

Bittium

Bittium Oyj
puolivuosikatsaus
tammi-kesäkuu 2024

Liikevaihto

37,9 MEUR

Liikevaihdon muutos

+6,5 %

Liiketulos

2,9 MEUR

Liiketulos, % liikevaihdosta

7,7 %

Puolivuositiedot tammi-kesäkuu 2024

Liikevaihto kasvoi ja liiketulos parani merkittävästi ensimmäisellä vuosipuoliskolla. Strategian toteuttaminen etenee suunnitellusti.

Bittium Oyj on siirtynyt 1.1.2024 alkaen segmenttipohjaiseen talousraportointiin. Tämä puolivuositiedot on toinen uuteen segmenttijakoon perustuen laadittu taloudellinen raportti. Raportoitavia segmenttejä on neljä: yhtiön kolme liiketoimintasegmenttiä; Defense & Security, Medical ja Engineering Services, sekä konsernitoimintosegmentti.

Suluissa olevat luvut viittaavat vastaavaan jaksoon vuotta aiemmin, ellei toisin mainita.

Yhteenveto huhti-kesäkuu 2024

- Liikevaihto 19,8 miljoonaa euroa (20,7 miljoonaa euroa), laskua 4,4 prosenttia edellisvuodesta
- Tuotepohjaisen liiketoiminnan liikevaihdon osuus liikevaihdosta 60,1 prosenttia, eli 11,9 miljoonaa euroa (13,3 miljoonaa euroa)
- Palvelupohjaisen liiketoiminnan liikevaihdon osuus liikevaihdosta 39,9 prosenttia, eli 7,9 miljoonaa euroa (7,3 miljoonaa euroa)
- Liiketulos 1,9 miljoonaa euroa (0,3 miljoonaa euroa), joka vastaa 9,6 prosenttia liikevaihdosta (1,4 prosenttia)
- Kauden tulos 1,6 miljoonaa euroa ja osakekohtainen tulos 0,045 euroa (kauden tulos 0,1 miljoonaa euroa ja osakekohtainen tulos 0,003 euroa)
- Liiketoiminnan kassavirta -2,3 miljoonaa euroa (-5,7 miljoonaa euroa)
- Nettokassavirta -5,7 miljoonaa euroa (-10,6 miljoonaa euroa)
- Strategian toteuttaminen ja toimenpiteet yhtiön tervehdyttämiseksi jatkuivat suunnitellusti
- Puolustusministeri Antti Häkkänen valtuutti Puolustusvoimat neuvottelemaan ja allekirjoittamaan kumppanuussopimuksen Bittiumin kanssa
- Bittium ja BAE Systems allekirjoittivat raamisopimuksen koskien Bittiumin taktisen tiedonsiirron tuotteita, palveluita ja järjestelmiä
- Epävarmuuksia yhtiön toimintaympäristössä luovat lääkitälaitehyväksyntöjen aikataulut Medical-liiketoiminnassa, Defense-liiketoiminnan tuotetoimitusten ajoittumiset ja Engineering Services -liiketoiminnan asiakkaiden kustannussäästöpainot

Yhteenveto tammi-kesäkuu 2024

- Liikevaihto 37,9 miljoonaa euroa (35,6 miljoonaa euroa), nousua 6,5 prosenttia edellisvuodesta
- Tuotepohjaisen liiketoiminnan liikevaihdon osuus liikevaihdosta 59,6 prosenttia, eli 22,6 miljoonaa euroa (21,4 miljoonaa euroa),
- Palvelupohjaisen liiketoiminnan liikevaihdon osuus liikevaihdosta 40,4 prosenttia, eli 15,3 miljoonaa euroa (14,2 miljoonaa euroa)
- Liiketulos 2,9 miljoonaa euroa (-3,2 miljoonaa euroa), joka vastaa 7,7 prosenttia liikevaihdosta (-9,1 prosenttia)
- Kauden tulos 2,3 miljoonaa euroa ja osakekohtainen tulos 0,064 euroa (kauden tulos -3,6 miljoonaa euroa ja osakekohtainen tulos -0,102 euroa)
- Liiketoiminnan kassavirta 3,0 miljoonaa euroa (-4,6 miljoonaa euroa)
- Nettokassavirta -2,8 miljoonaa euroa (-12,2 miljoonaa euroa)
- Tilauskanta 33,8 miljoonaa euroa (23,1 miljoonaa euroa)
- Henkilöstön määrä kauden lopussa 502 henkilöä (616 henkilöä)

KONSERNI (MEUR)	4-6/2024	4-6/2023	1-6/2024	1-6/2023
	3 kk	3 kk	6 kk	6 kk
LIKEVAIHTO	19,8	20,7	37,9	35,6
Liikevaihdon muutos-%	-4,4 %	-8,8 %	6,5 %	-13,2 %
KÄYTTÖKATE	4,2	2,6	7,4	1,6
Käyttökate % liikevaihdosta	21,2 %	12,7 %	19,5 %	4,5 %
LIKEVOITTO / -TAPPIO	1,9	0,3	2,9	-3,2
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	9,6 %	1,4 %	7,7 %	-9,1 %
KAUDEN TULOS	1,6	0,1	2,3	-3,6
KASSA JA MUUT LIKVIDIT VARAT	5,5	6,8	5,5	6,8
OMAVARAISUUSASTE (%)	70,3 %	69,5 %	70,3 %	69,5 %
TULOS OSAKETTA KOHTI (EUR)	0,045	0,003	0,064	-0,102

Bittiumin toimitusjohtaja Johan Westermarck

Vuoden toinen neljännes kehittyi odotusten mukaisesti. Defense & Security -liiketoimintasegmentin liikevaihto kasvoi merkittävästi erityisesti Bittium Tough SDR -radioiden toimitusmäärien kasvaessa ja palveluprojektien lisääntyessä. Medical-liiketoimintasegmentin liikevaihto oli vertailukautta alhaisempi. Liikevaihdon laskuun vaikuttivat kiristyneiden regulatiivisten vaatimusten aiheuttamat myyntilupahakemusten viivästymiset sekä poikkeuksellisen korkea vertailuajankohdan liikevaihto, joka sisälsi edelliseltä neljännekseltä siirtyneitä tuotetoimituksia. Engineering Services -liiketoimintasegmentin liikevaihto laski johtuen tuotekehityspalvelujen haastavasta markkinatilanteesta. Kokonaisuudessaan konsernin toisen vuosineljänneksen liikevaihto laski 4,4 prosenttia edellisvuodesta ja oli 19,8 miljoonaa euroa.

Toiminnan tehostamiseen ja kannattavuuden parantamiseen tehdyt toimenpiteet vaikuttivat liiketuloksen kehittymiseen positiivisesti. Toisen vuosineljänneksen liikevoitto oli 1,9 miljoonaa euroa, mikä vastaa 9,6 prosenttia liikevaihdosta. Liiketuloksen kehittymiseen vaikuttivat lisäksi edellisvuotta pienemmät tuotekehityskulut.

Ensimmäisen vuosipuoliskon liikevaihto kasvoi 6,5 prosenttia edellisvuodesta ja oli 37,9 miljoonaa euroa. Liikevaihdon kasvuun vaikutti Defense & Security -liiketoimintasegmentin hyvä alkuvuosi. Liikevaihto laski Medical- ja Engineering Services -liiketoimintasegmenteissä aiemmin mainituista syistä. Kannattavuus parani merkittävästi ja liikevoitto oli 2,9 miljoonaa euroa vastaten 7,7 prosenttia liikevaihdosta. Liiketulos oli positiivinen kaikissa liiketoimintasegmenteissä.

Defense & Security -liiketoimintasegmentissä strategian toteutuminen eteni hyvin. Yhteistyö Puolustusvoimien kanssa jatkui tiiviinä ja kumppanuussopimuksen laatiminen edistyi tavoitteena allekirjoittaa sopimus kuluvan vuoden aikana. Kumppanuussopimus mahdollistaa yhteistyön entistä systemaattisemman suunnittelun. Jatkoimme taktisten kommunikaatiojärjestelmätuotteiden ja radioiden toimituksia, ja radioiden kenttätestit ja käyttöönoton valmistelu jatkuivat suunnitellusti. Solmimme kaksi merkittävää kansainvälistä yhteistyösopimusta maailman suurimpiin lukeutuvien puolustusalan toimijoiden kanssa. Raamisopimus BAE Systemsin kanssa kasvattaa merkittävästi mahdollisuuksiamme menestyä ja kasvaa kansainvälisillä markkinoilla suuren toimijan rinnalla. F-35-hävittäjähankintaan liittyvän epäsuoran teollisen yhteistyön käynnistyminen Lockheed Martinin kanssa tarjoaa meille mahdollisuuden kehittää jo ennestään vahvaa osaamistamme taktisessa tiedonsiirrossa yhteistyössä kansainvälisen puolustusmarkkinan toimijoiden kanssa. Yhteistyö on tärkeä askel meille ja koko johtamallemme konsortiolle.

Medical-liiketoimintasegmentissä lääkintälaittehyväksyntöjen kiristyneet vaatimukset ja aikataulut aiheuttavat viivettä kasvun rakentamisessa. Olemme vahvistaneet organisaatiotamme ja keskittyneet toiminnan kehittämiseen tavoitteenamme toimintamallit, jotka ovat tehokkaita ja takaavat toiminnan laadun Medical-toimialan kiristyneiden regulatiivisten vaatimusten mukaisesti. Osana toiminnan kehittämistä olemme aloittaneet niiden hankkeiden priorisoimisen, jotka ovat kriittisiä tärkeimpiä myyntilupien saamiseksi. Jatkossa tulemme panostamaan myyntikanavan rakentamiseen ja myynnin kasvattamiseen. Merkittävä osa Medical-liiketoimintasegmentin

liikevaihdosta kertyi yhdysvaltalaiselle asiakkaalle Boston Scientific Cardiac Diagnosticsille myydyistä EKG-mittalaitteista, jonka kanssa yhteistyö jatkui hyvänä.

Engineering Services -liiketoimintasegmentissä asiakasprojektit etenivät hyvin ja voitimme uusia kauppoja muun muassa Telecom- ja rakennusteollisuuden markkinoilta. Liikevaihto kuitenkin laski edellisvuodesta tuotekehitysprojektien määrän laskiessa. Asiakkaidemme kustannussäästöpaineeet haastavassa markkinatilanteessa ovat vaikuttaneet asiakasprojektien aikatauluihin ja uusien kehitysprojektien aloituksia on siirretty. Markkinatilanne tulee näkemyksemme mukaan jatkumaan haastavana ainakin vielä kuluvan vuoden ajan. Tuotekehityspalveluliiketoiminnassa näkyvyys on erittäin lyhyt ja vaihtelut markkinatilanteessa voivat aiheuttaa merkittäviäkin muutoksia nopealla aikataululla.

Ponnistelut yhtiön kääntämiseksi tuotekehitystalosta myyntiorientoituneeksi tuotetaloksi on edennyt hyvin. Tulemme jatkamaan systemaattisesti strategian eteenpäin viemistä panostaen vahvasti olemassa olevien asiakkaiden palvelemiseen, uusasiakasmyyntiin ja toiminnan tehokkuuden parantamiseen tulevaisuuden kannattavan kasvun rakentamiseksi.

Vuoden 2024 näkymät (ennallaan)

Bittium arvioi vuoden 2024 liikevaihdon olevan 85–95 miljoonaa euroa (75,2 miljoonaa euroa vuonna 2023) ja liikutuloksen olevan 7,0–9,5 miljoonaa euroa (liiketappio -4,3 miljoonaa euroa vuonna 2023).

Lisätietoa Bittiumin markkinanäkymistä on luettavissa liiketoimintasegmenttien kehitystä kuvaavissa kappaleissa sekä yhtiön internetsivuilla osoitteessa www.bittium.com.

Taloudellinen kehitys tammi-kesäkuussa 2024

Bittiumin tammi-kesäkuun 2024 liikevaihto kasvoi 6,5 prosenttia edellisvuodesta 37,9 miljoonaan euroon (35,6 miljoonaa euroa).

Tuotepohjainen liikevaihto oli 22,6 miljoonaa euroa (21,4 miljoonaa euroa) eli 59,6 prosenttia kokonaisliikevaihdosta. Tuoteliikevaihdon kasvuun vaikuttivat Defense & Security -liiketoimintasegmentin Tough SDR -radioiden kasvaneet toimitusmäärät sekä tuotetoimitusten ajoittuminen.

Palvelupohjainen liikevaihto oli 15,3 miljoonaa euroa (14,2 miljoonaa euroa) eli 40,4 prosenttia kokonaisliikevaihdosta. Palveluliikevaihto kasvoi edellisvuodesta pääosin Defense & Security -liiketoiminnan palveluprojekteissa.

Käyttökate oli 7,4 miljoonaa euroa (1,6 miljoonaa euroa).

Tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat 7,9 miljoonaa euroa (11,2 miljoonaa euroa) eli 20,9 prosenttia liikevaihdosta (31,4 prosenttia). Tuotekehityskuluja aktivoitiin taseeseen 3,9 miljoonaa euroa, joka oli 0,5 miljoonaa euroa vähemmän kuin vuosi sitten.

Liiketulos oli 2,9 miljoonaa euroa (-3,2 miljoonaa euroa), mikä vastaa 7,7 prosenttia liikevaihdosta (-9,1 prosenttia). Liikutuloksen parantumiseen edellisvuodesta vaikuttivat liikevaihdon kasvun lisäksi toiminnan tehostamiseen ja kannattavuuden parantamiseen tehdyt toimenpiteet ja edellisvuotta pienemmät tuotekehityskulut.

Liiketoiminnan rahavirta oli 3,0 miljoonaa euroa (-4,6 miljoonaa euroa). Nettokassavirta oli -2,8 miljoonaa euroa (-12,2 miljoonaa euroa). Nettokassavirta sisälsi kauden tuloksen 2,3 miljoonaa euroa, käyttö pääoman muutoksen 3,9 miljoonaa euroa, tuotekehitysinvestoinnit omiin tuotteisiin 3,9 miljoonaa euroa, sekä 1,1 miljoonan euron osingonmaksun (kauden tulos -3,6 miljoonaa euroa, käyttö pääoman muutos 5,5 miljoonaa euroa, 4,4 miljoonan euron tuotekehitysinvestoinnit omiin tuotteisiin, 1,8 miljoonan euron osingonmaksun sekä 0,4 miljoonan euron omien osakkeiden hankinnan).

Omavaraisuusaste oli 70,3 prosenttia (69,5 prosenttia).

Nettovelkaantumisaste oli 15,5 prosenttia (14,6 prosenttia).

