassopimusten ja teknologian arvo arvioidaan sekä millä aikataululla niistä johtuvat aineettomat oikeudet poistetaan. Tästä syystä yhtiön käsityksen mukaan liikevoiton sijasta ensisijaisena kannattavuuden mittarina kannattaa seurata käyttökatetta (EBITDA), johon kyseiset poistot eivät vaikuta.

**Innofactorin tilauskanta pysyi edellisen vuosineljänneksen tasolla, vaikka siirsimme osan tilauskannasta puitesopimuskantaan**



Innofactorin tilauskanta oli katsauskauden lopussa 71 555 tuhatta euroa (2022: 75 831), jossa oli laskua 5,6 prosenttia.

Tilaukannan lasku johtuu siitä, että olemme uudelleen määrittäneet tilauskantaan kirjattavien tilausten perusteet ja siirtäneet puitesopimuskantaan sellaiset jatkuvat sopimukset, joihin ei sisälly asiakkaan puolelta ostovelvoitetta. Jatkossa kirjaamme puitesopimuskannasta tilauskantaan nämä työt siinä vaiheessa, kun asiakas tekee sitovan tilauksen esimerkiksi vuosittain tai puolivuositain.

Puitesopimuskannan arvo katsauskauden lopussa oli 29 783 tuhatta euroa (2022: 18 852).

**Innofactorin katsauskauden liiketoiminnan rahavirta pysyi vahvana**

Innofactorin taseen loppusumma oli katsauskauden lopussa 54 079 tuhatta euroa (2022: 55 815). Konsernin likvidit varat olivat yhteensä 425 tuhatta euroa (2022: 1 956), jotka koostuivat kokonaisuudessaan rahavaroista.



Liiketoiminnan rahavirta katsauskaudella 1.1.–31.12.2023 oli 7 229 tuhatta euroa (2022: 6 704). Investointien rahavirta oli -533 tuhatta euroa (2022: -3 593).

Omavaraisuusaste oli katsauskauden päättyessä 48,3 prosenttia (2022: 44,8 %) ja nettovelat suhteessa omaan pääomaan (Net Gearing) 36,1 prosenttia (2022: 50,0 %).

Katsauskauden päättyessä yhtiössä oli lyhytaikaista korollista velkaa rahalaitoksille 4 555 tuhatta euroa (2022: 4 886) ja pitkäaikaista korollista velkaa rahalaitoksille 1 770 tuhatta euroa (2022: 4 517). Yhtiöllä oli IFRS 16 -standardin mukaisia vuokrasopimusvelkoja (määräaikaisten vuokrasopimusten keston mukaiset vuokrat) 3 291 tuhatta euroa (2022: 4 947), joista lyhytaikaisia oli 1 996 tuhatta euroa (2022: 2 115) ja pitkäaikaisia 1 295 tuhatta euroa (2022: 2 832). Yhteensä korollisia velkoja oli 9 616 tuhatta euroa (2022: 14 349).

Sijoitetun pääoman tuotto 1.1.–31.12.2023 kasvoi edellisestä vuodesta ja oli 18,0 prosenttia (2022: 14,5 %). Oman pääoman tuotto 1.1.–31.12.2023 kasvoi hieman edellisestä vuodesta ja oli 13,7 prosenttia (2022: 13,2 %).

Innofactorin taseen pitkäaikaiset varat katsauskauden lopussa olivat yhteensä 35 578 tuhatta euroa.

Innofactorin katsauskauden 1.1.–31.12.2023 bruttoinvestoinnit aineelliseen ja aineettomaan käyttöomaisuuteen olivat 714 tuhatta euroa (2022: 872) ja muodostuivat kasvun vaatimista tavanomaisista lisä- ja korvausinvestoinneista.

### **Innofactorin tutkimus- ja tuotekehityspanostukset kasvoivat vertailukaudesta**

Katsauskauden tuotekehityksessä painopistealueina olivat olemassa olevien tuotteiden ja palvelujen uudistaminen sekä jatkuva jatkokehittäminen tuotepohjaisen liiketoiminnan kasvun tukemiseksi. Tuotekehityksestä suurin osa kohdistui Innofactor Dynasty -tuotteeseen.

Innofactorin tulosvaikutteisesti käsitellyt tutkimus- ja tuotekehitysmenot 1.1.–31.12.2023 olivat noin 5 108 tuhatta euroa (2022: 4 153), mikä on 6,4 prosenttia liikevaihdosta (2021: 5,8 %).

**Innofactorin henkilöstömäärä pysyi edellisen vuosineljänneksen tasolla ja keski-ikä laski johtuen voimakkaasta panostuksestamme vastavalmistuneiden palkkaamiseen**



Innofactorissa seurataan ensisijaisesti aktiivisen henkilöstön määrää. Aktiivisen henkilöstön määrään ei lasketa mukaan yli 3 kuukauden pituisella vapaalla olevia työntekijöitä.

Aktiivisen henkilöstön määrä oli 1.10.–31.12.2023 keskimäärin 581 henkilöä (2022: 562), jossa oli kasvua 3,4 prosenttia. Aktiivisen henkilöstön määrä oli 1.1.–31.12.2023 keskimäärin 578 henkilöä (2022: 536), jossa oli kasvua 7,8 prosenttia. Katsauskauden lopussa aktiivisen henkilöstön määrä oli 581 (2022: 564), jossa oli kasvua 3,0 prosenttia.

Katsauskauden lopussa henkilöstön keski-ikä oli 42,1 vuotta (2022: 42,7). Naisten osuus oli 26 prosenttia (2022: 26 %) henkilöstöstä. Miehiä oli 74 prosenttia (2022: 74%) henkilöstöstä.

**Tiedon- ja asianhallinnalla erittäin vahva vuosi 2023, jossa kasvua 27,9 prosenttia ja käyttökate 24,1 prosenttia, kun taas liiketoimintaratkaisujen alueella vuosi 2023 oli haasteellinen**

Edellisen osavuosikatsauksen yhteydessä kertomamme mukaisesti olemme päättäneet laajentaa raportointiamme omistajilta ja analyytikoilta saamamme palautteen perusteella tästä tilinpäätöstiedotteesta alkaen siten, että raportoimme neljän ratkaisualan keskeisimmät tunnusluvut erikseen. Seuraavassa on esitetty yhteenveto ratkaisualueittain. Yksityiskohtaisemmat tiedot löytyvät tiedotteen lopusta.

**Digitaaliset palvelut** auttavat asiakkaitamme luomaan uusia innovatiivisia digitaalisia ratkaisuja ja digitalisoimaan toimintaprosessejaan. Digitaalisten palveluiden ratkaisumme sisältävät muun muassa seuraavat ratkaisut ja palvelut: ohjelmistokehitys ja DevOps, sovellusten ja datan modernisointi, prosessien digitalisointi sekä low-code-kehittäminen.

Ratkaisualan liikevaihto 1.10.–31.12.2023 oli 5 421 tuhatta euroa (2022: 4 266), jossa kasvua 26,7 prosenttia. Ratkaisualan käyttökate 1.10.–31.12.2023 oli 874 tuhatta euroa (2022: 538), mikä oli 16,1 prosenttia liikevaihdosta (2022: 12,6 %). Ratkaisualan tilauskanta oli katsauskauden päättyessä 15 938 tuhatta euroa (2022: 26 035). Siirsimme osan tilauskannasta puitesopimuskantaan.

Ratkaisualan liikevaihto vuonna 2023 oli 19 031 tuhatta euroa (2022: 16 132), jossa kasvua 17,9 prosenttia. Ratkaisualan käyttökate vuonna 2023 oli 3 159 tuhatta euroa (2022: 2 448), mikä oli 16,6 prosenttia liikevaihdosta (2022: 15,2 %).

**Liiketoimintaratkaisut** auttavat asiakkaitamme muuttamaan toimintansa entistäkin ketterämmäksi optimoimalla digitaalisen liiketoiminnan kyvykkyyksiä älykkäiden liiketoimintasovellusten avulla. Liiketoimintaratkaisumme sisältävät muun muassa seuraavat ratkaisut ja palvelut: myynnin ja markkinoinnin ratkaisut (CRM), asiakaspalvelun ratkaisut, talouden ja toiminnanohjauksen ratkaisut (ERP) sekä projektihallinnan ja jäsenhallinnan ratkaisut. Liiketoimintaratkaisujen liiketoiminta perustuu valtaosin Microsoft Dynamics -tuoteperheeseen.

Ratkaisualan liikevaihto 1.10.–31.12.2023 oli 4 604 tuhatta euroa (2022: 5 026), jossa laskua 8,0 prosenttia. Ratkaisualan käyttökate 1.10.–31.12.2023 oli -196 tuhatta euroa (2022: 18), mikä oli -4,3 prosenttia liikevaihdosta (2022: 0,4 %). Ratkaisualan tilauskanta oli katsauskauden päättyessä 14 373 tuhatta euroa (2022: 11 957).

Ratkaisualan liikevaihto vuonna 2023 oli 17 866 tuhatta euroa (2022: 17 819), jossa kasvua 0,5 prosenttia. Ratkaisualan käyttökate vuonna 2023 oli -364 tuhatta euroa (2022: -107), mikä oli -2,0 prosenttia liikevaihdosta (2022: -0,6 %).

**Tiedon- ja asiantuntijapalvelut** auttaa asiakkaitamme hallitsemaan organisaatioidensa informaation ja prosessit. Tiedon- ja asiantuntijapalvelut sisältää muun muassa seuraavat ratkaisut ja palvelut: dokumentinhallinta ja säilytysratkaisut, tiedonohjaus, asiantuntijapalvelut ja päätöksenteko, sähköinen allekirjoitus, sopimushallinta ja laadunhallinta. Tiedon- ja asiantuntijapalvelujen liiketoiminta perustuu valtaosin omaan Innofactor Dynasty -tuoteperheeseemme.

Ratkaisualan liikevaihto 1.10.–31.12.2023 oli 5 917 tuhatta euroa (2022: 4 557), jossa kasvua 29,8 prosenttia. Ratkaisualan käyttökate 1.10.–31.12.2023 oli 1 719 tuhatta euroa (2022: 1 262), mikä oli 29,0 prosenttia liikevaihdosta (2022: 27,7 %). Ratkaisualan tilauskanta oli katsauskauden päättyessä 23 147 tuhatta euroa (2022: 16 727).

Ratkaisualan liikevaihto vuonna 2023 oli 19 530 tuhatta euroa (2022: 15 275), jossa kasvua 27,9 prosenttia. Ratkaisualan käyttökate vuonna 2023 oli 4 733 tuhatta euroa (2022: 3 337), mikä oli 24,2 prosenttia liikevaihdosta (2022: 21,8 %).

