

Easor Oyj:n eräitä taloudellisia tietoja 1.1.-31.12.2025 (tilintarkastamaton): Perusta on nyt valettu – katse kasvuun



Pörssitiedote



Easor Oyj, Pörssitiedote 11.3.2026 klo 9.00

Easor Oyj:n eräitä taloudellisia tietoja 1.1.-31.12.2025 (tilintarkastamaton): Perusta on nyt valettu – katse kasvuun

Talenom Oyj:n osittaisjakautumisen täytäntöönpano ja uuden Easor Oyj:n perustaminen rekisteröitiin kaupparekisteriin 28.2.2026. Talenomin ohjelmistoliiketoiminta siirtyi jakautumisessa perustetulle uudelle itsenäiselle yhtiölle, jonka nimeksi tuli Easor Oyj.

Tammi-joulukuun 2025 yhteenveto

- Vertailukelpoinen liikevaihto 20,3 (19,9) milj. euroa, kasvu 2,4 (5,1) %
- Vertailukelpoinen käyttökate 14,2 (14,2) milj. euroa, 70,0 (71,3) % liikevaihdosta
- Vertailukelpoinen liikevoitto (EBIT) 3,3 (4,6) milj. euroa, 16,5 (23,2) % liikevaihdosta

Loka-joulukuun 2025 yhteenveto

- Vertailukelpoinen liikevaihto 5,1 (5,1) milj. euroa, kasvu 0,1 %
- Vertailukelpoinen käyttökate 3,1 (3,3) milj. euroa, 60,2 (64,7) % liikevaihdosta
- Vertailukelpoinen liikevoitto (EBIT) 0,3 (0,8) milj. euroa, 6,3 (16,4) % liikevaihdosta

Vertailukelpoiset avainluvut

	1-12/2025	1-12/2024	Muutos, %	10-12/2025	10-12/2024
Liikevaihto, 1 000 euroa	20 343	19 858	2,4 %	5 087	5 08
Liikevaihdon kasvu, %	2,4 %	5,1 %		0,1 %	
Käyttökate, 1000 euroa	14 231	14 156	0,5 %	3 061	3 28
Käyttökate liikevaihdosta, %	70,0 %	71,3 %		60,2 %	64,7 %
Liikevoitto, 1 000 euroa	3 348	4 608	-27,3 %	319	83
Liikevoitto liikevaihdosta, %	16,5 %	23,2 %		6,3 %	16,4 %

Raportoidut avainluvut*

	1–12/2025	1–12/2024	Muutos, %	10–12/2025	10–12/2024
Liikevaihto, 1 000 euroa	20 343	19 858	2,4 %	5 087	5 087
Liikevaihdon kasvu, %	2,4 %	5,1 %		0,1 %	
Käyttökate, 1000 euroa	14 275	13 943	2,4 %	3 105	3 105
Käyttökate liikevaihdosta, %	70,2 %	70,2 %		61,0 %	63,8 %
Poistot ja arvonalentumiset, 1000 eur	-13 818	-9 548	44,7 %	-5 677	-2 400
Liikevoitto, 1 000 euroa	457	4 395	-89,6 %	-2 572	7 587
Liikevoitto liikevaihdosta, %	2,2 %	22,1 %		-50,6 %	15,6 %

*Raportoidut avainluvut eivät sisällä jakautumisesta ja listautumisesta aiheutuneita kertaluonteisia kustannuksia (myöhemmin kohdistamattomat erät).

Kaikki tässä tiedotteessa esitetyt tiedot ovat tilintarkastamattomia carve-out-perusteisia taloudellisia tietoja. Easorin carve-out-perusteiset taloudelliset tiedot eivät välttämättä kuvaa sitä, millainen Easorin liiketoiminnan tulos, taloudellinen asema tai rahavirrat olisivat olleet, jos Easor olisi ollut itsenäinen juridinen konserni ja olisi siten esittänyt Talenomista erilliset konsernin taloudelliset tiedot esitetyltä ajalta 1.1.-31.12.2025. Ne eivät myöskään välttämättä kuvaa, millainen Easorin tulos, taloudellinen asema tai rahavirrat ovat tulevaisuudessa.