Tilaukanta oli kesäkuun lopussa 33,8 miljoonaa euroa (23,1 miljoonaa euroa). Segmenttiraportointiin siirtymisen yhteydessä yhtiö on tarkastellut ja täsmentänyt tilaukannan määrittelyä ja käsittelyä asiakastietojärjestelmässään. Yhtiön tilaukanta muodostuu

myyntitilauksista toimittamatta olevasta osuudesta. Yhtiö on korjannut vuoden 2024 ensimmäisen vuosineljänneksen liiketoimintakatsauksessa ja tässä puolivuositarkastuksessa esitetyt vuoden 2023 tilauskanta kuvaavat tunnusluvut vastaamaan uuden prosessin mukaista laskentaa. Yhtiö on raportoinut konsernin tilauskanta ensimmäisen kerran vuoden 2021 tilinpäätöstiedotteessaan.

KONSERNIN TILAUSKANTA VUONNA 2023 (MEUR)	1Q/23	2Q/23	3Q/23	4Q/23
Korjattu tilauskanta	25,6	23,1	21,3	27,6
Aiemmin raportoitu tilauskanta	28,7	28,0	25,3	27,6

Vertailu puolivuositain

KONSERNIN LIIKEVAIHTO JA LIIKETULOS, MEUR	1H/24	2H/23	1H/23	2H/22
Liikevaihto	37,9	39,6	35,6	41,4
Liikevoitto /-tappio	2,9	-1,1	-3,2	0,6
Tulos ennen veroja	2,3	-1,6	-3,6	0,2
Katsauskauden tulos	2,3	-1,8	-3,6	0,9

TUOTE- JA PALVELULIIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN, MEUR JA %	1H/24	2H/23	1H/23	2H/22
Tuoteliikevaihto	22,6	24,4	21,4	30,2
	59,6 %	61,6 %	60,0 %	72,9 %
Palveluliikevaihto	15,3	15,2	14,2	11,2
	40,4 %	38,4 %	40,0 %	27,1 %

LIIKEVAIHTO MARKKINA-ALUEITTAIN, MEUR JA %	1H/24	2H/23	1H/23	2H/22
Aasia	0,4	0,3	0,5	0,7
	1,1 %	0,9 %	1,4 %	1,8 %
Pohjois- ja Etelä-Amerikka	10,3	10,7	10,2	12,9
	27,1 %	27,0 %	28,6 %	31,1 %
Eurooppa	27,3	28,6	24,9	27,8
	71,9 %	72,1 %	70,0 %	67,1 %

Vertailu vuosineljänneksittäin

KONSERNIN LIIKEVAIHTO JA LIIKETULOS, MEUR	2Q/24	1Q/24	4Q/23	3Q/23	2Q/23
Liikevaihto	19,8	18,2	25,7	13,9	20,7
Liikevoitto /-tappio	1,9	1,0	1,0	-2,1	0,3
Tulos ennen veroja	1,6	0,7	0,7	-2,4	0,1
Katsauskauden tulos	1,6	0,7	0,6	-2,4	0,1

TUOTE- JA PALVELULIIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN, MEUR JA %	2Q/24	1Q/24	4Q/23	3Q/23	2Q/23
Tuoteliikevaihto	11,9 60,1 %	10,7 59,1 %	16,8 65,3 %	7,6 54,9 %	13,3 64,5 %
Palveluliikevaihto	7,9 39,9 %	7,4 40,9 %	8,9 34,7 %	6,3 45,1 %	7,3 35,5 %

LIKEVAIHTO MARKKINA-ALUEITTAIN, MEUR JA %	2Q/24	1Q/24	4Q/23	3Q/23	2Q/23
Aasia	0,1 0,6 %	0,3 1,5 %	0,1 0,4 %	0,3 1,8 %	0,3 1,3 %
Pohjois- ja Etelä-Amerikka	4,7 23,8 %	5,6 30,6 %	6,0 23,5 %	4,7 33,6 %	6,9 33,2 %
Eurooppa	14,9 75,5 %	12,3 67,8 %	19,6 76,2 %	9,0 64,6 %	13,5 65,5 %

Tase ja rahoitus

	30.6.2024	30.6.2023	31.12.2023
Pitkäaikaiset varat	84,3	86,0	84,6
Lyhytaikaiset varat	73,1	75,2	73,1
Varat yhteensä	157,4	161,2	157,7
Osakepääoma	12,9	12,9	12,9
Muu pääoma	95,8	97,1	94,6
Oma pääoma yhteensä	108,7	110,0	107,6
Pitkäaikaiset velat	19,7	2,1	1,8
Lyhytaikaiset velat	28,9	49,0	48,3
Oma pääoma ja velat yhteensä	157,4	161,2	157,7

Rahavirrat katsauskaudella:	1-6/2024	1-6/2023	1-12/2023
+ kauden tulos +/- suoriteperusteisten erien oikaisu	7,7	1,2	5,1
+/- käyttöpääoman muutos	-3,9	-5,5	-3,0
- korot, verot ja saadut osingot	-0,8	-0,3	-0,9
= liiketoiminnan rahavirta	3,0	-4,6	1,2
- investointien rahavirta	-4,1	-4,7	-7,7
- rahoituksen rahavirta	-1,7	-2,9	-4,2
= kassavarojen muutos	-2,8	-12,2	-10,7

Bruttoinvestoinnit olivat katsauskaudella 4,7 miljoonaa euroa (5,9 miljoonaa euroa). Nettoinvestoinnit olivat katsauskaudella 4,5 miljoonaa euroa (5,8 miljoonaa euroa). Katsauskauden kokonaispoistot olivat 4,5 miljoonaa euroa (4,8 miljoonaa euroa). Korollisten velkojen määrä, mukaan lukien rahoitusleasing-velat, oli katsauskauden päättyessä 22,3 miljoonaa euroa (22,8 miljoonaa euroa). Katsauskauden päättyessä Bittiumin omavaraisuusaste oli 70,3 prosenttia (69,5 prosenttia).

Bittiumilla on Nordea Pankki Oyj:ltä 20,0 miljoonan euron seniorilaina ja 10,0 miljoonan euron luottolimiittisopimus. Nämä sopimukset neuvoteltiin voimaan uudelleen 28.3.2024, aikaisempien osapuolten välisten sopimusten ollessa erääntymässä toukokuussa 2024. Seniorilainan eräpäivä on 24.5.2029 ja sitä lyhennetään puolivuositain 1,0 miljoonaa euroa. Luottolimiittisopimus on voimassa määräaikaisena 24.5.2026 saakka, minkä jälkeen se jatkuu toistaiseksi voimassa olevana. Katsauskauden päättyessä luottolimiittiä ei ollut käytössä. Näihin sopimuksiin sisältyy tavanomaisia muun muassa omavaraisuusasteeseen, korollisten velkojen ja käyttökatteen suhteen sekä omaisuuden luovutukseen ja panttaamiseen liittyviä kovenantteja, joiden ehdot täyttyivät katsauskauden päättyessä.

Yhtiön rahoituslainat ja niiden muutokset on merkitty yhtiön taseeseen pitkäaikaisena ja lyhytaikaisena lainana takaisinmaksusuunnitelman mukaisesti.

Tutkimus- ja tuotekehitystoiminta

Bittium jatkoi investointeja omien tuotteiden ja ratkaisujen kehittämiseksi. Tammi-kesäkuussa 2024 tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat 7,9 miljoonaa euroa (11,2 miljoonaa euroa), mikä vastaa 20,9 prosenttia liikevaihdosta (31,4 prosenttia). Tuotekehitysinvestoinnit kohdistuivat pääosin Medical- ja Defense & Security -liiketoimintasegmenttien tuotteiden, järjestelmien ja niiden ohjelmistojen kilpailukyvn jatkuvaan parantamiseen ja ominaisuuksien kehittämiseen.

Vuoden 2023 lopulla päivitetystä strategiasta yhtiö linjasi hakevansa muutosta tuotekehitysorganisaatiosta asiakaslähtöiseen kasvuhakuisen toimintamalliin segmenttiorganisaatioidensa kautta. Defense & Security - ja Medical-liiketoimintasegmenteissä on investoitu voimakkaasti omien tuotteiden kehitykseen vuosien 2016 ja 2023 välisenä aikana, mikä on ylläpitänyt yhtiön korkeaa, keskimäärin noin 20 miljoonan euron vuotuista tuotekehitysinvestointitasoa vastaten keskimäärin noin 25 prosenttia yhtiön vuotuisesta liikevaihdosta. Näissä molemmissa tuotepainotteisissa liiketoimintasegmenteissä uusien tuotteiden suurissa kehityshankkeissa on siirrytty kaupalliseen vaiheeseen, jonka myötä tullaan keskittymään pääasiassa olemassa olevien tuotteiden kilpailukyvn jatkuvaan parantamiseen ja ominaisuuksien kehittämiseen.

TUTKIMUS- JA TUOTEKEHITYSKULUT, MEUR	1-6 2024	1-6 2023
	6 kk	6 kk
Tutkimus- ja tuotekehityskulut yhteensä	7,9	11,2
Aktivoitu taseeseen	-3,9	-4,4
Kauden poistot ja arvonalentumiset tuotekehitysohjelmissa	2,8	2,8
Tuloslaskelmaan sisältyy kuluksi kirjattuja tutkimus- ja tuotekehityskuluja	6,9	9,6
Tutkimus- ja tuotekehityspanostukset, % liikevaihdosta	20,9 %	31,4 %

AKTIVOITUIJEN TUTKIMUS- JA TUOTEKEHITYSKULUJEN MÄÄRÄ TASEESSA, MEUR	1-6 2024	1-6 2023
	6 kk	6 kk
Hankintameno kauden alussa	50,5	48,8
Lisäykset kauden aikana	3,9	4,4
Kauden poistot	-2,8	-2,8
Kirjanpitoarvo kauden lopussa	51,5	50,4

Strategian toteutuminen ja muut merkittävät tapahtumat tammi-kesäkuussa 2024

30.10.2023 päivitetyn strategian mukaisesti yhtiöllä on kolme liiketoimintasegmenttiä, jotka ovat biosignaalien mittaamiseen ja etämonitorointiin keskittyvä **Medical**, puolustus- ja viranomaismarkkinoille tuotteita ja palveluita tarjoava **Defense & Security** ja tuotekehityspalveluja tarjoava **Engineering Services**. Aiemmin yhteisesti keskitetyt konsernitoiminnot on jaettu suurelta osin näihin kolmeen liiketoimintasegmenttiin ja jäljelle jääneet konsernitoiminnot eriytettiin omaksi erilliseksi segmentiksi. Konsernitoimintosegmenttiin kuuluvat konsernihallinto, strategisten hankkeiden ja pörssilistaukseen liittyvät toiminnot, sekä konsernin omistamien toimitilojen vuokraaminen. Tämä oli oleellinen muutos itsenäisempien liiketoimintojen toiminnan optimoimiseksi.

Yhtiön päivitettyssä strategiassa on kolme keskeistä painopistettä. Ensimmäinen näistä on muutos tuotekehitysorganisaatiosta asiakaslähtöiseen kasvuhakuiseen toimintamalliin segmenttiorganisaatioiden kautta. Toiseksi yhtiö keskittyy vahvasti nykyisiin tuotteisiinsa ja niiden markkinaosuuksien kasvattamiseen. Kehitystyö painottuu pääosin näiden tuotteiden kilpailukyvyyn ja tuotannollisuuden parantamiseen. Kolmanneksi yhtiö hakee tehokkuuden lisäämistä omissa toimintatavoissaan ja on keventänyt kustannusrakennettaan, minkä odotetaan parantavan yhtiön kannattavuutta ja kassavirtaa merkittävästi.

Vuoden 2024 ensimmäisellä vuosipuoliskolla strategian toteuttaminen ja toimenpiteet yhtiön tervehtyttämiseksi jatkuivat suunnitellusti. Muutos tuotekehitysorganisaatio-pohjaisesta toimintamallista asiakaslähtöiseen kasvuhakuiseen toimintamalliin on edennyt hyvin ja yhtiö on päivittänyt toimintatapojaan ja prosessejaan tukemaan kasvuhakuista toimintamallia.

Defense & Security -liiketoimintasegmentissä yhtiö on ottanut tärkeitä askeleita kansainvälistymisstrategiassaan saatuaan merkittäviä yhteistyökumppanuuksia maailman suurimpiin lukeutuvien puolustusalan toimijoiden kanssa. Myös strategisesti merkittävät neuvottelut kumppanuuksisopimuksesta Suomen Puolustusvoimien kanssa on edennyt hyvin tavoitteena allekirjoittaa sopimus kuluvan vuoden aikana.

Medical-liiketoimintasegmentissä lääkintälaittehyväksyntöjen kiristyneet vaatimukset ja pitkät aikataulut hidastavat strategian eteenpäin viemistä ja segmentissä keskityttiin toiminnan kehittämiseen, osaamisen vahvistamiseen, tehokkuuden parantamiseen ja uusien prosessien käyttöönottamiseen. Myös tuotteiden ja järjestelmien kehittäminen vastaamaan tiukentuneita vaatimuksia on tärkeässä roolissa tulevaisuuden kasvun rakentamisessa.

Engineering Services -liiketoimintasegmentissä epävarmuutta toimintaympäristössä luovat asiakkaiden kustannussäästötoimenpiteet, joiden odotetaan jatkuvan kuluvan vuoden loppuun saakka. Strategian systemaattista eteenpäin viemistä jatkettiin panostamalla vahvasti olemassa olevien asiakkaiden palvelemiseen, myyntiin ja toiminnan tehokkuuden parantamiseen sekä uusille markkinoille menemiseen.

Tuotekehitysinvestointeja kohdentaminen strategian mukaisesti olemassa olevien tuotteiden kilpailukyvyyn parantamiseen ja ominaisuuksien kehittämiseen heijastuu pienentyneinä tuotekehityskuluina ja liiketuloksen parantumisena. Vuoden 2023 lopulla käytyjen muutosneuvottelujen seurauksena sekä muilla kustannussäästötoimenpiteillä yhtiö odottaa saavuttavansa noin 6 miljoonan euron vuotuiset kustannussäästöt. Toimenpiteiden vaikutus on nähtävissä jo yhtiön ensimmäisen vuosipuoliskon liiketuloksen positiivisessa kehittämisessä.