**Pilvi, data, moderni työ ja tietoturva** auttaa asiakkaitamme hyödyntämään turvallisia ja skaalautuvia pilvialustoja. Ratkaisualan sisältää muun muassa seuraavat ratkaisut ja palvelut: pilvitransformaatio, -hallintamalli ja -automaatio, Cloud Operations, DevOps, data-alustan suunnittelu ja ylläpito, kehittynyt analytiikka, identiteetin- ja pääsynhallinta, kollaboraatio ja moderni työ, tekoäly sekä tietoturva. Ratkaisualan liiketoiminta perustuu valtaosin Microsoft Azure- ja Microsoft 365 -tuoteperheisiin.

Ratkaisualan liikevaihto 1.10.–31.12.2023 oli 5 988 tuhatta euroa (2022: 6 686), jossa laskua 10,5 prosenttia. Ratkaisualan käyttökate 1.10.–31.12.2023 oli 481 tuhatta euroa (2022: 798), mikä oli 8,0 prosenttia liikevaihdosta (2022: 11,9 %). Ratkaisualan tilauskanta oli katsauskauden päättyessä 18 097 tuhatta euroa (2022: 21 111). Siirsimme osan tilauskannasta puitesopimuskantaan.

Ratkaisualan liikevaihto vuonna 2023 oli 23 836 tuhatta euroa (2022: 21 902), jossa kasvua 8,6 prosenttia. Ratkaisualan käyttökate vuonna 2023 oli 1 572 tuhatta euroa (2022: 2 129), mikä oli 6,6 prosenttia liikevaihdosta (2022: 9,7 %). Kannattavuuden heikkeneminen johtui erityisesti haasteista Suomen ulkopuolella.

### Katsauskauden muut tapahtumat

13.2.2023 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Metso Outotec Oyj ja Innofactor ovat allekirjoittaneet sopimuksen jatkokehitystyöstä yhtiön tarjousprosessin digitalisoimiseksi. Innofactor jatkaa vuonna 2020 alkanutta kehitystyötä, jonka tavoitteena on suunnitella ja toteuttaa ketterin menetelmin pilvipohjainen ratkaisu tarjousprosessin hallintaan sekä siihen liittyvän tiedon ja dokumenttien käsittelyyn ja tallennukseen. Ratkaisun toteutuksessa hyödynnetään Microsoft Azure PaaS -pilvipalveluita. Sopimuksen arvonlisäveroton arvo on enintään 0,70 miljoonaa euroa ja palvelut toimitetaan vuoden 2023 aikana.

16.2.2023 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Senaatti-kiinteistöt on valinnut hankintapäätöksellä Innofactorin jatkamaan HR-järjestelmän jatkokehitystä ja ylläpitoa. Järjestelmäkokonaisuus pohjautuu Innofactor Kide HR -ratkaisuun. Innofactorin arvio hankinnan kokonaisarvosta on noin 0,8 miljoonaa euroa.

17.2.2023 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj:n hallitus on päättänyt yhtiökokouksen hallitukselle antaman valtuutuksen perusteella konsernin koko henkilöstölle suunnatusta osakepohjaisesta sitouttamisjärjestelmästä henkilöstön sitouttamiseksi yhtiöön ja sen tavoitteisiin ("Henkilöstöanti"). Henkilöstöannissa annetaan yhteensä enintään 400 000 yhtiön osaketta ("Henkilöstöosakkeet") merkittäviksi osakkeenomistajien etuoikeudesta poiketen Innofactor-konsernin henkilöstölle. Innofactor Oyj:llä on päätöshetkellä osakkeita 37 388 225 kpl. Henkilöstöanti toteutetaan yhtiön hallussa olevilla osakkeilla. Henkilöstöosakkeiden merkintähinta on 1,01 euroa osakkeelta. Osakkeen merkintähinta perustuu yhtiön osakkeen vaihdolla painotettuun edellisen kuukauden keskimääräiseen Nasdaq Helsinki Oy:ssä ja siitä laskettavaan kymmenen (10) prosentin alennukseen.

1.3.2023 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj on saanut päätökseen omien osakkeiden takaisinosto-ohjelman. Omien osakkeiden hankinnat alkoivat 29.9.2022 ja loppuivat 28.2.2023. Tämän jakson aikana Innofactor hankki 800 000 omaa osaketta, joiden hinta oli keskimäärin 1,0550 euroa. Osakkeet hankittiin hankintahetken markkinahintaan Nasdaq Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä. Omien osakkeiden hankinnan

tarkoituksena on yhtiön pääomarakenteen kehittäminen. Hankintojen jälkeen Innofactorilla on hallussaan yhteensä 1 491 410 omaa osaketta.

20.3.2023 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj:n henkilöstöanti merkittiin täysimääräisesti. Merkinnän teki 211 yhtiön työntekijää. Merkintöjä tehtiin kaikista maista, joissa Innofactor operatiivisesti toimii: Suomesta, Ruotsista, Tanskasta ja Norjasta. Henkilöstöannissa merkittyihin osakkeisiin kohdistuu luovutusrajoitus 31.3.2024 asti. Merkityt osakkeet luovutetaan merkitsijöille arviolta maaliskuun 2023 loppuun mennessä, jonka jälkeen yhtiön hallussa on 1 091 410 osaketta. Henkilöstöosakkeiden merkintähinta 404 000 euroa kirjataan kokonaisuudessaan Innofactor Oyj:n vapaaseen omaan pääomaan.

10.5.2023 Innofactor antoi pörssitiedotteen, että Innofactor Oyj:n hallitus on päättänyt mitätöidä yhteensä 1 044 534 kappaletta Yhtiön hallussa olevaa omaa osaketta. Mitätöitävät osakkeet on hankittu 5.10.2021 ja 28.9.2022 tiedotettujen omien osakkeiden hankinnan puitteissa. Ennen omien osakkeiden mitätöintiä Innofactor Oyj:n rekisteröityjen osakkeiden kokonaismäärä on 37 388 225. Mitätöinnin rekisteröinnin jälkeen Innofactorin Oyj:n osakkeiden kokonaismäärä tulee olemaan yhteensä 36 343 691 kappaletta ja niihin liittyvä kokonaisäänimäärä yhteensä 36 343 691 ääntä. Osakkeiden mitätöinti ei vaikuta Innofactor Oyj:n osakepääomaan.

8.6.2023 Innofactor antoi pörssitiedotteen, että Innofactor Oyj:n talousjohtaja Markku Puolanne on päättänyt siirtyä uuden työnantajan palvelukseen ja on irtisanoutunut tehtävästään 7.6.2023. Hänen irtisanomisaikansa on neljä kuukautta ja viimeinen työpäivä on 7.10.2023.

12.06.2023 Innofactor antoi pörssitiedotteen, että 10.5.2023 tiedotettu osakkeiden mitätöinti on merkitty Patentti- ja rekisterihallituksen ylläpitämään kaupparekisteriin 12.6.2023. Innofactor Oyj:n kokonaisosakemäärä on rekisterimerkinnän jälkeen 36 343 691 kappaletta ja niihin liittyvä kokonaisäänimäärä yhteensä 36 343 691 ääntä. Mitätöinnin jälkeen Innofactor Oyj:llä ei ole hallussaan yhtään Yhtiön omaa osaketta.

20.7.2023 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj:n hallitus on kokouksessaan 19.7.2023 päättänyt aloittaa yhtiön omien osakkeiden hankinnan yhtiön pääomarakenteen kehittämiseksi. Osakkeita hankitaan enintään 600 000 kappaletta, mikä vastaa noin 1,7 % yhtiön kaikista osakkeista. Hankintaan käytettävä rahamäärä on enintään 1 000 000 euroa. Päätös perustuu Innofactor Oyj:n yhtiökokouksen 31.3.2023 myöntämään valtuutukseen enintään 3 600 000 osakkeen hankkimisesta. Osakkeiden hankinta aloitetaan aikaisintaan 24.7.2023, ja se päättyy viimeistään 22.3.2024 tai sitä ennen pidettävään varsinaiseen yhtiökokoukseen. Innofactor Oyj:llä on yhteensä 36 343 691 osaketta. Tiedotushetkellä 20.7.2023 yhtiöllä ei ollut hallussaan yhtään omaa osaketta. Omat osakkeet hankitaan yhtiön vapaalla omalla pääomalla osakkeiden hankintahetken markkinahintaan NASDAQ Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä.

28.8.2023 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactorin hallitus on nimittänyt Antti Rokalan konsernin talousjohtajaksi (CFO) ja hän aloittaa tehtävässä 2.1.2024. Rokala toimii tällä hetkellä koulutusyhtiö YrkesAkademin-konsernin talousjohtajana Tukholmassa. Aiemmin Rokala

on toiminut hissiyhtiö Schindlerissä useissa taloushallinnon ja johdon tehtävissä, muun muassa pohjoismaisena talousjohtajana. KTM Rokala toimii talousjohtajan tehtävässään Innofactorin johtoryhmän jäsenenä ja raportoi konsernin toimitusjohtaja Sami Ensiole.

11.9.2023 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Protector Forsikring ASA on ilmoittanut Innofactor Oyj:lle, että sen osuus Innofactorin osakkeista ja äänistä ylitti 5 %:n liputusrajan 8.9.2023.

31.10.2023 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor toteuttaa Tampereen Infra Oy:lle laajan järjestelmäkokonaisuuden. Järjestelmä koostuu Microsoftin D365 Business Central ERP -ratkaisusta ja sitä laajentavista Power PPM -projektivertikaalista sekä Kiho-kalustonhallinta- ja työnohjausratkaisusta. Innofactor toimii ratkaisun vastuullisena toimittajana Kuntien Tiera Oy:n kilpailuttaman dynaamisen hankintajärjestelmän puitteissa. Sopimuksen kesto on neljä vuotta. Innofactorin arvio hankinnan kokonaisarvosta on noin 1,6 miljoonaa euroa.

13.12.2023 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Ruotsalainen ammattiyhdistys Industriarbetarförbundet Metall (IF Metall) on valinnut Innofactorin jatkamaan jäsenhallintajärjestelmänsä jatkokehitystä, ylläpitoa ja tukea. Järjestelmä on aiemmin Innofactorin toimittama ja perustuu Microsoftin Dynamics-asiakkuudenhallintajärjestelmään ja Innofactorin omiin ratkaisuihin. Sopimuskausi on kaksi ja puoli vuotta. Innofactorin arvio hankinnan kokonaisarvosta on noin 1,6 miljoonaa euroa.