Ohjeistus vuodelle 2026 ennallaan (julkaistu 16.12.2025)

Easorin liikevaihdon arvioidaan kasvavan 3–10 prosenttia vuoden 2025 carve-out-perusteiseen liikevaihtoon verrattuna.

Liikevoittomarginaalin odotetaan heikkenevän jakelukanavien rakentamisen ja kasvupanostusten vuoksi. Nämä toimet luovat edellytyksiä pitkän aikavälin kasvuille. Liikevoittomarginaalia heikentävät myös erillisenä listayhtiönä toimimisen kustannukset.

Tulosohjeistuksen perusta ja siihen vaikuttavat epävarmuustekijät

Easorilla on vahva sopimuskanta Suomessa, mikä luo vakaan pohjan liikevaihdolle. Sopimusten jatkuvuus ja asiakassuhteiden pysyvyys tukevat ennustettavuutta. Ohjeistus perustuu Easorin johdon ja hallituksen arvioon asiakasmäärän ja ohjelmiston käyttövolyyymien kehityksestä. Kasvua vauhdittavat uudet asiakashankinnat sekä nykyisten asiakkaiden laajentuvat tarpeet. Lisäksi ohjeistus huomioi hankitut kumppanitulitoimistot, niiden asiakaskannan sekä arvion kumppaniverkoston ja loppuasiakkaiden määrän kehityksestä. Liikevoiton odotetaan laskevan vuonna 2026 myönteisten kasvunvauhteiden vuoksi. Raportit ovat kehityksessä.

vuonna 2026 merkittävien kasvuihvestointien vuoksi. Panostukset kohdistuvat asiakashankinnan vahvistamiseen, markkinoinnin ja myynnin kustannuksiin sekä tuotekehitykseen ja teknologiaratkaisuihin, jotka parantavat kilpailukykyä. Kustannuksia lisää myös itsenäisenä pörssiyhtiönä toimiminen, mikä kasvattaa hallintokuluja. Easorin johto arvioi, että tästä johtuvien kustannusten määrä tulee olemaan 400 tuhatta euroa vuositasolla. Easor voi vaikuttaa kasvuun ja kannattavuuteen hinnoittelun, tuotteiden käyttöönoton sujuvuuden ja myynnin tehokkuuden kautta. Strategiansa mukaisesti Easor panostaa ensisijaisesti kumppaniverkoston ja loppuasiakasmyynnin sekä markkinaosuuden kasvattamiseen. Strategisessa painotuksessa Easor priorisoi markkina-aseman vahvistamista ja kasvua erityisesti kansainvälisissä toiminnoissa, mikä heikentää liikevoittoa lyhyellä aikavälillä. Tämä luo edellytykset pitkän aikavälin kannattavuuden paranemiseen kasvavan volyymin ja skaalaetujen kautta. Edellä lueteltuihin Easorin liiketoiminnan tulokseen vaikuttaviin tekijöihin Easor voi itse vaikuttaa. Easorin vaikutusmahdollisuuksien ulkopuolella olevia tekijöitä ovat muun muassa globaali taloudellinen ja geopoliittinen kehitys, valuuttakurssien kehitys, asiakkaiden ostopäätösten ajankohdat, Easorin tuotemarkkinan kysyntä, kilpailijoiden toiminta sekä muutokset sääntelyssä.

Taloudelliset tavoitteet

Easorille on asetettu seuraavat keskipitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet:

- Easorin tavoitteena on saavuttaa keskipitkän aikavälin (2–4 vuotta) kuluessa yli 20 prosentin liikevaihdon kasvun vuositasolla.
- Easor panostaa kasvuun erityisesti uusien, aiemmasta jakelukanavasta erillisten kanavien kautta.

Toimitusjohtaja Otto-Pekka Huhtala:

Alustayhtiö Easor Oyj on syntynyt. Tarinamme alkoi jo vuodesta 2001, jolloin tilitoimisto Talenom alkoi kehittää omaa ohjelmistoaan asiakasyritystensä sekä oman tilitoimistonsa tarpeisiin. Muutosprosessi sisäisestä ohjelmistoyksiköstä itsenäiseksi, listatuksi yhtiöksi sai päätöksensä katsauskauden jälkeen, kun kaupankäynti Easor Oyj:n osakkeilla alkoi 2.3.2026. Järjestelyn jälkeen Easor toimii itsenäisenä yhtiönä. Meillä on oma kasvustrategia, erillinen omistusrakenne ilman ristiinomistuksia Talenomien kanssa sekä itsenäinen hallitus ja johtoryhmä.