Saumaton ja tietoturallinen liitettävyys -kehityshanke

Maaliskuun 2023 lopussa Bittium lanseerasi Seamless and Secure Connectivity -hankkeen (saumaton ja tietoturallinen liitettävyys), jonka tarkoitus on mahdollistaa erilaisilla toiminta-alueilla päästä-päähän ulottuvien yhteyksien luotettavat, tietoturalliset ja häiriösietoiset liitettävyysarkkitehtuurit ja tuotteet, mukaan lukien tuotteiden ja ratkaisujen elinkaaripalvelut. Business Finland myönsi hankkeelle veturiyhtymien haastajakilpailussa 10 miljoonan euron kehitysrahoituksen sekä 20 miljoonan euron rahoituksen hanketta ympäröiville ekosysteemyrityksille ja tutkimuskumppaneille. Bittiumin johtama nelivuotinen hanke kestää vuoteen 2026 saakka.

Seamless and Secure Connectivity -hanke mahdollistaa Bittiumille strategisesti merkittävien teemojen kokonaisvaltaisen kehittämisen. Näitä teemoja ovat mm. salaus- ja tietoturvateknologiat sekä lääketieteen etädiagnostiikka (EKG, EEG ja uniapnea) mukaan lukien biosignaalien mittaaminen, palveluiden digitalisoiminen, langattomuuden lisääntyminen ja tietoturalliset yhteydet.

Hankkeeseen liittyen vuoden 2023 ja vuoden 2024 ensimmäisen puoliskon aikana on käynnistynyt kolme yhteisinnovaatiohanketta, EU CELTIC-Next -ohjelmaan kuuluva **CISSAN**, jossa muodostetaan algoritmeja IoT-tietoturvavauhkien pienentämiseksi, **Photon-Wear**, jonka tavoitteena kehittää optisia tunnistusmenetelmiä fyysisille parametreille ja biomarkkereille sekä **Life Fact for Future** -hanke, jonka tavoitteena on vauhdittaa digitaalisten ratkaisujen käyttöönottoa ja datan tehokkaampaa hyödyntämistä sekä tehdä Suomesta maailman

houkuttelevin paikka datalähtöiselle Life Science -teollisuudelle. Life Fact for Future -hankkeen teema ”merkittävä toimintamallien kehittäminen” edistää lääkinnällisten ohjelmistojen ketterää kehitystä (RegOps), joka on osa Seamless and Secure Connectivity -veturihanketta.

Kaiken kaikkiaan ekosysteemikeskusteluissa on ollut tähän mennessä noin 50 kumppaniyrittystä tai tutkimuslaitosta ja useita yhteisinnovaatiohankkeita odotetaan käynnistyvän vielä vuoden 2024 aikana.

Toimintaympäristön ja liiketoimintasegmenttien kehittyminen tammi-kesäkuussa 2024

Defense and Security -liiketoimintasegmentti tammi-kesäkuussa 2024

Defense & Security -liiketoimintasegmentin tammi-kesäkuun 2024 liikevaihto nousi 36,6 prosenttia edellisvuodesta 21,0 miljoonaan euroon (15,3 miljoonaa euroa). Liikevaihdon kasvuun vaikuttivat erityisesti Bittium Tough SDR -radioiden kasvaneet toimitusmäärät, palveluprojektien lisääntyminen ja tuotetoimitusten ajoittuminen.

Käyttökate oli 4,9 miljoonaa euroa (-0,2 miljoonaa euroa) eli 23,3 prosenttia liikevaihdosta.

Tutkimus- ja tuotekehityskulut laskivat 4,0 miljoonaan euroon (6,2 miljoonaa euroa), mikä vastaa 19,1 prosenttia liikevaihdosta (40,2 prosenttia). Tuotekehitysinvestoinnit kohdistuivat Bittium TAC WIN - taktisen kommunikaatiojärjestelmän ja Bittium Tough SDR -radioiden ja niiden ohjelmistojen edelleen kehittämiseen kilpailukyvyyn ylläpitämiseksi ja ominaisuuksien parantamiseksi. Tuotekehityskuluja aktivoitiin taseeseen 2,7 miljoonaa euroa, joka oli 0,3 miljoonaa euroa vähemmän kuin vuosi sitten. Aktivoidut tuotekehityskulut koostuivat Bittium Tough SDR -radioiden kehittämiseen liittyvistä investoinneista ja Bittium TAC WINin jatkokehityksestä.

Liiketulos oli 2,4 miljoonaa euroa (-2,8 miljoonaa euroa), mikä vastaa 11,4 prosenttia liikevaihdosta (-18,2 prosenttia). Liiketuloksen parantumiseen edellisvuodesta vaikuttivat liikevaihdon kasvun lisäksi toiminnan tehostamiseen ja kannattavuuden parantamiseen tehdyt toimenpiteet ja edellisvuotta pienemmät tuotekehityskulut.

Uusien tilausten määrä vuoden ensimmäisellä vuosipuoliskolla oli 24,6 miljoonaa euroa (11,4 miljoonaa euroa). Kesäkuun lopussa tilauskanta oli 21,3 miljoonaa euroa (11,1 miljoonaa euroa).

DEFENSE & SECURITY -LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	2Q/24	2Q/23	1H/24	1H/23	2023
LIKEVAIHTO	11,7	8,7	21,0	15,3	36,2
KÄYTTÖKATE	3,2	1,0	4,9	-0,2	1,9
Käyttökate % liikevaihdosta	27,7	11,8	23,3	-1,0	5,3
LIKEVOITTO/ -TAPPIO	1,9	-0,2	2,4	-2,8	-3,2
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	16,2	-2,4	11,4	-18,2	-8,7
Tuotekehityskulut	2,1	3,0	4,0	6,2	10,8
Aktivoidut tuotekehityskulut	-1,3	-1,5	-2,7	-3,0	-5,0
Uudet tilaukset	14,4	7,6	24,6	11,4	38,6
TILAUSKANTA	21,3	11,1	21,3	11,1	17,5
HENKILÖSTÖN MÄÄRÄ KAUDEN LOPUSSA	229	263	229	263	230

Liiketoiminnan kehittyminen ja markkinanäkymät

Maailman poliittinen tilanne muuttui kaksi ja puoli vuotta sitten Venäjän hyökättyä Ukraina. Sodan syttymisen myötä valtioiden puolustusbudjettien kasvattaminen on vaikuttanut puolustusteollisuuden tuotteiden ja palveluiden kysyntään. Kasvaneita

puolustusmäärärahoja on ensimmäisessä vaiheessa kohdistettu pääosin kulutustarvikkeisiin, kuten aseisiin ja ammuksiin. Jatkossa kasvaneet budjetit tulevat kohdistumaan myös eri maiden puolustusvoimien modernisointi- ja kehityshankkeisiin, millä odotetaan olevan positiivinen vaikutus Bittiumin taktisten kommunikaatioratkaisujen kysyntään.

Bittiumin tuotteet ovat mukana useissa kansainvälisissä asiakaspiloteissa ja kilpailutuksissa, joissa asiakkaat testaavat tuotteita eri laajuisiin taktisen viestinnän tarpeisiinsa. Puolustusmarkkinoilla taktisessa tiedonsiirrossa valtioiden puolustusvoimat ja muut viranomaistahot tarvitsevat verkkoja, joissa yhä enemmän liikkuvat verkon käyttäjät voivat siirtää luotettavasti ja tietoturvallisesti yhä suurempia datamääriä. Tämä luo kysyntää taktiselle IP-pohjaiselle Bittium Tactical Wireless IP Network (TAC WIN) -kommunikaatiojärjestelmälle, Bittium Tough SDR -radioille sekä muille Bittiumin IP-pohjaisille taktisen tiedonsiirron ratkaisuille. Puolustusteollisuuden pitkät myyntisyklit vaikuttavat myynnin kehittymiseen ja vaikeuttavat sen ennustamista.

Yhteistyö Suomen Puolustusvoimien kanssa on jatkunut tiiviisti. Puolustusministeri Antti Häkkinen valtuutti Puolustusvoimat neuvottelemaan ja allekirjoittamaan kumppanuussopimuksen Bittiumin kanssa vuosille 2025–2036. Kumppanuussopimuksen valmistelut ovat edenneet suunnitellusti ja tavoitteena on allekirjoittaa sopimus kuluvan vuoden aikana. Kumppanuussopimuksen piiriin kuuluu kaikissa puolustushaaroissa käytettäviä johtamisjärjestelmäratkaisuja, kuten Bittiumin taktinen kommunikaatiojärjestelmä ja siihen liittyvät tuotteet.

Bittium Tough SDR -radioiden kenttätestit ja käyttöönoton valmistelut Puolustusvoimilla jatkuivat ja toukokuussa Puolustusvoimat teki radioista lisähankinnan. Tilauksen arvo oli noin 3,5 miljoonaa euroa ja se perustui vuonna 2018 solmitun hankintasopimuksen lisähankintavaraukseen. Radiot toimitettiin toisen vuosineljänneksen aikana. Myös Bittium TAC WIN -kommunikaatiojärjestelmän tuotetoimitukset ja Tough Comnode -laitetoimitukset Puolustusvoimille jatkuivat, kun Puolustusvoimat tilaisi tuotteita noin 4,5 miljoonalla eurolla. Tilaus perustui vuonna 2023 allekirjoitettuun puitesopimukseen. Bittium sai Puolustusvoimilta myös yhteensä noin 2,0 miljoonan euron järjestelmätukitilauksen koskien TAC WIN - ja Tough VoIP -kommunikaatiojärjestelmiä. Alkuvuonna aloitetun uuden taktiseen tiedonsiirtoon tarkoitetun IP-reititysprotokollan kehittäminen Puolustusvoimien liikkuviin ja tukiasemattomiin verkkoihin eteni suunnitellusti. Tilauksen arvo oli yhteensä 5,5 miljoonaa euroa.

Bittium TAC WIN -ohjelmistoradiojärjestelmä ja Tough SDR -sotilas- ja ajoneuvoradioita hankittiin VTT:n Otaniemen ja Oulun toimipisteiden yhteyteen perustettavaan uuteen Naton DIANA-testikeskukseen (Defence Innovation Accelerator for the North Atlantic). Tuotteet tulivat osaksi testikeskusten tutkimusinfrastruktuuria.

Defense & Security -liiketoimintasegmentin strateginen tavoite on kasvaa kansainvälisillä puolustusmarkkinoilla ja voittaa uusia kansainvälisiä asiakkuuksia. Työ tavoitteen saavuttamiseksi eteni hyvin ensimmäisellä vuosipuoliskolla ja yhtiö julkaisi uusia yhteistyöhankkeita kansainvälisten puolustusalan toimijoiden kanssa. Yhteistyöhankkeet maailman suurimpien lukeutuvien toimijoiden kanssa ovat merkittäviä askeleita yhtiön kansainvälistymisstrategiassa tarjoten myös hyvän lähtökohdan muille mahdollisille yhteistyöhankkeille tulevaisuudessa.

Bittiumin johtama tutkimus- ja yritysconsortion jäsenet allekirjoittivat F-35-hävittäjähankintaan liittyvän epäsuoran teollisen yhteistyön raamisopimuksen yhdysvaltalaisen Lockheed Martinin kanssa. Kolmevuotisessa projektissa kehitetään menetelmiä ja kyvykkyksiä spektrin hallintaan, mikä parantaa kyvykkyyttä taktisen tilannekuvan muodostamisessa vahvistaen myös Bittiumin taktisten viestintäjärjestelmien tiedonsiirtokapasiteettia entisestään vaativimmissa taistelutilanteissa.

Kesäkuussa Bittium ja BAE Systems allekirjoittivat raamisopimuksen, jonka mukaan BAE Systems voi tarjota Bittiumin taktisen tiedonsiirron tuotteita, palveluita ja järjestelmiä asiakkailleen Yhdistyneessä kuningaskunnassa ja kansainvälisesti. Sopimus koskee vuosia 2024–2027 ja se ei sisällä minimiostovaadetta eikä yksinoikeutta Bittiumin tuotteiden myyntiin. Osana raamisopimusta yhtiöt aikovat osallistua valikoituihin lähivuosina tulossa oleviin taktisen tiedonsiirron tuotteita koskeviin kilpailutuksiin.

Kroatian Puolustusministeriö hyväksyi Bittiumin taktisen kommunikaatiojärjestelmän ja Bittium Tough SDR -ajoneuvoradiot Kroatian asevoimien käyttöön. Hyväksyntää on edeltänyt useiden vuosien mittainen tuotteiden pilotointi- ja käyttöönottovaihe Kroatian merivoimille, joka toteutettiin yhteistyössä Bittiumin kroatialaisen kumppanin, informaatioteknologian ratkaisuja tarjoavan IntellByte INFOn kanssa. Heinäkuussa Bittium sai tilauksen TAC WIN -järjestelmätuotteista ja Tough SDR -radioista Kroatian meri- ja maavoimille. Tilaus oli osa nelivuotista puitesopimusta, jonka IntellByte INFO solmi Kroatian puolustusministeriön kanssa taktisen tiedonsiirron järjestelmien toimittamisesta ja integroinnista Kroatian asevoimien eri puolustushaarojen käyttöön. Kroatian meri- ja maavoimien taktisen tiedonsiirron uudistus on osa Kroatian asevoimien johtamisjärjestelmä uudistusta.

Älypuhelin ja älypuhelinsovellusten käyttö lisääntyy viranomaismarkkinoilla, mikä luo kysyntää tietoturvallisille Bittium Tough Mobile™ -älypuhelimille ja Bittiumin tuotealustaan pohjautuville asiakaskohtaisille erikoisterminaaleille sekä tietoturvallisille ohjelmistoratkaisuille. Yleinen tietoisuus mobiilien tietoturvaohjelmien vaaroista on lisääntynyt ja kiinnostus tietoturvallisia matkaviestimiä kohtaan on kasvanut. Päälaitteiden ja ohjelmistoratkaisujen myynnin odotetaan kehittyvän maltillisesti viranomaismarkkinoiden luonteen mukaisesti.

Alkuvuonna Bittium SafeMove Mobile VPN -salausohjelmiston Windows-versio sai kansallisen hyväksynnän TL IV -turvallisuusluokan tiedon salaamiseen. Nyt SafeMove VPN -salausohjelmaa käyttävät viranomaiset voivat siirtää TL IV -luokiteltua tietoa langattomasti verkon yli.

Kesäkuussa Naton tietojärjestelmävirasto (NATO Communications and Information Agency, NCIA) listasi Bittium Tough Mobile 2 C -kommunikaattoriratkaisun Naton hyväksytyjen tietoturvatuotteiden tuotelistalle (NATO Information Assurance Product Catalogue, NIAPC). NATO Restricted -tason käyttöön hyväksytty korkean tietoturvan kommunikaattoriratkaisu on tarkoitettu valtionhallintojen ja viranomaisten viestintään. Suomen Nato-jäsenyydellä uskotaan olevan positiivinen vaikutus Bittiumin puolustus- ja viranomaistuotteiden kysyntään erityisesti Nato-maissa.