15.12.2023 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj on nyt saanut päätökseen omien osakkeiden takaisinosto-ohjelman. Omien osakkeiden hankinnat alkoivat 24.7.2023 ja lopuivat 15.12.2023. Tämän jakson aikana Innofactor hankki 600 000 omaa osaketta, joiden hinta oli keskimäärin 1,12 euroa. Osakkeet hankittiin hankintahetken markkinahintaan Nasdaq Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä.

## **Osake ja osakkeenomistajat**

Innofactor Oyj:n osakepääoma oli katsauskauden lopussa 2 100 000,00 euroa ja osakkeiden lukumäärä oli yhteensä 36 343 691 kappaletta. Innofactor Oyj:ssä on yksi osakesarja. Jokaisella osakkeella on yksi ääni.

1.10.–31.12.2023 yhtiön osakkeen ylin kurssi oli 1,29 euroa (2022: 1,13), alin 1,03 euroa (2022: 0,83 euroa) ja keskimääräinen kurssi oli 1,12 euroa (2022: 0,97).

1.1.–31.12.2023 yhtiön osakkeen ylin kurssi oli 1,34 euroa (2022: 1,54), alin 1,03 euroa (2022: 0,83) ja keskimääräinen kurssi oli 1,18 euroa (2022: 1,17). Katsauskauden päätöskurssi 31.12.2023 oli 1,23 euroa (2022: 1,05).

Osakkeita vaihdettiin 1.10.–31.12.2023 julkisessa kaupankäynnissä 1 601 762 kappaletta (2022: 2 651 360), mikä vastaa 4,4 prosenttia (2022: 7,1 %) keskimääräisestä osakemäärästä

kyseisellä ajanjaksolla. 1.10.–31.12.2023 osakkeita oli keskimäärin 36 343 691 kappaletta (2022: 37 388 225). Osakkeiden vaihto laski 39,6 prosenttia verrattuna vastaavaan ajanjaksoon vuonna 2022.

Osakkeita vaihdettiin 1.1.–31.12.2023 julkisessa kaupankäynnissä 6 841 002 kappaletta (2022: 14 193 868), mikä vastaa 18,6 prosenttia (2022: 38,0 %) keskimääräisestä osakemäärästä kyseisellä ajanjaksolla. 1.1.–31.12.2023 osakkeita oli keskimäärin 36 810 154 kappaletta (2022: 37 388 225). Osakkeiden vaihto laski 51,8 prosenttia verrattuna vastaavaan ajanjaksoon vuonna 2022.

Osakekannan markkina-arvo katsauskauden päätöskurssilla 1,23 euroa 31.12.2023 oli 45 092 439 euroa (2022: 39 332 413), jossa oli kasvua 14,6 prosenttia.

Yhtiöllä oli 31.12.2023 yhteensä 11 663 osakkeenomistajaa (2022: 11 798) hallintarekisterit mukaan lukien.

Yhtiöllä oli 31.12.2023 hallussaan 600 000 omaa osaketta.

### **Yhtiökokouksen päätökset**

Yhtiökokous päätti 31.3.2023 hallituksen ehdotuksen mukaisesti, että vuoden 2022 tilikaudelta maksetaan pääomanpalautusta 0,06 euroa osakkeelta. Pääomanpalautus maksettiin osakkeenomistajille, jotka pääomanpalautuksen täsmäytyspäivänä 5.4.2023 olivat merkittyinä Euroclear Finland Oy:n pitämään yhtiön osakasluetteloon. Pääomanpalautus maksettiin 14.4.2023.

Yhtiökokous päätti 31.3.2023 hallituksen jäsenmääräksi neljä. Hallituksen jäseniksi valittiin jatkamaan Sami Ensio, Anna Lindén, Risto Linturi ja Heikki Nikku. Hallitus valitsi välittömästi yhtiökokouksen jälkeen pitämässään järjestäytymiskokouksessa puheenjohtajakseen Anna Lindénin.

Yhtiökokous hyväksyi ehdotuksen, jonka mukaan yhtiön tilintarkastajaksi valittiin tilintarkastusyhteisö Ernst & Young Oy päävastuullisena tilintarkastajana Juha Hilmola.

Hallitukselle on annettu seuraavat valtuudet:

- 30.6.2024 asti osakeannista ja osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta enintään 3 600 000 uuden osakkeen osalta (päätetty yhtiökokouksessa 31.3.2023); valtuutusta ei ole käytetty.
- 30.6.2024 asti enintään 3 600 000 omien osakkeiden hankkimisesta (päätetty yhtiökokouksessa 31.3.2023); hallitus päätti 19.7.2023 aloittaa yhtiön omien osakkeiden hankinnan. Osakkeita hankitaan enintään 600 000 kappaletta. Katsauskauden aikana osakkeita on hankittu valtuutuksella 600 000 kappaletta. Katsauskauden lopussa yhtiöllä oli hallussa omia osakkeita yhteensä 600 000 kappaletta.

- Seuraavan varsinaisen yhtiökokoukseen asti jakaa varoja osakkeenomistajille pääomanpalautuksena enintään 2 459 293 euroa, mikä mahdollistaa varojen jakamisen enintään 0,06 euroa osaketta kohden; valtuutusta ei ole käytetty.

## Yhtiön hallinnointi

Innofactor Oyj noudattaa Arvopaperimarkkinayhdistys ry:n julkaisemaa Suomen listayhtiöiden hallinnointikoodia (Corporate Governance 2020).

Innofactor on laatinut erillisen selvityksen hallinto- ja ohjausjärjestelmästä tilikaudelta 2023.

Innofactor Oyj:n hallinnointiperiaatteet ja selvitykset ovat kokonaisuudessaan luettavissa yhtiön internet-sivuilla: [www.innofactor.com/fi/sijoittajille/hallinto-ja-johtaminen/](http://www.innofactor.com/fi/sijoittajille/hallinto-ja-johtaminen/).

## Lähipiiritapahtumat

Yhtiön lähipiiriin kuuluvilla yhtiön johtohenkilöillä on 21 tuhatta euroa yhtiön henkilöstöanneista kertynyttä velkaa yhtiölle. Laina-aika on pääsääntöisesti viisi vuotta, ja lainaa lyhennetään kuukausittain tasasuuruksina erinä. On myös kahden vuoden lainoja, jotka lyhennetään neljässä tasaerässä puolen vuoden välein. Lainojen korko on 12 kuukauden Euribor 360 -korko. Korko on kuitenkin aina vähintään 0 %. Kertynyt korko maksetaan yhtiölle kuukausittain. Yhtiöllä ei ole muita olennaisia lähipiiritapahtumia.

## Markkinanäkymät ja toimintaympäristö: Arvioimme, että IT-palvelumarkkinoiden kasvu Pohjoismaissa vuonna 2024 jatkuu yleisistä liiketoimintaympäristön epävarmuuksista huolimatta

Arvioimme, että IT-palvelumarkkinoiden kasvu Pohjoismaissa vuonna 2024 on positiivinen, mutta geopoliittisen tilanteen ja talouden yleisen taantumien takia emme pysty antamaan tarkempaa arviota. Tavoitteenamme on kasvaa lähivuosina markkinakasvua nopeammin ja pitkällä tähtäimellä noin 20 prosenttia vuodessa.

Vuoden 2023 toisen vuosineljänneksen aikana alkanut hintakilpailu markkinoilla jatkui kovana koko vuoden, ja uusien kauppojen painotetut keskihinnat pysyivät vuoden loppuun asti erityisesti julkishallinnon asiakkaisissa analyysimme mukaan alhaisella tasolla, vaikka nousivatkin hieman vuoden loppua kohden. Arvioimme, että IT-palvelumarkkinat kasvoivat Pohjoismaissa hieman vuonna 2023. Uskomme uusien kauppojen keskihintojen myös julkishallinnossa ja isoissa kilpailutuksissa jatkavan nousua vuoden 2024 kuluessa. Arvioimme, että IT-palvelumarkkinoiden kasvu Pohjoismaissa vuonna 2024 jatkuu, mutta epäselvästä taloudellisesta ja turvallisuuspoliittisesta tilanteesta johtuen emme pysty antamaan tarkempaa arviota. Arviomme perustuu tutkimuslaitosten ennusteisiin sekä omiin markkinanäkemyksiimme.



Generatiivinen tekoäly (Chat GPT, Microsoft Azure Open AI ja Microsoft Copilot) ovat saaneet poikkeuksellisen nopeasti merkittävää huomiota markkinoilla. Generatiivinen tekoäly tarjoaa asiakkaillemme – ja myös Innofactorille – merkittäviä mahdollisuuksia toiminnan tehostamiseen. Ennen kaikkea se avaa merkittäviä uusia liiketoimintamahdollisuuksia, joihin olemme nopealla aikataululla kehittäneet uutta tarjoomaa. Olemme myös muuttaneet myynnin painopistettä enemmän yksityiselle sektorille, jossa on saatavissa liiketoiminnallisesti kestävämpää hintatasoa. Muita markkinoihin vaikuttavia muutosvoimia ja innovaatioiden trendejä, joita seuraamme, ovat muun muassa metaversumi, robotiikka, sekä low-code- ja kansalaiskehittäminen.

Ilmastonmuutoksen torjunta ja geopoliittinen tilanne asettavat sekä yhteiskunnille että organisaatioille uudenlaisia vaatimuksia luoden samalla uusia liiketoimintamahdollisuuksia ja kiihdyttäen innovaatioita. Modernin digitaalisen organisaation kyvykkyydet ovat jatkossa asiakkaillemme entistä tärkeämpiä. Lisäksi on todennäköistä, että asiakkaamme siirtävät joitain toimintojaan takaisin Pohjoismaihin lähemmäksi asiakkaitaan. Tällä voi olla suotuista vaikutus Innofactorin valitun strategian mukaiseen liiketoimintamalliin, joka perustuu pohjoismaisiin osaajiin. Myös Microsoftin asema on vahvistunut viime vuosien aikana muun muassa generatiivisen tekoälyn markkinajohtajana. Uskomme mahdollisuuksiimme kasvattaa jatkossa markkinaosuuttamme Pohjoismaissa.