Nimi Easor tulee sanoista Easy Advisor – helppoutta ja neuvontaa. Tavoitteemme on tehdä yrittämisestä todellinen vaihtoehto yhä useammalle. Vahvuutemme perustuvat syvään ymmärrykseen ensinnäkin asiakasyritysten arjen talousrutiineista ja talousneuvonnan tarpeista sekä toisekseen tilitoimistojen arjen haasteista ja prosessien monimutkaisuudesta.

Tämän kokemuksen pohjalle olemme rakentaneet erittäin helppokäyttöisen ohjelmiston asiakasyrityksille sekä tehokkaat työkalut tilitoimistoille. Lisäksi tarjoamme asiakasyrityksille tukea kattavan tilitoimisto- ja palveluntarjoajaverkostomme kautta, samalla mahdollistaen kumppaneillemme kasvun alustamme avulla. Yrittäjät haluavat keskittyä liiketoimintaansa ja ulkoistaa taloushallinnon asiantuntijoille. Me autamme kumppanitalitoimistojamme onnistumaan paremmin tehtävässään. Kun yrittäjä ja kumppani ovat tyytyväisiä, myös Easor menestyy.

Euroopassa taloushallintoala digitalisoituu ja Easor on nyt hyvin asemoitunut neljässä maassa. Jokaisessa toimintamaassa on oma maajohto, myynti ja asiakastukitiimi kasvun kiihdyttämiseksi. Ohjelmistomme on käytössä Suomessa, Ruotsissa ja Espanjassa. Italiassa pilotointi on

käynnissä. Easorin keskipitkän aikavälin tavoitteena on kasvaa yli 20 prosenttia vuosittain. Tätä

tavoitetta tukeaksemme pyrimme käyttäjämäärän nopeaan kasvattamiseen alustalla, mikä heikentää lyhyellä aikavälillä kannattavuutta. Myöhemmässä vaiheessa lisäämme vaihteittain ominaisuuksia ohjelmistoon, jotta voimme kasvattaa keskimääräistä käyttäjäkohtaista liikevaihtoa. Easorin liikevaihdosta Suomessa asiakasyrityksiltä tulee noin 70 % ja kumppanitilitoimistoilta noin 30 %. Espanjassa liikevaihto tulee pääosin tilitoimistoilta, jotka jälleenmyyvät ohjelmistoa asiakkailleen. Ruotsi ja Italia ovat pilotointivaiheessa, joten nämä tiedot tarkentuvat myöhemmin.

Vuoden 2026 strategiset painopisteet

1. Kasvu

- Laajennamme kumppanitilitoimistojen verkostoa ja tuemme heitä aktiivisesti uusiasiakashankinnassa.
- Vuoden 2025 lopussa alustalla oli 15,4 tuhatta asiakasyritystä. Helmikuussa 2026 meillä oli 274 kumppanitilitoimistoa.

2. Tekoäly

- Easor ohjelmistot ovat hyödyntäneet koneoppimista ja tekoälyä jo vuodesta 2016 kirjanpidon prosesseissa. Automaatioaste Easorin kirjanpito-ohjelmassa on noin 80 % ja manuaalista työtä on jäljellä enää vain noin 20 %.
- Ohjelmistokehityksessä tekoälytyökalut ovat tuoneet merkittävän tuottavuushyödyn tehostamalla koko ideasta tuotteeksi -kehitysprosessia.
- Pitkä kokemus tilitoimistoalasta antaa meille kilpailuedun, jonka myötä pystymme tuomaan ohjelmistoomme myös tekoälypohjaisia ratkaisuja. Ne parantavat kumppanitilitoimistojen tuottavuutta ja helpottavat asiakasyritysten arkea.