Tietoturvallisten Meksikon valtiolle kehitettyjen Mexsat-satelliittipuhelimien toimitukset jatkuivat alkuvuonna yhteistyökumppanillemme Inmosatille Meksikoon uusien viranomaisorganisaatioiden ottaessa käyttöön satelliittiviestinnän osaksi viestintäjärjestelmäänsä.

Medical-liiketoimintasegmentti tammi-kesäkuussa 2024

Medical-liiketoimintasegmentin tammi-kesäkuun 2024 liikevaihto laski 14,8 prosenttia edellisvuodesta 9,7 miljoonaan euroon (11,4 miljoonaa euroa). Liikevaihdon laskuun vaikutti pääosin terveysteknologiatuotteiden vertailukautta alhaisempi myynti.

Käyttökate oli 1,1 miljoonaa euroa (0,6 miljoonaa euroa) eli 11,8 prosenttia liikevaihdosta.

Liiketulos oli 0,2 miljoonaa euroa (-0,2 miljoonaa euroa), mikä vastaa 2,4 prosenttia liikevaihdosta (-1,8 prosenttia). Liiketuloksen parantumiseen edellisvuodesta vaikuttivat toiminnan tehostamiseen ja kannattavuuden parantamiseen tehdyt toimenpiteet ja edellisvuotta pienemmät tuotekehityskulut.

Tutkimus ja tuotekehityskulut olivat 2,8 miljoonaa euroa (4,2 miljoonaa euroa) eli 28,9 prosenttia liikevaihdosta (36,6 prosenttia). Tutkimus- ja tuotekehitysinvestoinnit kohdistuivat olemassa olevien mittalaitteiden sekä diagnostiikkaohjelmistojen ja -järjestelmien kehittämiseen, jotta ne vastaisivat entistä paremmin kiristyneisiin viranomaisvaatimuksiin. Tuotekehityskuluja aktivoitiin taseeseen 0,9 miljoonaa euroa, joka oli 0,3 miljoonaa euroa vähemmän kuin vuosi sitten. Aktivoidut tuotekehityskulut koostuivat biosignaaleja mittaavien laitteiden ja niiden ohjelmistojen jatkokehittämiseen liittyvistä investoinneista.

Uusien tilausten määrä vuoden ensimmäisellä vuosipuoliskolla oli 10,0 miljoonaa euroa (12,9 miljoonaa euroa). Kesäkuun lopussa tilauskanta oli 5,7 miljoonaa euroa (5,9 miljoonaa euroa).

MEDICAL-LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	2Q/24	2Q/23	1H/24	1H/23	2023
LIKEVAIHTO	4,5	7,6	9,7	11,4	22,0
KÄYTTÖKATE	0,4	1,3	1,1	0,6	0,8
Käyttökate % liikevaihdosta	9,3	17,7	11,8	5,0	3,8
LIKEVOITTO/ -TAPPIO	-0,0	0,9	0,2	-0,2	-0,9
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	-0,3	12,4	2,4	-1,8	-4,0
TUOTEKEHITYSKULUT	1,3	2,0	2,8	4,2	7,7
Aktivoidut tuotekehityskulut	-0,5	-0,5	-0,9	-1,2	-1,9
Uudet tilaukset	3,9	4,7	10,0	12,9	23,1
TILAUSKANTA	5,7	5,9	5,7	5,9	5,5
HENKILÖSTÖN MÄÄRÄ KAUDEN LOPUSSA	99	127	99	127	107

Liiketoiminnan kehittyminen ja markkinanäkymät

Terveysteknologiemarkkinoilla on tapahtumassa merkittävää kehitystä potilaiden hoidossa erityisesti sairaaloiden ulkopuolella. Sairauksien ja terveysongelmien ennaltaehkäisyyn panostetaan varhaisdiagnostiikan avulla yhä enemmän, ja potilaiden kotiuttamista tavoitellaan yhä aikaisemmassa vaiheessa sairaala- ja hoitopäivien vähentämiseksi. Nämä lisäävät merkittävästi tehokkuutta terveydenhuollon prosesseihin ja alentavat kustannuksia sekä parantavat hoitokokemusta. Sekä terveysongelmien ennaltaehkäisy että

varhaisen kotiuttamisen edellytyksenä on tarkan seurannan ja mittauksen mahdollistaminen koti- ja kenttäolosuhteissa, mikä tuo erikoislääkäreiden diagnoosit käyttöön ajasta ja paikasta riippumatta. Näihin tarpeisiin vastaavat Bittiumin sydämen pitkäaikaiseen mittaamiseen ja monitorointiin tarkoitettu Bittium Faros -EKG-mittalaitte, aivojen sähköisen toiminnan mittaamiseen tarkoitettu Bittium BrainStatus, uniapnean kotimittaukseen tarkoitettu Bittium Respiro sekä Bittiumin tarjoamat diagnostiikkaohjelmistot.

Merkittävä osa Medical-liiketoimintasegmentin liikevaihdosta kertyi yhdysvaltalaiselle asiakkaalle Boston Scientific Cardiac Diagnosticsille (CDx) myydyistä EKG-mittalaitteista. CDx on yksi Yhdysvaltain johtavista EKG-mittauspalveluita tuottavista palveluntarjoajista. Euroopassa ja Aasiassa EKG-mittalaitteiden markkina on huomattavasti pirstaleisempi, mistä johtuen volyymien kasvattaminen vaatii pitkäjänteistä työtä. Bittium Farosten kysyntä näillä markkinoilla jatkui kuitenkin positiivisena.

Uniapneaa mittaavasta Respiro-tuotteesta saatu palaute asiakkaiden kliinisistä tutkimuksista Euroopassa on ollut positiivista ja tuotteeseen ja järjestelmään on tehty pieniä viimeistelyjä saadun palautteen pohjalta. Respirolla on EU-alueella uuden MDR-standardin tason lääkintälaittehyväksyntä, mutta useilla Euroopan mailla on maakohtaisia lisävaatimuksia tai omia hyväksyntöjä MDR-sertifikaatin lisäksi. Respirom myynnin kaupallista aloitusta ovatkin hidastaneet maantieteelliset vaatimukset ja hyväksyntäprosessit. Bittium on hakemassa Respirolle myyntilupaa myös Yhdysvaltain elintarvike- ja lääkevirasto FDA:ta (Food and Drug Administration). Luvan saaminen on kokonaisuudessaan pitkäaikainen prosessi ja yhtiö jatkoi valmisteluita ja ratkaisun edelleen kehittämistä sen saattamiseksi FDA-vaatimusten mukaiseksi. Myyntilupien saamisen jälkeen Respirom myynnin odotetaan vahvistuvan ja muodostavan tulevaisuudessa yhden merkittävän kasvuaajurin Medical-liiketoimintasegmentissä.

Viranomaisten sääntelyllä on vahva merkitys lääkinnällisten laitteiden saattamisessa markkinoille. Vaatimukset vaihtelevat eri maiden kohdalla ja prosessit ovat pitkäkestoisia. Bittiumilla on voimassa olevia myyntilupia tuotteilleen ja ratkaisuilleen sekä menossa uusia hakemusprosesseja useissa eri maissa. Yhtiö tulee hakemaan uuden eurooppalaisen lääketieteen lääkintälaittehyväksynnän (MDR) tarvittavin osin jo tuotannossa oleville terveysteknologiatuotteilleen, jotka ovat nykyisen standardin (MDD) mukaan hyväksytyt. Näitä projekteja on menossa jo useita.

Yhtiö on ensimmäisen vuosipuoliskon aikana vahvistanut organisaatiotaan ja regulatiivista osaamistaan Medical-liiketoimintasegmentissä. Toimenpiteitä toiminnan tehokkuuden parantamiseksi on aloitettu, samoin systemaattinen myyntilupahakemusten priorisointi ensisijaisesti tärkeimpien myyntilupien edistämiseksi.

Lääketieteellisten laitteiden myynnin kehittymiseen vaikuttavat myös hoidon korvattavuuteen liittyvät vakuutuskäytännöt, jotka vaihtelevat maittain vaikuttaen etädiagnostiikkamarkkinoiden kehitysvauhtiin. Tämä vaikuttaa Bittiumin myyntiponnisteluiden keskittämiseen maantieteellisesti niihin maihin, joissa vakuutuskorvattavuus on hyvällä tasolla.

Aivojen sähköistä toimintaa mittaavan BrainStatus EEG-mittalaitteen pilotit tehohoidossa ovat jatkuneet. Pilottien tuloksiin perustuen tuotetta jatkokehitetään entistä paremmin teho-osastojen toimintaan ja järjestelmiin sopivaksi. Tehohoidon suositusten muuttuminen aivosähkökäyrän mittauksen osalta vaativampaan suuntaan odotetaan vaikuttavan positiivisesti BrainStatuksen kysyntään.

Alkuvuonna Bittium jatkoi kumppanuusstrategiansa toteuttamista ja laajensi EKG-analyysiohjelmistojen tarjontaansa puolalaisen Medicalgorithmics S.A:n tekoälypohjaiseen sydämen diagnostiikkaohjelmistoon. Yhteistyö alan toimijoiden kanssa on osa Bittiumin vuoden 2023 lopulla päivitettyä strategiaa, jonka mukaisesti yhtiö keskittyy olemassa olevien ratkaisujensa kehittämiseen hyödyntämällä kumppanuuksia muiden yritysten kanssa.

Tekoälyyn pohjautuvat algoritmit yleistyvät lääkäreiden työkaluina diagnoosien määrittelyssä. Nämä mahdollistavat yhä nopeammat ja tarkemmat diagnoosit, mikä puolestaan aikaistaa oikeanlaisen hoidon aloitusta. Markkinamuutos mahdollistaa useiden uusien palveluntarjoajien mukaantulon kokonaihoitopalveluketjuun, kuitenkin tinkimättä erikoislääkäripalveluiden laadusta.

Engineering Service -liiketoimintasegmentti tammi-kesäkuussa 2024

Engineering Services -liiketoimintasegmentin tammi-kesäkuu 2024 liikevaihto laski 18,1 prosenttia edellisvuodesta 7,3 miljoonaan euroon (8,9 miljoonaa euroa). Liikevaihdon laskuun vaikutti haastava markkinatilanne, jossa asiakkaat ovat joutuneet siirtämään tai perumaan tuotekehitysprojekteja kustannussäästöpainneiden takia.

Käyttökate oli 0,5 miljoonaa euroa (0,8 miljoonaa euroa) eli 6,4 prosenttia liikevaihdosta.

Liiketulos oli 0,5 miljoonaa euroa (0,8 miljoonaa euroa), mikä vastaa 6,4 prosenttia liikevaihdosta (8,5 prosenttia). Liiketuloksen kehittymiseen vaikuttivat asiakasprojektien pienempi määrä sekä toiminnan tehostamiseen ja kannattavuuden parantamiseen tehdyt toimenpiteet.

Tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat 0,4 miljoonaa euroa (0,1 miljoonaa euroa) eli 4,8 prosenttia liikevaihdosta (1,3 prosenttia). Engineering Services -liiketoimintasegmentin tutkimus- ja tuotekehityskulut liittyivät toiminnan ja osaamisen kehittämiseen fokuksena radioteknologia ja ohjelmisto-osaamisen kehittäminen.

Uusien tilausten määrä vuoden ensimmäisellä vuosipuoliskolla oli 8,7 miljoonaa euroa (7,8 miljoonaa euroa). Kesäkuun lopussa tilauskanta oli 6,7 miljoonaa euroa (6,1 miljoonaa euroa).

ENGINEERING-SERVICES -LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	2Q/24	2Q/23	1H/24	1H/23	2023
LIKEVAIHTO	3,5	4,3	7,3	8,9	17,0
KÄYTTÖKATE	0,2	0,2	0,5	0,8	1,7
Käyttökate % liikevaihdosta	4,4	3,5	6,4	8,5	9,8
LIKEVOITTO/ -TAPPIO	0,2	0,2	0,5	0,8	1,7
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	4,4	3,5	6,4	8,5	9,7
TUOTEKEHITYSKULUT	0,1	0,1	0,4	0,1	0,3
Aktivoidut tuotekehityskulut	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Uudet tilaukset	3,0	5,4	8,7	7,8	14,6
TILAUSKANTA	6,7	6,1	6,7	6,1	4,7
HENKILÖSTÖN MÄÄRÄ KAUDEN LOPUSSA	123	151	123	151	131

Liiketoiminnan kehittyminen ja markkinanäkymät

Langattomassa tietoliikenteessä 5G-tekniikan käyttöönotto etenee. 5G-tekniikalle allokoitujen radiotaajuuksien suuri määrä kasvattaa tarvittavien tuotteiden taajuusversioiden määrää ja luo siten kysyntää tuotevarianttien kehittämiseksi. Erilaiset satelliittikommunikaation ratkaisutarpeet kasvattavat Bittiumin tuotekehitysoosaamisen kysyntää uusien toimijoiden tullessa mukaan perinteiseen toimittajaverkostoon. Bittiumin tuotekehityspalveluiden kysyntää kasvattaa myös viimeisintä 5G-tekniikkaa hyödyntävien uusien laitteiden kehitystarve satelliitti- ja IoT-markkinoille. Uusimpana projektina toisella vuosineljänneksellä Bittium aloitti testaustarkoitukseen tarkoitetun satelliittijärjestelmässä toimivan päätelaiteen kehittämisen asiakkaalleen.

Yhteistyö olemassa olevien avainasiakkaiden kanssa on jatkunut hyvänä. Asiakasprojekteissa suunniteltiin muun muassa etähallittavaa kokonaisjärjestelmää ja sen liitettävyyssuorituskykyä, liikennevalvontajärjestelmien liitettävyyssuorituskykyä, sekä ammattikäyttöön tarkoitettuja mittauslaitteita ja niiden liitettävyyssuorituskykyä. Uusia tuotekehityshankkeita saatiin muun muassa rakennusteollisuudesta ja Telecom-markkinoilta.

Digitalisaation myötä tietoturvallinen esineiden internet (Internet of Things, IoT) on merkittävä kehitysalue lähes kaikilla toimialoilla. Kysyntää Bittiumin suunnittelupalveluille ja räätälöidyille ratkaisuille luovat yritysten kasvava tarve digitalisoida toimintaansa, kerätä tietoa langattomasti, siirtää tietoa internetiin ja pilvipalveluihin sekä valvoa ja ohjata laitteita sekä järjestelmiä etänä. Tätä varten markkinoille tarvitaan sekä vaativaan teollisuuskäyttöön että vapaa-ajan sovelluksiin tarkoitettuja tietoturvallisia laitteita, jotka keräävät laitteen käyttäjien sensoreiden tuoman informaation ja luovat laitteelle luotettavan langattoman yhteyden internetiin ja pilvipalveluihin.