Microsoft-pohjaisten ratkaisujen kilpailutilanne Pohjoismaissa on pirstaloitunut. Ensimmäisessä kilpailijaryhmässä ovat suuret, kaikissa Pohjoismaissa toimivat yritykset. Nämä kilpailijat myyvät laajasti erilaisia organisaatioiden tarvitsemia IT-ratkaisuja ja heidän käytössään on useita kilpailevia teknologioita, joista yksi on Microsoft-teknologia. Toisen kilpailijaryhmän muodostavat keskisuuret yritykset, jotka keskittyvät Pohjoismaiden tasolla johonkin kapeampaan ratkaisualueeseen myös käyttäen useita eri teknologioita. Kolmannen kilpailijaryhmän muodostavat pääosin tietyssä maassa toimivat keskisuuret yritykset, jotka tyypillisesti tarjoavat laajasti useita ratkaisualueita käyttäen useita kilpailevia teknologioita. Neljännessä kilpailijaryhmässä ovat pienet yritykset, jotka toimivat ainoastaan omassa kotimaassaan keskittyen selkeästi rajattuun ratkaisualueeseen, teknologiaan ja toimialaan.

Microsoftin pirstaloitunut, pienistä ja keskisuurista yrityksistä koostuva kumppaniverkosto tarjoaa meille edelleen mielenkiintoisia mahdollisuuksia yritysjärjestelyihin. Yritysostoissa keskitymme jatkossa todennäköisesti kooltaan keskikokoisiin yhdessä maassa toimiviin yrityksiin, joiden avulla pyrimme laajentamaan tarjontamme kattavuutta maakohtaisesti sekä mahdollisesti hankkimaan lisää pilvipohjaista tuote- ja palveluliiketoimintaa. Hyvä maine, nopea ja kannattava kasvu, onnistuneet yritysjärjestelyt sekä yrittäjähenkisyys tekevät meistä houkuttelevan kumppanin toimialan uudelleenjärjestelyissä.

## Lähiajan riskit ja epävarmuustekijät

Innofactorin toimintaan ja talouteen sisältyy riskejä, jotka voivat olla oleellisia yhtiön ja sen osakkeen arvon kannalta. Innofactor Oyj:n hallitus arvioi riskejä neljä kertaa vuodessa osana

strategian ja liiketoiminnan suunnittelun prosessia. Riskit julkaistaan kokonaisuudessaan tilinpäätöstiedotteessa ja hallituksen toimintakertomuksessa. Osavuosikatsauksissa esitetään ainoastaan lähiajan riskeissä tapahtuneet muutokset.

### Toiminnalliset riskit

Innofactor-konsernin toimintaan liittyvät riskit ovat pääsääntöisesti sen liiketoimintaa harjoittaviin konserniyhtiöihin liittyviä liiketoimintariskejä.

Osaava henkilöstö ja sen saatavuus: Innofactorin toiminnan kehitys ja toimitusten onnistuminen riippuvat paljolti siitä, että konsernilla on käytössään osaava henkilöstö ja pois lähtevien henkilöiden tilalle pystytään palkkaamaan korvaavia osaajia. Innofactorin toiminta-alalla on pula ja tiukka kilpailutilanne määrätyistä henkilöstöresursseista, mikä saattaa johtaa lyhyisiin työsuhteisiin ja korkeaan vaihtuvuuteen. Mikäli Innofactor ei onnistu motivoimaan henkilöstöään, pitämään henkilöstönsä osaamistasoa korkeana ja pitämään henkilöstöään palveluksessaan, konsernin liiketoiminnalle voi aiheutua ongelmia. Konsernin menestyminen riippuu keskeisesti palveluksessa olevista henkilöistä ja heidän onnistumisesta työtehtävissään. Innofactor panostaa henkilöstön jatkuvaan kehittämiseen, korkean henkilöstötyytyväisyyden ylläpitoon, hyvään työnantajamielikuvaan, tehokkaaseen rekrytointiin ja tarvittaessa alihankinnan käyttöön.

Työvoimakustannusten kasvu: Innofactorin kustannuksista suurin osa koostuu palkoista ja muista työsuhte-etuuksista aiheutuvista kustannuksista (vuonna 2023 noin 68 % kaikista kustannuksista mukaan lukien poistot). Innofactorin omista työntekijöistä kaikki toimivat tällä hetkellä Pohjoismaissa. Vastaavasti osa kilpailijoista käyttää huomattavasti työvoimaa halpatyömaissa. Jos työvoimakustannusten kasvu jatkuu Pohjoismaissa yhtä suurena, mitä se on ollut tähän mennessä, aiheuttaa tämä Innofactorille riskin, jos IT-palveluista maksettavat hinnat eivät nouse vastaavalla tavalla. Innofactor seuraa jatkuvasti tilannetta sekä pyrkii vaikuttamaan työvoimakustannusten maltilliseen kehittymiseen etujärjestöjen kautta sekä nostamaan alihankinnan ja ulkomailta tehtävän työn osuutta silloin, kun se on liiketoiminnallisesti järkevää, esimerkiksi laajoissa tuotekehityshankkeissa.

Projektien kannattavuus: Merkittävä osa Innofactorin liikevaihdosta tulee edelleen projektiliiketoiminnasta. Innofactorin toimitusprojektien kannattava toteutus edellyttää, että projektilaskenta ja suunnittelu ennen tarjouksen antamista ovat onnistuneet muun muassa työmäärän ja toimitusaikataulun osalta ja toisaalta se, että toimitukset saadaan hoidettua kustannustehokkaasti. On mahdollista, että Innofactor ei onnistu arvioimaan projektin kannattavuutta oikein ja tästä syystä toimitus muodostuu yhtiölle tappiolliseksi. Vastaavasti on mahdollista, että kilpailutilanteesta johtuen projekteja joudutaan myymään halvemmalla, jolloin niiden kate jää pienemmäksi. Innofactor kiinnittää erityistä huomiota projektitoiminnan kannattavuuteen ja on tuonut sen keskeiseksi osaksi seurattavia liiketoiminnan mittareita. Projektiliiketoiminnan suhteellinen osuus on pienentynyt ja sitä on tarkoitus jatkossa edelleen pienentää, mikä vähentää projektiliiketoimintaan liittyviä riskejä.

**Kilpailu:** Innofactorin pääasiallisia kilpailijoita ovat perinteiset tietotekniikan palvelu- ja ohjelmistoyritykset Pohjoismaissa. Joillakin kilpailijoilla on käytössään yhtiötä laajemmat taloudelliset resurssit, laajempi tuotevalikoima, halvempaa työvoimaa, laajemmat olemassa olevat asiakassuhteet ja huomattavat lakiasiajnresurssit, joita ne voivat hyödyntää kilpaillessaan Innofactorin kanssa samoista toimituksista. Lisäksi uudet alalle tulevat start up -yritykset lisäävät osaltaan kilpailua tietyissä toimituksissa. On odotettavaa, että hintakilpailu alalla säilyy kovana. Kilpailun kiristymisellä voi olla epäedullinen vaikutus Innofactorin liiketoimintaan, toiminnan tulokseen ja taloudelliseen asemaan. Innofactor pyrkii jatkuvasti kehittämään omaa kilpailukykyään.

**Tutkimus ja tuotekehitys:** Innofactorin toiminnassa tutkimus ja tuotekehitys ovat keskeisessä osassa. Siihen käytettiin vuonna 2023 noin 6,4 prosenttia liikevaihdosta. Jokaiseen tutkimus- ja tuotekehityshankkeeseen liittyy riski siitä, että niiden lopputulokset eivät tuota suunniteltua kaupallista menestystä, eikä hankkeeseen tehty investointi maksa itseään takaisin. Innofactor pyrkii jatkuvalla tarjoomansa päivittämisellä ja toimintansa organisoinnilla minimoimaan tutkimukseen ja tuotekehitykseen sisältyvät riskit.

**Teknologia- ja toimialamurrokset:** Innofactorin toimialalle on ominaista nopea kehitys. Nopeita muutoksia voi tapahtua asiakkaiden ohjelmistoteknologisissa vaatimuksissa ja valinnoissa. Keskeisin käynnissä oleva muutos on siirtyminen laaja-alaiseen tekoälyn hyödyntämiseen. Jos Innofactor ei kykene vastaamaan muutoksiin, sillä saattaa olla haitallinen vaikutus Innofactorin liiketoimintaan, toiminnan tulokseen ja taloudelliseen asemaan. Innofactor pyrkii aktiivisesti panostamaan uusiin teknologioihin, keskeisiin osaamisalueisiin ja solmimaan asiakastoimituksia uusilla osa-alueilla. Olemme kiinnittäneet erityishuomiota tekoälyn liittyvän tarjoomamme kehittämiseen.

**Tietoturva ja tietosuoja:** Innofactorin liiketoiminnan kannalta riittävän tietoturvan ja tietosuojan takaaminen asiakkaille on tärkeää. Tietoturvaan ja tietosuojaan liittyvien riskien realisointi voi johtaa liikevaihdon menetyksiin sekä valvontaviranomaisen asettamiin sakkoihin. Innofactor on tiedostanut tietoturvaan ja tietosuojaan liittyviä riskejä, minkä perusteella yhtiö on toteuttanut standardeihin perustuvat tietoturvallisuuden ja tietosuojan hallintaa koskevat prosessit. Innofactorilla on johdon hyväksymä tietoturvapoliittikka, jossa määritellään Innofactorin keskeiset tietoturvallisuuden tavoitteet ja toteuttamiskeinot, sekä tietoturvallisuuden organisointi ja siihen liittyvät vastuut. Tämä tietoturvapoliittikka on kirjoitettu noudattamaan ISO 27001 -tietoturvastandardia ja lainsäädäntöä.

**Vaatimustenmukaisuus:** Innofactorin liiketoimintaan sovellettavien lakien, säädösten ja määräysten noudattaminen sekä liiketoiminnan harjoittaminen eettisesti on Innofactorille tärkeää. Tällaisten lakien, säädösten ja määräysten rikkominen voi johtaa hallinnollisiin sakkoihin, rangaistuksiin, rikosoikeudellisiin menettelyihin ja vastuuseen sekä vahingonkorvausvaatimuksiin. Riskin toteutuminen voi myös vahingoittaa Innofactorin mainetta ja johtaa liiketoimintamahdollisuuksien menettämiseen. Innofactorilla on sisäiset menettelytavat ja prosessit, joilla varmistetaan vaatimustenmukaisuus päivittäisessä liiketoiminnassa. Innofactorin

Code of Conduct asettaa eettiset säännöt ja standardit Innofactorille ja sen alihankkijoille. Innofactorilla on sisäinen whistleblowing-ilmoituskanava.