Kasvatimme kumppanitilitoimistoverkostoa ja asiakasyritysten määrää alustallamme. Kumppanitilitoimistojen määrä kasvoi 180:een vuoden loppuun mennessä. Helmikuussa 2026 verkostossamme oli jo 274 tilitoimistoa yhteensä kaikissa toimintamaissamme. Voimakkainta kasvu kumppanitilitoimistoissa on tällä hetkellä Italiassa. Italiassa ensimmäinen ohjelmistoversio on pilotoinnissa, emmekä veloita vielä sen käytöstä. Asiakasyritysten määrä kasvoi vuoden 2025 aikana 17,4 prosenttia 15,4 (13,2) tuhanteen kappaleeseen. Asiakasyritysten määrä kasvoi ennen kaikkea Espanjassa, josta ei kuitenkaan vielä kertynyt merkittävää liikevaihtoa vuodelle 2025. Veloitukset on aloitettu 2026 vuoden alusta.

Vuonna 2025 vertailukelpoinen liikevaihtomme kasvoi 2,4 prosenttia 20,3 (19,9) miljoonaan euroon. Kasvuajureina oli kumppanitilitoimistoverkoston ja asiakasyritysten määrän kasvattaminen. Vertailukelpoinen käyttökate oli edellisvuoden tasolla 14,2 (14,2) miljoonassa eurossa. Vertailukelpoinen liikevoitto laski kohonneiden poistojen vaikutuksesta ja oli 3,3 (4,6) miljoonaa euroa. Investoinnit omiin ohjelmistoihin pienenevät koko vuoden aikana 2,2 miljoonaa euroa 10,4 (12,6) miljoonaan euroon. Investoinneista vapautuva kassavirta suunnataan kasvun kiihdyttämiseen.

Luotamme Easorin liiketoimintamalliin: kun autamme sekä asiakasyrityksiä että kumppanitilitoimistoja menestymään, myös Easor kasvaa. Easor ei ole vain ohjelmistoyhtiö, vaan koko toimialaa uudistava alustayhtiö, joka tekee yrittäjyydestä mahdollista yhä useammalle.

Taloudellinen kehitys tammi-joulukuu 2025

Vertailukelpoinen liikevaihto kasvoi 2,4 % ja oli 20,3 (19,9) miljoonaa euroa. Kasvu syntyi

Suomesta ja asiakasmäärä kasvoi laajemman jakelukanavan ansiosta.

Kumppanitilitoimistoverkosta kehittyi hyvin, mutta sen tuottama asiakaskoko on hieman

kumppaniliittomistoverkosto kehittyi hyvin, mutta sen tuottama asiakaskoko on nieman keskimääräistä pienempää aikaisempaan nähden. Laajemman jakelukanavan asiakkuudet eivät vielä tuottaneet merkittävää liikevaihtoa, koska liikevaihto seuraa viiveellä käyttäjämäärän kasvua.

Vertailukelpoinen käyttökate oli 14,2 (14,2) miljoonaa euroa, eli 70,0 (71,3) % liikevaihdosta. Kannattavuus oli vahvaa käyttökatteella mitattuna. Koko vuoden käyttökate ei vielä juurikaan painanut aloitetut kasvuinvestoinnit. Yhtiön korkein prioriteetti on luoda kasvua, ja sen kustannusten vaikutusten arvioidaan laskevan kannattavuutta tulevaisuudessa.

Vertailukelpoinen liikevoitto laski -27,3 % ja oli 3,3 (4,6) miljoonaa euroa, eli 16,5 (23,2) % liikevaihdosta. Vertailukelpoista liikevoittoa painoi aikaisemmasta korkeammasta investointitasosta johtuneet kohonneet poistot.

Taloudellinen kehitys loka–joulukuu 2025

Vertailukelpoinen liikevaihto oli 5,1 (5,1) miljoonaa euroa. Asiakasyritysten määrä ja kumppaniliittomistojen määrä jatkoi kasvuaan. Liikevaihdon kehitystä hidasti viimeisellä vuosineljänneksellä muun muassa viiveet asiakasyritysten aloituksissa sekä ilmaisjaksot.

Vertailukelpoinen käyttökate laski -6,9 % ja oli 3,1 (3,3) miljoonaa euroa, eli 60,2 (64,7) % liikevaihdosta. Vuoden viimeisellä vuosineljänneksellä kasvuinvestoinnit vaikuttivat hieman kannattavuutta laskevasti.