5G- ja IoT-radiotekniikoiden käyttöönoton myötä digitalisoitujen laitteiden määrä kasvaa jatkuvasti. Laitteisiin tulee myös uusia yhä kehittyneempiä ominaisuuksia, jotka luovat kysyntää suunnittelupalveluille. Erilaisten järjestelmien ja tekniikoiden integroinnilla onkin tärkeä rooli asiakkaalle tarjottavan kokonaispalvelun mahdollistamisessa.

Epävarmuuksia markkinoilla aiheuttavat kustannussäästöpainot, joiden takia asiakkaiden tuotekehitysbudjetit ovat jatkuvan tarkkailun alla. Uusien projektien aloituksia on jouduttu siirtämään eteenpäin ja joitakin on peruuntunut. Markkinatilanteen odotetaan jatkuvan haastavana vielä loppuvuoden ajan. Tuotekehityspalveluliiketoiminnassa näkyvyys on erittäin lyhyt ja vaihtelut markkinatilanteesta voivat aiheuttaa merkittäviäkin muutoksia nopealla aikataululla.

Konsernitoiminnot-segmentti tammi-kesäkuussa 2024

Konsernitoiminnot-segmentin tammi-kesäkuun liiketulos oli -0,2 miljoonaa euroa (-1,0 miljoonaa euroa).

Tutkimus ja tuotekehityskulut olivat 0,7 miljoonaa euroa (0,7 miljoonaa euroa). Tuotekehityskuluja aktivoitiin taseeseen 0,3 miljoonaa euroa, joka oli 0,2 miljoonaa euroa enemmän kuin vuosi sitten.

Konsernitoiminnot-segmentti sisältää konsernihallinnon, strategisten hankkeiden ja pörssilistaukseen liittyvät toiminnot, sekä konsernin omistamien toimitilojen vuokraamisen. Tämän lisäksi Konsernitoiminnot tuottaa liiketoimintasegmenteille yhteisiä palveluita, jotka ovat perusteltua hoitaa keskitetysti. Näistä palveluista liiketoimintasegmentit maksavat palvelumaksua suhteessa segmenttien henkilöstömäärään. Konsernitoiminnoista vastaavat toimitusjohtaja, talousjohtaja, viestintä- ja vastuullisuusjohtaja, sekä lakiasiaintoiminnan johtaja. Yhteensä konsernitoiminnoissa on noin 50 henkilöä.

KONSERNITOIMINNOT-SEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	2Q/24	2Q/23	1H/24	1H/23	2023
LIIKEVAIHTO					
KÄYTTÖKATE	0,4	0,1	0,9	0,4	0,8
Käyttökate % liikevaihdosta					
LIIKEVOITTO/ -TAPPIO	-0,1	-0,6	-0,2	-1,0	-1,9
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta					
TUOTEKEHITYSKULUT	0,4	0,4	0,7	0,7	1,3
Aktivoidut tuotekehityskulut	-0,1	-0,1	-0,3	-0,1	-0,4
HENKILÖSTÖN MÄÄRÄ KAUDEN LOPUSSA	51	75	51	75	59

Henkilöstö

Vuoden 2024 tammi-kesäkuussa konsernin palveluksessa työskenteli keskimäärin 509 henkilöä (613 henkilöä). Kesäkuun 2024 lopussa henkilöstön määrä oli 502 (616 henkilöä).

Muutokset yrityksen johdossa

24.1.2024 Bittium Oyj:n Medical-liiketoimintasegmentin johtaja **Antti Näykki** (insinööri, sulautetut järjestelmät) nimitettiin 1.2.2024 alkaen Bittium Oyj:n kehitysjohtajaksi. Näykki jatkoi Bittium Oyj:n johtoryhmän jäsenenä. Kehitysjohtajan roolissa hän keskittyy erityisesti Bittiumin pidemmän aikajänteen kasvun rakentamiseen. Hänen vastuualueisiinsa kuuluvat myös konsernin tutkimustoiminnan, toimitusketjujen ja laadun johtaminen sekä henkilöstöhallinto ja tietohallinto. Näykki raportoi toimitusjohtaja Johan Westermarckille.

24.1.2024 Bittium Oyj:n kehitysjohtaja **Laura Kauppinen** (psykologian tohtori) nimitettiin 1.2.2024 alkaen Medical-liiketoimintasegmentin johtajaksi. Kauppinen jatkoi Bittium Oyj:n johtoryhmän jäsenenä. Kauppinen aloitti Bittiumilla kesäkuussa 2023 kehitysjohtajan tehtävässä vieden läpi konsernin strategiapäivityksen sekä merkittävän muutosprosessin yhtiön tervehdyttämiseksi. Uudessa tehtävässään Kauppinen keskittyy päivitetyn strategian implementointiin kannattavan kasvun mahdollistamiseksi Medical-liiketoiminnassa. Kauppinen raportoi toimitusjohtaja Johan Westermarckille.

21.3.2024 **Petri Hiljanen** (KTM) nimitettiin Bittium Oyj:n talousjohtajaksi ja johtoryhmän jäseneksi 1.4.2024 alkaen. Hän raportoi tehtävässään toimitusjohtaja Johan Westermarckille. Petri Hiljanen on viimeksi toiminut Detection Technologies Oyj:n talousjohtajana ja johtoryhmän jäsenenä. Bittium Oyj:n aiempi talousjohtaja **Antti Keränen** irtisanoutui henkilökohtaisista syistä.

Bittium Oyj:n johtoryhmän 1.4.2024 alkaen muodostivat toimitusjohtaja Johan Westermarck, talousjohtaja Petri Hiljanen, lakiasiaintoiminnan johtaja Kari Jokela, viestintä- ja vastuullisuusjohtaja Karoliina Malmi, kehitysjohtaja Antti Näykki sekä liiketoimintasegmenttien johtajat Jari Inget (Engineering Services), Tommi Kangas (Defense & Security) ja Laura Kauppinen (Medical).

5.6.2024 Bittium Oyj:n kehitysjohtaja ja johtoryhmän jäsen **Antti Näykki** päätti jättää yhtiön ja jatkaa uraansa Bittiumin ulkopuolella. Näykki vastannut kehitysjohtajan tehtävän lisäksi konsernin tutkimustoiminnasta, toimitusketjujen ja laadun johtamisesta sekä henkilöstöhallinnosta ja tietohallinnosta. Näykki jatkaa yhtiön palveluksessa tukien tehtävien ja vastuiden siirtoa, kuitenkin enintään 4.9.2024 saakka.

Bittium Oyj:n johtoryhmän 5.9.2024 alkaen muodostavat toimitusjohtaja Johan Westermarck, talousjohtaja Petri Hiljanen, lakiasianjohtaja Kari Jokela, viestintä- ja vastuullisuusjohtaja Karoliina Malmi, sekä liiketoimintasegmenttien johtajat Jari Inget (Engineering Services), Tommi Kangas (Defense & Security) ja Laura Kauppinen (Medical).

Osake ja osakepääoma

Bittium Oyj:n osakkeet noteerataan Nasdaq Helsingissä. Yhtiöllä on yksi osakesarja. Kaikki osakkeet oikeuttavat samansuuruiseen osinkoon. Jokaisella osakkeella on yksi ääni. Osakkeilla ei ole nimellisarvoa. Yhtiön osakkeet on liitetty Euroclear Finland Oy:n pitämään arvo-osuusjärjestelmään.

30.6.2024 yhtiön kaupparekisteriin merkitty ja täysin maksettu osakepääoma oli 12 941 270,00 euroa ja osakkeiden kokonaismäärä 35 702 264 kappaletta. Yhtiön osakkeen kirjanpidollinen vasta-arvo on 0,10 euroa.

30.6.2024 yhtiöllä oli hallussaan 216 146 kappaletta omia osakkeitaan, mikä vastaa noin 0,61 prosenttia kaikkien osakkeiden lukumäärästä.

PÖRSSIKURSSIT (EUR)	1-6/2024	1-6/2023
	6 kk	6 kk
Ylin kurssi	9,30	4,55
Alin kurssi	4,22	3,85
Keskikurssi	6,08	4,20
Päätöskurssi	8,86	4,21
Osakekannan markkina-arvo, (MEUR)	314,4	150,3
Osakkeiden vaihto, (MEUR)	20,6	8,5
Osakkeiden vaihto, (1 000 kpl)	3392	2021
Suhteessa keskimääräisestä osakkeiden lukumäärästä, %	9,6	5,7

Kannustinojelmat

Johdon osakepohjainen kannustinjärjestelmä

Bittium Oyj:n ("Bittium") hallitus päätti 19.6.2023 uuden osakepohjaisen pitkän aikavälin kannustinjärjestelmän perustamisesta yhtiön johdolle. Se koostuu suoritusperusteisesta osakepalkkiojärjestelmästä ("PSP"). Sen tavoitteena on yhdenmukaistaa Bittiumin johdon intressit yhtiön osakkeenomistajien intressien kanssa ja siten yhtiön arvon kasvattaminen pitkällä aikavälillä, kannustaa johtoa Bittiumin strategisten tavoitteiden saavuttamiseen sekä Bittiumin johdon sitouttaminen.

PSP koostuu kolmesta vuosittain alkavasta kolmivuotisesta osakepalkkio-ohjelmasta, PSP 2023-2025, PSP 2024-2026 ja PSP 2025-2027, joista kukin sisältää yhden vuoden pituisen suoritusjakson, jota seuraa osakepalkkion maksaminen ja kahden vuoden pituinen luovutusrajoitusjakso. Kahden jälkimmäisen ohjelman, PSP 2024-2026 ja PSP 2025-2027, alkaminen edellyttää kuitenkin hallituksen erillistä päätöstä.

Lisätietoa osakepohjaisesta kannustinjärjestelmästä löytyy yhtiön internetsivuilta osoitteesta <https://www.bittium.com>.

Muita kannustinohjelmia

Lisäksi yhtiöllä on käytössään **tulospalkkiojärjestelmä**, jonka palkkio maksetaan tavoitteiden saavuttamisen perusteella sekä **voittopalkkiojärjestelmä**, joka koskee koko henkilöstöä pois lukien muiden lyhyen aikavälin palkkiojärjestelmien piirissä olevat henkilöt.

Osakkeenomistajat

Suurimmat osakkeenomistajat 30.6.2024

	Osakkeiden määrä	%-osuus osakkeista
1. Veikkolainen Erkki	1 825 243	5,1
2. Ponato Oy	1 501 300	4,2
3. Hulkko Juha	1 419 370	4,0
4. Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Varma	1 365 934	3,8
5. Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1 296 529	3,6
6. Skandinaviska Enskilda Banken Ab (Publ) Helsingin Sivukonttori	795 570	2,0
7. Hilden Kai Jalmari	658 000	1,8
8. Citibank Europe Plc	589 321	1,7
9. Fondita Nordic Micro Cap Sijoitusrahasto	505 000	1,4
10. Sijoitusrahasto Aktia Nordic Micro Cap	503 000	1,4

Kesäkuun 2024 lopussa Bittium Oyj:llä oli 22 149 omistajaa. Kymmenen suurinta omistajaa omistivat 29,3 prosenttia osakkeista. Yksityisten henkilöiden omistamien osakkeiden osuus oli 69,0 prosenttia. Ulkomaalais- ja hallintarekisteröityjen osakkeenomistajien osuus oli 4,2 prosenttia.

Liputusilmoitukset

Katsauskauden aikana ei tapahtunut omistussuhteisiin liittyviä muutoksia, jotka olisivat johtaneet arvopaperimarkkinalain 2:9§:n edellyttämään ilmoitusvelvollisuuteen eli niin sanottuun liputusilmoitukseen.

Vuoden 2024 varsinaisen yhtiökokouksen päätökset

Bittium Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 10.4.2024 klo 13.00 alkaen Oulun yliopistolla Saalastinsalissa, osoitteessa Pentti Kaiteran katu 1, 90570 Oulu. Yhtiökokous vahvisti vuoden 2023 tilinpäätöksen ja konsernitilinpäätöksen, myönsi vastuuvapauden yhtiön hallituksen jäsenenä ja toimitusjohtajana tilikaudella 1.1.–31.12.2023 toimineille henkilöille sekä antoi neuvoa-antavan päätöksen yhtiön toimielinten palkitsemispolitiikan ja -raportin hyväksymisestä. Yhtiökokous kannatti kaikkia hallituksen ja kolmen suurimman osakkeenomistajan yhtiökokouskutsun mukaisia ehdotuksia.

Taseen osoittaman voiton käyttäminen ja osingonjaosta päättäminen

Yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti, että tilikaudelta 1.1.–31.12.2023 vahvistetun taseen perusteella jaetaan osinkoa 0,03 euroa osakkeelta. Osinko maksettiin osakkeenomistajalle, joka osingonmaksun täsmäytyspäivänä 12.4.2024 oli merkittynä Euroclear Finland Oy:n pitämään yhtiön osakasluetteloon. Osingon maksupäivä oli 19.4.2024.

Lisäksi yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti valtuuttaa hallituksen päättämään harkintansa mukaan ylimääräisestä osingosta, 0,03 euroa osakkeelta, 31.10.2024 mennessä. Hallitus arvioi, että harkinnanvarainen ylimääräinen osinko maksetaan, ellei liiketoimintaympäristössä tapahdu merkittävää heikkenemistä vuoden 2024 aikana. Yhtiö julkistaa hallituksen mahdollisesti tekemät osingonmaksuun liittyvät päätökset erikseen ja vahvistaa samalla osingon täsmäytys- ja maksupäivät.

Osingonmaksun täsmäytyspäivänä yhtiön hallussa mahdollisesti olevia omia osakkeita lukuun ottamatta kaikki yhtiön osakkeet oikeuttavat osinkoon.