**Pandemian riski:** Maailmanlaajuisesti pandemiana leviävä epidemia saattaa aiheuttaa Innofactorin liiketoiminnalle haittaa. Jos epidemiaa ei havaita merkittävässä määrin Innofactorin toiminta-alueella Pohjoismaissa, haitta rajoittuu lähinnä Innofactorin toiminnassa tarvittavien välineiden, erityisesti tietokoneiden, mahdolliseen saatavuuden heikkenemiseen. Jos epidemiaa havaitaan merkittävässä määrin myös Innofactorin toiminta-alueella Pohjoismaissa, saattaa se tarkoittaa henkilöstön siirtymistä pääosin tai kokonaan etätyöhön, mahdollisesti hetkittäistä ostojen vähenemistä ja toimitusten viivästyksiä joidenkin asiakkaiden kohdalla, kasvavia poissaoloja liittyen suoraan pandemian aiheuttamaan tautiin, karanteeniin tai välillisesti erityksen aiheuttamiin henkisiin oireisiin sekä etätyöstä johtuvaa henkilöstön vaihtuvuuden lisääntymistä.

**Kasvutavoitteiden saavuttaminen:** Tavoitellun kasvun toteutuminen edellyttää selkeästi yleisiä IT-markkinoita nopeampaa kasvun toteutumista. Tähän liittyy riski, että jatkossa tätä ei pystytä saavuttamaan, vaikka historiassa tässä on usein onnistuttu. On myös mahdollista, että Innofactorin markkina-alueella jatkossa IT-markkinat eivät kasva lainkaan tai jopa supistuvat. Kasvun varmistaminen on keskeisessä osassa Innofactorin toiminnan suunnittelussa ja tavoitteiden asettamisessa. Innofactor pyrkii vähentämään tätä toiminnallista riskiä keskittymällä keskimääräistä IT-markkinaa nopeammin kasvaviin Microsoftin ratkaisualueisiin sekä panostamalla myyntiin, jotta tilauskanta saadaan pidettyä jatkuvasti liiketoiminnan kannalta riittävällä tasolla.

**Kansainvälistyminen:** Strategiansa mukaisesti Innofactor hakee kasvua myös kansainvälisiltä markkinoilta Suomen ulkopuolelta, etenkin Pohjoismaista. Kansainväliseen toimintaan liittyy tyypillisesti aina kotimarkkinoita suuremmat riskit. Innofactor pyrkii varmistamaan, että kansainvälistymiseen ei käytetä niin paljon kustannuksia, että se vaarantaisi konsernin tuloksentekevyyden ja kasvun. Lisäksi yhtiö pyrkii luomaan hallinnointimallin, yhteiset prosessit ja järjestelmät, joilla voidaan vähentää kansainvälisen toiminnan riskiä.

**Yritystostoihin liittyvä epävarmuus ja riskit:** Kasvu on osittain tapahtunut ja voi tapahtua myös jatkossa yritysostoilla. Yritystostoihin liittyy epävarmuutta sopivien ostokohteiden löytymisestä ja ostojen toteutumisesta tavoiteltavalla hintatasolla ja aikataululla. Jos yritysostoja ei pystytä toteuttamaan suunnitellusti, voi kasvutavoite vaarantua. Innofactor panostaa korkeatasoiseen osaamiseen ja hyvään prosessiin yritysostoihin liittyen. Jokaiseen yritysostoon liittyy myös niiden toteutumisen jälkeen riskejä, joita ovat ainakin integraation onnistuminen, avainhenkilöiden pysyvyys, liikearvon muodostuminen ja siitä johtuvat mahdolliset poistotarpeet. Innofactorin strategia perustuu siihen, että lähtökohtaisesti ostettavat yritykset integroidaan nopealla aikataululla osaksi kunkin maan kokonaisuutta. Innofactor panostaa integrointiprosessiin.

**Organisaatiomuutosten onnistuminen:** Voimakas kasvu saattaa aika-ajoin edellyttää merkittävänkin organisaatiomuutoksen toteuttamisen. Uuden organisaation käynnistämiseen liittyy tyypillisesti haasteita ennen kuin tavoiteltu toiminnan tehostuminen saadaan aikaiseksi. Tyypillisesti toiminta saadaan vähintään aikaisemmalle tehokkuuden tasolle muutamassa

kuukaudessa uuden organisaation aloittamisesta. Jos toiminnan tehostuminen ei joiltain osin tapahdukaan suunnitellussa aikataulussa, syntyy riski siitä, että se ei tapahdu lainkaan tai sen viivästyminen voi aiheuttaa ylimääräisiä kustannuksia tai liikevaihdon menetyksiä. Tämä voi johtua esimerkiksi väärin suunnitelluista yksiköiden ja henkilöiden sijoittelusta. Innofactor pyrkii kiinnittämään huomiota organisaatiomuutosten ohjaukseen sekä varautumaan niihin myös taloudellisessa mielessä.

## Taloudelliset riskit

Yleinen taloudellinen epävarmuus ja muutokset asiakkaiden taloudellisessa tilanteessa vaikuttavat asiakkaiden investointipäätöksiin ja ostopolitiikkaan. On mahdollista, että muutokset yleisessä taloudellisessa tilanteessa heijastuvat Innofactorin asiakkaiden ohjelmistohankintoihin lykkäämällä hankintojen päätöksentekoa tai hankintojen ajoitusta.

Rahoitusriskit: Innofactor-konserni altistuu normaalissa liiketoiminnassaan tavanomaisiin rahoitukseen liittyviin riskeihin. Innofactorilla oli katsauskauden päättyessä yhteensä noin 4,5 miljoonaa euroa lainaa rahoituslaitoksilta sekä noin 5,0 miljoonan euron luottolimiitti, josta oli käytössä noin 1,8 miljoonaa euroa. Innofactor on sitoutunut seuraaviin kovenantteihin: puolivuositain laskettava omavaraisuusaste on vähintään 40 % ja puolivuositain laskettava konsernin korolliset velat jaettuna 12 kuukauden rullaavalla käyttökatteella (EBITDA) on enintään 2,5, sekä tiettyihin muihin normaaleihin lainaehtoihin. Rahoitusriskien hallinnan tavoitteena on minimoida rahoitusmarkkinoiden muutosten haitalliset vaikutukset konsernin tulokseen. Rahoitusriskien hallinta on keskitetty konsernin rahoituksesta vastaavalle talousjohtajalle, joka raportoi säännöllisesti yhtiön johtoryhmälle, toimitusjohtajalle ja hallitukselle. On mahdollista, että konserni ei saa jatkossa tarvitsemaansa rahoitusta, millä olisi haitallinen vaikutus konsernin liiketoimintaan ja sen kehittämiseen, etenkin yritysjärjestelyjen toteutumiseen.

Korkoriski: Korkoriskiä aiheutuu pääasiassa konsernin lyhyt- ja pitkäaikaisista lainoista ja niitä suojaavista johdannaisista. Vaihtuvakorkoiset lainat altistavat konsernin rahavirran korkoriskille, jota pienennetään muun muassa koronvaihtosopimuksilla. Konsernin lainoista yli puolet on korkosuojattuja.

Valuuttakurssiriski: Innofactor-konserni toimii kansainvälisesti ja altistuu toimintamaidensa valuutoista aiheutuville riskeille. Valuuttakurssien muutokset, etenkin Ruotsin ja Norjan kruunu, vaikuttavat konsernin liikevaihtoon ja kannattavuuteen, koska Innofactorilla on merkittävää Ruotsin ja Norjan kruunuun pohjautuvaa liiketoimintaa. Valuuttakurssiriski syntyy pääasiassa taseeseen merkityistä varoista ja veloista sekä ulkomaisiin tytäryhtiöihin tehdyistä nettosijoituksista. Myös tytäryhtiöiden kaupallisista sopimuksista aiheutuu valuuttakurssiriskiä, joskin sopimukset tehdään pääasiassa liiketoimintayksiköiden omassa toimintavaluutassa. Valuuttakurssiriskin hallinnan tavoitteena konsernissa on pienentää sitä epävarmuutta, jota muutokset valuuttakurssissa aiheuttavat kassavirtojen sekä liiketoiminnallisten saamisten ja velkojen arvostusten kautta tulokseen.

Maksuvalmiusriski: Innofactor-konsernissa hoidetaan likvidien varojen hallinta keskitetyn maksuliikenteen ja kassanhallinnan avulla. Konsernissa pyritään jatkuvasti seuraamaan ja arvioimaan liiketoiminnan tarvitsemaa rahoituksen määrää, jotta konsernilla olisi käytössä riittävä määrä likvidejä varoja. Lisäksi konsernilla on käytössä luottotililimiitit likvidien varojen mahdollisten kausivaihteluiden kattamiseksi. Ylimääräiset kassavarat sijoitetaan talletustileille tai pääomasuojattuihin rahastoihin.

Projektsaamisiin liittyvä riski: Suuri osa Innofactorin liikevaihdosta tulee projektiliiketoiminnasta. Merkittävä osa projekteista on pitkäaikaisia projekteja, joissa maksuposteista ja niihin liittyvistä ehdoista saatetaan sopia asiakkaan kanssa etukäteen. Kun Innofactor tekee asiakasprojekteihin työtä, jota päästään maksupostien mukaisesti laskuttamaan vasta jälkikäteen, kerääntyy Innofactorille projektsaamista. Erityisesti julkishallinnon projekteissa maksupostit ovat usein painottuneet projektin loppupäähän, jolloin projektsaavat ja niihin liittyvät riskit kasvavat. Innofactor kiinnittää erityistä huomiota asiakasneuvotteluissa maksupostien ajoitukseen ja suuruuteen sekä asiakasprojekteissa projektien hallintaan ja ohjaukseen maksupostien mukaisesti. Projektsaattavia seurataan säännöllisesti kuukausittain.

Luottoriski: Myyntisaataviin liittyviä luottopäätöksiä valvotaan keskitetysti konsernihallinnossa. Innofactorin rahavirrasta suuri osa tulee vakiintuneiden asiakassuhteiden kautta julkisen sektorin ja vakavaraisten yritysten maksuina, joihin ei ole historiassa sisältynyt olennaisia luottoriskejä, eikä konsernilla ole ollut merkittäviä luottotappioita. Luottoriskien realisoituminen heikentäisi konsernin taloudellista asemaa ja likviditeettiä. Myyntisaatavia seurataan säännöllisesti.

Laskennallisiin verosaamisiin liittyvä riski: Innofactorin taseessa on aikaisempiin tilikausiin perustuvia laskennallisia verosaamisia. Jos yhtiön kannattavuus pitkällä aikavälillä jäisi suunnitellusta, saattaisi olla mahdollista, että konserni ei pystyisi hyödyntämään nyt aktivoitua taseaktiivaa täysimääräisesti.