Vertailukelpoinen liikevoitto laski -61,8 % ja oli 0,3 (0,8) miljoonaa euroa, eli 6,3 (16,4) % liikevaihdosta. Vertailukelpoista liikevoittoa painoi aikaisemmasta korkeammasta investointitasosta johtuneet kohonneet poistot.

Kohdistamattomat erät

Vuoden 2025 kohdistamattomat erät pitävät sisällään jakautumisesta ja Easor Oyj:n listautumisesta aiheutuneet kertakulut.

	1–12/2025	1–12/2024	Muutos, %	10–12/2025	10–12/2022
Liikevaihto, 1 000 euroa					
Liikevaihdon kasvu, %					
Käyttökate, 1000 euroa	-1 369	131	-1 145,5 %	-1 367	13
Käyttökate liikevaihdosta, %					
Liikevoitto, 1 000 euroa	-1 369	131	-1 145,5 %	-1 367	13
Liikevoitto liikevaihdosta, %					

Asiakasmäärän kehitys

	Q4/2022	Q4/2023	Q4/2024	Q4/2025
Ohjelmistoasiakkaat, joita laskutetaan	9 198	9 635	9 982	10 274
Ohjelmistoasiakkaat, joita ei vielä veloiteta erikseen	394	1 238	3 181	5 174
Asiakkaita yhteensä	9 592	10 873	13 163	15 448

Asiakasyritysten määrä kasvoi vuoden 2025 aikana 17,4 prosenttia 15,4 (13,2) tuhanteen kappaleeseen. Asiakasyritysten määrä kasvoi ennen kaikkea Espanjassa, josta ei kuitenkaan vielä kertynyt merkittävää liikevaihtoa vuodelle 2025. Suomen asiakasmäärä kasvoi hiukan. Arvioimme Suomen ulkopuolisissa asiakkaissa keskimääräisen liikevaihdon olevan alle neljäsosan Suomen hintatasoon verrattuna.

Kumppanitilitoimistojen määrän kehitys

	Q1/2025	Q2/2025	Q3/2025	Q4/2025
Suomi	39	51	65	92
Kansainvälinen	0	14	17	88
Kumppanitilitoimistot yhteensä	39	65	82	180

Kumppanitilitoimistojen määrä kasvoi 180:een vuoden loppuun mennessä. Helmikuussa 2026 verkostossamme oli jo 274 tilitoimistoa yhteensä kaikissa toimintamaissamme. Voimakkainta kasvu kumppanitilitoimistoissa on tällä hetkellä Italiassa, jossa tilitoimistot ovat pääosin yhden henkilön toimistoja. Italiassa ensimmäinen ohjelmistoversio on pilotoinnissa, emmekä veloita vielä sen käytöstä.

Investoinnit

Nettoinvestoinnit 1.1.–31.12.2025 olivat yhteensä 10,6 (12,8) miljoonaa euroa. Ohjelmistojen ja digitaalisten palveluiden investoinnit olivat katsauskaudella 10,4 (12,6) miljoonaa euroa. Omien ohjelmistojen investoinnit laskivat noin 2,2 miljoonaa euroa vertailukauteen nähden. Yhtiö sijoittaa investointien laskusta vapautuvan kassavirran kasvuinvestointeihin. Teknologiainvestoinnit suuntautuivat asiakaskäyttöliittymien kehittämiseen ja automaation edelleen kehittämiseen sekä alustan palvelujen laajentamiseen.

Investoinnit	1–12/2025	1–12/2024
Ohjelmistot ja digitaaliset palvelut, 1 000 euroa	10 441	12 616
Muut investoinnit	193	169
Nettoinvestoinnit yhteensä, 1 000 euroa	10 634	12 786

Henkilöstö ja johto

Easorin palveluksessa oli vuoden 2025 lopussa 121 (148) henkilöä. Easorin keskimääräinen henkilöstömäärä 1.1.–31.12.2025 oli 124 (144) henkilöä.