Hallituksen valinta ja palkkiot

Yhtiön hallituksen jäsenmääräksi vahvistettiin kuusi (6). Erkki Veikkolainen, Riitta Tiuraniemi, Veli-Pekka Paloranta, Petri Toljamo ja Pekka Kempainen valittiin uudelleen hallituksen jäseniksi toimikaudeksi, joka päättyy seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättyessä. Lisäksi Raimo Jyväsjärvi valittiin hallituksen uudeksi jäseneksi samaksi toimikaudeksi.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenille maksetaan kuukausipalkkiota seuraavasti: hallituksen puheenjohtajalle 3 150 euroa ja muille hallituksen jäsenille kullekin 1 800 euroa. Hallituksen jäsenet ovat lisäksi oikeutettuja palkkioon osallistumisestaan hallituksen kokouksiin seuraavasti: hallituksen puheenjohtaja 875 euroa kokoukselta ja muut hallituksen jäsenet 500 euroa kokoukselta. Hallituksen jäsenet ovat lisäksi oikeutettuja palkkioon osallistumisestaan hallituksen valiokuntien kokouksiin seuraavasti: valiokunnan puheenjohtaja 600 euroa kokoukselta ja muut valiokunnan jäsenet 400 euroa kokoukselta. Hallituksen jäsenten matkakulut korvataan yhtiön matkustussäännön mukaisesti.

50 prosenttia hallituksen jäsenten kuukausipalkkioiden kokonaismäärästä maksetaan kerralla julkisessa kaupankäynnissä muodostuvaan hintaan hankittavina Bittium Oyj:n osakkeina tai osakeannilla tai erityisissä olosuhteissa, mikäli palkkiota ei jostain syystä voida maksaa osakkeina, kokonaan rahana. Osakkeet hankitaan yhtiön laatiman hankintaohjelman mukaisesti. Hallituksen jäsen ei saa luovuttaa palkkiona saatuja osakkeita ennen kuin hänen jäsenyytensä hallituksessa on päättynyt.

Tilintarkastajan valinta ja palkkiot

Tilintarkastajaksi valittiin tilintarkastusyhteisö PricewaterhouseCoopers Oy toimikaudeksi, joka päättyy vaalia seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättyessä. PricewaterhouseCoopers Oy ilmoitti, että KHT Sami Posti tulee toimimaan päävastuullisena tilintarkastajana. Tilintarkastajalle päätettiin maksaa palkkio tilintarkastajan kohtuullisen laskun mukaan.

Kestävyysraportoinnin varmentajan valitseminen

Kestävyysraportoinnin varmentajaksi valittiin kestävyystarkastusyhteisö PricewaterhouseCoopers Oy toimikaudelle, joka jatkuu seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka. PricewaterhouseCoopers Oy ilmoitti, että päävastuullisena kestävyysraportointitarkastajana toimii KHT Tiina Puukkonieniemi.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään omien osakkeiden hankkimisesta

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta seuraavasti.

Hankittavien omien osakkeiden lukumäärä voi olla yhteensä enintään 3 500 000 osaketta, mikä vastasi yhtiökokouksen päivämääränä noin 9,80 prosenttia yhtiön kaikista osakkeista. Omia osakkeita voidaan valtuutuksen nojalla hankkia vain vapaalla omalla pääomalla. Omia osakkeita voidaan hankkia hankintapäivänä julkisessa kaupankäynnissä muodostuvaan hintaan tai muuten markkinoilla muodostuvaan hintaan. Hallitus päättää siitä, miten osakkeita hankitaan. Hankinnassa voidaan käyttää muun ohessa johdannaisia. Omia osakkeita voidaan hankkia muuten kuin osakkeenomistajien omistamien osakkeiden suhteessa (suunnattu hankkiminen).

Valtuutus kumosi yhtiökokouksen 12.4.2023 antaman valtuutuksen päättää omien osakkeiden hankkimisesta.

Valtuutus on voimassa 30.6.2025 asti.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään osakeannista sekä osakkeisiin oikeutettavien erityisten oikeuksien antamisesta

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään osakeannista sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettujen osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta seuraavasti.

Valtuutuksen nojalla annettavien osakkeiden lukumäärä voi olla yhteensä enintään 3 500 000 osaketta, mikä vastasi yhtiökokouksen päivämääränä noin 9,80 prosenttia yhtiön kaikista osakkeista. Hallitus päättää kaikista osakeannin ja osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisen ehdoista. Valtuutus koskee sekä uusien osakkeiden antamista että omien osakkeiden luovuttamista. Osakeanti ja osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antaminen voi tapahtua osakkeenomistajien merkintäetuoikeudesta poiketen (suunnattu anti).

Valtuutus kumosi yhtiökokouksen 12.4.2023 antaman valtuutuksen päättää osakeannista sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettujen osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta.

Valtuutus on voimassa 30.6.2025 asti.

Yhtiöjärjestyksen muutos

Yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti, yhtiökokousta koskevaa yhtiöjärjestyksen kohtaa (7) muutetaan siten, että siinä mahdollistetaan yhtiökokouksen järjestäminen kokonaan ilman kokouspaikkaa niin sanottuna etäkokouksena, ja että yhtiökokous voidaan pitää yhtiön kotipaikan lisäksi myös Helsingissä, Espoossa tai Vantaalla. Ehdotetut lisäykset voimassa olevaan yhtiöjärjestykseen on alleviivattu:

7. Kokouskutsu ja ilmoittautuminen

Kutsu yhtiökokoukseen toimitetaan osakkeenomistajille aikaisintaan kolme kuukautta ja vähintään kolme viikkoa ennen kokousta, kuitenkin viimeistään yhdeksän (9) päivää ennen yhtiökokouksen täsmäytyspäivää, julkaisemalla kutsu yhtiön internet-sivuilla tai yhdessä tai useammassa hallituksen määräämässä sanomalehdessä tai lähettämällä kutsu osakkeenomistajille heidän yhtiön osakasluetteloon merkittyihin osoitteisiinsa postitetulla kirjeellä.

Oikeus osallistua yhtiökokoukseen on sillä, joka on ilmoittautunut yhtiölle viimeistään kokouskutsussa mainittuna päivänä, joka voi olla enintään kymmenen (10) päivää ennen kokousta.

Yhtiökokous voidaan pitää yhtiön kotipaikan lisäksi Helsingissä, Espoossa tai Vantaalla.

Hallitus voi päättää, että yhtiökokous järjestetään ilman kokouspaikkaa siten, että osakkeenomistajat voivat käyttää päätösvaltaansa kokouksen aikana täysimääräisesti ja ajantasaisesti tietoliikenneyhteyden ja teknisen apuvälineen avulla (etäkokous).

Hallituksen järjestäytymiskokous

Hallitus valitsi järjestäytymiskokouksessaan 10.4.2024 Erkki Veikkolaisen hallituksen puheenjohtajaksi. Lisäksi hallitus päätti, että hallituksella on edelleen tarkastusvaliokunta, jonka jäseniksi valittiin Riitta Tiuraniemi (valiokunnan puheenjohtaja), Petri Toljamo ja Veli-Pekka Paloranta.

Katsauskauden jälkeiset merkittävät tapahtumat

Yhtiöllä ei ollut merkittäviä tapahtumia katsauskauden jälkeen.

Riskit ja epävarmuustekijät

Bittium on tunnistanut useita liiketoimintaan, markkinoihin ja talouteen liittyviä riskejä ja epävarmuustekijöitä, jotka voivat vaikuttaa myynnin ja tuloksen tasoon. Maailmanlaajuinen geopolittinen epävakaus on aiheuttanut erilaisia kysyntään ja tarjontaan liittyviä riskejä sekä kasvattanut epävarmuutta.

Markkinariskit

Kansainvälisen talouden epävarmuus voi vaikuttaa Bittiumin palvelujen, ratkaisujen ja tuotteiden kysyntään sekä aiheuttaa esimerkiksi hinnoittelupaineita. Lyhyellä tähtämellä se voi vaikuttaa erityisesti henkilöstön käyttöasteeseen, laskutettavuuteen ja keskimääräisiin tuntihintoihin T&K-palvelussa. Kasvava kansainvälinen poliittinen epävarmuus voi myös vaikuttaa Bittiumin palvelujen, ratkaisujen ja tuotteiden kysyntään ja hintakilpailukykyyn eri maantieteellisillä alueilla. Bittiumiin kohdistuu myös yhä enemmän yhtiön asiakkaiden tai muiden yhteistyökumppanien sijaintimaihin liittyviä juridisia, taloudellisia, poliittisia ja sääntelyllisiä riskejä, jotka voivat johtaa toimitusten viivästyksiin tai siihen, ettei tilauksia tule ennustettuja määriä, valuuttakurssitappioihin, kohonneisiin kustannuksiin tai oikeudenkäynteihin ja niihin liittyviin kustannuksiin.

Bittiumin asiakaskuntaan kuuluu muun muassa telekommunikaatioteollisuudessa toimivia yhtiöitä, puolustus- ja muita viranomaisia ja heille tuotteita toimittavia yrityksiä sekä terveydenhuollon markkinoilla toimivia yrityksiä, joten Bittium on alttiina näitä teollisuuden aloja koskeville markkinamuutoksille.

Merkittävä osa Bittiumin liikevaihdosta kertyy tuotteiden ja tuotekehityspalvelujen myynnistä puolustus- ja muille viranomaisille ja heille tuotteita toimittaville yrityksille. Poikkeama ennakoidusta liiketoiminnan kehittymisestä tällaisten asiakaskeskittymien kanssa voisi johtaa merkittäviin poikkeamiin Bittiumin tulevaisuuden näkymissä koskien liikevaihtoa ja liiketuloa kuluvaan tilikauden aikana ja sen jälkeen.

Bittium pyrkii laajentamaan asiakaspohjaansa pidemmällä aikavälillä niin, että riippuvuus yksittäisistä asiakkaista vähenee, jolloin yhtiöön vaikuttaisi lähinnä Bittiumin asiakaskuntaan kuuluvien yhtiöiden teollisuudenalojen yleinen liiketoimintaympäristö yksittäisten asiakassuhteiden kehittymisen sijaan. Tarkemmat liiketoimintasegmentti-kohtaiset markkinakatsaukset on esitetty tässä puolivuosisikatsauksessa osiossa "Toimintaympäristön ja liiketoimintasegmenttien kehittyminen tammi-kesäkuussa 2024".

Liiketoimintaan liittyvät riskit

Yhtiön operatiiviseen liiketoimintaan liittyy riskejä pääasiassa seuraavilla osa-alueilla: asiakkaiden tuoteohjelmapäätösten epävarmuus ja heidän valintansa oman kehitystyön ja ostopalvelujen välillä, sekä toisaalta heidän päätöksensä jatkaa, vähentää tai lopettaa nykyisiä tuoteohjelmiaan, suurten asiakasprojektien toteutus ja hallinta, projektiresurssien kasvattaminen ja alasajo, henkilöstön saatavuus työmarkkinoilta, tärkeimpien teknologioiden ja komponenttien saatavuus kaupallisesti hyväksyttävien ehdoin ja niiden menestyksellä hyödyntäminen, kilpailutilanne ja mahdolliset markkinoiden viiveet, asiakas- ja alihankintasopimusten oikea-aikainen solmiminen kohtuullisin kaupallisin ehdoin, tuotekehitysprojektien viiveet, aktivoitujen tuotekehitysinvestointien tuotto-odotusten toteutuminen, varastojen arvostusriskit ja suunniteltua suurempia T&K-kustannuksia aiheuttavat tuotekehityksen teknologiariskit sekä tuotteiden valmistamisen käynnistämiseen liittyvät riskit. Liikevaihdon kertymiseen liittyvät tavanomaiset ajoitusriskit sekä nykyisten että uusien tuotteiden ja asiakkaiden osalta. Bittiumilla on eräitä merkittäviä asiakasprojekteja, joiden jatkuminen ennakoidusta poikkeavasti voisi johtaa myös merkittäviin poikkeamiin tulevaisuuden näkymissä. Lisäksi Bittiumin tuotteiden, ratkaisujen ja palveluiden myyntiin liittyy tavanomaisia teollisuuden takuu- ja tuotevastuuriskejä.

Tuoteliiiketoimintaan liittyviä tyypillisiä riskejä ovat merkittävä riippuvuus toteutuvista tilaus- ja toimitusmääristä, ajoitusriskit ja mahdolliset markkinoiden viiveet. Edellä mainitut tekijät voivat ilmentyä alempina toimitusmäärinä tai korkeampina tuotantokuluina ja sitä kautta alhaisempana tuottona. Bittiumin tuotteiden tuominen kansainvälisille puolustus- ja muille viranomaismarkkinoille voi kestää ennakoitua pidempään, sillä hankkeet ovat tyypillisesti pitkiä ja osto-ohjelmat valmistellaan kansallisten ministeriöiden ohjauksessa ja käytettävissä olevan rahoituksen puitteissa. Lisäksi valittujen tuotteiden hankinnat ajoittuvat useille vuosille.

Eräät Bittiumin liiketoiminnot toimivat vahvasti patentoiduilla teollisuuden aloilla, jolloin aineettomien oikeuksien hallintaan sisältyy riskejä, yhtäältä liittyen Bittiumin tuotteissa ja palveluissa käytettyjen teknologioiden saatavuuteen kaupallisesti hyväksyttävien ehdoin, ja toisaalta liittyen kykyyn puolustautua Bittiumin ja kolmansilta osapuolilta lisensioituja teknologioita koskevilta suojattujen immateriaalioikeuksien loukkauksilta. Myös toimialan ulkopuoliset patentinhaltijat toimivat aktiivisemmin hallussaan olevien patenttien puolustamiseksi ja kaupallistamiseksi, ja tämä osaltaan lisää immateriaalioikeuksien hallintaan liittyviä riskejä. Pahimmillaan

suojattujen immateriaalioikeuksien loukkaamisesta johtuvat vaateet voisivat johtaa merkittäviin korvausvastuisiin. Lisäksi mahdolliset haasteet tärkeimpien teknologioiden ja komponenttien globaalissa saatavuudessa sekä tarvittavien venttilupien myöntämisessä voivat vaikuttaa asiakasprojektien etenemiseen ja tuotteiden toimituskykyyn. Yhtiö muutti nimensä Bittium Oyj:ksi 1.7.2015 ja alkoi samalla käyttää uutta tavaramerkkiä. Uuden tavaramerkin rekisteröintiin ja käyttöön voi sisältyä tavanomaisia uuden tavaramerkin käyttöönottoon liittyviä riskejä.

Rahoitusriskit

Kansainvälisen talouden epävarmuus voi johtaa maksuviivästyksiin ja lisätä luottotappioiden riskiä sekä toisaalta heikentää rahoituksen saatavuutta ja ehtoja, mukaan lukien myös kohonnut korkotaso. Bittium rahoittaa toimintansa pääosin operatiivisen liiketoiminnan tulorahoituksella ja saattaa ajoittain hakea lisärahoitusta rahoitusmarkkinoilta.