## **Yrityskaupat ja muutokset konsernirakenteessa**

Katsauskaudella Innofactor yksinkertaisti konsernirakennettansa purkamalla Innofactor HRM Oy:n (yhtiön koko liiketoiminta on siirretty liiketoimintakaupalla jo aiemmin Innofactor Software Oy:hyn, eikä yhtiölle ollut enää tarvetta) sekä fuusioimalla Innofactor Invenco Software Oy:n Innofactor Invenco Oy:hyn.

Innofactor lisäsi katsauskaudella omistustaan LATO Leadership Automation Tools Oy:stä. Innofactor omisti katsauskauden lopussa 38,4 % yhtiön osakkeista. Yhtiön liikevaihto on noin 0,6 miljoonaa euroa, ja se tuottaa organisaatioille suunnattua strategisen suunnittelun, toimeenpanon ja seurannan ohjelmistoa SaaS-palveluna.

Katsauskaudella ei ollut muita yrityskauppoja tai muutoksia konsernirakenteessa.

## Katsauskauden jälkeiset tapahtumat

Innofactorissa ei ole ollut merkittäviä katsauskauden jälkeisiä tapahtumia.

## Hallituksen esitys voitonjaosta

Innofactor on kasvuyhtiö, jonka tavoitteena on käyttää liikevoittoa kasvua edistäviin toimenpiteisiin, esimerkiksi yritysjärjestelyjen toteuttamiseen. Osingonjakopolitiikan mukaan Innofactorin tavoitteena on maksaa osinkoa säännöllisesti joka vuosi. Tavoitteena on maksaa noin puolet tilikauden tuloksesta osinkona huomioiden yhtiön taloudellinen asema, mahdolliset yritysjärjestelyt sekä muut kehitystarpeet. Vuoden 2023 osalta konsernin tilikauden tulos oli 3 437 985,22 euroa. Osingonjakoehdotusta tehdessään hallitus huomioi yhtiön rahoitustilanteen, kannattavuuden ja lähiajan näkymät.

Tilikauden 2023 lopussa konsernin emoyhtiön jakokelpoinen oma pääoma on 21 277 171,60 euroa.

Hallitus esittää, että Innofactor Oyj jakaa pääomanpalautusta 0,07 euroa osakkeelta.

Lisäksi hallitus esittää, että yhtiökokous valtuuttaa yhtiön hallituksen päättämään mahdollisesta enintään 2 544 058 euron (0,07 euroa osakkeelta huomioiden hallitukselle esitetty osakeantivaltuuus) pääomanpalautuksesta.

Espoossa 7.2.2024

INNOFACTOR OYJ

Hallitus

Lisätietoja:

Toimitusjohtaja Sami Ensio, Innofactor Oyj

puh. +358 50 584 2029

[sami.ensio@innofactor.com](mailto:sami.ensio@innofactor.com)

## Tiedotustilaisuudet tilinpäätöstiedotteesta 1.1.–31.12.2023

Innofactor julkaisee vuoden 2023 tilinpäätöstiedotteen ja osavuosikatsauksen loka–joulukuu 2023 (Q4) torstaina 8.2.2023 noin klo 9.00.

Tilinpäätöstiedotetta käsittelevä suomenkielinen tiedotustilaisuus medialle, sijoittajille ja

analytikoille järjestetään samana päivänä klo 10.00 Teamsin väityksellä. Katsauksen esittelee toimitusjohtaja Sami Ensio. Vastaava englanninkielinen videokonferenssi pidetään klo 12.00. Katsauksen esittelee talousjohtaja Antti Rokala.

Pyydämme ilmoittautumaan konferensseihin etukäteen sähköpostitse osoitteeseen [ir@innofactor.com](mailto:ir@innofactor.com).

Esitysaineistot ovat saatavilla Innofactorin verkkosivuilla tilaisuuksien jälkeen.

### **Taloudelliset tiedotteet vuonna 2024**

Vuoden 2023 vuosikertomus julkaistaan yhtiön internet-sivuilla keskiviikkona 6.3.2024.

Varsinainen yhtiökokous järjestetään keskiviikkona 27.3.2024 klo 9.00.

Vuoden 2024 taloustiedotuksen aikataulu on seuraava:

- Osavuosikatsaus tammi–maaliskuu 2024 (Q1) tiistaina 23.4.2024
- Puolivuosikatsaus tammi–kesäkuu 2024 (Q2) torstaina 18.7.2024
- Osavuosikatsaus tammi–syyskuu 2024 (Q3) tiistaina 22.10.2024

Jakelu:

NASDAQ Helsinki  
Keskeiset mediat  
[www.innofactor.fi](http://www.innofactor.fi)



**Tilinpäätöslyhennelmä ja liitetiedot 1.1.–31.12.2023 (IFRS)****Laatimisperiaatteet**

Innofactor harjoittaa toimintaansa yhdellä segmentillä tarjoten ohjelmistoja ja järjestelmiä sekä niihin liittyviä palveluja.

Tämä tilinpäätöstiedote on laadittu IAS 34 osavuosikatsaukset -standardin mukaisesti.

Tilinpäätöksessä on noudatettu samoja laatimisperiaatteita ja laskentamenetelmiä kuin edellisessä vuositilinpäätöksessä 2022 kuitenkin siten, että konserni on 1.1.2023 alkaen ottanut käyttöön vuositilinpäätöksen 2022 laatimisperiaatteissa mainitut IASB:n julkistamat uudet tai uudistetut IFRS-standardit ja IFRIC-tulkinnat. Tunnuslukujen laskentaperiaatteet ja niiden kaavat ovat ennallaan, ja ne on esitetty tämän tiedotteen liitteenä.

Innofactor julkaisee IFRS-tunnuslukujen ohella tiettyjä vaihtoehtoisia tunnuslukuja kuvatakseen varsinaisen liiketoiminnan taloudellista kehitystä ja parantaakseen vertailukelpoisuutta eri kausien välillä. Yritysosot ovat keskeinen osa Innofactorin strategiaa. Yritysostoista johtuvat aineettomien oikeuksien poistot vaihtelevat suuresti sen mukaan, millaiseksi ostettavan yrityksen asiakassopimusten ja teknologian arvo arvioidaan sekä millä aikataululla niistä johtuvat aineettomat oikeudet poistetaan. Tästä syystä yhtiön käsityksen mukaan liikevoiton sijasta ensisijaisena kannattavuuden mittarina kannattaa seurata käyttökatetta (EBITDA), johon kyseiset poistot eivät vaikuta.

Muita Innofactorin käyttämiä vaihtoehtoisia tunnuslukuja ovat tilauskanta, puitesopimuskanta, omavaraisuusaste, nettovelkaantumisaste (net gearing), sijoitetun pääoman tuotto, oman pääoman tuotto ja liikevaihto per henkilö. Muiden vaihtoehtoisten tunnuslukujen laskentakaavat on esitetty tämän tiedotteen lopussa.

Tilinpäätöksen laatiminen IFRS-standardien mukaisesti edellyttää Innofactorin johdolta sellaisten arvioiden ja oletusten käyttämistä, jotka vaikuttavat taseen laadintahetken varojen ja velkojen sekä katsauskauden tuottojen ja kulujen määriin. Lisäksi joudutaan käyttämään harkintaa tilinpäätöksen laatimisperiaatteiden soveltamisessa. Koska arviot ja oletukset perustuvat katsaushetken näkemyksiin, ne sisältävät riskejä ja epävarmuustekijöitä. Toteumat voivat poiketa tehdyistä arvioista ja oletuksista. Tuloslaskelman ja taseen luvut ovat konsernilukuja. Tiedotteen luvut on pyöristetty, joten yksittäisten lukujen yhteenlaskettu summa saattaa poiketa esitetystä summaluvusta.

Tilinpäätöstiedote on tilintarkastamaton.

**Konsernin laaja tuloslaskelma, IFRS**

	<b>1.10.– 31.12.2023</b>	<b>1.10.– 31.12.2022</b>	<b>1.1.– 31.12.2023</b>	<b>1.1.– 31.12.2022</b>
<b>Tuhatta euroa</b>				
Liikevaihto	21 930	20 536	80 263	71 130
Liiketoiminnan muut tuotot	52	247	141	290
Materiaalit ja palvelut (–)	-3 411	-3 126	-13 508	-10 762
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut (–)	-13 767	-13 028	-50 784	-45 644
Poistot (–)	-948	-808	-3 266	-3 057
Liiketoiminnan muut kulut (–)	-1 925	-2 016	-7 011	-7 205
<b>Liikevoitto/-tappio</b>	<b>1 931</b>	<b>1 805</b>	<b>5 835</b>	<b>4 751</b>
Rahoitustuotot	0	14	116	46
Rahoituskulut (–)	-308	-141	-777	-619
<b>Voitto/-tappio ennen veroja</b>	<b>1 623</b>	<b>1 678</b>	<b>5 174</b>	<b>4 178</b>
Tuloverot	-745	-350	-1 736	-858
<b>Tilikauden voitto/tappio</b>	<b>878</b>	<b>1 328</b>	<b>3 438</b>	<b>3 320</b>
<b>Tilikauden tuloksen jakautuminen</b>				
<b>Emoyhtiön omistajille</b>	<b>878</b>	<b>1 328</b>	<b>3 438</b>	<b>3 320</b>
<b>Määräysvallattomille omistajille</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Muut laajan tuloksen erät				
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteisiksi:				
Muuntoerot	195	-133	-49	-551
<b>Tilikauden laaja tulos yhteensä</b>	<b>1 073</b>	<b>1 195</b>	<b>3 389</b>	<b>2 769</b>
<b>Tilikauden laajan tuloksen jakautuminen</b>				
<b>Emoyhtiön omistajille</b>	<b>1 073</b>	<b>1 195</b>	<b>3 389</b>	<b>2 769</b>
<b>Määräysvallattomille omistajille</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

Emoyhtiön omistajille kuuluvasta voitosta laskettu osakekohtainen tulos:

laimentamaton osakekohtainen tulos (euroa)	0,0240	0,0363	0,0940	0,0907
laimennettu osakekohtainen tulos (euroa)	0,0240	0,0363	0,0940	0,0907