Easorin johtoryhmän muodostavat toimitusjohtaja Otto-Pekka Huhtala, talousjohtaja Matti Eilonen, kasvujohtaja Valtter Tahkola, teknologiajohtaja Antti Aalto (2.3.2026 alkaen) ja tuotejohtaja Patrik Niskanen (30.4.2026 saakka).

Riskit ja epävarmuustekijät

Yhtiö on tunnistanut toimintaympäristöönsä ja liiketoimintaansa liittyviä riskejä ja epävarmuustekijöitä, jotka voivat vaikuttaa haitallisesti yhtiön liiketoimintaan, kannattavuuteen ja taloudelliseen asemaan. Kattava kuvaus riskeistä löytyy jakautumis- ja listalleottoesitteestä, joka on saatavilla yhtiön verkkosivustolta osoitteesta <https://investors.easor.fi/fi/>

Keskeisimmät tunnistetut riskit ovat seuraavat

- Toimintaympäristöön liittyvät riskit
- Liiketoimintaan ja strategiaan liittyvät riskit
- IT-järjestelmiin ja immateriaalioikeuksiin liittyvät riskit
- Johtoon ja henkilöstöön liittyvät riskit
- Oikeudelliset sekä sääntelyyn ja viranomaismääräyksiin liittyvät riskit
- Taloudelliseen asemaan ja rahoitukseen liittyvät riskit

Jakautuminen Talenom Oyj:stä

Talenom Oyj:n 27.1.2026 pidetty ylimääräinen yhtiökokous hyväksyi Talenomin ohjelmistoliiiketoiminnan eriyttämisen osittaisjakautumisella Easor Oyj -nimiseen uuteen yhtiöön. Jakautumisen täytäntöönpanopäivä oli 28.2.2026. Kaupankäynti Easorin osakkeella alkoi Nasdaq Helsingin pörssilistalla 2.3.2026.

Taloudellinen kalenteri

Vuonna 2026 Easor julkaisee taloudellisia tietoja seuraavasti:

- liiketoimintakatsaus tammi-maaliskuulta torstaina 21.5.2026
- puolivuositarkastus tammi-kesäkuulta torstaina 20.8.2026
- liiketoimintakatsaus tammi-syyskuulta torstaina 29.10.2026

Webcast

Yhtiön toimitusjohtaja **Otto-Pekka Huhtala** ja talousjohtaja **Matti Eilonen** esittelevät taloudellisia tietoja suorassa webcast-lähetyksessä tänään 11.3.2026 klo 12.30 (suomenkielinen) ja klo 14.00 (englanninkielinen). Tilaisuuksista julkistetaan jälkikäteen tallenteet yhtiön verkkosivuilla osoitteessa: <https://investors.easor.fi/fi/>

Suomenkielistä webcastia voi seurata klo 12.30 osoitteessa:
<https://events.inderes.com/fi/easor/taloudellisia-tietoja>

Englanninkielistä webcastia voi seurata klo 14.00 osoitteessa:
<https://events.inderes.com/easor/financial-info>

Tilaisuuden esitysmateriaali julkaistaan yhtiön verkkosivuilla osoitteessa:
<https://investors.easor.fi/fi/>

Lisätietoja:

Otto-Pekka Huhtala, toimitusjohtaja, puh. 040 7038554

Matti Eilonen, talousjohtaja, puh. 040 7534335

Easor lyhyesti

Easor on taloushallinnon alustayhtiö, joka yhdistää yrittäjät ja tilitoimistot yhdelle alustalle.

Easorin myötä yrittäjä saa helppokäyttöiset työkalut yritystoiminnan taloushallinnon rutiineihin.

Tilitoimistolle Easor tarjoaa työkalut tehokkaaseen liiketoimintaan sekä kasvun mahdollisuuksia.

Easor palvelee yli 15 000 Pk-yritysassiakasta ja yli 274 tilitoimistokumppania. Easorin ohjelmistolla on yli 60 000 loppukäyttäjää ja ohjelmiston kautta lähetetään vuosittain yli 10 miljoonaa laskua. Easor toimii Suomessa, Ruotsissa, Espanjassa ja Italiassa. Yhtiön pääkonttori sijaitsee Oulussa. Lue lisää: <https://investors.easor.fi/fi/>