Bittiumilla on Nordea Pankki Oyj:ltä 20,0 miljoonan euron seniorilaina ja 10,0 miljoonan euron luottolimiittisopimus. Nämä sopimukset neuvoteltiin voimaan uudelleen 28.3.2024, aikaisempien osapuolten välisten sopimusten ollessa erääntymässä toukokuussa 2024. Seniorilainan eräpäivä on 24.5.2029 ja sitä lyhennetään puolivuositain 1,0 miljoonaa euroa. Luottolimiittisopimus on voimassa määräaikaikaisena 24.5.2026 saakka, minkä jälkeen se jatkuu toistaiseksi voimassa olevana. Katsauskauden päättyessä luottolimiittisiä ei ollut käytössä. Näihin sopimuksiin sisältyy tavanomaisia muun muassa omavaraisuusasteeseen, korollisten velkojen ja käyttökatteen suhteen sekä omaisuuden luovutukseen ja panttaamiseen liittyviä kovenantteja, joiden ehdot täytyivät katsauskauden päättyessä.

Ei ole mitään varmuutta siitä, ettei lisärahoitusta tarvita investointeihin, käyttöpääomatarpeisiin tai mikäli Bittiumin liiketoiminta kehittyisi selvästi odotettua heikommin. Eräiden Bittiumin liiketoimintojen asiakasriippuvuus voi näkyä erääntyneisiin saataviin liittyvänä, viime kädessä luottotappioriskin, keskittymisenä.

Vastuullisuus ja yritysvastuu

Bittium on sitoutunut vastuulliseen ja kestävään liiketoimintaan vastuullisuusohjelmansa kautta. Vastuullisuusohjelma perustuu yhtiön strategiaan, arvoihin ja sidosryhmien odotuksiin sekä yhtiön toimintaan vaikuttaviin megatrendeihin. Yleinen epävarmuus maailmalla on kasvanut merkittävästi viimeisten vuosien aikana luoden jatkuvaa epävarmuutta markkinoille.

Vuosille 2022–2025 määritellyn vastuullisuusohjelman mukaisesti Bittiumilla on neljä vastuullisuuden painopistealuetta: innovatiiviset ja kehittyvät ihmiset, luottamukselliset asiakassuhteet ja tietoturvalliset tuotteet, yrityskansalaisuus ja vastuullinen liiketoimintatapa sekä ympäristövastuu. Bittium seuraa kunkin painopistealueen edistymistä valituin mittarein vastuullisuusohjelman mukaisesti sekä kehittää toimintaansa ja suorituskykyänsä jatkuvasti.

Yhtiön liiketoiminnan tärkeimmät voimavarat ovat osaavat ihmiset, monimuotoinen ja syrjimätön työyhteisö sekä henkilöstön hyvinvoinnista ja osaamisesta huolehtiminen. Yhtiö tarjoaa työntekijöilleen haastavia ja innostavia töitä ja sitoutuu tukemaan heidän kehittymistään sekä panostamaan heidän hyvinvointiinsa.

Bittium on kaikille sidosryhmilleen luotettava toimija. Toimintaa sidosryhmien kanssa ohjaavat hyvä hallintotapa sekä eettiset periaatteet ja menettelytavat (Code of Conduct). Asiakassuhteissa vastuullisuus näkyy tavoissa toimia, tuotteiden laadussa ja luottamuksellisissa asiakassuhteissa. Yhtiön liiketoiminnan lähtökohtana on luottamus.

Vastuullinen liiketoimintatapa on yhtiön toiminnan perusta. Se antaa hyvän pohjan riskienhallintaan ja on sekä arvo että kilpailuetu. Vastuullisuus auttaa yhtiötä pitkän tähtäimen arvonluonnissa.

Vastuu ympäristöstä, ilmastomuutoksen hillitsemisestä ja resurssitehokkaista ratkaisuista on tärkeä osa Bittiumin toimintaa ja sen kehittämistä. Tuotteiden käyttöä ja kierrätettävyyden maksimoiminen kautta voidaan vaikuttaa tuotteiden kokonaiselinkaari-vaikutuksiin. Lisäksi pyritään minimoimaan toiminnan vaikutuksia ympäristöön. Tuloksia seurataan ympäristöohjelman kautta.

Yhtiö siirtyy CSRD:n (Corporate Sustainable Reporting Directive) -standardien vaatimusten mukaiseen kestävyysraportointiin 1.1.2024. CSRD-direktiivin tuomiin vaikutuksiin tuotetiedon osalta yritys on kehittänyt tuotteen elinkaaren aikaisten ympäristötietojen hallintaa.

Tämä auttaa valmistautumaan tuleviin elinkaaritietojen raportointivaatimuksiin muun muassa digitaalisen tuotepassin osalta. Vuonna 2024 yhtiö toteutti kaksoisolennaisuusarviointin, jonka perusteella yhtiö päivittää vastuullisuusohjelmaansa.

Lisätietoa Bittiumin vastuullisuudesta löytyy yhtiön internetsivuilta osoitteesta www.bittium.com.

Vuosikertomus, vastuullisuusraportti, selvitys yhtiön hallinto- ja ohjausjärjestelmästä ja palkitsemisraportti vuodelta 2023

Bittium julkaisi 20.3.2024 vuoden 2023 vuosikertomuksen, vastuullisuusraportin, selvityksen yhtiön hallinto- ja ohjausjärjestelmästä sekä palkitsemisraportin.

Julkaisut ovat luettavissa yhtiön internetsivuilla osoitteessa <https://www.bittium.com> sekä suomen- että englanninkielisinä. Vuosikertomus, vastuullisuusraportti ja selvitys yhtiön hallinto- ja ohjausjärjestelmästä löytyvät myös osoitteesta <https://vuosikertomus.bittium.com>.

Vuoden 2024 taloudellinen kalenteri

Vuonna 2024 Bittium Oyj julkaisee taloudelliset raportit puolelta vuodelta ja koko tilikaudelta ja liiketoimintakatsaukset raportointikausilta tammi-maaliskuu ja tammi-syyskuu. Liiketoimintakatsauksen rakenne on kevyempi kuin taloudellisten raporttien rakenne.

- Tilinpäätöstiedote vuodelta 2023: 9.2.2024 kello 8.00
- Liiketoimintakatsaus tammi-maaliskuu 2024: 26.4.2024 kello 8.00
- Puolivuosikatsaus tammi-kesäkuu 2024: 9.8.2024 kello 8.00
- Liiketoimintakatsaus tammi-syyskuu 2024: 18.10.2024 kello 8.00

Bittium Oyj julkaisi vuoden 2023 vuosikertomuksen sisältäen tilinpäätöksen, toimintakertomuksen ja tilintarkastuskertomuksen, sekä selvityksen yhtiön hallinto- ja ohjausjärjestelmästä sekä vastuullisuusraportin 20.3.2024.

Varsinainen yhtiökokous pidettiin keskiviikkona 10.4.2024 klo 13:00. Yhtiökokoukseen liittyvät aineistot ovat saatavilla Bittiumin verkkosivuilla.

Kutsu lehdistötilaisuuteen

Bittium järjestää puolivuosiokatsausta koskevan englanninkielisen webcast-lähetyksen lehdistölle, analyytikoille ja institutionaalisille sijoittajille perjantaina 9.8.2024 kello 9.00.

Linkki lähetykseen: <https://bittium.videosync.fi/q2-2024>

Webcast-nauhoite ja esitysaineisto ovat saatavilla Bittiumin kotisivuilla osoitteessa www.bittium.com/sijoittajat myöhemmin samana päivänä.

Oulussa, 9.8.2024

Bittium Oyj
Hallitus

Lisätietoja:

Johan Westermarck
Toimitusjohtaja
Puh. 040 344 2789 (konserniviestintä)

Karoliina Malmi
Viestintä- ja vastuullisuusjohtaja
Puh. 040 344 2789

Jakelu:

Nasdaq Helsinki
Keskeiset tiedotusvälineet

Bittium Oyj puolivuositiedot ja liitetiedot tammi-kesäkuu 2024

(Tilintarkastamaton)

Puolivuosikatsaus on laadittu IAS 34 Osavuositiedot -standardin mukaisesti.

KONSERNIN LAAJA TULOSLASKELMA (MEUR)	1-6/2024	1-6/2023	1-12/2023
	6 kk	6 kk	12 kk
LIKEVAIHTO	37,9	35,6	75,2
Liiketoiminnan muut tuotot	2,2	1,6	3,1
Valmistus omaan käyttöön	0,0	0,2	0,3
Aineiden ja tarvikkeiden käyttö	-9,3	-8,1	-20,2
Työsuhte-etuuksista aiheutuvat kulut	-18,0	-20,3	-39,1
Poistot	-4,5	-4,8	-9,5
Liiketoiminnan muut kulut	-5,4	-7,3	-14,2
Osuus osakkuusyritysten tuloksesta	-0,1	0,0	0,0
LIKEVOITTO (-TAPPIO)	2,9	-3,2	-4,3
Rahoituskulut (netto)	-0,7	-0,4	-1,0
TULOS ENNEN VEROJA	2,3	-3,6	-5,3
Tuloverot	-0,0	-0,0	-0,2
KAUDEN TULOS	2,3	-3,6	-5,4
Muut laajan tuloksen erät:			
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteiseksi			
Ulkomaisiin yksiköihin liittyvät muuntoerot	0,0	-0,0	-0,1
Kauden muut laajan tuloksen erät yhteensä	0,0	-0,0	-0,1
KAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	2,3	-3,7	-5,5
Kauden tuloksen jakautuminen			
Emoyhtiön omistajille	2,3	-3,6	-5,4
Kauden laajan tuloksen jakautuminen			
Emoyhtiön omistajille	2,3	-3,7	-5,5

Tulos/osake, EUR			
Laimentamaton	0,064	-0,102	-0,153
Laimennettu	0,064	-0,102	-0,153
Osakkeiden keskimääräinen lukumäärä, 1000 kpl	35 486	35 702	35 609
Osakkeiden keskimääräinen lukumäärä, laimennettu, 1000 kpl	35 486	35 702	35 609

KONSERNITASE (MEUR)	30.06.2024	30.06.2023	31.12.2023
VARAT			
Pitkäaikaiset varat			
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	17,3	19,3	18,2
Liikearvo	5,8	5,8	5,8
Muut aineettomat hyödykkeet	52,2	51,4	51,2
Muut rahoitusvarat	1,2	1,1	1,2
Pitkäaikaiset saamiset	0,4	0,8	0,7
Laskennalliset verosaamiset	7,4	7,4	7,4
Pitkäaikaiset varat yhteensä	84,3	86,0	84,6
Lyhytaikaiset varat			
Vaihto-omaisuus	28,3	27,0	26,6
Myyntisaamiset ja muut saamiset	39,4	41,5	38,1
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat muut rahoitusvarat	0,0	0,0	0,0
Rahavarat	5,5	6,8	8,3
Lyhytaikaiset varat yhteensä	73,1	75,2	73,1
VARAT YHTEENSÄ	157,4	161,2	157,7
OMA PÄÄOMA JA VELAT			
Emoyhtiön omistajille kuuluvat oma pääoma			
Osakepääoma	12,9	12,9	12,9
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	26,0	26,0	26,0
Muuntoerot	1,3	1,3	1,3
Kertyneet voittovarot	68,5	69,9	67,4
Oma pääoma yhteensä	108,7	110,0	107,6
Pitkäaikaiset velat			
Laskennalliset verovelat	0,1	0,1	0,1
Varaukset			
Korolliset velat	19,3	1,7	1,5
Muut velat	0,1	0,3	0,2
Pitkäaikaiset ennakot			
Pitkäaikaiset velat yhteensä	19,7	2,1	1,8
Lyhytaikaiset velat			

Ostovelat ja muut velat	21,6	23,4	22,4
Varaukset	4,3	4,5	4,8
Lyhytaikaiset korolliset velat	3,0	21,1	21,1
Lyhytaikaiset velat yhteensä	28,9	49,0	48,3
Velat yhteensä	48,6	51,1	50,1
OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ	157,4	161,2	157,7

KONSERNIN RAHAVIRTALASKELMA (MEUR)	1-6/2024	1-6/2023	1-12/2023
	6 kk	6 kk	12 kk
LIIKETOIMINNAN RAHAVIRRAT			
Kauden tulos	2,3	-3,6	-5,4
Suoriteperusteisten erien oikaisu	5,4	4,9	10,6
Käyttöpääoman muutokset	-3,9	-5,5	-3,0
Maksetut korot liiketoiminnasta	-0,8	-0,7	-1,4
Saadut korot liiketoiminnasta	0,2	0,4	0,5
Maksetut välittömät verot	-0,2	-0,0	-0,1
LIIKETOIMINNAN NETTORAHAVIRTA	3,0	-4,6	1,2
INVESTOINTIEN RAHAVIRRAT			
Investoinnit aineellisen käyttöomaisuushyödykkeisiin	-0,1	-0,3	-0,3
Investoinnit aineettomiin hyödykkeisiin	-4,0	-4,5	-7,4
Investoinnit muihin sijoituksiin			
Aineellisten käyttöomaisuushyödykkeiden myynti			
Aineettomien käyttöomaisuushyödykkeiden myynti			
INVESTOINTIEN NETTORAHAVIRTA	-4,1	-4,7	-7,7
RAHOITUKSEN RAHAVIRRAT			
Lainojen nostot			
Lainojen takaisinmaksut			
Rahoitusleasingvelkojen maksut	-0,6	-0,7	-1,3
Maksetut osingot	-1,1	-1,8	-1,8
Omien osakkeiden hankinta	-0,1	-0,4	-1,0
RAHOITUKSEN NETTORAHAVIRTA	-1,7	-2,9	-4,2
RAHAVAROJEN MUUTOS	-2,8	-12,2	-10,7
Rahavarat tilikauden alussa	8,3	19,0	19,0
Rahavarat tilikauden lopussa	5,5	6,8	8,3

LASKELMA KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOKSISTA (MEUR)

A = Osakepääoma

B = Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto

C = Muuntoerot

D = Kertyneet voittovarot

E = Määräysvallattomien osuus

F = Oma pääoma yhteensä

	A	B	C	D	E	F
Oma pääoma 1.1.2023	12,9	26,0	1,3	75,6		115,8
Laaja tulos						
Kauden tulos				-3,6		-3,6
Muuntoerot			-0,0			-0,0
Kauden laaja tulos yhteensä			-0,0	-3,6		-3,7
Liiketoimet omistajien kanssa						
Osingonjako				-1,8		-1,8
Omien osakkeiden hankinta				-0,4		-0,4
Osakepalkitsemisen kustannus				0,2		0,2
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä				-2,0		-2,0
Muut erät				-0,0		-0,0
Oma pääoma 30.06.2023	12,9	26,0	1,3	69,9		110,0

	A	B	C	D	E	F
Oma pääoma 1.1.2024	12,9	26,0	1,3	67,4		107,6
Laaja tulos						
Kauden tulos				2,3		2,3
Muuntoerot			0,0			0,0
Kauden laaja tulos yhteensä			0,0	2,3		2,3
Liiketoimet omistajien kanssa						
Osingonjako				-1,1		-1,1
Omien osakkeiden hankinta				-0,1		-0,1
Osakepalkitsemisen kustannus				0,1		0,1

Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä				-1,1		-1,1
Muut erät				-0,1		-0,1
Oma pääoma 30.06.2024	12,9	26,0	1,3	68,5		108,7

PUOLIVUOSIKATSAUKSEN LIITETIEDOT

PUOLIVUOSIKATSAUKSEN LAATIMISPERIAATTEET:

Puolivuosikatsaus on laadittu IAS 34 Osavuosisikatsaukset –standardin mukaisesti. Bittium Oyj on noudattanut puolivuosisikatsauksen laadinnassa samoja laskentaperiaatteita kuin 2023 tilinpäätöksessä lukuun ottamatta vuonna 2024 voimaan tulleita Bittium Oyj:tä koskevia standardimuutoksia ja tulkintoja. Kuluva vuoden aikana tai voimaantulevilla IFRS-tilinpäätösstandardeilla tai -tulkinnoilla ei odoteta olevan olennaista vaikutusta konsernin tilikauden tulokseen, taloudelliseen asemaan tai tilinpäätöksen esittämiseen.