**Konsernitase, IFRS**

**VARAT**

Tuhatta euroa	31.12.2023	31.12.2022
<b>Pitkäaikaiset varat</b>		
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	1 080	1 076
Käyttöoikeusomaisuuserät	3 177	4 843
Liikearvo	26 835	26 831
Muut aineettomat hyödykkeet	1 929	2 398
Osakkeet ja osuudet	98	5
Saamiset	44	77
Laskennalliset verosaamiset	2 415	4 090
<b>Pitkäaikaiset varat</b>	<b>35 578</b>	<b>39 319</b>
<b>Lyhytaikaiset varat</b>		
Myyntisaamiset ja muut saamiset	18 449	14 540
Rahavarat	425	1 956
<b>Lyhytaikaiset varat</b>	<b>18 873</b>	<b>16 495</b>
<b>VARAT YHTEENSÄ</b>	<b>54 451</b>	<b>55 815</b>

**OMA PÄÄOMA JA VELAT**

<b>Tuhatta euroa</b>	<b>31.12.2023</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>31.12.2022</b>
Osakepääoma	2 100	2 100	2 100
Ylikurssirahasto	72	72	72
Muut rahastot (+/-)	59	59	59
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	15 069	17 247	17 247
Kertyneet voittovarot	10 660	7 669	7 669
Omat osakkeet	-527	-447	-447
Muuntoerot	-1 950	-1 902	-1 902
<b>Emoyrityksen omistajille kuuluva oma pääoma</b>	<b>25 483</b>	<b>24 799</b>	<b>24 799</b>
Määräysvallattomien omistajien osuus	0	0	0
<b>Oma pääoma yhteensä</b>	<b>25 483</b>	<b>24 799</b>	<b>24 799</b>
<b>Pitkäaikaiset velat</b>			
Lainat rahoituslaitoksilta	1 770	4 517	4 517
Vuokraelat	1 295	2 832	2 832
Laskennalliset verovelat	1 779	1 851	1 851
Muut pitkäaikaiset velat	0	0	0
<b>Pitkäaikaiset velat yhteensä</b>	<b>4 845</b>	<b>9 200</b>	<b>9 200</b>
<b>Lyhytaikaiset velat</b>			
Lainat rahoituslaitoksilta	4 555	4 886	4 886
Vuokraelat	1 996	2 115	2 115
Ostovelat ja muut velat	17 573	14 815	14 815
<b>Lyhytaikaiset velat yhteensä</b>	<b>24 123</b>	<b>21 816</b>	<b>21 816</b>
<b>Velat yhteensä</b>	<b>28 968</b>	<b>31 016</b>	<b>31 016</b>
<b>OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ</b>	<b>54 451</b>	<b>55 815</b>	<b>55 815</b>

**Konsernin oman pääoman muutoslaskelma, IFRS**

Tuhatta euroa	Osake- pääoma	Ylikurssi- rahasto	Vara- rahasto	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Omat osakkeet	Kertyneet voittovarot	Muuntoero	Oma pääoma yhteensä
<b>Oma pääoma 1.1.2023</b>	<b>2 100</b>	<b>72</b>	<b>59</b>	<b>17 247</b>	<b>-1 592</b>	<b>8 815</b>	<b>-1 902</b>	<b>24 799</b>
Laaja tulos								
Tilikauden tulos						3 438		3 438
Muut laajan tuloksen erät:								
Muuntoerot							-49	-49
Tilikauden laaja tulos yhteensä						3 437	-49	3 388
Pääoman palautus				-2 177				-2 177
Omien osakkeiden hankinta					-527			-527
<b>Oma pääoma 31.12.2023</b>	<b>2 100</b>	<b>72</b>	<b>59</b>	<b>15 069</b>	<b>-2 119</b>	<b>12 252</b>	<b>-1 950</b>	<b>25 483</b>

Tuhatta euroa	Osake- pääoma	Ylikurssi- rahasto	Vara- rahasto	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Omat osakkeet	Kertyneet voittovarot	Muuntoero	Oma pääoma yhteensä
<b>Oma pääoma 1.1.2022</b>	<b>2 100</b>	<b>72</b>	<b>59</b>	<b>20 174</b>	<b>-1 146</b>	<b>5 496</b>	<b>-1 351</b>	<b>25 404</b>
Laaja tulos								
Tilikauden tulos						3 320		3 320
Muuntoerot							-551	-551
Tilikauden laaja tulos yhteensä						3 320	-551	2 769
Osingonjako						0		0
Pääoman palautus				-2 927				-2 927
Omien osakkeiden hankinta					-447			-447
<b>Oma pääoma 30.9.2022</b>	<b>2 100</b>	<b>72</b>	<b>59</b>	<b>17 247</b>	<b>-1 592</b>	<b>8 815</b>	<b>-1 902</b>	<b>24 799</b>

**Konsernin rahavirtalaskelma, IFRS**

Tuhatta euroa	1.1.– 31.12.2023	1.1.– 31.12.2022
<b>Liiketoiminnan rahavirrat</b>		
Voitto ennen veroja	5 174	4 178
Oikaisut:		
Poistot	3 266	3 057
Muut liiketapahtumat joihin ei liity maksua	143	42
<b>Liikevoitto ennen käyttöpääoman muutosta</b>	<b>8 583</b>	<b>7 277</b>
Myyntisaamisten ja muiden saamisten muutos (+/-)	-3 951	-102
Ostovelkojen ja muiden velkojen muutos (+/-)	2 758	-630
<b>Käyttöpääoman muutos</b>	<b>-1 193</b>	<b>-732</b>
<b>Liiketoiminnan rahavirrat ennen rahoituseriä ja maksettuja tuloveroja</b>	<b>7 390</b>	<b>6 546</b>
Saadut korot	46	-40
Maksetut korot (-)	-206	198
Maksetut tuloverot	0	0
<b>Liiketoiminnan nettorahavirta</b>	<b>7 229</b>	<b>6 704</b>
<b>Investointien rahavirrat</b>		
Tytäryritysten hankinta	200	-2 825
Osakkuusyhtiöiden hankinta	-93	0
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin käyttöomaisuushyödykkeisiin (-)	-714	-872
Lainasaamisten takaisinmaksut	74	103
<b>Investointien nettorahavirta</b>	<b>-533</b>	<b>-3 593</b>
<b>Rahoituksen rahavirrat</b>		
Lainojen nostot	0	4 679
Lainojen takaisinmaksut	-3 077	-2 236
Vuokraelkojen maksut	-2 282	-2 187
Osingonjako / pääoman palautus	-2 177	-2 927
Omien osakkeiden hankinta	-1 027	-447
Omien osakkeiden luovutus	336	
<b>Rahoituksen nettorahavirta</b>	<b>-8 227</b>	<b>-3 118</b>
<b>Rahavarojen muutos (+/-)</b>	<b>-1 531</b>	<b>-7</b>
Rahavarat tilikauden alussa	1 956	1 963
Rahavarat tilikauden lopussa	425	1 956

**Konsernin tuloslaskelma  
vuosineljänneksittäin, IFRS**

	1.1.– 31.3.2023	1.4.– 30.6.2023	1.7.– 30.9.2023	1.10.– 31.12.2023	1.1.– 31.3.2022	1.4.– 30.6.2022	1.7.– 30.9.2022	1.10.– 31.12.2022
<b>Tuhatta euroa</b>								
<b>Liikevaihto</b>	<b>20 223</b>	<b>20 095</b>	<b>18 015</b>	<b>21 930</b>	<b>16 965</b>	<b>16 946</b>	<b>16 683</b>	<b>20 536</b>
Liiketoiminnan muut tuotot	19	28	41	52	22	12	9	247
Aineiden ja tarvikkeiden käyttö (–)	-3 275	-3 256	-3 566	-3 411	-2 172	-2 564	-2 900	-3 126
Työsuhde- etuuksista aiheutuvat kulut (–)	-12 776	-13 140	-11 101	-13 767	-11 225	-11 125	-10 265	-13 028
Poistot (–)	-775	-781	-761	-948	-723	-710	-817	-808
Liiketoiminnan muut kulut (–)	-1 704	-1 962	-1 419	-1 925	-1 547	-1 891	-1 751	-2 016
<b>Liikevoitto/- tappio</b>	<b>1 712</b>	<b>984</b>	<b>1 209</b>	<b>1 209</b>	<b>1 319</b>	<b>668</b>	<b>959</b>	<b>1 805</b>
Rahoitustuotot	10	16	91	0	30	-12	14	14
Rahoituskulut (–)	-411	-187	128	-308	-247	-17	-214	-141
<b>Voitto/-tappio ennen veroja</b>	<b>1 311</b>	<b>813</b>	<b>1 428</b>	<b>1 428</b>	<b>1 102</b>	<b>639</b>	<b>759</b>	<b>1 678</b>
Tuloverot	-274	-354	-363	-745	-256	-92	-160	-350
<b>Tilikauden voitto/tappio</b>	<b>1 036</b>	<b>459</b>	<b>1 064</b>	<b>1 064</b>	<b>846</b>	<b>547</b>	<b>599</b>	<b>1 328</b>
EBITDA	2 487	1 765	1 970	2 879	2 042	1 377	1 777	2 612

**Ratkaisualueiden keskeiset tunnusluvut**

<b>1.10.– 31.12.2023</b>	<b>Digitaaliset palvelut</b>	<b>Liiketoiminta- ratkaisut</b>	<b>Tiedon- ja asianhallinta</b>	<b>Pilvi, data, moderni työ ja tietoturva</b>	<b>Yhteensä</b>
<b>Tuhatta euroa</b>					
SaaS-liikevaihto	496	1 297	2 443	1 218	5 454
Lisenssiliikevaihto	47	44	1 392	293	1 776
Projektiliikevaihto	2 210	1 829	1 201	1 997	7 237
Palveluliikevaihto	2 669	1 433	881	2 480	7 463
<b>Liikevaihto yhteensä</b>	<b>5 421</b>	<b>4 604</b>	<b>5 917</b>	<b>5 988</b>	<b>21 930</b>
kasvu prosenttia	26,7 %	-8,0 %	29,8 %	-10,5 %	6,8 %
<b>EBITDA</b>	<b>874</b>	<b>-196</b>	<b>1 719</b>	<b>481</b>	<b>2 879</b>
prosenttia liikevaihdosta	16,1 %	-4,3 %	29,0 %	8,0 %	13,1 %
<b>Tilaukanta</b>	<b>15 938</b>	<b>14 373</b>	<b>23 147</b>	<b>18 097</b>	<b>71 555</b>
prosenttia liikevaihdosta	294 %	312 %	391 %	302 %	326 %
<b>Tutkimus- ja tuotekehityskulut</b>	<b>0</b>	<b>135</b>	<b>1 198</b>	<b>193</b>	<b>1 526</b>
prosenttia liikevaihdosta	0	2,9 %	20,2 %	3,2 %	7,0 %

<b>1.10.– 31.12.2022</b>	<b>Digitaaliset palvelut</b>	<b>Liiketoiminta- ratkaisut</b>	<b>Tiedon- ja asianhallinta</b>	<b>Pilvi, data, moderni työ ja tietoturva</b>	<b>Yhteensä</b>
<b>Tuhatta euroa</b>					
SaaS-liikevaihto	528	838	2 348	973	4 687
Lisenssiliikevaihto	47	162	491	314	1 015
Projektiliikevaihto	1 475	1 773	823	2 970	7 041
Palveluliikevaihto	2 216	2 253	895	2 429	7 793
<b>Liikevaihto yhteensä</b>	<b>4 266</b>	<b>5 026</b>	<b>4 557</b>	<b>6 686</b>	<b>20 535</b>
kasvu prosenttia	14,0 %	6,7 %	19,3 %	27,0 %	17,2 %
<b>EBITDA</b>	<b>538</b>	<b>18</b>	<b>1 257</b>	<b>798</b>	<b>2 612</b>
prosenttia liikevaihdosta	12,6 %	0,4 %	27,6 %	11,9 %	12,7 %
<b>Tilaukanta</b>	<b>26 035</b>	<b>11 957</b>	<b>16 727</b>	<b>21 111</b>	<b>75 831</b>
prosenttia liikevaihdosta	610 %	238 %	367 %	316 %	369 %
<b>Tutkimus- ja tuotekehityskulut</b>	<b>0</b>	<b>126</b>	<b>908</b>	<b>144</b>	<b>1 178</b>
prosenttia liikevaihdosta	0	2,5 %	19,9 %	2,1 %	5,7 %



1.1.– 31.12.2023 Tuhatta euroa	Digitaaliset palvelut	Liiketoimintaratkaisut	Tiedon- ja asiantuntijapalvelut	Pilvi, data, moderni työ ja tietoturva	Yhteensä
SaaS-liikevaihto	1 846	5 253	9 519	4 654	21 272
Lisenssiliikeyhteensä	168	423	2 305	1 204	4 100
Projektiikeyhteensä	7 433	6 166	4 281	8 923	26 803
Palveluliikeyhteensä	9 584	6 024	3 425	9 055	28 088
<b>Liikevaihto yhteensä</b>	<b>19 031</b>	<b>17 866</b>	<b>19 530</b>	<b>23 836</b>	<b>80 263</b>
kasvu prosenttia	17,9 %	0,5 %	27,9 %	8,6 %	12,8 %
<b>EBITDA</b>	<b>3 159</b>	<b>-364</b>	<b>4 733</b>	<b>1 572</b>	<b>9 101</b>
prosenttia liikevaihdosta	16,6 %	-2,0 %	24,2 %	6,6 %	11,3 %
<b>Tilaukanta</b>	<b>15 938</b>	<b>14 373</b>	<b>23 147</b>	<b>18 097</b>	<b>71 555</b>
prosenttia liikevaihdosta	84 %	80 %	119 %	76 %	89 %
<b>Tutkimus- ja tuotekehityskulut</b>	<b>0</b>	<b>502</b>	<b>4 043</b>	<b>564</b>	<b>5 108</b>
prosenttia liikevaihdosta	0	2,8 %	20,7 %	2,4 %	6,4 %

1.1.– 31.12.2022 Tuhatta euroa	Digitaaliset palvelut	Liiketoimintaratkaisut	Tiedon- ja asiantuntijapalvelut	Pilvi, data, moderni työ ja tietoturva	Yhteensä
SaaS-liikevaihto	2 260	3 392	7 877	3 277	16 806
Lisenssiliikeyhteensä	179	610	913	897	2 599
Projektiikeyhteensä	6 425	5 496	3 992	9 741	25 654
Palveluliikeyhteensä	7 269	8 321	2 492	7 987	26 069
<b>Liikevaihto yhteensä</b>	<b>16 132</b>	<b>17 819</b>	<b>15 275</b>	<b>21 902</b>	<b>71 130</b>
kasvu prosenttia	4,5 %	-3,4 %	3,5 %	23,5 %	7,2 %
<b>EBITDA</b>	<b>2 448</b>	<b>-107</b>	<b>3 337</b>	<b>2 129</b>	<b>7 808</b>
prosenttia liikevaihdosta	15,2 %	-0,6 %	21,8 %	9,7 %	11,0 %
<b>Tilaukanta</b>	<b>26 035</b>	<b>11 957</b>	<b>16 727</b>	<b>21 111</b>	<b>75 831</b>
prosenttia liikevaihdosta	161 %	67 %	110 %	96 %	107 %
<b>Tutkimus- ja tuotekehityskulut</b>	<b>0</b>	<b>500</b>	<b>3 252</b>	<b>401</b>	<b>4 153</b>
prosenttia liikevaihdosta	0	2,8 %	21,3 %	1,8 %	5,8 %

**Konsernin vakuudet ja vastuusitoumukset**

Tuhatta euroa	31.12.2023	31.12.2022
<b>Omasta puolesta annetut vakuudet</b>		
Vuokravakuudet	167	156
Yrityskiinnitykset	16 650	16 950
Pankkitakaukset	312	309
<b>Muut omat vastuut</b>		
Leasing- ja vuokravastuut		
Alle yhden vuoden sisällä erääntyvät vastuut	48	128
Vuotta pidemmän ajan ja enintään viiden vuoden kuluttua erääntyvät vastuut	66	112
<b>Yhteensä</b>	<b>114</b>	<b>240</b>
<b>Omat vastuut yhteensä</b>	<b>114</b>	<b>240</b>

Muut sitoumukset sisältävät leasing- ja muut vuokrasopimukset sekä lisenssisopimuksista aiheutuvat veloitteet, joihin ei ole sovellettu IFRS 16 -standardia. Pitkäaikaisista palvelusopimuksista aiheutuvia veloitteita ei ole sisällytetty.

## Rahoitusvarojen ja -velkojen käyvät arvot

Taulukossa on esitetty kunkin rahoitusvarojen ja -velkojen erän käyvät arvot ja kirjanpitoarvot, jotka vastaavat konsernitaseen arvoja.

<b>tuhatta euroa</b>	<b>31.12.2023</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>31.12.2022</b>
	-	-	-
Myyntisaamiset ja muut saamiset	18 449	14 540	14 540
Rahavarat	425	1 956	1 956
<b>Yhteensä</b>	<b>18 873</b>	<b>16 495</b>	<b>16 495</b>
Lainat rahoituslaitoksilta	6 325	9 402	9 402
Vuokrasopimusvelat	3 291	4 947	4 947
Ostovelat ja muut velat:			
Saadut ennakot	1 703	504	504
Ostovelat	2 074	1 715	1 715
Muut velat	5 139	4 951	4 951
Siirtovelat	8 657	7 646	7 646
Koronvaihtosopimukset, ei suojauslaskennassa *			
<b>Yhteensä</b>	<b>27 188</b>	<b>29 164</b>	<b>29 164</b>

## Suurimmat osakkeenomistajat

Euroclear Finland Oy:n pitämän osakerekisterin mukaan katsauskauden lopussa 31.12.2023 Innofactor Oyj:n 20 suurimman osakkeenomistajan omistus on seuraava.

Nimi	Määrä	Prosenttiosuus
1. Ensio Sami	7 925 397	21,81 %
<i>Sami Ensio</i>	5 751 637	15,83 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 588	1,99 %
<i>liris Ensio</i>	724 586	1,99 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	1,99 %
2. Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1 800 000	4,95 %
3. Linturi Kaija ja Risto	1 256 411	3,46 %
<i>R. Linturi Oyj</i>	489 107	1,35 %
<i>Linturi Kaija Anneli</i>	430 000	1,18 %
<i>Linturi Risto Erkki Olavi</i>	337 304	0,93 %
4. Mäki Antti-Jussi	490 000	1,35 %
5. Hellen Stefan Andreas	486 000	1,34 %
6. Ingman Finance Oy Ab	450 000	1,24 %
7. Laiho Rami Tapani	425 113	1,17 %
8. Muukkonen Teemu Heikki	410 357	1,13 %
9. Tilman Tuomo Tapani	345 538	0,95 %
10. Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö	253 366	0,70 %
11. Kannisto Jaakko Mikael	226 533	0,62 %
12. Kukkonen Heikki-Harri	213 606	0,59 %
13. Järvenpää Janne-Olli	213 079	0,59 %
14. Varsio Jussi Ilari	190 000	0,52 %
15. Mäkinen Antti Vilho Juhani	168 000	0,46 %
16. Ärje Matias Juhanpoika	155 800	0,43 %
17. Saarnio Mikko Markus	138 000	0,38 %
18. Heikkinen Janne Mikael	136 543	0,38 %
19. Pesonen Tuomo Sakari	130 737	0,36 %
20. Muurinen Hannu Olavi	125 750	0,35 %
Yhteensä	15 540 230	42,76 %

**Tunnuslukujen laskentakaavat****Käyttökate (EBITDA):**

Liikevoitto/-tappio - poistot

**Tilaukanta:**

Saadut lisenssi- ja projektitilaukset - tilauksiin liittyvä toteutunut liikevaihto + jatkuvan sopimuskannan tuottama liikevaihto seuraavat 12kk (ei kuitenkaan sisällä sopimuksiin suoraan perustumatonta odotettavaa ostokäyttämistä eli ns. Run Ratea)

**Puitesopimuskanta:**

Liiketoimintajohdon arvio tehtyjen puitesopimusten kautta tulevaisuudessa saatavasta liikevaihdosta, joka siirretään tilaukantaan siinä vaiheessa, kun asiakkaalta saadaan sitova tilaus.

**Liikevaihto / työntekijä:**

Liikevaihto

Aktiivinen henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana

**Oman pääoman tuottoprosentti:**

Tilikauden voitto/tappio

Oma pääoma

**Sijoitetun pääoman tuottoprosentti:**

Voitto tai tappio ennen veroja + korko- ja muut rahoituskulut

Oma pääoma + korolliset rahoitusvelat

**Nettovelkaantumisaste (Net Gearing):**

Korolliset velat - rahavarat

Oma pääoma

**Omavaraisuusaste, (%):**

Oma pääoma

Taseen loppusumma - saadut ennakot

**Tulos/osake:**

Emoyrityksen omistajille kuuluva tulos ennen veroja - verot

Tilikauden keskimääräinen osakeantioikaistu osakkeiden lukumäärä

**Oma pääoma / osake:**

Emoyrityksen omistajille kuuluva oma pääoma

Osakkeiden laimentamaton lukumäärä tilinpäätöspäivänä