SEGMENTTI-INFORMAATIO (MEUR)

Bittium Oyj on siirtynyt 1.1.2024 alkaen segmenttipohjaiseen talousraportointiin. Raportoitavia segmenttejä on neljä: yhtiön kolme liiketoimintasegmenttiä; Defense & Security, Medical ja Engineering Services, sekä konsernitoiminnot-segmentti. Bittiumin segmentti-informaatio perustuu konsernin johtamisrakenteeseen ja johdon raportointiin. Raportointirakenne on yhdenmukainen sen kanssa, miten yhtiö seuraa Bittiumin segmenttien operatiivista kehitystä. Yhtiö ei seuraa segmenttikohtaisesti varoja ja velkoja. Raportoitavat tunnusluvut ovat liikevaihto, käyttökate, käyttökate prosenttia liikevaihdosta, liiketulos, liiketulos prosenttia liikevaihdosta, T&K-investoinnit, aktivoidut T&K-investoinnit, uudet tilaukset ja tilauskanta sekä henkilöstön määrä.

Konsernitoiminnot-segmentti pitää sisällään konserni- ja pörssiyhtiöhallintoon liittyvät kulut sekä kiinteistöjen vuokraustoiminnan. Vuokraustoiminnan segmenttikohtaisia kustannuksia on tarkistettu vuodelle 2024 ja liiketoimintasegmenteille kohdistetut vuokratkustannukset ovat vuonna 2024 suuremmat kuin vertailukausilla vuonna 2023. Konsernitoiminnot tuottaa liiketoimintasegmenteille yhteisiä palveluita, jotka ovat perusteltua hoitaa keskitetysti. Näistä palveluista liiketoimintasegmentit maksavat palvelumaksua suhteessa segmenttien henkilöstömäärään. Alla olevissa taulukoissa esitetyt liiketoiminnan kulut yhteensä sisältävät palvelumaksuveloitukset.

TOIMINTASEGMENTIT 1.1-30.6.2024 (MEUR)	Defense & Security	Medical	Engineering Services	Konsernitoiminnot	Konserni yhteensä
LIKEVAIHTO, ulkoinen	21,0	9,7	7,3	0,0	37,9
Liikevaihto, segmenttien välinen	0,1	5,6	0,0	3,0	8,7
Liiketoiminnan muut tuotot	0,8	1,0	0,2	0,2	2,2
KÄYTTÖKATE	4,9	1,1	0,5	0,9	7,4
Käyttökate % liikevaihdosta	23,3	11,8	6,4		19,5
Liiketoiminnan kulut	16,9	9,5	7,0	-0,7	32,7
Poistot	2,5	0,9	0,0	1,1	4,5
LIKEVOITTO/-TAPPIO	2,4	0,2	0,5	-0,2	2,9
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	11,4	2,4	6,4		7,7
Tuotekehityskulut	4,0	2,8	0,4	0,7	7,9

Aktivoidut tuotekehityskulut	-2,7	-0,9	0,0	-0,3	-3,9
Uudet tilaukset	24,6	10,0	8,7		43,3
Tilauskanta	21,3	5,7	6,7		33,8
Henkilöstön määrä kauden lopussa	229	99	123	51	502

TOIMINTASEGMENTIT 1.1-30.6.2023 (MEUR)	Defense & Security	Medical	Engineering Services	Konserni-toiminnot	Konserni yhteensä
LIKEVAIHTO, ulkoinen	15,3	11,4	8,9	0,0	35,6
Liikevaihto, segmenttien välinen	0,0	3,9	0,0	7,9	12,0
Liiketoiminnan muut tuotot	1,0	0,2	0,1	0,3	1,6
KÄYTTÖKATE	-0,2	0,6	0,8	0,4	1,6
Käyttökate % liikevaihdosta	-1,0	5,0	8,5		4,5
Liiketoiminnan kulut	16,5	10,9	8,2	-0,1	35,6
Poistot	2,6	0,9	0,0	1,3	4,8
LIKEVOITTO/-TAPPIO	-2,8	-0,2	0,8	-1,0	-3,2
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	-18,2	-1,8	8,5		-9,1
Tuotekehityskulut	6,2	4,2	0,1	0,7	11,2
Aktivoidut tuotekehityskulut	-3,0	-1,2	0,0	-0,1	-4,4
Uudet tilaukset	11,4	12,9	7,8		32,2
Tilauskanta	11,1	5,9	6,1		23,1
Henkilöstön määrä kauden lopussa	263	127	151	75	616

TOIMINTASEGMENTIT 1.1-31.12.2023 (MEUR)	Defense & Security	Medical	Engineering Services	Konserni-toiminnot	Konserni yhteensä
LIKEVAIHTO, ulkoinen	36,2	22,0	17,0	0,0	75,2
Liikevaihto, segmenttien välinen	0,1	10,8	0,0	15,9	27,0
Liiketoiminnan muut tuotot	1,6	0,8	0,2	0,5	3,1
KÄYTTÖKATE	1,9	0,8	1,7	0,8	5,2
Käyttökate % liikevaihdosta	5,3	3,8	9,8		6,9
Liiketoiminnan kulut	35,9	21,8	15,5	-0,1	73,1
Poistot	5,1	1,9	0,0	2,5	9,5
LIKEVOITTO/-TAPPIO	-3,2	-0,9	1,7	-1,9	-4,3
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	-8,7	-4,0	9,7		-5,7
Tuotekehityskulut	10,8	7,7	0,3	1,3	20,2
Aktivoidut tuotekehityskulut	-5,0	-1,9	0,0	-0,4	-7,2
Uudet tilaukset	38,6	23,1	14,6		76,3
Tilauskanta	17,5	5,5	4,7		27,6
Henkilöstön määrä kauden lopussa	230	107	131	59	526

LIIKETOIMET LÄHIPIIRIIN KUULUVIEN KANSSA

	1-6/2024	1-6/2023	1-12/2023
	6 kk	6 kk	12 kk
Johdon työsuhde-etuudet ja osakkeisiin perustuvat suoritukset, jatkuvat toiminnot	0,8	1,1	1,8

TULOSLASKELMA NELJÄNNESVUOSILUVUT (MEUR)

	4-6/2024	1-3/2024	10-12/2023	7-9/2023	4-6/2023
	3 kk	3 kk	3 kk	3 kk	3 kk
LIKEVAIHTO	19,8	18,2	25,7	13,9	20,7
Liiketoiminnan muut tuotot	1,0	1,2	0,9	0,6	0,8
Valmistus omaan käyttöön	0,0	0,0	0,1	0,0	0,1
Aineiden ja tarvikkeiden käyttö	-4,7	-4,6	-8,7	-3,4	-5,0
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut	-9,0	-9,1	-10,6	-8,2	-10,1
Poistot	-2,3	-2,2	-2,3	-2,4	-2,3
Liiketoiminnan muut kulut	-2,9	-2,5	-4,1	-2,7	-3,8
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksesta	-0,1	0,0	0,0	0,0	0,0
LIKEVOITTO (-TAPPIO)	1,9	1,0	1,0	-2,1	0,3
Rahoitustuotot ja -kulut (netto)	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3	-0,2
TULOS ENNEN VEROJA	1,6	0,7	0,7	-2,4	0,1
Tuloverot	-0,0	0,0	-0,2	0,0	-0,0
KAUDEN TULOS	1,6	0,7	0,6	-2,4	0,1
Kauden muut laajan tuloksen erät	-0,0	0,1	-0,1	0,1	0,0
KAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	1,6	0,7	0,4	-2,3	0,1
Kauden tuloksen jakautuminen:					
Emoyhtiön omistajille	1,6	0,7	0,6	-2,4	0,1
Kauden laajan tuloksen jakautuminen:					
Emoyhtiön omistajille	1,6	0,7	0,4	-2,3	0,1

KONSERNIN RAHAVIRTALASKELMA NELJÄNNESVUOSILUVUT

	4-6/2024	1-3/2024	10-12/2023	7-9/2023	4-6/2023
	3 kk	3 kk	3 kk	3 kk	3 kk
Liiketoiminnan nettorahavirta	-2,3	5,2	0,6	5,2	-5,7
Investointien nettorahavirta	-2,0	-2,1	-1,6	-1,4	-2,3
Rahoituksen nettorahavirta	-1,4	-0,3	-0,4	-0,9	-2,5
Rahavarojen muutos	-5,7	2,8	-1,3	2,9	-10,6

OSAKKEIDEN OSAKEANTIOIKAISTU LUKUMÄÄRÄ (1 000 kpl)	30.06.2024	30.06.2023	31.12.2023
Kauden lopussa	35 486	35 702	35 486
Keskimäärin kauden aikana	35 486	35 702	35 608
Keskimäärin kauden aikana, optio-oikeuksilla laimennettu lukumäärä	35 486	35 702	35 608

OSAKEKOHTAISET TUNNUSLUVUT (EUR)	1-6/2024	1-6/2023	1-12/2023
	6 kk	6 kk	12 kk
Tulos/osake, EUR			
Laimentamaton	0,064	-0,102	-0,153
Laimennettu	0,064	-0,102	-0,153
Oma pääoma *) / osake	3,06	3,08	3,03

*) Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva oma pääoma

PÖRSSIKURSSIT (EUR)	1-6/2024	1-6/2023	1-12/2023
	6 kk	6 kk	12 kk
Ylin kurssi	9,30	4,55	5,20
Alin kurssi	4,22	3,85	3,31
Keskikurssi	6,08	4,20	4,22
Päätöskurssi	8,86	4,21	4,81
Osakekannan markkina-arvo, (MEUR)	314,4	150,3	170,7
Osakkeiden vaihto, (MEUR)	20,6	8,5	17,0
Osakkeiden vaihto, (1 000 kpl)	3392	2 021	4 021
Suhteessa keskimääräisestä osakkeiden lukumäärästä, %	9,6	5,7	11,3

VASTUUSITOUMUKSET (MEUR)	30.06.2024	30.06.2023	31.12.2023
OMASTA VELASTA			
Yrityskiinnitykset			
Sitoumukset, joiden vakuudeksi pantit on annettu ovat yhteismäärältään			
Takaukset	3,1	3,0	3,0
Vuokravastuut			
Seuraavana vuonna erääntyvät	0,1	0,1	0,1
Myöhemmin erääntyvät			

Sopimusvastuut			
Seuraavana vuonna erääntyvät	2,4	2,2	2,3
Myöhemmin erääntyvät	0,7	0,4	0,9
Materiaalihankintoihin liittyvät ostositoumukset	6,8	12,0	8,2

VALUUTTAJOHDANNAISTEN NIMELLISARVOT (MEUR)	30.06.2024	30.06.2023	31.12.2023
Termiinit			
Käypä arvo	0,0	0,0	0,0
Kohde-etuuden arvo	2,0	1,5	2,2

TALOUDELLISTA KEHITYSTÄ KUVAAVAT TUNNUSLUVUT	1-6/2024 6 kk	1-6/2023 6 kk	1-12/2023 12 kk
TULOSLASKELMA (MEUR)			
Liikevaihto	37,9	35,6	75,2
Liikevoitto (-tappio)	2,9	-3,2	-4,3
Liikevoitto (-tappio), % liikevaihdosta	7,7	-9,1	-5,7
Kauden tulos ennen veroja	2,3	-3,6	-5,3
Tulos ennen veroja, % liikevaihdosta	6,0	-10,2	-7,0
Kauden tulos	2,3	-3,6	-5,4
KANNATTAVUUS- JA MUUT TUNNUSLUVUT			
Korolliset nettovelat (MEUR)	16,8	16,1	14,2
Nettovelkaantumisaste (net gearing), %	15,5	14,6	13,2
Omavaraisuusaste, %	70,3	69,5	69,6
Bruttoinvestoinnit pysyviin vastaaviin (MEUR)	4,7	5,9	9,4
Henkilöstön määrä keskimäärin kaudella	509	613	601
Henkilöstön määrä kauden lopussa	502	616	526

VAIHTOEHTOISET TUNNUSLUVUT

Tässä raportissa Bittium käyttää Euroopan arvopaperimarkkinaviranomaisen (ESMA) ohjeistuksen mukaisia vaihtoehtoisia tunnuslukuja. Vaihtoehtoiset tunnusluvut johdetaan kansainvälisten tilinpäätösstandardien (IFRS) mukaan raportoiduista tunnusluvuista. Bittium käyttää vaihtoehtoisia tunnuslukuja antaakseen paremman kuvan liiketoiminnan operatiivisesta kehityksestä ja parantaakseen vertailukelpoisuutta raportointikausien välillä. Vaihtoehtoiset tunnusluvut eivät korvaa IFRS:n mukaisia tunnuslukuja, vaan ne raportoidaan IFRS-tunnuslukujen lisäksi. Keskeisimpien vaihtoehtoisten tunnuslukujen laskentakaavat on listattu alla.

Käyttökate =

Liikevoitto + poistot

Nettovelkaantumisaste (net gearing) -% =

Korollinen vieras pääoma - rahat, pankkisaamiset ja sijoitustodistukset x 100

Oma pääoma yhteensä

Oma pääoma osaketta kohti =

Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma

Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä tilinpäätöspäivänä